

<<选择重于一切>>

图书基本信息

书名：<<选择重于一切>>

13位ISBN编号：9787548414063

10位ISBN编号：7548414064

出版时间：2013-3

出版时间：哈尔滨出版社

作者：雷静

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<选择重于一切>>

前言

苹果前CEO乔布斯的心高气傲为人所共知，他却对Facebook的创始人扎克伯格给予了很高的评价，将这个一脸稚气的年轻人视为硅谷创新传统的最佳接班人。

扎克伯格对乔布斯亦有同样的敬重，他把乔布斯视为自己的良师益友。

这两位英雄惺惺相惜，不仅因为他们同样处于硅谷的最高点，更因为他们的性格有着本质上的相通。

乔布斯之所以独特，是因为他将人文和科学的天赋凝聚为一体，他曾说，“我小的时候，一直都以为自己是个适合人文学科的人，但我喜欢电子设备，然后我看到了我的偶像之一，宝丽来创始人埃德温·兰德说的一些话，是关于既擅长人文又能驾驭科学的人的重要性的，于是我决定，我要成为这样的人。

” 乔布斯想要成为的，正是扎克伯格始终追求的。

扎克伯格说：“在大学里，同时学习心理学和计算机科学课程。

我说过很多次，但别人无法理解。

我对两个学科的结合很感兴趣。

” 《时代》杂志评论：“和扎克伯格一样善于写代码的人虽然不多，但还是有的，但是这些人没有扎克伯格这样的灵魂方式。

” 这种灵魂方式是扎克伯格与乔布斯共有的，也是富兰克林、爱因斯坦等人所拥有的，它具备两个特点，一是拥有高超的技术，一是洞悉人性。

这正是新时代迫切需要的创新素质。

在一个产品和服务都极大丰富的时代，唯有体现人们特殊需求的东西，才可能具有强劲的竞争力。

对人性的洞察力，使扎克伯格能够悉心捕捉社会形势的变化，对人们的最新需求感同身受，而高超的技术能力又使他们有能力制造出满足人们需求的产品。

他们的特殊灵魂方式为无感情的流水线产品赋予个性化的元素，把寻常工具升格为象征梦想的艺术品，这样的产品注定要在琳琅满目的陈列柜里脱颖而出，鸣唱出时代的最强音。

如今，全世界都在寻找创新人才，处在转型期的中国尤为如此。

我国管理界人士指出，被很多人看衰的2012其实潜藏着无穷机遇，国家开始重提创新精神，以政策扶持微小企业，在严酷的经济环境下，挤掉泡沫的同时，也急需充当中流砥柱的实干型人才。

企业比的是本事而不是机制，个人拼的是能力而不是资历。

机会属于拥有了扎克伯格式的灵魂方式的人。

只有他们才能抓住机会，谋定而后动，在万变世界稳处不败之地。

扎克伯格的灵魂方式是天生就有的吗？

答案为否。

硅谷至今还流传着扎克伯格的“二”时代故事。

在扎克伯格随身携带的笔记本扉页上，写着这样一句话：“欲变世界，先变自身。

”这句出自甘地的话泄露了扎克伯格之所以为扎克伯格的秘密——他正是在塑造自身的过程中，塑造了Facebook帝国，在改变自身的同时，改变了他的世界，进而改变了我们的世界。

