

<<懂经济学的男人更成功>>

图书基本信息

书名：<<懂经济学的男人更成功>>

13位ISBN编号：9787548412250

10位ISBN编号：7548412258

出版时间：2013-3

出版时间：哈尔滨出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<懂经济学的男人更成功>>

前言

## <<懂经济学的男人更成功>>

### 作者简介

王牧，男，汉族，20世纪70年代生，中国励志畅销书新锐作家。

2008年开始从事文学创作活动，陆续出版了《幸福的智慧》、《你在为谁工作》、《这辈子我就是成功》等励志类畅销书，版权销至海外。

拥有自己的创作工作室，致力于励志、职场、情感等方面的研究，对心灵励志、人生幸福有自己独到的见解。

## &lt;&lt;懂经济学的男人更成功&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章让男人遇见经济掌家——揭开经济学的面纱 经济学与生活息息相关——经济学是什么 男人必读的经济学起源书——《国富论》像经济学家一样思考——男人的经济思维 学习经济学的基础——理性人假设 我们购买的究竟是什么——使用价值 货币的中转站——银行 你用什么东西跟人交易——货币 第二章做个经济适用男——男人不可不知的经济学原理 隐藏在时间背后的价值——时间成本 让你的选择“利益最大化”——机会成本 让你做一个不说谎的男人——克拉克机制 消费PK节俭——节俭悖论 理性看待身边的一切——边际效用 别忽视了经济背后的那只手——政府干预 市场有一种无形的力量——看不见的乎 是谁偷了你口袋里的钱——通货膨胀 为什么会爆发经济危机——经济周期理论 荒年减税，藏富于民——拉弗曲线 第三章会工作的男人有“钱”途——职场中的经济学 金钱与注意力一起流动——注意力经济 忠诚比能力更加重要——非稀缺经济 没有卑微的工作，只有卑微的心态——充分就业 你为什么总是原地踏步——内卷化效用 用最简便的方式解决问题——奥卡姆剃刀 让自己的价值不可代替——稀缺价值 职场新人怎样度过适应期——蘑菇定律 你对自己的工作感到满意吗——路径依赖 杜绝做职场中的自私男——华盛顿合作定律 不做公司里最短的那块板——木桶理论 收入越高薪水涨得越快——马太效应 让工作效率最大化——时间管理 创业成功的经济铁律——男人创业必知经济举 给别人打工不如给自己打工——创业 让资金为你插上创业的翅膀——天使基金 其实你可以缴更少的税——合理避税 男人创业要懂得借力——奥格尔维法则 创业就是不走寻常路——产品差异化 沟通不畅就是与金钱过不去——沟通成本 省下的部分就是利润——成本最小化 年轻的你，拿什么赚取第一桶金——原始积 创业并不是投入越多越好——规律报酬 用创新开辟新的市场——蓝海战略 第五章把雪球滚大的智慧——投资理财要懂经济掌 今天的投入是为了明天的收获——投资在机会与风险中“淘金”——股票 给未来系好安全带——保险 男人最迅速的财富增值工具——复利 懒人专业的理财顾问——基金 男人资产保值增值的宝贝——购置黄金 近期作远期的交易——期货 最安全的投资——购买国债 蕴藏在时间背后的投资——收藏品投资 低风险高收益的投资——购买房产 第六章塑造男人的领袖性格——企业管理要懂经济学 别让老鼠赶走黄牛——格雷欣法则 有距离才有安全感——刺猬理论 企业也需要瘦身——苛希纳定律 管理就是防患于未然——避雷针效应 制度一定要严格遵守 一破窗效应 永远不要逃避问题——鸵鸟心态 学会激发员工的积极性——激励效应 给员工主人的身份——参与定律，学会合理地分配工作——分工策略 第七章聚拢男人的人脉基金——社交中的经济学 提高交际圈含金量——利润最大化 共赢关系最持久——互补效应 尽量满足对方的需要——弗里德曼定律 AA制中的学问——产权明晰 巧用名人效应——品牌策略 人际里莫做好斗的鸡——斗鸡博弈 低成本高收益投资——人脉资源投资 聪明的男人置身事外——枪手博弈 男人要适当地抬高自己——吉芬现象 第八章男人要看透商家的鬼把戏——消费要懂经济学 商场惯用的价格障眼法——打折 勿做一个为面予埋单的傻男人——奢侈品消费 没用的一分钱我也不买——做个理智的消费者 商家“买一送二”戏法——捆绑销售 看透商家免费续杯的诡计——消费心理 可怕的“跟着感觉走”——冲动型消费 人多的地方未必有好东西——羊群效应 为什么人们买涨不买跌——消费的逐利心理 你知道商品的出厂价是多少吗——信息不对称 做一个聪明的消费者——性价比 第九章男人应关注的经济热点——我们都生活在经济世界里 到底是好事还是坏事——人民币升值 国家财富用什么样的尺子来衡量——GDP 中国经济的走向——外汇储备 真正属于自己的价值——GNP 物价是涨了还是跌了——物价水平 人民币也要走出国门——人民币国际化 世界加工厂的转型——中国制造 世界经济的新思路——低碳经济

