

<<国人必知的1000个人生财富常识>>

图书基本信息

书名：<<国人必知的1000个人生财富常识>>

13位ISBN编号：9787547008713

10位ISBN编号：7547008712

出版时间：2010-10

出版时间：周晓孟、沈智、李克 万卷出版公司 (2010-10出版)

作者：钱阳鸣 著

页数：405

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<国人必知的1000个人生财富常>>

内容概要

经典名著是古今中外的大师们留下的文化瑰宝，是人类社会精神宝库中的璀璨明珠。本书遴选了其中最具价值的作品进行提炼概括，从反映社会现实、研究人类精神世界、探讨人类行为及内心世界等几方面将作品进行分类。它们涵盖了人类社会的方方面面，从文学、科学到哲学，从政治学、经济学到社会学，使您用有限的时间和精力就可以了解到近千部中外名著。

<<国人必知的1000个人生财富常>>

书籍目录

穷人和富人要不要满足现状认识自己的现状客观评价自己不甘于平庸辩证地看待知足常乐拥有理想把致富当成常态失败是偶然的不迷信意外之财“贪心”没错利用自己的“贪心”精心呵护财富萌芽对自己的行为负责能不能拥有自信自信的力量自信是成功的裁提对“安全第一”的思考敢于打破常规养成成果敢的习惯挑战是把双刃剑直面挑战宝剑锋从磨砺出梅花香自苦寒来破釜沉舟的智慧别让时间在犹豫中溜走积小流，盛江海是不是看重行动你是自己的救世主相信自己的力量空想毫无意义科学的想与做为自己的行为制订计划认真执行自己的计划以真做好每一件事盲目是个障碍对气馁说“不”对理想要专一用学习将实践转化为理论实践是检验想法的唯一标准有没有学会“借钱”中国人的理财心理储蓄的目的为什么不储蓄“借钱”的好处借贷的选择借贷的时机“借钱”的信用“借鸡生蛋”的智慧“借钱”是要还的利息与通货膨胀存钱利息和借贷利息是否懂得花钱钱的自白消费的真相科学的消费为什么不要超前消费投资是钱生钱的艺术不要轻视小钱选择正确的理财方式把钱花在刀刃上投资还是消费不做守财奴不给失败找借口成为富人的先天条件健康是财富的本钱好身体是通往财富之路的保障好身体是不断前进的基础合理利用自己的身体优势看重自身细节上的魅力你的身体你做主请热爱自己的身体善待你的生命关注你的健康用习惯培养健康让健康成为生活的一部分心理健康同等重要与健康同行切不可“先污染后治理”警惕亚健康提防职业病性格决定命运自信的性格乐观的性格简朴的性格务实的性格坚忍的性格果敢的性格孤独的性格叛逆的性格剑新的性格进取的性格严谨的性格理智的性格教育和学习教育何为与教育相协调尊重教育学会利用教育在学校教育中学到什么搞好邻里关系家庭和事业要分清勇于承担家庭责任朋友相处之道人生怎能没有朋友朋友之间是平等的关系朋友之间应该坦诚相待朋友之间应该相互体谅朋友之间应该相互信任朋