

<<为明天赚足资本>>

图书基本信息

书名：<<为明天赚足资本>>

13位ISBN编号：9787547209943

10位ISBN编号：7547209947

出版时间：2012-7

出版时间：吉林文史出版社

作者：隋晓明 编

页数：348

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<为明天赚足资本>>

### 内容概要

本书挖掘了不同背景、不同条件下的成功人士身上的每一种资本，学习借鉴，让这些资本伴我们走向成功。

智慧是人间最美丽的花朵，它不仅能结出给人力量的知识之果，更能引导人的身心获得解放，走向自由。

自由是人之为人的最本质的渴求。

人在天地间是渺小的，对于自然和社会的外在必然，往往只能是无奈何地随遇而安。

但有了智慧，也就有了力量，人在众生之中脱颖而出，奋起向外部世界争取“自由”，智慧的精神提供给人凭借自己的意志努力开创未来的权利和使命。

全书分为13个部分，从智慧资本、美德资本到知识经验资本，面面俱到地分析了成功所需要的各种资质，给读者以启迪。

## <<为明天赚足资本>>

### 作者简介

隋晓明，资深编辑，曾编辑著作过多本成功励志类书籍。精于为人处世之哲学，曾到各地、各企业讲学，传授为人处世的方法和心态。其作品风格犀利、大胆，广受读者欢迎。

## <<为明天赚足资本>>

### 书籍目录

#### 一 智慧资本

人之为人，立于天物之间，自由和束缚便是其生存的两极，他摆脱束缚越多，享受的自由和幸福也就越多。

人类的智慧可以在不自由中寻找自由，也可以在自由中设置不自由。

梁启超曾说过：“幸福生于权利，权利生于智慧。

”

智慧带领我们走向自由  
成败得失间的智慧思维  
言语行事皆须审慎  
准确的判断力助你成功  
明智选择，勇于放弃  
不要告诉人家你更聪明  
发挥你的天赋潜能

#### 二 美德资本

在这个世界上，只有一件东西能够给予一个人真正而持久的力量，那就是一个人的内心品格。

英国泰晤士报曾这样评价品格的力量：“品格，使一个人的魄力得以展现，使一个人的道德影响得以产生；是一个人征服他人的武器，是一个人崇高地位的基础。

”

品格的力量  
正直是最好的策略  
诚信是永远可靠的资本  
宽容助你得天下  
谦虚不仅仅是美德

#### 三 知识经验资本

“知识就是力量”，英国哲学家弗朗西斯·培根在做出这一论断后，进一步阐述说：“历史使人明智，诗歌使人聪慧，数学使人精明，博物使人深沉，伦理学使人庄重，逻辑与修辞使人善辩。

”所有的这些知识都可以改变人的本身素质，因而也改变了人一生的命运。

因此，知识的力量能够改变人的命运，也就是说知识改变了人的命运。

知识改变人的命运  
修建自己的码头  
职业技能是你人生的依傍  
丰富你的人生阅历  
善于借鉴他人成功经验

#### 四 心理性格资本

性格有许多不同的表现形态。

胆子的大与小，毅力的强与弱，内向和外向，傲慢与谦虚，活泼与深沉，热情与孤僻，果敢与优柔，细致与粗狂，凡此种种都是性格的外部表现形态，也正是这些使不同的人对待事情的态度不同，处理

## <<为明天赚足资本>>

方式不同，得到的结果必然走向了各自不同的方向。  
而每次事情不同结果的积累，就是每个人一生的轨迹，最终决定了一个人的命运。

为自己的梦想和欲望确定目标  
积极的心态决定人生胜负  
自信是成功的第一秘诀  
只管大胆，冒险也要闯  
自制力是行动方向的平衡轮  
让自我反省升值你的潜力  
合适的性格决定你一生好运

### 五 行动习惯资本

一个人一生中的习惯，对于造就他的完美人生起着至关重要的作用。

比如，没有守时的习惯，会浪费时间、耗费生命；没有守信的习惯，会失去别人的信任；没有坚定的习惯，无法把事情坚持到成功的那一天.....

