

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

图书基本信息

书名：<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

13位ISBN编号：9787547009833

10位ISBN编号：7547009832

出版时间：2010-6

出版时间：万卷出版公司

作者：刘小漪

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

内容概要

《用5000元本钱发财的50家店铺》中的创业故事，就是成功的案例，这些年轻的主人公们曾面临过就业带来的迷茫，但他们最终都依靠敏锐洞察力得来的商机，用低成本甚至是零成本的创业思路为自己赚得了百万财富。

在这个经济危机肆意蔓延的年头，许多大学生甚至没能找到一份填饱肚皮的工作，即使是老员工，也面临着被裁员的危险。

那么怎样在经济危机中让自己就走向财富青春呢？

首先要明白，财富是什么，财富不是单纯的钱生钱，也不是富人专享的东西，而是由商机与智慧共同得来的。

任何一个普通人，只要他抓住小小的商机，都可以一夜致富。

《用5000元本钱发财的50家店铺》适用于：年青读者、创业者、想赚钱的普通人。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

作者简介

刘小漪，原名刘风娟，1984年生人，现为某著名情感杂志编辑，作品散见于《爱人》《花溪》《视野》《青年文摘》各大报刊杂志及书籍中。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

书籍目录

第一章 经典创业 (1) 我的职业是性爱修复师 (2) 卖月光的女孩, 轻松“晒”来百万财富 (3) 从贫困大学生到年收入30万的小老板 (4) 文字鱼, 刻在鱼身上的爱情与财富 (5) 出租“求职装”, 智慧女孩的另类创业路 (6) 益智玩具专营店: 让我有月入万元的未来 (7) “还童派对”, 让我赚足“快乐钱” (8) 我做“外文菜谱翻译师”赚了60万

第二章 新时尚风 (1) “奶瓶鱼”, 让我月赚20万 (2) 会跳舞的T恤, 让我做80后富翁 (3) 大胆创意, 彩色钥匙让我月赚3万 (4) 绘别人的故事, 有自己的“钱途” (5) 卖火柴的小女孩, 靠“火柴传奇”实现财富梦 (6) 搞怪女孩, “整人谷”让她每月笑赚3万 (7) 鸡蛋“说出”的百万财富 (8) 出租充气游泳池, 在夏天里赚取第一个10万 (9) 和雨水玩游戏, 雨靴专卖店让我月入3万 (10) 创办轮滑俱乐部, 大三男生滑成百万款哥 (11) 巧开格子店, 聪颖女孩年赚100万 (12) 创业奇迹! 在校大学生创办两所学校 (13) 创意飘香, 我将瓜果、蔬菜当成花来卖 (14) 我教白领DIY“纸模”, 年赚60万 (15) 插纸成金, 开家插纸店月赚3万

第三章 创意餐馆 (1) “卡通”快餐店, 好创意让我月赚两万 (2) “好吃嘴”的意外收获: 开“不上火冰镇烧烤”店月赚5万 (3) 侠客酒吧, 让我成为武侠“财”女 (4) 鲜花餐厅, 吃出保健时尚“花滋味” (5) 健康排毒餐馆, 让月入3万不再是我的梦 (6) “炒炒吧”, 让我炒出百万财富 (7) 断奶餐, 给孩子营养, 给自己财富 (8) 网上叫卖“私家菜”, 零启动资金的创业不是梦 (9) 经典演绎仙履奇缘: 开童话餐厅月赚3万

第四章 时代产物 (1) 真实版“开心农场”, 让我做快乐富姐! (2) 月赚4万, 我的“视频简历屋”红透上海滩 (3) 激光涂鸦, 让财富与时尚脉搏一起跳动 (4) MP3加油站, 让我轻松地月赚上万 (5) USB“奇趣”店, 可爱产品带给我的财富 (6) 玩转“人肉多米诺”, 轻松赚取快乐钱 (7) 音乐班车, 让浪漫与财富赢在路上 (8) “职业变身师”, 圆我月入6万的创业之梦 (9) 设计单身“M”暗号, 我卖单身腕带赚百万 (10) 手机电影吧, 电影平民化给我带来的财富

第五章 保健美容 (1) 品梦吧, 百万财富“梦”出来 (2) 穿上“郁闷”鞋, 去踩时尚财富 (3) 给心灵安家, 我卖心灵容器月赚两万 (4) 植物“活”挂饰圆了我的财富梦 (5) 水晶花生豆腐坊, 让我轻松地月入万元 (6) 甘当新时代的“卖炭翁”, 川妹子疯狂淘金50万 (7) 快乐地赚钱, 我开相扑瘦身吧年赚百万 (8) 月入5万, 行动美容院实现我的美丽财富梦

