

<<富爸爸穷爸爸>>

图书基本信息

书名：<<富爸爸穷爸爸>>

13位ISBN编号：9787544242684

10位ISBN编号：7544242684

出版时间：2008-10

出版时间：南海出版社

作者：[美]罗伯特.T.清崎

页数：233

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

学校真的能让孩子们做好应对真实世界的准备吗？

“努力学习，取得好成绩，你就能找到薪水高、福利好的工作。

”我的父母过去经常这么说。

他们的生活目标就是供我和姐姐上大学，认为这样我们才最有可能获得成功。

1976年，当我从佛罗里达州立大学以优异的成绩获得会计专业的学位时，我的父母实现了他们的目标，这是他们一生中最骄傲的成就。

根据“高等教育总体规划”，我很快便被八大会计师事务所中的一家雇用了，我期待着漫长的职业生涯的开始，并希望能够年轻退休。

我丈夫迈克尔也走着同样的路。

我们都来自工作努力的家庭，生活朴素并极有职业道德。

迈克尔也是以优异的成绩毕业的，他还先后深造过两次：一次是进修工程专业，另一次进修法律。

在这之后，他很快便被华盛顿一家著名的律师事务所聘用，专攻专利法。

他的未来看起来非常光明，职业的道路差不多也确定了，还有充分的退休保障。

虽然我们在事业上很成功，但一切却并不像我们所期望的那样。

<<富爸爸穷爸爸>>

内容概要

清崎有两个爸爸：“穷爸爸”是他的亲生父亲，一个高学历的教育官员；“富爸爸”是他好朋友的父亲，一个高中没毕业却善于投资理财的企业家。

清崎遵从“穷爸爸”为他设计的人生道路：上大学，服兵役，参加越战，走过了平凡的人生初期。

直到1977年，清崎亲眼目睹一生辛劳的“穷爸爸”失了业，“富爸爸”则成了夏威夷最富有的人之一。

清崎毅然追寻“富爸爸”的脚步，踏入商界，从此登上了致富快车。

清崎以亲身经历的财富故事展示了“穷爸爸”和“富爸爸”截然不同的金钱观和财富观穷人为钱工作，富人让钱为自己工作！

《富爸爸穷爸爸（全新修订版）》1999年4月在美国出版，仅仅半年时间就创下销售10075万册的佳绩。

2000年3月，韩语版面市；2000年6月，登陆澳大利亚……一时间，世界各地的大小书店为紫色所覆盖。

简体中文版于2000年9月面市后，连续18个月蝉联全国图书销售排行榜第1名，连续两年半名列畅销书排行榜前10名。

“富爸爸”系列图书已发行109个国家和地区，总销量超过2900万册！

<<富爸爸穷爸爸>>

作者简介

罗伯特·清崎，清崎生长在夏威夷，是第四代日裔美国人。他出生在一个教师家庭，大学毕业后加入美国海军陆战队，作为军官和舰载武装直升机飞行员。被派往越南战场。

1977年，清崎创建了一家生产尼龙钱包的公司，开始自己的商业生涯，并大获成功。后来，他经历了3次商海沉浮。

1985年，第三次成为百万富翁后，他离开商界，与人共同创建了一家商业教育公司，向全球学员教授商业和投资课程。

他长年主持财务和投资教育的课程，并通过有线广播电视网在全美播放。

他还发明了一种教育玩具——“现金流”游戏，帮助人们学会原本只有富人才懂的金钱游戏。被誉为“百万富翁的教父”、“金钱教练”。

他的“富爸爸”系列图书畅销全球，长居《商业周刊》《纽约时报》《华尔街日报》《今日美国》等畅销书排行榜，目前已发行109个国家和地区，总销量超过2900万册。

1999年4月，《富爸爸穷爸爸》在美国出版，仅仅半年时间就创下销售10075万册的佳绩。

2000年3月，韩语版面市，2000年6月，登陆澳大利亚……一时间，世界各地的大小书店为紫色所覆盖。简体中文版于2000年9月面市后，连续18个月蝉联全国图书销售排行榜第1名，连续两年半名列畅销书排行榜前10名。