友之间应该相互学习朋友之间应该无私帮助人生难得一知己给朋友留出自由空间君子之交淡如水弱友之间应该学会分享善意的谎言友情也需要用心经营别等着别人来和自己交朋友朋友之间有默契朋友之间应该讲义气如何处理朋友之间的矛盾道不同，不相为谋有的“朋友”不可交朋友具有阶段性对手也可以是朋友异性朋友之间如何交朋友劝诫朋友学会放弃说话的艺术学会倾听别人倾听是一种友好的表现倾听技巧注意交谈的环境提出建议须谨慎不要打断对方的谈话不要偏听偏信忠言逆耳也要听沟通可避免误解听出对方的意图常见的说话模式学会赞美他人赞美的原则赞美的技巧赞美不是谄媚赞美要适度赞美切勿打折扣赞美要实事求是赞美他人要真诚别出心裁的赞美不露痕迹的赞美物往责处说，人往年轻讲间接赞美更有效批评别人有技巧批评的前提是尊重批评要尊重事实批评不是打击批评要因人而异批评宜在私下进行批评的态度要诚恳以赞美引出批评先承认自身的错误不要引起对方的反感含蓄真诚地批评不要反复批评“主持公道”的技巧友好地结束批评学会自嘲和自谦自嘲可以避免蒙羞自嘲可以拉近关系自嘲可以体现大度自嘲可以化解敌意自嘲也是一种武器嘲笑自己最安全用自嘲表现涵养把自谦当成策略自谦之辞不可少要自谦，不要自私自谦源于对自己的清醒认识过分自谦也不好自谦之后须更加谨慎学会拒绝别人当拒绝时且拒绝注意拒绝的方式拒绝的技巧幽默地拒绝拒绝要注意沟通要能婉转地拒绝不要怕被拒绝友谊不拒绝功和说话的技巧说好第一句话说话要选好时机说话别犯忌讳说话要因人而异开玩笑要看场合切忌口无遮拦注意察言观色留心无声语言适时转移话题良言一句三冬暖不卑不亢地寻求帮助掌握说话的主动权善用修辞效果佳多种方式强调重点如何转移或结束话题寒暄的技巧把陌生人变盛“熟人”正确对待善意的谎言辩论何为辩论辩论的目的辩论的态度拒绝争辩不要“抬杠”避免被人误解避免无谓的争论巧用幽默摆脱尴尬不为错误找借口反驳要正中要害辩论切忌不择手段沉默也是一种辩解事实胜于雄辩谦和的力量法庭辩论让对方自相矛盾移花接木避实击虚李代桃以慢制胜辩论结束之后该如何演讲演讲的性质精彩演说的要素演讲中的停顿和沉默演讲的姿势表情和视线演讲者的服饰和发型演讲的声音和腔调演讲要口语化演讲的类型礼仪性演讲道德性演讲学术性演讲政治性演讲管理性演讲法律性演讲临场忘词的救急办法谈判谈判的好处谈判的程序谈判的氛围学会隐藏感情化解冲突很重要语言要通俗简洁切记“言多必失”说服的技巧善用反问说服法逻辑就是力量暗示是最好的说眼比喻类比说服法知己知彼，百战不殆电话谈判幽默的语言幽默是一种智慧幽默可以拉近距离退位思维的幽默错位思维的幽默非耦思维的幽默偏零思维的幽默趣味思维的幽默幽默的手段幽默产生的条件幽默要超乎常理谈话中的礼仪着装要得体说话要有礼节打电话的礼节不可夸夸其谈切勿说脏话说话要有分寸忌用口头禅注意说话语气留心手势语办事的艺术做事要认清对象做事前确定对象观察对方表情了解他人通过言谈了解对方通过行为