喜欢读名人传记，是人类想要扩展自我的一个本能。

我们每一个人都天生具有成就卓越事业的潜在本能，只是由于种种原因，我们的能力被限制，我们的生命力变得萎缩。

追寻名人的成长之路，反观自身，我们或可解开心锁，唤醒沉睡的大我，成就生命中本该属于我们的一切。

扎克伯格之所以成为扎克伯格，是因为他选择改变自己，是因为他在人生关口的明智选择，我们将成为什么样的人，同样出于我们的选择。

本书结合心理学知识，为您细剖扎克伯格成长路上的点滴得失。

跟随我们踏上这条路，读者将能够比对自身，发现个性中待完善之处和能力上的盲点，由此靠近扎克伯格，趋近卓越自我，历练出万变时代的不变能力。

<<选择重于一切>>

<<选择重于一切>>

内容概要

《选择重于一切:扎克伯格给年轻人的37个人生忠告》介绍了马克·扎克伯格，1984年5月14日出生，在美国纽约州白原市长大。

曾就读于哈佛大学，全球最大的社交网站Facebook创办人，有“盖茨第二”的美誉，也被称为后时代的乔布斯。

2010年，扎克伯格被《福布斯》评选为世界上最年轻的亿万富翁。

净资产40亿美元。

同年，以他为原型的电影《社交网络》上映，成为北美票房冠军。

2011年11月，扎克伯格位居福布斯权力人物榜第九位。

在2012年3月的胡润全球富豪榜上，他以260亿美元位列第八。

成为全球最年轻的白手起家的富豪；5月18日，Facebook在纳斯达克上市，股票交易量创下美股首日交易量之最。

<<选择重于一切>>

书籍目录

第一章做的东西可以不值钱，但是它必须“酷”先做决定，并相信你能做你感兴趣的事，你就能穿越逆境 如果你不害怕，你会做什么？赚钱不是目的，创造价值才是目的 寻找内心和外界的契合点 第二章成功没有捷径，任何伟大的事业都不是一蹴而就 跑多快，变多大，决定了你将有多强 凡是了不起的事情都需要大量的努力 利用好时间，你学到的技能胜于大学课程 进入领域中心，将自己置于一个正确的环境 第三章不要面面俱到，你就能做成任何事 不完美比完美更好 交给直觉来判断 吸收异己信息 一边散步一边工作 走向你的反面 第四章生活总是被创新者重新塑造 点子——你能很好地实施，才是最有价值的 合理质疑 以人的需求为出发点 根据长远目标寻找解决之道 从基本原理出发解决问题 任何事情都有解决之道 第五章把创意用最简单的方式、最快的速度实现出来 可以参与其中的时候，就不要浪费时间去研究它 用最快的速度完成最多的事情，不论用什么办法 多走几步，常人就走向卓越 第六章每一个成功的创业者，都要有必要的情商特质 一个不懂自制的人，无法奠定开放的基础 简单生活才能思考 保持心灵的秩序 感知你的心流 呵护做决定的初衷才能成就自我 第七章绝大多数情况下，你不会第一次成功 困难是常态 以意义为明灯，涉过人生险滩 用优势反驳灾难思想 走出过去的迷局 培养未来导向 第八章两件事你需要时刻关注：保持现有的和持续发展 以环节中的一环自居 放低自我才能服务自我 对外敞开，保持精神弹性 馈赠带来多赢

<<选择重于一切>>

章节摘录

版权页：现实生活中的扎克伯格，早在创立Facebook之前，就认识了女友普里西拉·陈，他们的感情至今已有八年。

扎克伯格既没有遭受过锥心的失恋之痛，也不是性格孤僻的人。

相反，他一生都处于充满温暖和被支持的社交环境中，无论是家庭还是大学宿舍，或是在他自己的公司。

站在第三者的立场，我们看到的，其实是他人和扎克伯格的心理对比。

传记和电影中流露出来的，是一种发自内心的怀疑，对成功的怀疑，对理想的怀疑。

他们宁愿相信，扎克伯格成功纯粹是走了狗屎运，而他做事的动机是报复、嫉妒，而不是出于改变世界、助益他人的美好理想。

这种怀疑的心理，想必我们并不陌生，它像瘟疫一样埋伏在我们生活的各个角落，随时准备跳出来腐蚀你的壮志。

如果你谈到实现理想，马上会有人笑话你：“实际点吧”；如果你畅想伟业，一定会有人来提醒你：“别做白日梦了，回到现实生活中来吧”。

是的，如果要和他们保持一致，你就得听从他们的劝诫，老老实实地蜷缩在那个叫作“现实”的与扎克伯格们睽隔的世界中。

这种心理是一堵墙，永恒地挡在匍匐者和大写的人之间，挡在路人乙和扎克伯格之间，如果不除去这堵墙，梦想于我们将永远定格为神话而非传奇。

而你打开这本书的目的，一定不是为了听神话故事。

心理学家早就对这种心理进行过细致深入的剖析，心理学家马斯洛把它命名为约拿情结。

约拿是《圣经》里的一个人物。

身为虔诚的基督徒，他一直渴望为神效力。

有一天，当神终于委派给他一个光荣使命，让他去赦免本该被摧毁的城市尼尼微时，约拿却不敢接受这个使命。

他四处逃跑，逃避神，也逃避神的使命。

<<选择重于一切>>

编辑推荐

《选择重于一切:扎克伯格给年轻人的37个人生忠告》以年轻人为读者对象，书中内容涵盖勤奋、创新、情商、自制、持续发展等多个方面，结合心理学知识，为年轻的读者仔细剖析扎克伯格成长路上的点点滴滴，旨在帮助年轻的读者对比自身，发现个性中待完善之处和能力上的盲点，由此靠近扎克伯格，趋近卓越自我，历练出万变时代的不变能力。

<<选择重于一切>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>