

<<好饭局是设计出来的>>

图书基本信息

书名：<<好饭局是设计出来的>>

13位ISBN编号：9787545413885

10位ISBN编号：7545413881

出版时间：2012-9

出版单位：广东经济出版社有限公司

作者：光华

页数：235

字数：295000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<好饭局是设计出来的>>

前言

中国的饭局不只是吃饭喝酒的地方，饭局还具有非同一般的力量。在小小的饭局之中，有着延续千年的学问，饭局是大部分人成就一番事业绕不开的场合。觥筹交错之间，领导可以成知己；推杯换盏之间，交易也可变交情；酒释前嫌之际，敌人可以化友人；宾主尽欢之时，美酒最能酿浓情。赢得了饭局，也就赢得了世界。

任何人要想在这个社会上成就非凡的事业，都需要他人的帮助。无论何时何地，任何人都不可能无所不能，能够取得巨大成就的人，都是善于结交朋友，“取人之长，补己之短”，依靠朋友拓宽自己人生路的典范，而饭局就是扩大自己人际交往圈的重要途径。这也是为什么有人愿意花上千万元与巴菲特共进午餐，积极地筹划着一场又一场饭局的原因。

俗话说：“话到酒自饮，酒足事自成。”饭局也是一个公关场合，推杯换盏之间，是你塑造良好自我形象的绝佳契机。饭局上，一句话能把人逗笑，瞬间称兄道弟；一句话也能把人说恼，即刻拳脚相加。在酒场中，能否把握好说话的分寸，对一个人的事业与生活都有着重要的影响。

古语有云：“不以规矩，不能成方圆。”大到婚娶，小至吃饭，都有一些约定俗成的规矩。不懂这些规矩，不遵照这些规矩行事，就是没有教养，不懂礼数。酒桌不大，“酒礼”却不少，如果不懂酒桌上的礼仪，即使没被酒灌倒，你在别人心目中的形象也会顷刻坍塌。

劝酒是一门极具中国特色的学问。对象不同，场合不同，劝酒的方法也不同。我们都知道，中国的很多大事是在酒桌上办成的，然而，并不是上了酒桌就万事大吉了，要让别人喝好，你想要办的事才有眉目。如果你不会劝酒，别人又怎会自己灌自己？不懂劝酒的人，又怎能让别人喝得尽兴呢？只有在不同的情形下游刃有余地劝酒，方能展现自己的能力与魅力。

饭局上的学问高深莫测，好酒要有好词劝，拒酒不能得罪人。在饭局这个表面和气却又暗藏角逐的场合中，存在着一种你来我往的博弈，劝酒者有真功夫，拒酒者也要有所准备。饭局上总是难免出现这样的场景：大家都乘兴举杯，然而，大多数人的酒量都有限，能喝得适量自然最好。

所以，有时面对他人的盛情相劝，被劝酒者还是需要巧妙拒绝。拒酒的最高境界就是既拒了酒还不得罪人，让人觉得心服口服，甚至觉得与你之间的感情比喝了酒更好。

总之，谈及饭局，每个动作、每句话都有讲究。如果你不懂得小饭局中的大学问，也就难以依靠饭局来达成自己的目的。

邀请他人是成功饭局的第一步，这本书会告诉你如何恭恭敬敬地邀请领导，诚诚恳恳地邀请客户，大大方方地邀请同事，真情实意地邀请下属……如果你是一个职场新人，不懂得如何应对一场重要的饭局，那么这本书会告诉你亮相饭局时如何做到仪表堂堂，礼物之中蕴涵怎样的巨大回报，细节之中可能泄露多少信息……对于饭局新贵，这本书会告诉你如何点菜才能满堂生辉、宾主尽欢，让你迅速地掌握点菜技巧，成为点菜专家。