<<国人必知的1000个人生财富常>>

举止了解对方友谊万岁结交朋友与朋友合作好朋友是帮出来的好朋友，清算账没有天生的坏上司让领导愿意帮你上司帮你力量大把握和同事相处的尺度让同事帮你同学众多好做事找寻利益共同点用帮助来回报做事时学会打动别人微笑是最好的气氛调节剂控制好做事的节奏打动自己才能打动别人诚恳才能打消别人的戒心用真诚打动人心用宽容打动人心寻找双方的共同话题适当巧妙地投其所好巧妙地赞美别人为做事巧设情境做事气氛很重要逻辑清晰地晓之以理合理运用体态语眼神的交流你必须遵守的做事原则职场礼仪莫忽视徽事要讲诚信自信能消除紧张善于决断，不要犹豫示人以稳重的一面切忌过度夸张用自尊赢得别人的尊重学会尊重别人分清事情的轻重缓急做一个宽容的人有舍才有得坚持自己的原则做事要掌握一定的技巧大丈夫能屈能伸真君子以退为进时机选择莫疏忽场合也要看清楚对方的感觉最重要投其所好勿清高摸准病症下好药维护对方的“面子”隐藏情绪树威信直言正谏难中听委婉缠劝易奏效妙用“圈套”君难辨寻找解决困难的方法旁敲侧击是正道换位思考要记牢对方高兴我逍遥循序渐进戒急躁围绕主题不可少舌灿莲花避沉默交流实用耐推敲借钱技术含量高好借好还最重要事成之后巧做文章做完事进行善后及时进行事后总结向帮助自己的人致谢掌握好感谢他人的尺度有付出才有回报与帮助自己的人形成互助学会将快乐与人分享甬合作来增进感情求职和加薪巧妙地自我推销对面试公司充分了解面试过程中的说话技巧与考官进行菲语言交流面试者如何向考官提问面试中的自我介绍面对不同性格的面试官搏得考官的“欢心”切忌在面试时卖弄口才面试时不宜提建议切记不能冷场深谙自己的长处面试时的常见问题面试过程中的注意事项面试的禁忌面试结束时的礼仪面试失败的原因要总结要求加薪的艺术同事工资莫打听薪酬保密好处多加薪前的准备工作要求加薪要把握好时机要求加薪要有底气注意自己提条件的技巧升职也是加薪的途径之一请求加薪切忌破釜沉舟跳槽也能加薪加薪的禁忌了解不能加薪的原因发展空间大于加薪不用职业断层换取加薪跳槽大于加薪遭遇“升职不加薪”遭遇降薪不要忽视奖金年终奖的秘密推销的艺术给推销定义正视推销正视拒绝你还有第二次充满自信让被推销的对象信任你顾客就是上帝给顾客一个好印象适当赞美你的顾客吸引顾客的注意消除顾客的误解推销语言的技巧巧妙表达商品的价格不要执著于小和巧用激将法和顾客拉感情积极留住老客户不断开拓新客户推销的原则管理的艺术领导者对自己的定位“老板”新解信任他人尊重他人严于律己以身作则倾听别人的意见学会退让有容乃大知足常乐不可好高骛远勇于正视自己懂得寻找自身原因敢于从自身找原因永远保持笑容辩证地看待强求勇于坚持己见不要自降身份谦虚使人进步激情成就梦想善于发现规律成大事者重小事机遇与风险同在保持积极的态度优胜劣汰适应环境把握现在把握每一次机会不拿循序渐进做借口避免因安逸而退化择善而从要做事先做人抓住思想的火花独处的时间学会享受人生做企业家还是做商人领导班子的管理诚实是第一标准品德是基础知人善用选贤任能，不计前嫌梯形晋升法则团队合作众人拾柴火焰高相互信任人性化管理善待员工懂得放手让员工主动起来满足员工的成就感避免越级报告不司厚此薄彼不能以偏概全不可求全责备不能因噎废食不要轻易许诺居功会影响和睦谨防内斗重视基层意冕不要伤害员工的感情区别对待，各个击破建议比命令更有效激励不等于滥赏合作要讲效率清除害群之马领导层成员的距离领导如何与下属相处没有规矩不成方圆以身作则树立领导的威信领导不要总是摆架子与员工保持适当的距离尊重员工知人善任疑人不用，用人不疑明确员工的职责和任务不要靠感情来管理员工给员工发挥的空间帮助员工解除后顾之忧学会激励员工“管理”员工的情绪发掘员工的长处用人格魅力领导员工有激励作用的工资翩度奖金的发放对员工感恩不要苛求员工及时稳妥地处理矛盾批评下属有讲究辞退员工的技巧领导要与员工建立感情勇于承认自己的错误接受员工的意见和建议新领导如何管理老员工领导如何管理新员工“刺几头”员工的管理领导不要事必躬亲如何向下属委派工作建立优秀的企业文化何谓企业文化企业文化的构成要素企业交化是企监的软实力企业文化的导向功能企业文化的约束功能企业文化的凝聚功能企业文化的激励功能企业文化的调适功能企业文化的辐射功能企业文化的不同类型企业文化的特员企业文化建设的原则企业文化需要与时俱进企业文化具有不可复制性规划企业愿景建立以人为本的企业文化企业文化的最高境界建立完善的奖惩制度建立完善的培训机制培养员工良好的执行力企业与员工的双向认同感时刻保持危机感加强企业的道德文化建设如何制定正确的决策认清自己在目标明确后制定决策翩定决策的准备工作翩定决策的后果果断，迅速地作出决策经验与心态是决策的关键环境对决策的影响市场永远是对的决策制定以后要立即执行快速决策运筹帷幄见微知著先见之明风险意识如何应对决策风险使员工完全领会决策精神警惕扶众心理的潜意识引导验证决策注意变通不迷信牟取暴利排除干扰因素怪持双赢原则企业发展战略三十六计瞒天过海围魏救赵借刀杀人以逸待劳趁火打劫声东击西知己知彼速