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

章节摘录

第一章 经典创业(1) “性爱修复师”专门帮助性爱上有精神障碍的患者消除心理疾病，重燃他们的“性趣”，让他们拥有合理、和谐、合格的性生活从而挽救婚姻的职业。

我的职业是性爱修复师文/唐田芳 刘建荣我的职业是“性爱修复师”我父母原来感情很好，可在我上小学六年级时，原本平静的家庭开始出现裂痕，父母经常莫名其妙地吵架。

一年后，父母离婚，我跟父亲一起到了上海生活。

后来，我无意中看到父亲的日记，原来他们之间的感情危机起因于性生活不和谐：父亲因应酬太多，过于劳累，加上长年大量吸烟喝酒，对性事越来越力不从心，而母亲正是需求旺盛的年龄，屡次失败的房事后，双方都很尴尬沮丧，最终，他们离异了。

1997年，在父亲的安排下。

我到美国南加利福尼亚大学医学院留学，主修心理病学。

一次交谈中，一位美国同学谈到了性感训练学科，这是西方性学权威玛斯特斯和心理学家约翰逊于20世纪70年代创立的学科，在欧洲及美国很热门，这个专业的学生毕业后，可成为性爱修复师，从事性咨询和治疗方面的工作。

当时，我心中一动，下意识地想到了父亲的日记，心疼他也心疼千万个因性而分离的、心中有痛的人们，我正式决定进入这个毫无所知的领域深造。

最初，一切并不顺利。

虽然我在美国这个开放的国度待了近五年，但我骨子里仍旧是一个保守的东方女性，过着每天都面对男性谈论性爱的学习生活，我感到难为情。

我的导师开导我说：“你来自传统的中国，你接受的一些东西让你觉得性是隐秘的、不可言说的事物，但地球上所有的民族都知道并且承认，性爱是人类最重要的活动。

你知道学习这门学科的意义吗？

你将使更多人获得幸福。

要知道，我们研究的并不只是性，还有更重要的——爱。

”导师的开导使我终于坚定了学习信念。

到了写论文时，我已经能够独立制定一套适合某对夫妻的训练程序了。

2004年7月，我通过了性感训练学的硕士口试和论文答辩。

性感训练室，最初的伊甸园回国后，两家有名的医院看了我的资料后，可我发现国内的医院对性感训练学并不怎么感兴趣，他们聘用我是看重我的高学历。

这并不是我选择这门专业的初衷。

在反复的思考后，我决定自己在上海开一个诊疗室，为性生活遇到障碍的夫妻服务。

然而，我这个计划提出后，却遭到了家人们的强烈反对。

一向支持我的父亲，对此大感不满：一个青年女子搞什么“性爱修复室”，我让你留学，回来就是干这种拿不上大台面的事情吗？

未婚夫刘铭脾气温和，可这次听说我要开“性爱诊疗室”后竟也强烈反对，还说：如果你一定做，那我们先不要结婚。

可我天生倔强，认准了的事情很难改变。

我是学心理学的，很快就找到了对策。

一天，我在父亲家吃完晚饭，故意“遗落”了一本日记本、一本关于性感训练学的书、一张报道某市市委秘书因性无能杀妻的报纸。

本子里面记述着从前我对父母吵架和离婚后的感受，还有我立志做一个性爱修复师的初衷：为了不让更多的孩子变成单亲，让更多的家庭与情侣分离。

父亲想到了自己的苦闷，想到了我从小没有母亲关怀的日子，终于不再反对了。

我开始前往上海筹备我的性感训练室。

我把所有的家底拿出来，在上海徐汇区租了一间训练室，每月的租金8000元，加上装修花费了5万多元，再购进一批近10万元的设备。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

训练室的装修、布局都是我亲自设计的。

100来平方米的房子隔成四间，一间做接待室，一间做休闲区，一间做女训练室（治疗室），一间做男训练室。

训练室是重中之重，必须要让患者有家的感觉，所以我花了不少心思。

我这几年从纽约、香港、东京等地淘回来的香水、画册、工艺品都拿到了训练室。

训练室有可变的七彩光，根据患者的不同爱好进行调节，装有英国进口的音响系统，可以播放最佳音质的音乐以营造最浪漫的气氛。

整个室内环境给人温馨、安全、隐秘、浪漫的感觉，让人一进来就能放松心情，生出美好的遐想。

但由于性感训练在中国太不为人知，在办理执照过程中，需要到工商、卫生等部门不厌其烦地解释，经过两个多月的奔波后，我才把手续办齐，又招聘了两名医学院的应届生做助手，这样，2004年9月14日，我的“伊甸园性感训练室”终于开业了。