莎伦·莱希特，莱希特是一名注册会计师，又是玩具业和出版业的资深经理和咨询专家。她参与创造了第一本电子书——《会说话的书》，多年来一直致力于青少年的教育事业。她与清崎一起创作了《富爸爸穷爸爸》等系列书，将注意力转向现行教育体制所忽视的理财教育上，帮助人们提高财商，改善财务状况。

<<富爸爸穷爸爸>>

书籍目录

序言 这就是你所需的第一部分 课程第1章 富爸爸, 穷爸爸第2章 第一课:富人不为钱工作
第3章 第二课:为什么要教授财务知识第4章 第三课:关注自己的事业第5章 第四课:税收的历
史和公司的力量第6章 第五课:富人的投资第7章 第六课:学会不为金钱而工作第二部分 开端
第8章 克服困难第三部分 开始行动第9章 开始行动第10章 还需要更多东西吗?
这里有一些要做的事情结束语怎样用7000美元支付孩子的大学费用

<<富爸爸穷爸爸>>

章节摘录

第一部分 课程 第1章 富爸爸，穷爸爸 我有两个爸爸，一个富，一个穷。一个受过良好的教育，聪明绝顶，拥有博士头衔，曾经没用两年就修完了4年的本科学业，随后又在斯坦福大学、芝加哥大学和西北大学深造，并都拿到了全额奖学金；但另一个却连八年级都没能念完。

两个爸爸的事业都相当成功，而且一辈子都非常勤奋。

他们都有着丰厚的收入。

然而其中一个人终其一生都在个人财务问题的泥沼中挣扎，另一个人则成了夏威夷最富有的人之一。一个爸爸去世后为家人、慈善机构和教堂留下了数千万美元的遗产，而另一个爸爸只留下一些待付的账单。

两个爸爸都是那种意志坚强、富有魅力、具有影响力的人。

他们都曾给我建议，但建议的内容并不相同；他们也都深信教育的力量，但推荐给我的课程却从不一样。

如果我只有一个爸爸，那么对于他的建议我可以选择接受或者拒绝；但两个爸爸都给我建议，这就为我提供了一个在截然不同的观念间进行选择的机会，即选择富人的观念或穷人的观念。

对于富爸爸和穷爸爸的观念，我并不简单地接受或拒绝，我发现自己有更多的思考，在它们之间进行了比较，再为自己作出选择。

但问题是，在给我建议的时候，富爸爸还不算富有，穷爸爸也并不贫穷，他们的事业都刚刚起步，都在为钱和家庭而奋斗。

然而，他们对钱的理解却迥然不同。

例如，一个爸爸会说：“贪财乃万恶之源。”

而另一个爸爸却说：“贫穷才是万恶之本。”

当时我还只是一个小男孩，拥有两个对我同样有影响力的爸爸可不是一件好应付的事。

我想成为一个听话的好孩子，但两个爸爸的话却完全不同。

他们的观点正好相反，尤其在涉及金钱的问题上更是如此，这让我既好奇又迷惑。

我开始花很多时间思考他们每个人讲的话。

我花了很多时间思考，问自己诸如“他为什么那样说”之类的问题，然后又对另一个爸爸的话提出同样的疑问。

如果只是说“噢，他是对的，我同意”，或是说“他不知道自己在说什么”应该是很容易的事。

相反，拥有两位我深爱的父亲，这促使我去思考，最终为自己选择其中一种思维方式。

这一过程是我自己去选择而不是简单地接受或否定的过程，在后来的漫长岁月中被证明对我非常有益。

富人之所以越来越富，穷人之所以越来越穷，中产阶级之所以总是在债务的泥潭中挣扎，其中一个主要原因就是，他们对金钱的认识不是来自学校，而是来自家庭。

大多数人都是从父母那儿了解钱是怎么回事的。

关于金钱，贫穷的父母能够教给孩子们什么呢？

他们只会说：“在学校里要好好学习喔。”