<<国人必知的1000个人生财富常>>

战速决暗度陈仓笑里藏刀李代襁僵顺手牵羊独占鳌头打草惊蛇借尸还魂调虎离山抛砖引玉擒贼擒王深谋远虑巧布疑阵釜底抽薪浑水摸鱼避实击虚假道伐虢夺气攻心以迂为直上屋抽梯出奇翩胜授石问路因地制宜合纵抗强用有所长死地求生反间计空城计中国教育的叛逆者不迷信学校教育学习与教育学习是一种能力自学能力徽自己的老师举一反三话学习有目的地学习切不可为学而学制订学习计划在逆境中也要学习“钉子”精神生有涯而学无涯商而优则学，学丽优则商家对个人的帮助个人与家庭人是家庭的一部分意义重大的家庭教育家庭是爱的港湾用爱维系家庭让家庭为你骄傲家庭是信心的源泉家庭带来的责任感压力就是动力扬名声，显父母家庭影响性格由家庭到家族环境对事业的影响地球的唠叨身边的环境把自己当成环境的一部分天人合一自然环境对人的影响邻里环境对人的影响社区环境对人的影响适应环境热爱你蜀围的环境与环境相协调不要抱怨环境你可以对环境说“不”改变环境与改变自己改良环境有效地利用环境环境与道德环境是一种公共资源潮流与时尚与时尚和平共处无需走在时尚的前列在时尚上做文章反潮流走为上计超越自我克服人性的弱点嫉妒愤怒贪婪偏执忧虑孤独厌倦守旧犹豫虚荣十种心理陷阱求败的性格自恋狂情感幼稚虚幻的期望自卑过重报复心强追求刺激欺世情节执拗多疑中年危机引爆自己的潜能把每天都当做是最后一天了解人生的终极目标制订自己的人生计划一切从行动开始为你的人生喝彩了解你生命的可能性关心生命中的其他人关注自我轻松应对生活关于他人，你该知道的珍惜每一天创造未来成功——永无止境不要被成功冲昏头脑成功是生活的加油站把成功当成习惯为人生开拓空间生命不怠，奋斗不止成功之后成功的目的个人利益与集体利益个人利益与民族利益生命的哲学思考人的社会属性何为“内圣外王”贤人和圣人成功的延伸什么是共同富裕正其义而谋其和慈善道德的力量对国家和民族的贡献民族认同感民族影响力尊重民族习惯少数民族优惠政策国家是一种资源国家是公共资源无法选择祖国认可自己的国家与祖国休戚与共做国家的守法公民行使自己的权利履行自己的义务我们生活在地球上富人具备的后天才能知识是成功的捷径知识是一种能力知识不一定来源于教育知识能增强底气知识能让人无畏知识能擦亮心灵的眼睛知识能强壮懦弱的灵魂知识是开启成功的源泉知识是性格完善的助力知识是驾驭能力的根本知识是平和心态的基础知识是灵感迸发的启明星知识是拨云见日的指南针把心态当成一种能力心态的重要性积极心态有利于改变命运积极心态有利于建立自