在诸多的好习惯中，行动的习惯尤为重要。

如果不能及时行动，你将一事无成，养成及时行动的习惯，你已经成功了一半。

勇气驱动行动，行动提高自尊  
好运就在尝试中  
好习惯是一生的财富  
立即行动，永远不要等待  
坚忍不拔的毅力通达成功的终点  
每天给自己一些挑战  
做事半功倍的事

### 六 财富资本

点点滴滴地积聚财富，是开创事业的第一桶金，或是谋求第一桶金的起点。

它也是人生舒适、有尊严的退休生活的保证，是防备不时之需或抵抗疾病、灾祸等意外事故，挽救生命的强大支柱。

金钱是维系个人与社会的杠杆  
善于理财积聚财富  
善用手头的钱生钱  
借他人钱财做自己的事

### 七 时间资本

“我最珍惜时间，我愿站在街角，手中拿着帽子，乞求过往行人把他们不用的时间扔在里面。

”美国学者伯伦森的这段话，形象地道出了时间就是资本、时间就是财富的道理。

传说比尔·盖茨看到地上有100美元，也不弯腰去捡，因为对于他来说，每秒钟的时间价值已经超过了100美元。

有一个深刻的比喻提醒人们：“一生的时间就是你一生的金山银山。

## <<为明天赚足资本>>

你又该怎样来花费这一座金山银山呢？  
一不小心，它就会被你挥霍得一干二净。  
”

时间究竟是什么？

一生最富有也最稀缺的资本  
认真活在今天  
成功从管理时间开始  
将时间做最有效的投资  
用好零散时间  
省时之道

### 八 口才资本

当今世界，什么最重要？

口才、金钱和电脑！

——这是美国乃至整个西方世界发达国家所推崇的口号。

早在20世纪40年代，美国人就把“口才、金钱、原子弹”看做是在世界上生存和发展的三大战略武器。

20世纪60年代以后，他们又把“口才、金钱和电脑”看做是最有力的三大法宝。

科技发展突飞猛进，“电脑”取代了“原子弹”，而“口才”始终独冠“三宝”之首，可见，口才的作用和价值是何等重要。

口才是利器法宝  
三寸之舌强于百万雄师  
口才就是领导力  
营销全凭一张嘴  
生活的润滑剂  
自我推销需要口才  
练就舌灿莲花  
说到别人的痒痒处  
硬话软说走得远  
幽默就是力量

### 九 形象资本

形象与事业、命运休戚与共。

一个人的形象与他所从事的事业，与他一生的命运有着很大的关联。

推销产品靠的是推销自己，而做一番事业也等于是向社会、向他人推销自己，所以，我们要想成就一番事业，要想向他人推销自己，追求人生的成功，不可不在自身形象上下一番工夫。

良好的形象能成就你的一生  
注意良好的第一印象  
穿着打扮有讲究  
塑造自己良好的形象

## <<为明天赚足资本>>

大胆展示自己的靓丽

### 十 环境资本

环境就是你一生的土壤，蕴含着巨大的能量，你可以随时随地从中不断汲取养分与能量。要善于利用天时、地利、人和的环境因素，这些都是你成长的资本。

先适应环境再利用环境  
选择环境是最高境界  
苦难是一笔意外之财  
人际关系是无形资产  
精心编织你的人际关系网

### 十一 时势机遇资本

人生充满机会，只是看我们是否善于把握。  
英国著名小说家艾略特曾经写道：“生命巨流中的黄金时刻稍纵即逝，除了沙砾之外我们别无所见；天使前来探访，我们却当面不识，失之交臂。”

审时度势寻觅机会  
机遇只垂青有准备的头脑  
为机遇创造条件  
在困境中寻觅、等待机遇

### 十二 健康资本

一个人要成就一番事业，不是一朝一夕的事，要经过长年累月的奋斗，要昼夜辛劳，要历经奔波。有时还要跋山涉水，顶风冒雨，忍饥挨饿，承受常人不能承受的艰难困苦，要战胜这一切艰难困苦，没有健康的身体怎么行呢？即使在安静的书斋中做学问，也要有健康的身体，才能持之以恒。  
“体者，载知识之车而寓道德之舍也。”  
“没有好身体，就载不动丰富的知识，装不满高尚的德能。”