创业，有爱才会富裕信息时代，网络的力量不可小觑，为了宣传自己的伊甸园，我在几个人气不错的网站、BBS发帖做足了宣传，这是成本最低的广告。

我还下了“血本”，在地铁站租了一个广告位展示我的伊甸园，并在本地的一家晚报投放了广告。

在收费方面，我也做了详细的规定，视工作量及情况而定，每对夫妇收取500~1500元不等的费用。

然而开业后的生意，却大出我意料，训练室正式营业的一个多月后，咨询的人很多，真正来治疗却没有。

很快我就找出了原因，其实，我早该考虑到这种疗法涉及个人隐私，传统的中国人不愿意讲出，要性生活出问题的夫妻讲出来，就必须保证保护顾客的隐私。

于是我把训练室温馨而隐秘的照片登在广告牌上，并做出了保护顾客隐私的承诺。

这个举动马上有了效果，没过多久训练室迎来了第一位求医者。

这是一位姓许的小伙子，26岁，结婚快一年了，妻子居然还是处女。

接着，他吞吞吐吐地说出了自己的遭遇：一年前，小许和妻子新婚去旅游，因为是小城镇，旅馆条件不太好。

他们在过夫妻生活时，小许突然看到窗户有人在偷窥，他受到极大的惊吓而不能继续。

那次可“怕”的经历在他身上埋下了性心理障碍的种子，每当过性生活时，他就觉得恐惧，慢慢地就“不行”了。

这又是因为心理原因导致性功能障碍的事例，我根据他的情况制定了一套详细的治疗方案。

首先我要他把妻子也带来，在休闲室给他们放映了法国电影《露西亚的情人》，然后让小许在训练室接受了声、色、光的心理暗示。

经过4个星期的专业治疗（每星期两次），小许终于恢复了男儿本色。

什么事都是万事开头难，但真正打开了局面，加上我履行“治疗没有成效，绝对不收一分钱”的良好口碑，来伊甸园求医的夫妻越来越多。

训练室走上正轨后的那个月，治愈的夫妻有近30对，赢利3万余元。

为他人谋福，为自己谋财赚百万事业慢慢上了正轨，我和未婚夫的关系却一直僵持着，他对我的事业一直不闻不问。

一天晚上回家后，我再次试图说服未婚夫时，正赶上对面的那对新婚不久的夫妻在打冷战，丈夫和妻子闹了别扭不回家，跑来和我未婚夫一起看球赛，这位邻居在我家吃饭时喝了点儿酒便醉了，于是对着我和刘铭大倒苦水，可每到关键时刻都是欲言又止，半天才吐出一句：我们之间的性事出了问题。我给他解了酒，用专业的手段对他循循善诱，对方终于说出了症结所在，原来他妻子拒绝过性生活，这让他苦闷不堪。

我当即对他说我开的是性感训练室，学的是“性爱修复师”专业，不妨让我试一试。

他说出了心中的结：原来，他妻子的性功能障碍的形成是因为她对性产生的厌恶心理，上高中时不小心看见了班上两位很调皮的男生正在交流那些赤裸裸的画面的本子，她由此对性产生了羞耻、厌恶，觉得龌龊，这导致她成年后接受不了性生活了。

了解到这些信息后，我告诉他的妻子：你们的婚姻还有救，你们的性爱也可救，重点就是要在你正确地认识性爱。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

我安排小两口一起进行了一次详谈，通过耐性的讲解和指导，暂时化解了二人之间的矛盾。随后我运用了催眠等心理治疗方法先消除妻子的心理症结，再用一系列的科学方法对女方进行了性爱训练，一个月以后，两口子终于恢复了恩爱。未婚夫见我轻松挽救了一个家庭，终于认同了我开办的性感训练室。一次，一对夫妻来到我的训练室。可当我询问时，他们说并不觉得自己的性生活出了问题，只是对性不感兴趣了。我知道在上海这个竞争激烈的都市里，因工作压力太大导致夫妻性生活不和谐甚至无性的情况特别多。这种情况，一般要通过提高“性商”的方法来培养彼此的性趣。后来，我治疗的夫妻中出现此类“性厌倦”障碍的竟然近200例，可见性感训练室在中国的市场有多大，我每个月接待的夫妻都有近20对。随着各方面条件的完善，训练室的生意越来越红火。直到今天，我的伊甸园已经成功帮助1000多对夫妻实现了“性福生活”，一些其他城市的夫妻闻讯也跑来我的训练室就诊呢。就在给别人带来幸福的同时，我也得到了丰厚的物质回报，已经赚取了近百万的财富，而每个月固定收入达10万元以上。我的专业也越发精益求精。在帮助很多家庭解决问题的时，我都坚持：如果一段婚姻没有性，并不意味着走向了破碎的边缘，但是如果没有了爱，就算是性爱修复师也回天无力。在找到“性”福之前，必须找到爱，这才是最根本的性爱治疗。有爱心，这也是我成功的根本原因！