信积极心态有利于重塑自我积极心态有利于调整情绪积极心态有利于实现愿望积极心态有利于正确思考积极心态有利于冲出逆境随时保持乐观的心态让好心态伴随成功现代阿Q的精神胜利法好心态的优势心态具有传染性个人向上的心态能影响团队好心态引导你走向成功养成良好的习惯好习惯能提高效率好习惯能完善性格好习惯能凸显魅力好习惯能保持健康改掉坏习惯积极思考的习惯勤奋刻苦的习惯积极学习的习惯诚实守信的习惯持之以恒的习惯坚持果敢的习惯团结合作的习惯坚持自己的好习惯改变自己的习惯尊重别人的习惯尊重集体的习惯树立你的责任感责任感是人之所以为人的基础之一没有责任感就失去了人的属性压力与责任感理想和责任感责任感是一种素暖责任感可以激发巨大的潜力责任感能让人心思缜密责任感能让人充满斗志责任感可以激励人勇往直前责任带有强制性责任感是克服懦弱的良方责任感能让人坚强责任感能催人奋进责任感的利弊做一个坚强的人直面责任感学会独立思考思考与学习思考影响性格用思考来开发大脑思考是智慧的源泉把理想和梦想分别对待学会科学地思考思考是穿透黑夜的曙光思考能确定前进的方向思考是我们自学最好的老师用独立思考来认识自己思考是创新的源泉科学地思考是正确决断的基础思考能让人脱离蒙昧思考能让人入塞顿开忍考是一种魅力做一个有思想的人个人魅力是成功的重要因素做一个吸引人的人做一个受欢迎的人魅力是一种感觉魅力是良好交际的发酵剂魅力是拉近距离的催化剂魅力能消弭隔阂魅力的号召力完善个人魅力是对自己的激励完善个人魅力是对别人的尊重细节的力量行为的魅力所在思想的魅力所在外表的魅力所在有意识地提升个人魅力洞察力何为洞察力培养敏锐的眼光洞察力与思考洞察力与推理能力培养自己的逻辑判断能力优秀的洞察力为你指明方向优秀的洞察力能帮你看翻机遇好的洞察力能让入趋和避害优秀的洞察力能让入少走弯路洞察力让入的思维更全面培养好的洞察力天马行空的创新能力创新是成功的必要条件创新是前进的最初起点创新要不拘一格创新思维要与众不同创新是施展才华的首要选择创新是时代前进的必然要求创新以实际为基础专利以创新为基础创新要与时间赛跑创新要与陈旧作战拥有创新的头脑养或创新新的习惯培养获得财富的能力心态的掌控如何面对挫折学会忍耐培养力气足够镇定充满正气拥有自信懂得淡泊敢于正直处事果断宽容的心灵善良的态度感恩的心享受乐观难得的旷达执著而无悔如何培养专注力低调的妙处保持率性和天真追求完美事业上永不知足好习惯的养成用习惯明确目标制订切实可行的培养计划重复多次便能形成习惯习惯的养成需

