<<这才是最牛团队>>

图书基本信息

书名：<<这才是最牛团队>>

13位ISBN编号：9787545401776

10位ISBN编号：7545401778

出版时间：2010-1

出版时间：广东经济

作者：高级幕僚

页数：236

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这才是最牛团队>>

前言

决定创业是否成功的首要条件有哪几个？

曾经有人就这个问题请教过史玉柱。

史玉柱回答：3个。

一个好的团队、一个好的产品，再加上一个好的策划。

史大师认为好团队是创业的首要条件，无独有偶，比尔·盖茨也有类似的语录：没有完美的个人，只有完美的团队。

这说明英雄所见略同。

中国民营企业大约有250万家，有很多是合伙开办的。

在这么多的创业团队中，有一支队伍特别引人注目。

好像茫茫宇宙中北斗七星那样的耀眼、那样的鲜明、那样的突出……这个团队就是“上海携程”。

我们不能说这个创业团队不牛，因为4个创业伙伴全部是名牌大学硕士毕业生，其中3个上海交大，1个美国耶鲁。

我们不能说这个创业团队不牛：因为创业时的启动资金仅仅是100万元，后来竟能忽悠来风投3次的追加投资，资金高达1800万美元。

我们不能说这个创业团队不牛，因为这个团队7年能将两家公司做到上市，并且数钱数到手抽筋。

<<这才是最牛团队>>

内容概要

对不对，看团队。

本书用小说的语言真实地再现了携程这个完美的团队如何从无到有、从有到辉煌的全部发展过程，深入浅出地总结了携程成功的原因。

在本书中，我们可以看到携程在创业之初如何选择团队成员、如何融资、如何转型收购找到赚钱最佳途径，又如何在公司发展壮大时上市，通过纳斯达克造富游戏实现财富飞跃。

本书是一个教学案例，也是一种新文体。

书中每一章都由语录、寓言、正文、小结、应用等五个部分组成，既有小说那样的生动故事，也有教科书那样的理论分析，让你在精彩的故事中学会如何打造最牛团队。

<<这才是最牛团队>>

作者简介

高级幕僚，广东湛江人，出生于艺术家庭，幼受庭训，8岁开始登台表演相声，14岁时发表诗作，及长，负笈北上，游学于沪、楚等地，主修工商管理、汉语言文学等专业；1997年大学毕业后，曾经供职于南方多家企业，担任过人力资源总监、企业大学校长、营销副总裁等职位；2005年回高校深造，连续攻读MBA和DBA，现留校教本科生的“营销管理”、“人力资源管理”、“企业文化学”等课程。

<<这才是最牛团队>>

书籍目录

第一章 梦幻组合 语录 商场感悟1-5则 寓言 “V”形雁群 正文 第一节 创业狂季琦
 01 寒门子弟闯入上海滩 02 初涉职场迷茫中成长 03 美国寻梦飞越大西洋
 04 选择创业认识新伙伴 第二节 电脑天才梁建章 01 天才就是不一样 02 从技术转到市场
 03 只想做旅游网站 第三节 资本高手沈南鹏 01 才子原来出浙江
 02 耶鲁毕业进投行 03 同意网站是金矿 第四节 旅游权威王正华 01 春秋领跑
 旅游业 02 无缘对面不相逢 第五节 管理家范敏 01 苦乐年华 02 国企生涯
 03 携程新家 小结 一、企业家成长的因素 二、高绩效组织的常见模式 三、团队的5P要素
 应用 一、他是理想的合伙人吗 二、如果是你，会选谁 第二章 创业融资 语录 商场感悟1-5则
 寓言 龟兔赛跑 正文 第一节 网站的定位 01 范敏和沈南鹏的看法
 02 结果是梁建章说了算 第二节 第一次融资 01 季琦先开路 02 初见风投人章苏阳
 03 再约章苏阳 04 路演失败了 第三节 第二次融资 01 二次融资成功 02 烧钱比赛开始
 03 但是还没赚钱 小结 一、团队是如何渡过动荡期 二、市场机会的发现 三、怎样跟风投谈融资
 应用 一、能不能进入仙人掌饮料市场 二、投入一亿元，应该占多少股份 第三章 转型收购 语录
 商场感悟1-5则 寓言 蜂蝇逃生 正文 第一节 网站趋势 01 吃螃蟹者瀛海威 第四章 突飞猛进
 第五章 上市套现 附录一 《团队管理》讲义 附录二 应用题目的参考答案 附录三 携程网发展历程参考文献

