

<<零起点>>

图书基本信息

书名：<<零起点>>

13位ISBN编号：9787548402701

10位ISBN编号：7548402708

出版时间：2010-10

出版时间：哈尔滨出版社

作者：凹凸

页数：216

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<零起点>>

前言

毕业就是失业？
被炒就是出局？
没有学历就成不了大款？
经济危机、人才爆炸的时代，只能坐以待毙？

No！

No！

No！

没有什么绝对的。
在失业中也许还有一条路会指引你柳暗花明。
这就是创业。

失业后是什么心态？
是不是很迷茫、很无奈？
即使没有失业，在群狼环伺的职场你是否也深感束手束脚？
当别人告诉你，给别人打工不适合你时，你是否觉得有些道理呢？
金融危机的席卷、公司生存法则里的优胜劣汰会让打工者丧失自我。在一个不属于自己的领域挣扎、迷失，为什么不试着走出来呢？
用选择来改变命运。
用智慧来重塑人生。

本书从八个方面，用生动鲜活的小故事来阐述失业后创业的种种：什么是真实的职场、离职的根本原因、创业的成功率、做生意需要多少本钱、自己开公司有多大把握……全书八个部分，从现象到本质，从初期到稳定期，从成功案例到经验教训，用深入浅出的语言，给读者带来失业后全新的天地。

被炒了，但这只是个开始。

炒鱿鱼？

不怕不怕，天生我材必有用，条条大道通罗马。
被炒了，并不代表你没有实力。也许你只是不适合给别人打工而已，自己给自己当老板，或许是你的必经之路。
这跟挑老婆是一个道理，不挑最漂亮的，只挑最合适的，也许创业这条路对你来说才是命中注定。

白手起家。

“红”利百万没有资本，资金少？
不要怕，掐指一算，真正的富商大亨哪个不是白手起家呢？
人家能创造奇迹，你差什么？
资金少，可以做小买卖；人脉少，可以长袖善舞，积攒人脉。
不要说做不到，不尝试永远不知道结果，也许你就是下一个奇迹的创造者。

小梦想。

可以成摇钱树心有多大，舞台就有多大！
不要觉得自己渺小，就是比尔·盖茨出生时，也是渺小得可怜。
不要觉得别人比你高明，从头到尾数一数，创业途中人人都在平等的起跑线上，大声对自己说，你什么也不差。
只要你有心，你的梦想就会为你带来回报。

小领导也要有大智慧打工仔不好当，领导更不好当。

创业不是一个人单枪匹马能干出来的，哪怕你是天才，是全才，也需要有人扶持，这个人就是你的员工。
当个好领导，做个好老板，让n个1相加大于n。
这就是创业中的管理艺术。

<<零起点>>

创业有产品。
也得有服务顾客买东西图的就是一种感觉——舒服！
不仅商品用着舒服。
买的过程也得舒服，这就涉及经营之道了。
怎么才能把东西卖出去？
怎样才能让顾客开开心心地掏钱？
……想赚钱。
就要比别人会动脑筋。
这就是产品加服务的结合体。
独具特色。
脱颖而出怎么才能让别人注意到你？
特色！
如果没有特色，一味跟风，怎么可能让你赚到钱！
这就跟炒菜一样，别人怎么做，你就怎么做，能赚到钱吗？
把失败当下酒菜上帝也有偶尔看走眼的时候，更何况你是凡人一个。
过程中的失败是难免的，怎样面对，怎样克服，怎样利用这些失败呢？
看看书里的第七章吧，你会发现，原来失败真的是成功之母。

内容概要

失业后是什么心态？

是不是很迷茫，很无助？

即使没有失业，在群狼环伺的职场是否也深感束手束脚？

当别人告诉你，给别人打工不适合你时，是不是觉得有些道理呢？

金融危机的席卷，公司生存法则里的优胜劣汰会让打工者丧失自我，在一个不属于自己的领域里挣扎、迷失，那么走出来吧。

用选择来改变命运，用智慧来重塑人生。

本书从八个方面，用生动鲜活的小故事，阐述失业后创业的点滴。

什么是真实的职场、离职的根本原因、创业的成功率、做生意需要多少本钱、自己开公司有多大把握……从现象到本质，从初期到稳定期，从成功案例到经验教训，用深入浅出的语言，给读者带来失业后全新的天地。

作者简介

凹凸，女，32岁，硕士，2004年大学毕业，曾经下过车间，当过老师，做过编辑，在多个领域和职业丛林中逐渐悟出一套完善的职场生存法则后辞职创业，尝试多个行业，历经各种困难，现拥有两个传媒公司。

书籍目录

Chapter 1 水煮鱼：被炒了，但这只是个开始 温水青蛙必死无疑 是驴是马，拉出来遛遛 神仙听不到你的抱怨 创业路上，向左走？向右走？
创业很轻松，用心就成功 就业困难户终于要自立了 为什么失业的总是我 创业的第一步需要勇气 办家公司不需要天文数字