<<国人必知的1000个人生财富常>>

要自律持之以恒的毅力在潜意识中不断提醒自己相信自己的好习惯从细节开始贴上提醒的标签好习惯扶小开始养成勿以恶小而为之接受他人的监督根据人的生理规律养成习惯坚持自我反省知识的学习启蒙阶段很重要文化层次对孩子的影响培养浓厚的学习兴趣教师的作用社会是一所学校生活环境对学习的影响在实践中掌握知识三人行，必有吾师师物如何翻订学习计划按部就班地学习掌握正确的学习方法建立合理的知识结构掌握多门知识了解自身的优缺点活到老，学到老思考掌握渊博的知识丰富人生的阅历总结以往的经验教训正确认识自我找到自己的行为依据逆向思维——打破传统旁观者清思考问题要抓住本员事物之间的联系找出区别事物发展的客观规律用实践检验真理不要在冲动时进行思考不要被成见所控制尽信书不如无书不要迷信权威拨开迷雾见青天韵在一棵树上吊死创新能力的培养创新以扎实的知识基础为根本丰富实际的想象力保持求知欲和好奇心兼容并包的情怀灵感到来时要及时记录学会整合尊重客观规律培养创新的目的性从社会需求着眼理性分析，预见未来不满足于传统关注最新科技和思想创新从细节拜始换一种思维方式培养发散性思维直觉性思维直觉性思维的训练和培养培养跳跃性思维适当进行“头脑风暴”剑造美好未来个人魅力的培养做事有主见敏锐的洞察力幽默感精力充沛举止优雅懂得分享使他人有安全感低调无损自己的魅力保持一种主动性让别人感到快乐提高自己的组织能力美德成就个人魅力提高自己的品位注重给人的第一印象培养自己的特长向有品德，有能力的人学习善用肢体语言衣着服饰要有强烈的事业心不要入错行别轻易转行良好的职业素养处世的艺术先给自己定好位保持一颗平常心人贵有自知之明不要以自我为中心不要过于张扬克搬自己的缺点寻找自己的人生舞台明确自己与人交往的目的条理、准确和精炼行动和语言同样重要理想和抱负处世原则诚信为本珍惜时间懂得感恩学会宽恕严于律己，宽以待人礼貌待人注重“小节”尊重你的对手不战而屈人之兵克服心中的贪念不要嫉妒别人得体的言行举止帮助他人的尺度高度的社会责任感积极拓展人脉记住对方的名字设身处地地为对方考虑不要嫌贫爱富找到双方的和益共同点与别人分享自己的荣誉和快乐消除自己对他人的偏见培养自己的多种兴趣多参加社团活动多多接触不同圈子里的人认识朋友的朋友不要随便拒绝来访者经常与对方联系经常梳理自己的人际关系网让别人记住自己微笑是最好的语言主动说第一句话帮助别人，收获更多名片的作用展现自己的价值拓展人脉和“二八理论”职场处世之道职场，通往成功的精英之路如何进行职业定位社会是成功的舞台扶最底的职位开始做起如何尽快适应工作新人的大忌——拖延工作如何制订职业规划定期总结自己的工作要懂得随机应变保持谦恭的职场心态专注于工作，忠于企业如何为自己充电时刻为升迁做准备正确面对降职处理自己的厌职情绪不要加入小团体同事之间如何交朋友如何进入主流群体重视同事间的应酬公私分明，莫谈私事换位思考如何与同事展开竞争处世态度决定处世结果拒绝同事的不合理要求不要打同事的小报告细节上不要得罪同事如何对付“老油条”正确处理办公室暧昧沉默是金注重培养自己的团队精神适度地帮助同事出了问题多从自身找原因不要在背后议论嗾人防人之心不可无吃点小亏也是福外圆内方的处世之道别当出头鸟读懂上司没前途的老板不要找如何认清老板的潜质正确面对老板的批评“提醒”领导的学问向老板说“不”不要“越位”对领导不卑不亢与顶头上司站在同一战线给领导留面子潮轻易替领导“背黑锅”多赞美一下领导树立自己的威信家庭处世之道孝敬父母孝顺须趁早关爱兄弟姐妹择偶要理性恋爱和结婚夫妻双方要互相关爱把妻子培养成自己的“贤内助”正确处理夫妻矛盾让孩子在游戏中学习成长培养孩子坚强的品质徽孩子的朋友绝对不要溺爱孩子