结果，他们的孩子可能会以优异的成绩毕业，但同时也秉承了穷人的理财方式和思维习惯。

这是孩子们在很小的时候就从父母那里学到的。

学校并没有开设有关“金钱”的课程。

学校教育只专注于学术知识的传授和专业技能的培养，却忽视了理财技能的培训。

所以众多精明的银行家、医生和会计师在学校时成绩优异，可还是要一辈子在财务问题上挣扎。

美国岌岌可危的债务问题在很大程度上也应归因于那些政治家和政府官员们作出的财务决策，他们虽然受过高等教育，但很少甚至几乎没有接受过理财方面的培训。

我常常在想，新千年到来之后会是什么样子？

<<富爸爸穷爸爸>>

当数百万人需要经济和医疗援助时该怎么办？

当然，他们可以得到家人的支持和政府的救助。

可是，当医疗保险和社会保险都用完时又该怎么办？

如果我们继续把教孩子理财的重任交给那些濒于贫困边缘或已陷入贫困境地的父母，我们的国家又该怎么发展下去？

由于我有两位极具影响力的爸爸，所以我从他们两人身上都学到了很多。

我不得不思考每个爸爸的建议，在我把这些建议付诸实际的同时，我认识到有一点很重要，那就是一个人的观念对他的一生影响巨大。

例如，我的一个爸爸总是习惯说“我可付不起”，而另一个爸爸则禁止我们说这样的话，他坚持让我这样说：“我怎样才能付得起？”

这两句话，一句是陈述句，另一句是疑问句。

一句让你放弃，而另一句则促使你去想办法。

我那个在不久之后就富起来的爸爸解释，当你下意识地说出“我付不起”的时候，你的大脑就会停止思考；而如果你自问“我怎样才能付得起”，则会让你的大脑动起来。

当然，他的意思并不是让你把每件想要的东西都买到手，这里只是强调要不停地锻炼你的大脑——它是世界上最强大的“计算机”。

富爸爸说：“我的大脑越用越活，大脑越活，我挣的钱就越多。”

他认为，下意识地“我可付不起”意味着精神上的懒惰。

虽然两个爸爸工作都很努力，但我注意到，在遇到钱的问题时，一个爸爸习惯于逃避，另一个爸爸则总是想办法解决问题。

长此以往，其结果就是，一个爸爸的理财能力越来越弱，而另一个爸爸的理财能力则越来越强。

这种结果类似于一个经常去健身房锻炼的人与一个总坐在沙发上看电视的人在体质上的不同变化。

适当的体育锻炼可以增加获得健康的机会，同样，适当的脑力训练可以增加获得财富的机会。

懒惰必定会让你的体质变弱、财富减少。

两个爸爸的观念完全不同。

一个爸爸认为，富人应该多缴税去照顾那些相对不幸的人；另一个爸爸则说：“税是惩罚懒惰。”

一个爸爸劝我：“努力学习吧，那样你就能去好公司工作。”

而另一个爸爸则说：“努力学习吧，那样你就能发现一家好公司并收购它。”

一个爸爸说：“我不富有，因为我有孩子。”

而另一个爸爸则说：“我必须富有，因为我有孩子。”

一个爸爸提倡在餐桌上讨论钱和生意，而另一个爸爸则禁止在吃饭时谈论这些话题。

一个爸爸说：“当涉及钱的时候要小心，别去冒险。”

而另一个爸爸则说：“要学会管理风险。”

一个爸爸认为“房子是最大的投资和资产”，而另一个爸爸则相信“房子是负债，如果你的房子是你最大的投资，你就有麻烦了”。

两个爸爸都会准时付账，但不同的是：一个预先支付账单，而另一个到限期才支付账单。

一个爸爸相信政府和公司会关心和满足人们的需求。

他总是很关心加薪、退休政策、医疗补贴、病假、假期以及津贴这类事情。

他有两个参军的叔叔，在服役20年后获得了退休金和终身保障，这让他深受影响。

他很喜欢军队向退役人员发放医疗补贴和开办福利社的做法，也很喜欢大学里的终身聘任制。

对他而言，职业保障和职位补贴有时甚至比职业本身更重要。

他经常说：“我辛辛苦苦为政府工作，我有权享受这些待遇。”

另一个爸爸则信奉完全的经济自立，他反对这种“理所应当”的心理，认为正是这种心理造成了人们的软弱、贫穷。

他特别重视理财的能力。

一个爸爸努力存钱，另一个爸爸则不断投资。

一个爸爸教我怎样去写一份让人印象深刻的简历，以便找到一份好工作；另一个爸爸则教我

<<富爸爸穷爸爸>>

写下雄心勃勃的事业规划和财务计划，进而创造创业的机会。

作为两个意志坚定的爸爸的“杰作”，我有幸了解到不同的观念怎样带来不同的人生。

我发现人们的思想确实可以决定他们的生活。

例如，我的穷爸爸总是说：“我永远也不会成为富人。”

