

<<挺经>>

图书基本信息

书名：<<挺经>>

13位ISBN编号：9787548405023

10位ISBN编号：7548405022

出版时间：2011-7

出版时间：哈尔滨

作者：(清)曾国藩|主编:李问渠

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<挺经>>

### 内容概要

曾国藩作为晚清政府的核心人物，面对内忧外患，以其独特的人格和卓越的才能，完成了自己的历史使命而其作品《挺经》百余年来，作为从政、经商者的案头必备之书，对于中国的思想发展有着深远影响

《挺经》以曾国藩《挺经》为蓝本，以“原文”、“译文”、“解读”为体例，深入浅出地为读者介绍了曾国藩成功的经验和失败的教训，全面展示了《挺经》的思想精髓。

<<挺经>>

作者简介

曾国藩，(1811-1872)：湖南湘乡白杨坪人，原名子城，字伯涵，号涤生，谥文正。

晚清重臣，湘军的创立者和统率者，官至两江总督、直隶总督、武英殿大学士。

在政治、军事、理学、书法、文学等多方面都卓有成就。

晚清散文“湘乡派”创立人。

著有《曾文正公全集》，包括奏稿、诗集、文集、书札、求阙斋日记、读书录、十八家诗钞、家书等，另著有《为学之道》、《五箴》等著作。

<<挺经>>

书籍目录

- 卷一 内圣：成功从提升自身素质开始
  - 慎独自处，求仁存诚
  - 君子独而真诚，小人独而妄念
  - 内圣之四大境界
  - 曾国藩修身十三课
- 卷二 砺志：伟大的目标是成功者的灯塔
  - 君子澄清天下的志向
  - 读书三用：明德、新民、止至善
  - 世间事，重在持之以恒
- 卷三 家范：家庭是个人走向辉煌的后盾
  - 八字家规和八本格言
  - 古代士大夫家族衰败的原因
  - 崇俭可保家业长久
  - 弃官归田也要能自力更生
- 卷四 明强：中国最简要的方圆之术
  - “明”的双重含义
  - “强”的双重含义
- 卷五 刚柔：掌握阴阳是每个人必需的生存技巧
  - 自立自强是制胜法宝
  - 刚柔互用方能长久
  - 存倔犟以励志
  - 强毅与刚愎的区别
  - 节制气血，保身利势
- 卷六 英才：最早的中国式管理
  - 用人先识人
  - 适于时事的人才能发挥巨大作用
  - 为国得人，不杂私念
  - 逆境使人成长，学习使人进步
- 卷七 廉矩：遵守道德才有成功的机会
  - 让你的才能充分展现
  - 让人信服的体制能增强团队竞争力
  - 礼制实际上就是理学
  - 通过节俭朴素养成廉洁的习惯
- 卷八 勤敬：尊重别人，让你开启别样人生
  - 领导的修养决定政策的执行
  - 术即宽容，是一种积极的人生态度
  - 言行一致才能使人信服
  - 勤谦不能有半点马虎
  - 官不过二代
  - 快乐在于自身
- 卷九 诡道：竞争中最实用的真理
  - 仁礼也能用于带兵之道
  - 带兵的三大秘诀
  - 正确认识战争
  - 骄兵必败

<<挺经>>

烂熟于心，处变不惊  
不可贪多，要精练  
作战要讲究时机

.....

卷十 久战：毅力决定命运  
卷十一 廩实：勤劳为本，商贸为道  
卷十二 峻法：良好的制度和习惯能规范人的行为  
卷十三 外王：向敌人学习是你成功的关键  
卷十四 忠疑：忠于职守使你与众不同  
卷十五 荷道：文以载道，精心敬慎  
卷十六 藏锋：内敛也是成功的秘诀之一  
卷十七 盈虚：虚实相间，大智慧者的特别之处

## 章节摘录

版权页：据报载，这些年，中国企业的海外并购连连遭遇挫折——TCL集团收购阿尔卡特手机业务之后出现“消化不良”，不得不变卖家产以保住自己的核心业务；明基电子在收购西门子的手机业务后，这个“蛇吞象”的项目宣布申请清偿，以失败告终。

与此同时，国有企业的海外并购行动似乎并没有惹出多大的声响，但是其结果虽然不都是圆满，却也算是平稳，至少没闹到砸锅卖铁求生存、谋发展的地步。

而2006年7月初，全世界的球迷都把目光放在了世界杯足球赛举办地——德国，当时杭州机床集团董事长朱金根也去了一趟德国，但却不是到现场看球，而是到德国一家名为abaz&b的磨床企业去考察。

同一年，杭州机床集团以600.9万欧元的价格，收购了这家老牌德国企业60%的股份。

说abaz&b是一个老牌企业，一点儿都不假。

这家公司是一个家族企业，始建于1898年，是欧洲四大磨床制造企业之一，在德国阿沙劳堡、劳特林根和美国南卡罗来纳州分别建有三个工厂，总资产达2400万欧元。

abaz&b专门研发、生产高精度平磨、数控成形磨床、高效率专用磨床等产品，是数控编程软件开发和砂轮修正技术方面的领导者，产品主要在欧洲及美洲销售。

abaz&b的家族继承人克劳斯·霍尼齐克解释出售股权的时候说，中国的机床行业有90亿欧元的销售额，这是全球最大的市场，需求量比美国高3倍，光是这一条理由就足够了。

abaz&b曾经多年来致力于拓展亚洲，特别是中国市场。但因股东之间产生矛盾而陷入经营困境。

由此，对于杭州机床集团伸出的橄榄枝。

abaz&b乐不可支地接了过来。

事实证明，这样的结果是双赢，该公司的年销售额不断攀升。

最近几年，中国机床业掀起了一股跨国并购的“热潮”，先后并购了包括美、德、日三国在内的多家世界知名机床企业。

位于阿舍斯累本的机床制造厂希斯股份公司在2004年陷入破产的境地。

几个月之后，沈阳机床厂购买了该企业52%的股份。

并购之后希斯股份公司情况明显好转：销售额提高，企业的亏损也消失了——40%的销售额是在中国实现的。

与“蛇吞象”的海外收购失败案例相比，这样的“蛇吞蛇”类型收购显然更加稳健得多，虽然是小规模的收购，但这为持续的赢利奠定了基础，至少不会出现“消化不良”的病症。

像机床行业的并购，中国企业方面定位清晰，目标明确。

<<挺经>>

媒体关注与评论

愚于近人，独服曾文正。  
——毛泽东

<<挺经>>

编辑推荐

《挺经》：守身用世的修身谋略、败中求胜的做人哲学。  
从政、经商者的案头必备之书！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>