健康与事业相伴而行  
保养自己的身心健康  
保持旺盛的精力  
爱惜身体，善用精力

### 十三 情感资本

一面是苍茫的太空、浩瀚的大海、无垠的旷野，一面是纷繁的世界、复杂的社会、滚滚红尘，这天与地之间小不丁点的个体，人又是怎样去坦然面对，去自在接受？

## <<为明天赚足资本>>

人那脆弱而敏感的心灵又当以何作寄托，作避风的港湾？

人类所凭的，就是情感资本，就是血浓于水，情酳于酒的亲情、友情、爱情。

亲情是一生幸福的源泉

友情，人间的真情所在

让美好的爱情照耀你的事业和心灵

让婚姻凝聚人生的幸福

用真情和细心投资我们的情感

## &lt;&lt;为明天赚足资本&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：用真情和细心投资我们的情感人是有情之灵物，人人都难逃脱一个“情”字。尽管当今社会流行一句话：“认钱不认人”，那不过是因为钱是看得见摸得着的实物，是面上的东西，真正的人情往来自古就有，“感情投资”也从未间断过。人既然能够为情而死，那么为情而做生意又有什么不可？想想这也是人之常情。

所谓“感情投资”，说简单点，就是在生意之外多了一层相知和沟通，能够在人情世故上多一份关心，多一份相助。

即使遇到不顺当的情况，也能够相互体谅，“生意不成人情在”。

这种情况往往有多种表现。

一种是自然形成的。

你在生意场上遇到了比较投缘的人，有了成功的合作，感情也自然融洽起来，这就是我们常说的“有缘”的人。

有缘自然有情，关系好起来，互相付出自然不在话下。

问题在于如何保护和持续这种关系，继续爱护它、增进它，使其天长地久。

其实，就是有“缘”，彼此能够一拍即合，要保持长期的相互信任、相互关照的关系也不那么容易，仍然需要不断进行“感情投资”。

只要你用心去进行感情投资，就可以化解很多沟通上的坚冰。

一句话，在感情上把你自己最好的给别人，就会从别人那里获得最好的；你帮助的人愈多，你得到的也会愈多；你愈吝啬，就愈会一无所有。

这就是我们的一条忠告，请别吝啬情感投入，否则你在人际关系这门课上就会不及格。

众所周知，在银行里开个户头，定期向账户里存上一定数目的金钱可以应付紧急时的需要。

同样道理，假如我们能开一个所谓的“情感账户”，储存一些可以增进人际关系的“感情”在里面，你和别人相处时，无形之间便多了一分“安全感”。

而这种安全感在当前这种动荡不安的社会里又显得是多么的重要，要营建自治自立的成功人生，没有这种安全感做基础简直是难以想象的。

感情投资之重要，关系到我们的事业成就的高低，在特殊历史时期，它甚至关系到整个天下的命运。

刘秀派冯异平定关中之后，益州有公孙述据守。

隗嚣割据甘肃全境，对于投降刘秀还是归降公孙述，隗嚣一时拿不定主意，就派绥德将军马援出使洛阳和成都，看看双方的情况以及刘秀和公孙述的为人，好选择一方作为靠山。

马援到了成都后，因为他和公孙述是同乡，两人的关系很好，以为公孙述会像以前那样，平易相待，结果却让他大失所望。

公孙述听说马援来了，让他上殿拜见，并在殿外和殿阶上密密麻麻地排满了武士，戒备森严。

两个人见面寒暄了几句，公孙述就让马援离开。

马援回到馆驿之后，公孙述派人来给马援做新衣服，又在宗庙里召集群臣，设立了马援的座位，鸾凤旗开道。

马援不知道公孙述要干什么，一打听才知道公孙述要加封马援为大将军。

但马援心里很不是滋味，在成都没住几天，就回到了甘肃，对隗嚣说：“公孙述是井底之蛙，不如去看看刘秀是什么样子。”