<<国人必知的1000个人生财富常>>

章节摘录

插图：有针对性地考虑自己应该通过何种方式、何种手段、何种途径来实现这一目标，进而制定出科学而合理的决策。

制定决策的准备工作一项重大决策的制定和实施，往往关乎整个企业的兴衰存亡，所以必须引起企业管理者的高度重视。

古人云：“凡事预则立，不预则废。”

如果在制定一个合理的决策之前，没有进行全面细致的准备工作，那就会影响到决策的准确度，“失之毫厘，谬以千里”，一个错误的决定会使企业几乎在起跑线上就输给自己的竞争对手。

企业在制定某项决策之前，要先进行详细而具体的调查分析。

这种调查分析既可以是针对企业内部出现的问题而进行的，也可以是针对市场上出现的问题而进行的，无论是针对什么问题，都必须进行一番实际调查，掌握第一手资料。

接下来，是要搜集整理以往处理类似情况的第二手资料，其中包括本企业的资料，也包括同行业中其他企业的资料，总结以往的经验教训，为制定新的决策提供帮助和依据。

综合了第一手资料和第二手资料，根据实际情况和以往经验，通过合理准确的评估之后，再进行决策的制定工作，就可以最大限度地提高准确度了。

制定决策的后果管理者的决策正确与否，不仅直接关系到企业的兴衰存亡，也关系着企业员工的前途和未来。

一个企业就像是一架马车，领导者就是控制马车前进方向的人，如果马车前进的方向不对，领导者制定的决策并不符合实际，那么即使作为马儿的员工再怎么挣扎、努力也不可能取得一个好的结果。

制定决策不像无关紧要的小事那样可以由着个人的性子来，决策一旦制定实施，就会产生一连串的社会影响和经济后果，对这些影响和后果的估计不足、准备不充分，就很可能铸成大错。

对规模较大的企业而言，制定和实施某项决策是牵一发而动全身的大事，其中的联系千丝万缕，其中任何一方面考虑不周，都会使其他方面受到损失。

所以，企业管理者在这种情况下必须慎之又慎。

果断、迅速地作出决策企业管理者在制定决策时，一般都需要充足的时间进行准备和讨论，然后才能拿出一套比较成熟的决策。

但是，在激烈的市场竞争中，机遇往往一闪即逝，如果不能在机遇来临的时候迅速、果断地做出正确决策，那么就会丧失本企业的优势地位，从而在竞争中处于劣势。

首先，果断、迅速地作出决策需要企业管理者拥有敏锐的洞察力。

这就需要企业管理者在长期的管理行为中积累丰富的经验和知识。

只有这样，才能抓住机遇，赢得主动和优势。

其次，巨大的机遇背后往往还隐藏着巨大的风险。

这就需要企业管理者拥有准确的判断力，认清企业面临的境遇到底是机遇还是陷阱，从而在规避风险的同时还能够最大限度地获得利益。

最后，不要有过多的顾虑。

即使自己的决策遭到很多人的反对，只要是在科学、合理的基础上作出的决策，就不要犹豫，而应该勇敢地坚持己见。

<<国人必知的1000个人生财富常>>

编辑推荐

《国人必知的1000个人生财富常识(人生财富一本通)》：生动精致的引导页丰富全面的智慧体验400多幅精美插图1000个人生财富知识点“国人必知”系列是具实用性、知识性、可读性的文化常识系列。

“国人必知”系列：在当今这个知识爆炸的时代，人们更需要的反而是常识。

我们知道，所有的真理都是常识，历代名人的败局往往是常识的错误造成的。

“国人必知”文化常识系列包括历史、地理、唐诗鉴赏、书法、绘画、国学、汉字等多方面内容，涵盖了最广泛的文史及科普知识，足以供您之需。

本系列每本书都由各学科专家学者精心选目，以广为人知和不可不知的学科知识为编选原则，浓缩了中外文化常识的精华，提纲挈领，将您该知道的常识尽收囊中，为广大读者轻松自如获取知识开辟了捷径，是您值得拥有的权威文化常识珍藏读本和一本即通的实用版本。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>