只要精通了饭局应酬学，你就能够在小小的饭局之中结交天下朋友，做成亿万生意，获得巨大成功。

<<好饭局是设计出来的>>

内容概要

无饭局，不社交！

中国是人情社会，无论是日常交往，还是商业、政治交流，任何人想要赢得人心、成就事业，饭局都是一个绕不开的局。

觥筹交错之间，领导可以成知己；推杯换盏之间，交易可以变交情；酒释前嫌之际，敌人可以化友人；宾主尽欢之时，美酒最能酿浓情。

那么，如何把人请到你的酒桌上？

如何看人下菜碟？

饮酒劝酒有什么学问？

怎么才能把饭局中的话说到位？

你又知道多少饭局中的应酬潜规则？

……好饭局是精心设计的结果，本书以如何设计完美的中国式饭局为主旨，揭示了其中的基本礼仪和技能，更从深层面揭露了其中的显规则和潜规则。

这些饭局中的应酬艺术，广泛适用于日常社交，以及官场、商场和名利场等场合的角逐，助你做好饭局这个局，办事便成事！

<<好饭局是设计出来的>>

作者简介

光华原名杨广恩，硕士学历，广恩图书工作室负责人，致力于畅销书策划与写作，已出版《马云教典：成就阿里巴巴王国的36个法则》（署名海华）《龙图腾——中国精神》《通货膨胀的奥秘》《赵匡胤全传》《妈妈心态决定孩子状态》《中国人必懂的中国处世心理》《唐韵茶艺》《用敬业的心，做专业的事》《从毕业到立业，成功要学点生意经》《黄埔军校32条军规》等作品，广受读者欢迎。

<<好饭局是设计出来的>>

书籍目录

第一章 酒精不燃烧，不算搞社交—中国人的人际关系之道

1 为什么有人愿意花大价钱与巴菲特共进午餐？

2 饭局不是PK台，而是PR（公关）场

3 酒桌上越尽兴，酒桌下越亲近

4 吃吃喝喝是吸引他人的“幌子”

5 吃人嘴软，拿人手短，饭局中搞定“难缠”之人

6 与客户进餐：小饭局成就大生意

7 与领导进餐：轻松愉快地拉近关系

8 与亲戚进餐：浓浓亲情情更深

9 与朋友进餐：真挚友谊一线牵

10 与恋人进餐：良辰美景正当时

第二章 饭局是个局，成功邀请是开局—如何把人请到你的饭局中

1 给对方一个无法拒绝和你吃饭的理由

2 旁敲侧击法：先邀请与之相关的人做“敲门砖”