于是这句话就成了事实。

而我的富爸爸恰恰相反，他总是把自己说成是一个富人。

他会这样说：“我是一个富人，富人不会这么做。”

甚至当一次严重的经济挫折使他一文不名后，他仍然把自己当做富人。

他会这样安慰自己：“贫穷和破产的区别是：破产是暂时的，而贫穷是永久的。”

我的穷爸爸也会说：“我对钱不感兴趣”或“钱对我来说并不重要”，而我的富爸爸则说：“金钱就是力量”。

尽管思想的力量无法测量或评估，但当我还是一个孩子时，我就已经明确自己内心的想法，也知道如何表达自己。

我注意到穷爸爸之所以穷不在于他挣钱的多少（尽管这也很重要），而在于他的想法和行为。

因为拥有两个爸爸，我敏锐地觉察到要小心地选择和利用其中一种观念。

我到底应该听谁的：是富爸爸还是穷爸爸？

尽管两个爸爸都高度重视教育和学习，但两人对于什么才是最应该学习的看法却不同。

一个爸爸希望我努力学习，获得学位，找个工资高的好工作。

他希望我能成为一名专业人士，例如：律师、会计师，或者去商学院读MBA。

另一个爸爸则鼓励我学习成为富人，了解钱的运动规律并让钱为我工作。

“我不为钱工作，”这句话他说了一遍又一遍，“我要让钱为我工作。”

在我9岁那年，我最终决定听从富爸爸的话并向他学习有关钱的知识。

同时，我决定不听穷爸爸的，即使他拥有那么多大学学位。

罗伯特？

弗罗斯特的教诲 罗伯特。

弗罗斯特是我最喜欢的诗人，他的许多诗我都很喜欢，不过最爱的还是下面这首“未选之路”。

从诗中受到的启发我几乎每天都要用到： 未选之路 林中两路分，可惜难兼行。

游子久伫立，极目望一径。
蜿蜒复曲折，隐于丛林中。
我选另一途，合理亦公正。 草密人迹罕，正待人通行。
足迹踏过处，两路皆相同。
两路林中伸，落叶无人踪。
我选一路走，深知路无穷。
我疑从今后，能否转回程。
数十年之后，谈起常叹息。
林中两路分，一路人迹稀。
我独选此路，境遇乃相异。

——罗伯特·弗罗斯特（1916） 这些年来，我时常回味这首诗。

选择不接受受过高等教育的爸爸关于钱的态度和建议，这是一个痛苦的决定，但这个决定塑造了我的人生。

一旦决定了要听从谁的建议，我的关于金钱的教育就开始了。

富爸爸教了我30多年，直到我39岁为止。

他一直努力向我那愚笨的头脑灌输东西，当他意识到我已经懂得并完全理解了，就不再给我上课了。

钱是一种力量，但更有力量的是财商教育。

钱来了又会去，但如果你了解钱是如何运动的，你就获得了驾驭它的力量，就能开始积累财富了。

<<富爸爸穷爸爸>>

大多数人光想不干，原因是他们在接受学校教育时并没有掌握钱的运动规律，所以他们终生都在为钱工作。

我开始学习金钱这门课程时只有9岁，因此富爸爸教我的东西都非常简单。他把所有想教给我的东西说完，示范完，概括起来也只有6门主要的课程，在过去的30多年中，我们一直在重复和加强这些课程。

