

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸如何买卖一家公司>>

13位ISBN编号：9787544253864

10位ISBN编号：7544253864

出版时间：2011-4

出版时间：南海出版社

作者：加勒特·萨顿

页数：199

译者：程霄晨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

内容概要

当前的投资者主要投资于三类资产：经营性资产、纸面资产和不动产。当今世界，股票市场动荡不安，纸面资产黯然失色，而不动产的价格又高得让人难以承担，只剩下经营性资产一枝独秀。

这本关于收购与出售公司的书——《富爸爸如何买卖一家公司》——即将告诉你如何投资经营性资产，向你揭露成功企业家如何投资企业并从中套现的策略，向你展示如何：

- 准备企业出售事宜

- 分析收购企业的候选对象

 - 甄别特许经营的功效与陷阱

- 理解纳税事宜

- 应对扼杀生意的专业人士

- 用保密协议及其他协议来保护你的利益

- 左右谈判向成功迈进

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

作者简介

美国著名畅销书作家、律师、富爸爸顾问团首席法律顾问。

加勒特曾就读于科罗拉多大学及加利福尼亚大学伯克利分校，于1975年获得工商管理学士学位，1978年获得法学博士学位。

加勒特是内华达州律师协会、加利福尼亚州律师协会及美国律师协会会员。

《华尔街日报》与其他美国国家及地方性商业出版物常常援引他的观点。

他还是美国联合广播秀《美国财富畅谈》节目的联合主持人。

除了《富爸爸如何买卖一家公司》以外，他还写了畅销书《富爸爸如何创办自己的公司》，并与黛安娜·肯尼迪合著有《房地产漏洞指南》。

作为一名律师，加勒特·萨顿在协助个人与企业确定恰当的公司结构、限制法律责任、保护资产方面拥有将近30年的执业经验，致力于协助客户成就他们的财务目标、不动产目标及个人目标。

加勒特喜欢与企业家商讨成立企业实体的优势、资产保护及商业与不动产策略。

他经常为内华达微型企业协会与美国联邦小企业署举办演讲。

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

书籍目录

- 序言一
- 序言二
- 前言
- 第1章 上路之前
- 第2章 买家和卖家
- 第3章 你的专家团队
- 第4章 保密
- 第5章 特许经营
- 第6章 出售说明书
- 第7章 财务
- 第8章 负债
- 第9章 评估
- 第10章 谈判
- 第11章 结构
- 第12章 融资策略
- 第13章 税务
- 第14章 收购协议
- 第15章 交易完成
- 第16章 再接再厉

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

章节摘录

版权页：插图：做自己的老板——听上去很惬意吧。

拥有自己的公司，自己设定工作时间，不必向任何人交差，甚至想怎么着装就怎么着装。

罗伯特·清崎的富爸爸提倡拥有自己的公司，而且最好是让别人来管理，自己坐收公司的收益，并享受自由。

不过，不管是你不参与管理还是当全职的老板，成为企业主就意味着你要为公司的健康发展承担责任——全部责任。

公司的成败（还有相应的个人财务方面的成败）都实实在在地落在了你的肩上。

没有病假，没有带薪休假，没有换工作的机遇。

经济形势转坏的时候，你要担心的就不仅仅是丢了工作，而是整个公司的亏损。

企业家的世界里没有保护伞，所以你最好一开始就知道你是莱纳斯还是露西。

莱纳斯是“花生帮”中的知识分子，不过他需要安全感；露西是个积极进取的决策者，对任何事都不经过深思熟虑就作决定。

居于这姐弟二人之间的性格，就是最理想的企业家性格。

你拥有理想的企业家性格吗？

要了解自己的强项与弱项，因为这可以让你少经历几小时，说不定是几年的挫败，还能降低你的财务风险。

为此要先问自己几个问题，你可以从下面这些问题入手：你所受的教育和你计划进入的产业的要求匹配吗？

你知道如何做好财务监管和税收筹划吗？

你怎样看待市场和销售？

你在这方面的经验怎样？

你的技能能帮你运营你计划收购的那类公司吗？

你的技能满足你的需要吗？

如果不能，你可以学得会吗？

假如可以，要花多长时间才能补上这一课？

更深层面上看，运营特定公司所需的特质和你的性格是否符合？

如果你不是真的喜欢与人打交道，你可能不会喜欢零售业；如果你痛恨数学，制造业中对财务与款项的高强度管理可能不对你的胃口。

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

媒体关注与评论

我的穷爸爸鼓励我接受良好的教育，这样就能在一家不错的公司谋得一份稳定的工作。我的富爸爸给我的建议不同，他说：“世界上最富有的人学着买卖公司，而不是为这些，公司工作。”就我个人而言，我很高兴听从了富爸爸的建议，去创立，收购以及出售公司，而不是为这些公司工作相信这本书会对你的理财教育有所助益，就像富爸爸的建议给我带来的助益一样。

——罗伯特·清崎

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

编辑推荐

<<富爸爸如何买卖一家公司>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>