(2) 走进这个神奇的月亮公司，布置温馨的减压室、发泄室、宠物活动室，给人的感觉整洁安适。月亮室上方是一个大型的月光收集器，人躺在床上，笼罩在月亮轻柔的怀抱中，忘记了烦恼。公司正门，一首优美的诗歌透露出主人不凡的文化底蕴：“太阳很好，很温暖，但太眩目了；月亮刚刚好，它洁白纯澈，带着晶莹的妩媚，它可以让我们优美地仰望，而且可以凝视。月亮比太阳有修养，您觉得是吗？”

卖月光的女孩，轻松“晒”来百万财富 文/飘雪 小试月光的神奇，治好密友的抑郁症2006年9月，我参加一个同学聚会，大家久不见面，兴致很高，特别是见到密友——曾经的校花菲菲。虽然菲菲面容憔悴，情绪低落，但因为久没见面心里高兴，我也没介意。正说着话，菲菲忽然歇斯底里地大叫起来，还将招待用的水果砸向服务员，结果可想而知，整个聚会被菲菲搞得情趣全无。原来菲菲得了产后抑郁症，看到那么多同学兴高采烈的样子，联想到自己不幸福的婚姻、可怜的孩子以及无法提及的生活，导致旧病复发了。聚会结束后，我心里始终惦记着菲菲，开始留意起抑郁症这个病，决心找到一个办法帮助朋友缓解痛苦。

2006年冬天，我因公务去德国出差，偶然在酒店的一份医学杂志上看到了这样一条消息：月光可以治疗和缓解抑郁症的某些症状，权威人士也肯定了月光能缓解焦虑、烦躁、恐惧等功能。在参观完德国施瓦本的用100面镜子制成的月光收集器后，我大开眼界——原来这里的医生早已开始让患者尝试月光疗法，并取得了不错的疗效。这个插曲让回国后的我兴奋起来，我查阅网上信息，得知皎洁的月光不仅能帮助人们安抚情绪、缓解紧张感，此外还有杀菌、预防冻疮、促进动物繁殖的多种神奇功效。看到这里，我对月光疗法充满信心。在和几位好友一番交流后，我又请教了一些天文爱好者，他们一致认为可以尝试着制作这种月光收集器。不能完全按照德国先进的月光收集器式样制作，可以尝试做个简易的月光收集器。我先是按照收集器的基本原理花1000元钱买了100面直径为1米的镜子，再把镜子按照不同角度搭起来，让100面镜子的反光全部集中起来，这100面镜子把反射的月光可以让2000只燕崽瞬间孵化出来。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

达到这样的效果，我又选择一片较辽阔的地方，把100块镜子按照不同角度排列好后，柔和的月光通过镜子的反射，照在固定的点上，人置身月光下，轻松安适，非常美好。

就这样，一个简易的月光收集器出笼了。

当菲菲置身于这个月光收集器下，浑身被温暖而宁静的月光包围时，她的脸上出现了久违的兴奋表情。

我适时放上优美的乐曲，轻柔的音乐让菲菲渐渐睡着了。

100面镜子折射出的月光直接照射在席地而眠的菲菲身上，厚厚的稻草扑在地上像舒服的棉被。

当时菲菲入睡的情景让大家感到她是碧绿池塘中的一朵白莲花，容貌俊俏，样子恬静安详，大家仿佛又看到了上学时那个文静甜美的校花。

两个小时后，菲菲醒了，却不愿意离开，她说自己在这里很轻松。

在征得医生的同意后，菲菲开始每隔一段时间就出现在这个月光收集器旁，这个神奇的、组合的大镜子让菲菲产生了浓厚的兴趣，在那里，她很放松，滔滔不绝地讲起自己婚后的遭遇和不顺心的工作与生活等等。

慢慢地大家发现，菲菲发泄了不满情绪之后，变得话多了，眼神也出现了先前的温柔与明澈。

半年后，在配合药物治疗的情况下，菲菲的病痊愈了。

她很感激我的发明与创意，说我的月光疗法给了她新的生命。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

媒体关注与评论

1、本书创业故事全部真实，大多是启动资金少甚至是零启动资金。

2、好实施。

书中的50个创业小故事，选材新颖，实施起来轻便、好掌控。

3、获利快。

50个创业故事，分为五个小节，紧跟时代的潮流，探索都市人在各个精神层面的最新需求，抓住消费者的心态，让投资者快速获利！

较之同类型图书，更有实用价值。

同类图书中名人出的书指导性强，但实施难。

比较好实施的图书，创业过程又不好临摹。

本书，就是一本教年轻人学会临摹、巧妙临摹成功的书籍。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

编辑推荐

《用5000元本钱发财的50家店铺》编辑推荐：不靠天不靠地，无须关系不要背景，1分钟奇思妙想，365天努力工作。

<<用5000元本钱发财的50家店铺>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>