马援来到洛阳，把隗嚣的信递上去不久，中黄门（宫中负责接送外客的太监）立刻带他来到了宣德殿旁边的侧屋中。

马援一进去就看到刘秀穿着便装，很随意地坐在椅子上等着他，心中先有了三分崇敬。

刘秀看见马援进来，笑着对马援说：“您在两个皇帝之间往来，见识一定不少。

今天看见了你，让我感到惭愧啊！”

马援磕头问道：“当今之世，不仅国君选择大臣，大臣也挑选君王。

我和公孙述是同乡，是从小的好朋友，可我前些时候到成都，公孙述密排武士后才接见我。

## &lt;&lt;为明天赚足资本&gt;&gt;

今天我远道而来，和您第一次见面，您怎么知道我不是刺客或者恶人，竟然这样平易的接见我呢？

”刘秀笑着说：“你不是刺客，顶多是个说客罢了。

”马援心中很佩服，说道：“天下屡遭战乱，至今未定，擅自称帝的人数不胜数，今天看见了您的恢宏气度，和高祖一样，才知道什么是真命天子啊！

”刘秀也很喜欢马援，就留马援住下，陪同刘秀转战于江汉、东海等地，然后派来款送马援回到陇右。

马援回到陇右，隗嚣问他对刘秀的印象，马援说：“刘秀的聪明才智，勇气谋略，不是他人能够比得上的。

他胸怀宽广，坦率真诚，豁达有节，博览经史，学识渊博，政事处理得很清楚。

”隗嚣听了，觉得刘秀虽然是个劲敌，但总比公孙述要强，于是派儿子隗恂去洛阳做人质，马援也随同前往。

和公孙述相比，刘秀这种坦诚随和的态度深深打动了马援。

他不事夸张，待人纯朴，从这纯朴待人之中，展示了刘秀超凡的个人魅力。

这是一种柔的策略，用柔来对待马援，比利诱、威逼的效果要好得多。

而且刘秀让马援陪同观战，一点军事上的隐瞒都没有，这一点是许多人都做不到的。

刘秀这么做很大程度上是向马援示好，表明自己的态度。

从长远来看，稳定住隗嚣是刘秀平定关中和齐鲁的重要条件。

马援在隗嚣集团中是举足轻重的人物，刘秀用真诚和信任的情感投资而不是威严的手段笼络了马援，用这种相对来说很柔和的手段间接掌握了隗嚣，从而把握了整个态势的主动权。

当时镇守关中的冯异兵力并不是十分雄厚，之所以能够抵抗蜀国公孙述的骚扰，冯异本身的才能固然是关键，但隗嚣、马援偏向刘秀，联合冯异，当是功不可没。

在现代企业管理中，感情投资更是十分重要，也很是普遍。

日本麦当劳的社长藤田田在所著畅销书《我是最会赚钱的人物》中，将他的所有投资分类研究回报率，发现感情投资在所有投资中，花费最少，回报率最高。

藤田田非常善于感情投资，他每年支付巨资给医院，作为保留病床的基金，当职工或家属生病、发生意外时，便可立刻住院接受治疗，避免了在多次转院途中因来不及施救而丧命的事情发生。