## &lt;&lt;懂经济学的男人更成功&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页： 理性看待身边的一切——边际效用 罗斯福曾三次连任美国总统，曾有记者问他有何感想，不过让人想不到的是。

总统一言不发，只是拿出一块三明治让记者吃，记者吃下去后，总统又拿出第二块，记者勉强吃了下去，没料到总统又紧接着拿出第三块三明治，记者赶紧婉言谢绝，这时罗斯福笑笑说：“现在你知道我连任三届总统的滋味吧。”

” 边际效用，也被称为边际贡献，是指消费者在逐次增加一个单位消费品的时候，带来的单位效用是逐渐递减的（虽然带来的总效用仍然是增加的）。

美国著名的社会学家霍曼斯提出来：“某人在近期内重复获得相同报酬的次数越多，那么，这一报酬的追加部分对他的价值就越小。”

” 这种效用，在经济学和社会学中同样有效，在经济学中叫“边际效益递减率”；在社会学中叫“剥夺与满足命题”。

其实，这种边际效用也经常在我们的身边发生。

如一家民航公司开辟从甲地飞往乙地的新航线，每运载一位旅客的全部成本是260元，那么，当每次飞机有空位时，它能不能以每张130元的票价卖给学生呢？

有人可能会说：“不行。”

” 理由是每个旅客的全部成本是260元，低于这个数目的票价将会给航空公司造成亏损。

但是，如果我们用边际分析法去分析一下，便会发现，行。

因为我们此时作决策不能依据全部成本（它包括飞机维修费用以及机场设施和地勤人员的费用等），而是要依据边际成本。

飞机维修费以及机场设施费等的开销，不论是否搭载学生，均是要发生的，而学生在机上的就餐费和飞机因增加负载而增加的燃料支出，才是因学生乘坐飞机而额外增加的成本。

若该边际成本只有30元，则边际收入130元大于它的边际成本，说明学生乘坐飞机能为公司增加利润，所以，按低价让学生乘坐飞机对航空公司是有利的。

看来用“边际效用”的分析法来看待我们生活中的经济事物，我们生活上的经济账算起来就更加明朗了。

边际效用的应用非常广泛，例如经济学上的需求法则就是以此为依据，即：用户购买或使用商品数量越多，则其愿为单位商品支付的成本越低（因为后购买的商品对其带来的效用降低了）。

当然也有少数例外情况，例如嗜酒如命的人，越喝越高兴，或者集邮爱好者收藏一套邮票，那么这一套邮票中最后收集到的那张邮票的边际效用是最大的。

## <<懂经济学的男人更成功>>

### 编辑推荐

《懂经济学的男人更成功》编辑推荐：男人往往在经济上有着更大的责任和压力，所以当今社会，男人一定要懂经济学。

懂经济学不仅仅知道什么是理财，还要知道，通过了解经济学，可以改变自己的人生。

经济是一个古老又现代的科学领域。

特别是在当今社会，经济学更是主宰了我们的生活命脉。

这就要求我们了解经济学，掌握经济学，并且能把经济学熟练的运用到自己的生活中，以达到提高生活水平的目的。

<<懂经济学的男人更成功>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>