

<<老鼠戏猫>>

图书基本信息

书名：<<老鼠戏猫>>

13位ISBN编号：9787547005903

10位ISBN编号：754700590X

出版时间：2010-1

出版时间：万卷出版公司

作者：姚茂敦

页数：212

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<老鼠戏猫>>

### 内容概要

散户只要充分利用自己“船小好调头”的优势，看准时机，果断出击，同样也能击中对手的要害，甚至吃掉庄家这只大恶狼。

作为资金量很小的散户投资者，要想使自己的财富快速飙升，最冒险也最省事的就敢于跟庄，善于抓住龙头股。

在一场殊死搏斗中，不仅散户，庄家同样也会犯错！

所以，谁先发现错误，并勇于和善于改正，谁就能最大限度规避风险，保全自己。

如何尽可能减少亏损，增加盈利，才是股市生存王道。

请记住：对政策风险的熟视无睹，将失去及时止损的最佳时机。

因此，必须要善于观察分析国内外的经济形势；认真学习国家的政策方针，紧跟党和国家各个时期的目标要求，确定自己的投资重点，努力做到与时俱进买股票。

## <<老鼠戏猫>>

### 作者简介

姚茂敦，笔名股海神兔。

做过报社记者、杂志编辑、企划总监，现为专职作家、职业投资人、财经撰稿人，系新浪、搜狐、中金在线、东方财富网、中国证券网等网站著名财经博主。

已在《人民日报》、《中国证券报》、《上海证券报》、《中国青年》、《青年文摘》、《家家乐》、《做人与处事》、《知音打工》、《婚姻与家庭》、《意林》、《章福》等上百家刊物发表各类作品100余万字。

中央人民广播电台曾对其做过财经专访。

## &lt;&lt;老鼠戏猫&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 竹鼠收购战 如何识破庄家设置的美丽陷阱 第一节 一场妙趣横生的竹鼠收购战 第二节 庄家利用“内幕消息”无情绞杀散户 第三节 散户应如何避免跳进庄家设置的陷阱 第四节 个人实战经历：成功逃亡中国联通第二章 奶牛场理论 彻底消除散户不良投资习惯 第一节 什么是奶牛场理论 第二节 到底是从“二”还是从“八” 第三节 彻底消除散户不良投资习惯 第四节 个人实战经历：短兵伏击青岛双星第三章 虎猫变老虎 拨开资产重组背后的神秘面纱 第一节 虎猫摇身一变成“国宝” 第二节 黑乌鸦是怎样“蝶变”成金凤凰的 第三节 散户如何看穿“假重组，真双簧”的把戏 第四节 个人实战经历：沉痛折戟吉林制药第四章 灵敏如脱兔 柔弱散户战胜强大庄家并非妄言 第一节 小兔子如何吃掉大狐狸 第二节 善于扬长避短是散户生存王道 第三节 柔弱散户战胜强大庄家并非妄言 第四节 个人实战经历：果断出击新都酒店第五章 抓牢龙头股 散户高手轻松让财富成倍飙涨 第一节 龙头老大的示范效应 第二节 如何识别和抓牢龙头股 第三节 散户高手轻松让财富成倍飙涨 第四节 个人实战经历：成功猎捕新大陆第六章 蛇食与鲸吞 庄家战无不胜的独门利器 第一节 弱肉强食的故事从未停歇 第二节 为什么庄家能战无不胜 第三节 小鱼小虾也有特殊生存本领 第四节 个人实战经历：彻底兵败江西水泥第七章 木马攻坚城 出其不意乃中外兵法最高境界 第一节 特洛伊战争始末 第二节 奇兵突袭方能克敌制胜 第三节 散户亦可做到攻其不备 第四节 个人实战经历：闪电突袭华神集团第八章 亡羊急补牢 舐善改才能控制风险 第一节 老故事给散户带来什么新启示 第二节 反复犯错是散户失败的主因 第三节 纠正错误真的就那么难吗？ 第四节 个人实战经历：先赢后亏登海种业第九章 灵猴难捞月 散户千万别患上股市幻想症 第一节 名校美女痴迷男星之惑 第二节 可怕的股市幻想症 第三节 散户趁早抛弃炒股发财的美梦 第四节 个人实战经历：过高期待西飞国际第十章 杀鸡为取卵 心态平和可防庄家斩尽杀绝 第一节 股市游戏无关卑鄙和高尚 第二节 心态决定成败 第三节 胆大心细可保散户驶得万年船 第四节 个人实战经历：精准攻击新赛股份第十一章 狗咬吕洞宾 千万别对政策风险熟视无睹 第一节 政治学教授的悲惨炒股史 第二节 为什么散户都喜欢听好消息 第三节 政策风险警示可为你及时止损 第四节 个人实战经历：及时止损香江控股第十二章 敬礼猪坚强 坚韧不拔才能笑到最后 第一节 猪坚强何以闻名于世 第二节 散户向猪坚强学什么 第三节 散户斗庄必须有耐心 第四节 个人实战经历：耐心制胜广州冷机练就过硬投资本领，分享经济发展成果