Chapter 2 土豆丝：谁都做过，谁做得最好 不适合创业的人容易被水淹死 在半径3米范围之内寻找创业的契机 非凡的毅力成就不凡的事业 生存下来的第一个想法是做好，而不是做大 诚信是创业者最大的财富 懒惰是吃人不吐骨头的恶魔 人人都是百万富翁 活下来，并且赚钱 拒绝恐惧，创业者要有重新开始的勇气

Chapter 3 白糖拌西红柿：白手起家，“红”利百万 心有多大，舞台就有多大 小事中藏着大商机 天下没有难做的生意 智慧是创造财富的第一生产力 不学习对不起时代 风雨后的彩虹最美 看准市场，大赚利市 机会不同于运气 创业成功靠腿不靠嘴

Chapter 4 莱双扬鸭脖：小梦想，可以成摇钱树 当不好士兵的将军一定不是好将军 小生意也可以做出大成就 把看不见的知识变成看得见的钱 创业者敢于放手一搏 波折面前先吃颗定心丸 会经营，让小作坊变身大企业 肯努力，冷门也能成热门 用对策略，萝卜卖出人参价

Chapter 5 北京烤鸭：创业有产品也得有服务 把客户当老婆，把股东当娘舅 小胜凭智，大胜靠德 欲卖产品，先塑品牌 打造自己的产品 创业者要比明星更擅长自我包装 创业者将对手看做学习资源 商品藏在不引人注目的需求中 打响产品名号从提高服务开始

Chapter 6 咸菜：小菜味美，小领导也要有大智慧 不识字没关系，先读懂社会这本大书 擦鞋匠的创业蓝皮书 女人也一样创业 “不良青年”，回头也创业 问自己：你的积极心态准备好了吗 你的自信心和胆识准备好了吗 你的专业知识准备好了吗 创业者从来不在知识囤里坐吃山空 创业者懂得如何“偷师” 创业者既敏感，又谨慎

Chapter 7 美容猪蹄：不怕失败，用左手温暖你的右手 成功就是不放弃 失败后一穷二白？
那就借鸡生蛋 失败了，就模仿成功的人 从缺陷和问题中寻找突破口 金子就埋在你熟悉的路下面 重新创业，主动出击 把失败提炼成成功的母亲 不断寻找创业中的蓝海

Chapter 8 土豆炖粉条：只有想不到的，没有做不到的 敢于尝试才能取得成功 不做随大流的中庸之辈 出奇才能制胜 不做权威后面的跟屁虫 积极思考，智商换来财富 用顾客的好奇心换取利润 想得到的生意就可以做 白手起家，失业也能创业 看准目标，就要抢先行动

章节摘录

一个有信用的人跟一个没有信用只会耍小聪明的人相比，就像龟兔赛跑中的乌龟和兔子一样，虽然兔子起步快，但是最终取得胜利的却是乌龟。

在现实生活中，虽然有些人凭借自己的小聪明，能取得一点点小成就，但能真正成就大业的人却需要怀有一颗真诚的心。

创建一个企业并不是说只要暂时赢利就可以了，而是要看其长期的发展。

只有诚心，才能换来诚信。

一个想要创业的人首先要做的就是端正自己的态度。以诚为本，以信待人。

诚信是企业的无形资产，是企业的增值力：诚信是做人的根本，对朋友诚信、对合作伙伴诚信、对客户诚信、对企业诚信、对领导诚信、对国家诚信的人不论到哪里，都是最受欢迎的人。

一个人如果不聪明，他可以笨鸟先飞，将勤补拙。

但是如果一个人不诚实、没有道德，日子久了，将会失去朋友、失去客户、失去工作，因为谁也不愿意与欺骗自己的人打交道，纵使他才高八斗。

王伟和高强是速递公司的同事，王伟脑子灵活，高强闷声闷气、不太爱说话。

他俩同时进公司，业绩不相上下，然而，一件事改变了他们的命运。

一次，王伟和高强负责把一件贵重的乐器送到客人住的宾馆，领导反复叮嘱他们路上要小心。

没想到，送货车半路坏了。

客人着急晚上用，于是高强凭着自己力气大，背起乐器一路小跑，在规定的时间内赶到了宾馆门口。

这时王伟说：“我来拿吧，你去叫顾客。”

王伟心里暗想，客户看到我拿着乐器，告诉领导，领导说不定会给我加薪呢！

他只顾想，当高强把乐器递给他时他没接住，乐器盒子掉到地上了，盒子被摔成了两半，里面的大提琴也摔坏了。

“你是怎么搞的，我没接呢你就放手！”

王伟强词夺理地说。

编辑推荐

为什么总有人在逆境中成为巨人？
为什么总有一些小人物能获得巨大成功？
不要觉得自己渺小，就是比尔·盖茨出生时，也是渺小得可怜！
不要觉得别人高人一等，创业途中人人都平等！
大声对自己说：我什么也不差！
只要你用心，你的梦想就会为你带来回报！
 毕业就是失业？
被炒就是出局？
没有学历成不了大款？
被炒了？
这只是个开始。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>