本书就教授了这6门课程，我尽可能使它像当年富爸爸教我时那样简单。

这些课程并不仅仅意味着提供答案，它们也是路标。

无论这个充满不确定性和飞速变化的世界会发生什么事情，这些路标都能帮助你和你的孩子积累财富。

第一课 富人不为钱工作 第二课 为什么要教授财务知识 第三课 关注自己的事业 第四课 税收的历史和公司的力量 第五课 富人的投资 第六课 学会不为钱工作 第2章

第一课 富人不为钱工作 “爸爸，你能告诉我怎样才能变得富有吗？

” 爸爸放下手中的晚报，问道：“你为什么想变富有呢，儿子？

” “因为基米的妈妈会开一辆新凯迪拉克带基米去海滨别墅度周末。

基米说要带3个朋友去，但他没有邀请我和迈克，他说这是因为我们是穷孩子。

” “他们真的这么说？

”爸爸不相信地问。

“是啊，他们就是这么说的！

”我用一种受伤的语调答道。

爸爸默默地摇了摇头，把眼镜往鼻梁上推了推，然后又继续看报纸了。

我站在那儿等着答案。

那是1956年，当时我才9岁。

由于命运的捉弄，我进了一所公立学校，里面多数学生是富人的孩子。

我们这个镇是由最初的甘蔗种植园发展起来的。

种植园主和镇上其他有钱人，比如医生、公司老板、银行家，都把孩子送进了这所学校，从一年级一直读到六年级。

之后这些孩子通常会被送进私立学校。

因为我家住在街的这一边，所以我进了这所学校。

如果我家住在街的另一边，我就会去另外一所学校，和那些与我出身差不多的孩子在一起上学。

上完六年级之后，我们这些穷孩子会去上公立中学。

镇上没有为我们设立的私立中学。

爸爸终于放下了报纸，我敢说他刚才一定是在思考我的话。

“哦，儿子，”他慢慢地开口了，“如果想富有，你就必须学会挣钱。

” “那么怎么挣钱呢？

”我问。

“用你的头脑，儿子。

”他说着，并微笑了一下，这种微笑意味着“我要告诉你的就这些”，或者“我不知道答案，别为难我了”。

建立合伙关系 第二天一早，我就把爸爸的话告诉了我最好的朋友迈克。

我和迈克可以说是学校里仅有的两个穷孩子。

他进这所学校和我一样是由于命运的捉弄。

要是有人在学校里划分一条明确的界限，那么我和迈克在和那些有钱的孩子相处时就不会那么局促不安了。

其实我们并非真的很穷，但我们感觉很穷，因为其他男孩都有新棒球手套、新自行车，他们的东西都是新的。

爸爸妈妈为我们提供了生活所需的基本用品，像吃的、住的、穿的，但也仅此而已。

我爸爸常说：“想要什么东西，自己挣钱买去。

<<富爸爸穷爸爸>>

“我们想自己挣钱买东西，但确实没有什么工作可以提供给像我们这样的9岁孩子。

“我们怎样才能挣到钱呢？”

“迈克问。

“我不知道，”我说，“你想跟我合伙吗？”

“迈克同意了，于是，在一个星期六的早晨，他成了我生平第一个创业伙伴。

整个早上我们都在想怎么挣钱，偶尔我们也会谈起那些“冷酷的家伙”正在基米家的海滨别墅里玩乐。

这实在有些伤人，但却是好事，因为它激励我们继续努力去想挣钱的法子。

最后，到了下午，一个念头在我们的头脑中闪过，这是迈克从以前读过的一本科普书里得到的启发。

我们兴奋地握手，现在我们的合伙终于有了业务内容。

在接下来的几星期里，迈克和我跑遍了街坊四邻，敲开他们的门问他们是否愿意把用过的牙膏皮攒下来给我们。

虽然大人们很迷惑，但大多数人还是微笑着答应了。

有的人问我们要做什么，我们的回答是：“我们不能告诉您，这是商业秘密。”

“几星期过去了，我妈妈变得越来越心烦，因为我们选了靠近洗衣机的地方存放我们的原料。

在一个曾用来装番茄酱瓶子的棕色纸盒里，用过的牙膏皮堆得越来越多。

看到邻居们那些脏乱、卷曲的废牙膏皮都到了她这儿，妈妈最后终于采取了行动。

“你们两个到底想要干什么？”

“她问，‘我不想再听到‘商业秘密’之类的话，赶快处理掉这些脏东西，否则我就把它们全扔出去！”

“迈克和我苦苦哀求，解释说我们已经快攒够了，然后我们就会开始生产。

我们告诉她我们正在等一对邻居夫妇用完牙膏，如此一来，我们就可以拿到他们的牙膏皮了。

“……”

<<富爸爸穷爸爸>>

编辑推荐

其他版本请见：富爸爸穷爸爸实践篇（财商教育版）

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>