## &lt;&lt;老鼠戏猫&gt;&gt;

## 章节摘录

第一节 一场妙趣横生的竹鼠收购战 据传，在我国中部一个偏远贫穷的小山村，突然有一天来了两位城里人。

两人的身份，一位是老板，一位是助手。

他们来到小山村的目的是，在报纸上看到这个村子里有很多竹鼠，此次慕名而来，主要是为了大量收购竹鼠，卖给一家美国公司将其制作成高级皮鞋、翻毛大衣和高档毛笔，以在欧美市场销售。

收购价格是每对竹鼠300元，而且是一手交钱，一手交货，决不拖欠。

村民对竹鼠并不陌生，在竹林里也经常能看见这种小动物，因为它长得像老鼠，遭到村民的不少痛恨和白眼，还从没听说过它很值钱的，那种东西，就算送人人家都不要啊！

难为村长还专门将大家召集起来，一本正经地开了个“动员大会”。

村民们耐着性子听完竹鼠收购计划，个个都感到好笑，都认为这两个家伙是吃饱了撑的，纯粹为了找穷人寻开心。

第一天，大家从田里劳动归来后，该打牌的打牌，该喝茶的喝茶，没有谁跑去傻乎乎地捉竹鼠；第二天，大家依然不为所动，根本不把这两个外乡人的话当回事；到了第三天，有几位年轻村民（他们算是思路新一点的人），看见那两个城里人连续两天没有收购到竹鼠，还是没离开村子，反而找到村长，急切希望村长继续向大家加强宣传力度，并且承诺马上支付现金。

这几个年轻人抱着试试看心理费了好大劲，跑进竹林去忙活半天，终于抓回来两对竹鼠。

让大家意想不到的，这几位抓到竹鼠的村民还真的当场从两位城里人手里拿到了600元！

然后，几位村民欣喜若狂，好像祖坟烧了高香，赶紧揣着600元喜滋滋地喝酒去了。

此事一经传开，立即在村里炸开了锅。

此前，人们对老鼠可是恨之入骨，没想到村边竹林里的秸秆的老鼠，竟然全身是宝，抓来竹鼠，马上就能换到新崭崭的钞票，比干几个月农活还赚钱呢！

这下，村民们沸腾了，“抓竹鼠赚大钱”的消息如同乘了风，长上长长的翅膀，一传十传百，家家户户都积极果断行动起来，很多村民还三五成群自发组成了“抓鼠小分队”，希望能多抓到竹鼠换成金钱，以改变过去的贫穷模样，过上富足的幸福生活。