<<这才是最牛团队>>

章节摘录

第一章 梦幻组合正文第一节 创业狂季琦01寒门子弟闯入上海滩故事必须从季琦开始，因为那天晚上的“网络创业研讨会”是他召集的。

季琦，1966年出生在江苏南通一个贫苦的农民家庭。

由于几代务农，家族中很少人读书，父母对季琦的最大希望是读完初中，如果能考上高中就心满意足了，从没指望他能考上大学，更别提什么创业了。

可是季琦不是这么想的，因为读初中时有一件事对他影响太大了，至今还记忆犹新。

那是一个风雪交加的中午，他走了一个多小时的路赶回家后，妈妈告诉他，今天中午的饭不够吃，忘记给他留饭了。

最后，季琦只好又饿着肚子回到了学校。

一路上，季琦一边抹眼泪。

一边暗暗发誓：一定要好好读书，改写自己要重复父辈们面朝黄土背朝天的命运。

果然，老天不负苦心人。

1985年，季琦以全县第二名的好成绩考入上海交通大学。

得到消息那天，母亲问他：“读了交通大学，是不是以后坐火车就不用花钱了？”

季琦回答：“应该是差不多吧！”

其实他对上海交大的了解也不是很多，报考这所大学是因为高考前看到了上海交大的宣传册。

填写志愿确定专业时，季琦问班主任：“自动化、计算机这两个专业怎样？”

我看也挺时髦的。

班主任说：“别报考那些没前途的专业，报考工程力学系吧，以后帮别人算土方，如果你算准了，包工头肯定给很多奖金的。”

“哦！”

那这个好！

这个好！

季琦听从了班主任的建议，对于渴望改变困境的寒门子弟来说。

最感兴趣的还是钱了。

季琦是从南通港坐轮船去上海求学的。

那天晚上，他整夜无法入眠，特别是在第二天凌晨。

当季琦登上十六铺码头后，他惊呆了，想不到上海滩竟是如此的灯红酒绿。

季琦觉得有点晕头转向了。

他一个人提着3个箱子艰难地走在繁华的大街上，一时找不到方向，只是依稀记得，街边有间店铺里传来了齐秦那首熟悉的歌曲——《我是一匹来自北方的狼》。

<<这才是最牛团队>>

媒体关注与评论

仅有100万元的创业资金，却赢得风投3次追加投资，资金高达1800万美元，7年内将2家公司做到上市，并引发网络公司上市狂潮，他们是如何做到的？

《这才是最牛团队》为你揭秘！

融故事、理论、实战经验于一体，给你带来前所未有的创业体会，史玉柱最推荐团队，比尔·盖茨也渴望拥有，携程四人组，中国最牛上市团队的使用手册+行动指南。

携程和如家是我们团队的集体智慧。

——携程创始人、汉庭连锁酒店CEO 季琦我觉得包容性是很重要的，越是高层的领导，他能包容的人越多。

我们几个管理层，分歧也有，但都是健康的。

一开始的时候，包括模式的确立，大家都提出自己的观点。

现在我们的分工非常明确，都是互补性的，大家的决策越来越准确，争吵会少很多很多。

——携程创始人 梁建章我觉得我们的优势就是我们这个团队。

即便是去上市，我们这样的组合不用包装，也能经得住投资人横挑鼻子竖挑眼的。

——携程创始人、红杉中国基金的执行合伙人 沈南鹏啥都有一些，有懂金融的，有懂技术的，懂管理的，懂旅游的。

这样比较饱满，所以这也是我们一开始融资的管理团队，团队是首要的。

如果要找风险投资的公司来投你，首先你把你的团队拉出来给人家看一看，如果说你这个团队拉出来不能够可圈可点，那基本上是没希望了。

——携程创始人，携程旅行网CEO 范敏他们四个人有点像一个机构。

四个人有各自不同的背景，大齿轮小齿轮之间咬合得非常的好。

对于抱着第一是投入，第二是投入，第三还是投入的理念的风险投资家来说，这个团队成员的背景很有吸引力，足够执掌他们将要操作的公司。

——IDGVC合伙人 章苏阳

<<这才是最牛团队>>

编辑推荐

《这才是最牛团队:从携程到如家、汉庭1》推荐:比小说更精彩、比教材还权威的团队典范读本仅有100万元的创业资金,却赢得风投3次追加投资,资金高达1800万美元7年内将2家公司做到上市,并引发网络公司上市狂潮他们是如何做到的?《这才是最牛团队》为你揭秘融故事、理论、实战经验于一体、前所未有的创业体会史玉柱最推荐团队比尔·盖茨也渴望拥有携程四人组中国最牛上市团队的使用手册+行动指南语录收录作者的原创格言,均为有感而发,幽默风趣、哲理性强,读起来朗朗上口。

寓言每章配一个短小精悍的小故事,故事的结尾附有一段经典的点评,是对每章创业故事的一个预告,启发性很强。

正文是携程完整的创业故事,作者文笔流畅、叙述精彩情节生动、环环相扣,让人手不释卷。

小结为理论分析,作者是一名大学讲师,功底扎实、理论独到,分析深入浅出,同时还举一反三,联系到其他案例,进行纵横比较。

让你一边欣赏精彩的创业故事,边学习最先进的团队创业理论精髓。

应用结合每章的内容作者提出两道思考习题,都是当下市场中最新的热点问题。

<<这才是最牛团队>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>