有人曾问藤田田，如果他的员工几年不生病，那这笔钱岂不是白花了？

藤田田回答：“只要能让职工安心工作，对麦当劳来说就不吃亏。

”藤田田还有一项创举，就是把从业人员的生日定为个人的公休日，让每位职工在自己生日当天和家人一同庆祝。

藤田田的信条是：为职工多花一点钱进行感情投资，绝对值得。

感情投资花费不多，但换来员工积极性所产生的巨大创造力，是任何一项别的投资都无法比拟的。

所以，做企业管理，要善于在许多看似平凡的时刻，在大大小小的事情上关怀部下。

这种关心与爱表现在员工的工作和相互交往上，也表现在生活上。

比如在同事生病时的嘘寒问暖，为单身同事搞一次周末聚餐，给恋爱初的年轻人放上一天的“恋爱假期”，或者在情人节发放“恋爱津贴”，为年老的员工组织定期的体检。

这些企业的统一安排、同事间发自内心的关怀行动，在企业中形成了自发的互帮互助风气。

在成员灰心、遭遇逆境时便可以得到精神上的鼓励、支持。

管理者可用心去领导和影响、强调这样一个有力的信息：“我们在一起，我们是一个团队。

”经常用“毛毛细雨”去灌溉员工的心灵，成员会像禾苗一样生机勃勃，茁壮成长，最终结出丰硕的果实。

在日常生活中，我们也要善于细心经营自己的感情关系。

那么，我们又应当怎样经营呢？

感情投资首要的就是宽容。

比如你爱上一个人，就能接受他的缺点，原谅他的一些过失和错误。

也许他戒了上百次烟也不成功，也许他发起火来暴躁得像一只野兽，也许他忘记了一次纪念日，也许他甘于过平淡的生活而不争权夺利……只要你还爱他，就不要在众人面前揭他的这些短，也不要因此

## <<为明天赚足资本>>

一星期不理他，而要接受他、适应他，并在众人面前毫不掩饰你对他的爱和崇拜。

你要坚信宽容的感情最终可以给你美满的结局。

感情投资需要礼貌、诚实、仁慈和信用。

它们能使别人对你更加信赖，必要时能发挥不可低估的作用。

假如人与人之间建立起了这种信赖关系，即使你并不善于表达，也不至于引起别人的误会，因为对方已经理解了你的用意。

由此可见，与信赖相联系的是情感上的轻松、愉快的交流。

与此相反，粗鲁、轻蔑、威逼与失信只会降低甚至透支你情感账户里的存款，人际关系到了危险的警戒线。

你就好比走在布满陷阱的路上，处处都得小心翼翼。

为了求得个人安全，有时不得已还要陷害别人，以至于人人自危，人与人之间的信任荡然无存。

当然，感情投资要讲究技巧。

有个故事，说的是一位女士进一家鞋店买鞋。

鞋店的一位男店员态度极好，不厌其烦地替她找合适的尺码，但都找不到。

最后他说：“看来我找不到适合你的，你一只脚比另一只脚大。

”那位女士很生气，站起来要走。

鞋店经理听到俩人的对话，于是叫女士留步。

男店员看着经理留那女士再坐下来，没过多久一双鞋就卖出去了。

女士走后，那店员问经理：“你究竟用什么办法做成这生意的？”

刚才我说的话跟你的意思一样，可她很生气。

”经理解释说：“不一样啊，我对她说她一只脚比另一只脚小。

”经理也把真相告诉了那位女士，但他考虑到她的感情，而且说话时讲究技巧，又带着尊重。

他从那位女士的角度看问题，所以成功了。

看出别人的感情，然后以尊重的态度为别人考虑，这种本领真是十分有用的。

此外，我们要重视自己的感情关系，要不断地持续去维系这份关系。

有不少情谊之间因为起了疑心，结果由合作转为对立，人情变成了敌意。

相互仇视的对手，往往原先是亲密的伙伴，之所以走到这一步，往往是忽略了“感情投资”的结果，甚至已经忘掉了这一点。

很多人都有这种毛病，一旦关系好了，就不再觉得自己有责任去保护它了，往往会忽略双方关系中的一些细节问题。

例如该通报的信息不通报，该解释的情况不解释，总认为“反正我们关系好，解释不解释无所谓”，结果日积月累，形成难以化解的矛盾。

而更不好的是人们关系亲密之后，总是对另一方要求越来越高，总以为别人对自己好是应该的，一旦稍有不周或照顾不到，就有怨言。

由此很容易形成恶性循环，最后损害双方的关系。

可见“感情投资”应该是经常性的，也不可似有似无，从生意场到日常交往，都应该处处留心，善待每一个关系伙伴，要从小处细处着眼，时时落在实处。

## <<为明天赚足资本>>

### 编辑推荐

《为明天赚足资本》分为13个部分，从智慧资本、美德资本到知识经验资本，面面俱到地分析了成功所需要的各种资质，给读者以启迪。

<<为明天赚足资本>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>