

<<成功交际心理学>>

图书基本信息

书名：<<成功交际心理学>>

13位ISBN编号：9787544511988

10位ISBN编号：7544511987

出版时间：2010-1

出版时间：长春出版社

作者：郑一群

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<成功交际心理学>>

内容概要

交际是一门很深的学问，其中包括口才，形象，礼仪，心理战术，社交技巧等各方面的知识。

只要把握好各个细节，就可以让自己在交际中一路畅通，左右逢源。

我们生活在这个世界上，一切都是有限的，成功的机会是有限的，如果单凭自己的一股蛮力去交际，难免会处处碰壁，一事无成。

因此，这时就需要注意交际的技巧，唯有掌握交际技巧的人，才能在交际过程中更容易获得成功。

本书从心理学角度告诉读者在交际中要注意细枝末节，从细微的心理角度来悉交际过程中应该注意和了解的方法与技巧。

同时本书还引用了大最的成功案例，帮助读者了解他们是如何成为一个成功的交际人士的：通过阅读本书，你将找到交际时应具备的方法和技巧，好让自己在事业上找到自己的成功之路，早日登上自己的事业巅峰。

<<成功交际心理学>>

书籍目录

前言第一章 练就交际口才：能言善辩的语言艺术 交际语言艺术的技巧 如何获得好口才 人人都能把话说好 学会技巧性地赞美别人 非凡的谈吐让人刮目相看 结交朋友要懂得“善言” 幽默是交际的催化剂 注意说话时的忌讳 克服成功说话的障碍 学会委婉地拒绝他人 说服他人的技巧 让语言的魅力助你成功第二章 树立交际形象：好形象让交际事半功倍 外在形象的重要性 微笑让你更具魅力 洒脱自然的举止 培养良好的气质 不要谈论别人的是非 懒散成性有损自己形象 有条不紊给你的形象加分 不要让形象毁了你 培养良好的外在形象 第一印象最重要 肢体语言塑造良好形象 成功交际从改变形象开始第三章 端正交际心理：让别人从心里接受你 学会尊重他人 做人不要太挑剔 不要有自卑心理 谈论对方感兴趣的话题第四章 善于洞悉人心：瞬间看透他人的心思第五章 就业时的交际：求职应聘的交际技巧第六章 办公室交际1：与上司愉快沟通第七章 办公室交际2：与同事和睦相处第八章 办公室交际3：用魅力征服下属第九章 谈判桌上的交际，会交际才能稳操胜券附录：趣味测试参考文献

<<成功交际心理学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>