还有些因为贫穷而一直没有娶到老婆的光棍汉，几乎是不分昼夜地潜伏在竹林里捕鼠，他们欢天喜地地想：只要多抓些竹鼠卖了，很快我就能当新郎官了！

于是，该种地时没人下地，该浇水时没人人园，就连一直维持生产秩序的村长，晚上都被他老婆揪着耳朵骂：“人家家家户户男人都在发财，就你还傻乎乎地种田！

明天也给我去抓竹鼠，否则老娘晚上不让你上床！

”本来村长还有点犹犹豫豫，犹抱琵琶半遮面的，但被他老婆这样一“修理”，也就马上放下村中大小事务，加入了浩浩荡荡的“捕鼠大军”。

没过几天，本来数量就不多的竹鼠越抓越少，老板把每对竹鼠的收购价先后提高到了400元和500元。

在这个人口不多的小山村，破天荒地碰到这种百年难遇的大好事，大家真是群情激奋！

甚至出现了全村老少集体出动抓竹鼠的空前盛况。

大家都知道，现在竹鼠金贵啊！

捉到一对就值个大衣柜！

不但所有村民，包括村长都陷入狂热的“捕鼠热潮”中，就连他们的亲戚朋友，听到这振奋人心的好消息，也忍不住跑来这块“宝地”上试试运气，希望也能沾沾这个昔日贫困村的好风水，尽快发家致富！

很快，竹鼠收购计划进入第七天。

这时大家能捕捉到的竹鼠已经少之又少了，有时就算壮汉在竹林中穿梭一天，弯腰弓背恨不得带上教书先生的放大镜来找寻，也很难找到一只竹鼠。

为了帮助大家提振精神，老板又将价格提到了每对600元，虽然很让人心动，但找到的概率还是微乎其微。

有些胆大心细的村民举着火把，带了干粮到附近山林去寻找，回来时常常只是带回一身荆棘。

## &lt;&lt;老鼠戏猫&gt;&gt;

那些平日里看不上眼，现在又成了宝贝疙瘩的竹鼠，真是很难找到了！

这时，老板突然接到一个电话，叽叽呱呱讲一番“鸟语”后，就告诉村长，自己有急事需要回城处理一下，过两天就赶回来，为彻底打消村民的顾虑，他还特地留下自己的助手继续收购竹鼠。

等老板离开后，助手立即召集几位村民代表开会。

会议上，他“好心地”告诉大家：“老板临走时，曾经悄悄告诉我，由于竹鼠越来越少，而那家美国公司的库存已经所剩无几，但市场上还非常需要竹鼠！

等他回来后，每对竹鼠的收购价将提高到1000元！

”闻听此言，大家你一言我一语地议论开了，一边激动一边后悔当初将竹鼠卖早了，否则现在能赚好多钱啊！

看见大家热议纷纷，脸上全都写满“为什么我手上就没竹鼠”的激动和惋惜，最后，这位掌握着绝对“内幕利好消息”的助手故意压低声音说：“对了，如果有人愿意按照每对800元的价格购买我手中的竹鼠，然后转手卖给我老板，我乐意促成好事，让大家发笔小财。

但是，你们千万别告诉我老板，这是我出的主意哦。

我只是想尽量帮助大家，如果被老板知道了，他肯定要说我吃里扒外，胳膊肘往外拐，到时，我肯定连饭碗都保不住呢！

”有幸受邀参加会议的几位村民得此“利好消息”后，心里那个高兴劲儿就别提了！

大家仔细一盘算，觉得这笔买卖实在是太值了，用800元一对买进竹鼠，转眼工夫就可以卖到1000元，而且不必去冒任何风险，顶多是在老板回来前喂养这些竹鼠几天，这样的好事天底下到哪儿找去啊？于是，参与会议的村民纷纷回家找出压箱底的钱，加上之前卖竹鼠拿到的资金，东拼西凑，开始你5对、他10对地暗中对助手手中的竹鼠进行回购。

而随着“利‘好消息”逐渐传开，很多村民都听到了风声，大家愤愤不平地想：凭什么只让他们几个赚钱发财呢？

于是私下找到助手，和他说了大堆好话。

助手一脸为难地再三叮嘱大家：“那你们千万不要出卖我哦！”

<<老鼠戏猫>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>