3 邀请他人的方法：视不同情况，选择恰当的邀请方式

4 请柬邀请法：如此正式的邀请，又怎会遭人拒绝

5 宴请领导策略：邀请领导，应以敬为先

6 宴请客户策略：邀请客户，应以诚为先

7 宴请下属策略：邀请下属，应以情为先

8 宴请同事策略：邀请同事，应以利为先

9 坚持不懈策略：贵客难请，千万不要遭到一次拒绝就放弃

第三章 磨刀不误砍柴工，未雨绸缪练内功—饭局前的那些准备工作

1 要想有面子，排场得做足

2 手忙脚乱不成事，提前预订保无虞

3 贵宾还是普通客人，宴请名单心中清

4 佛靠金装，人靠衣装

5 妆出好气色，秀出靓气质

6 只有干净的手才可以与成功紧握

7 即便是小礼物，也能暖人心

8 懂得菜式出处典故，莫让无知引出笑话

9 熟知各地美食行情，让人对你刮目相看

10 宴前吃点东西垫底，保你酒桌千杯不醉

第四章 吃喝不能随意，饭局也要讲“礼”—你的礼仪价值百万

1 仪表端庄，举止得体，赢得好印象

2 打招呼时，选择最能体现修养和尊重的称呼

3 恰当介绍自己，礼貌介绍他人

4 握手是拉近彼此距离的亲密接触

5 主动递上名片，为日后交际铺路搭桥

6 记住宾客的名字是成功构筑人脉的第一步

7 座次有尊卑，分清座次好待客

8 不要輕易离席，不得已时要及时道歉

第五章 吃啥喝啥，投其所好，巧得人缘—如何看人下菜碟

1 酒菜不是越名贵越好，合口味才是最好

2 年龄不同，真实的需求也不同

<<好饭局是设计出来的>>

3 南甜北咸，东辣西酸，各地饮食习惯各异

4 男要壮，女要瘦，男女饮食有偏向

5 努力寻找对方的兴趣点，以之为突破口

6 荤素巧搭配，充分照顾每个人的口味

7 红酒白酒各有含意，不同场合酒水分清

8 酒菜的分量适中，不可过多亦不可过少

9 色香味俱全的同时也要注重个人品位

10 饮食顺应四时，按照不同季节作出相应调整

11 以健康为原则，没有人会拿自己的健康开玩笑

第六章 无酒不成席，“酒”到才能“渠”成一饮酒劝酒有学问

1 酒满敬人，茶满欺人，斟酒也要有讲究

2 饮好开头两杯酒，其他一切都好说

3 敬酒要不失时机，切忌被动

4 敬酒有序，主次分明

5 酒香词美，好酒还需好词劝

6 面对罚酒不能强拒，借故推辞高招多

7 劝酒不是斗酒，切莫强人所难

第七章 酒要喝，饭要吃，话更要说到位——会说话情更浓

1 酒可以少喝，话不可少说

2 没话找话，活跃饭局中的气氛

3 该捧场时就捧场，千万不要煞风景

4 适时“抖包袱”，幽默是人际关系的润滑剂

5 多说“我们”少说“我”，一字之别决定亲疏关系

6 自我解嘲，变尴尬为笑声

7 能说还要会听，让对方百分百吐露心声

8 寓情于景，让你的一字一句与当时的氛围完美契合

9 及时转换话题，化解不必要的冲突

10 想谈成大事，需先聊好小事

11 众欢同乐，切忌私语

第八章 不是教你诈，摸清心理好办事——饭局中不败的心理操纵术

1 打造良好的第一印象，奠定长期交往的基础

2 适度自我暴露，有利于赢得他人好感

3 察言观色，从宾客的言谈举止窥视他的心灵

4 抓住对方的关键话语，听出他的弦外之音

5 眼中要看得见小人物，不让饭局宾客成过客

6 以情动人，让对方主动帮忙

7 对别人太好，有时会对自己不利

8 巧用激将法，说服对方有高招

9 “得寸进尺”地提要求，对方才更容易接受

10 击中对方要害，迫使对方答应你的请求

第九章 你在品酒菜，别人在品你——好人品才能赢得人心

1 甘当配角，不在饭局中“反客为主”

2 即使是一般的聚会，也不可“出口成脏”

3 不要借酒装糊涂，说话算数才能让人信服

4 保持用餐的风度，切忌狼吞虎咽、旁若无人

5 一视同仁，在饭局中不以尊卑、亲疏定冷热

6 再激动也要保持仪态，不要用食指指着别人

<<好饭局是设计出来的>>

7 今天吃了霸王餐，明天没人跟你再进餐

8 异性饭局，男人买单显风度

第十章 成也饭局，败也饭局——你不可不知的饭局应酬潜规则

1 饭桌不是谈判桌，生意要等酒后谈

2 放长线，钓大鱼，不要以为一顿酒饭就能让你登天

3 好奇害死猫，不要做饭局中的“包打听”

4 你帮他人解“酒围”，他人帮你解“重围”

5 一醉解千“仇”，能原谅就原谅，能宽恕就宽恕

6 饭后不要只管跑，嘘寒问暖不能少

7 抢先付账，舍得小钱才能赚得大人脉

<<好饭局是设计出来的>>

章节摘录

<<好饭局是设计出来的>>

编辑推荐

《好饭局是设计出来的》系统、深入地揭示了饭局中的潜规则和显规则，对商业交际、生活交际等有具体指导作用。

《好饭局是设计出来的》以如何设计完美的中国式饭局为主旨，揭示了其中的基本礼仪和技能，更从深层面揭露了其中的显规则和潜规则。

这些饭局中的应酬艺术，广泛适用于日常社交，以及官场、商场和名利场等场合的角逐，助读者做好饭局这个局。

叙议结合，通过小故事和具体对策，全面透视饭局社交的实用价值。

<<好饭局是设计出来的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>