

<<一生做好三件事>>

图书基本信息

书名：<<一生做好三件事>>

13位ISBN编号：9787543861589

10位ISBN编号：7543861585

出版时间：2010-1

出版时间：湖南人民出版社

作者：刘宝江

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一生做好三件事>>

前言

这本书带给读者的是实用价值，是读者渴望阅读的那种书。

全书有很大的针对性，对解决成功路上的困惑有很好的指导作用。

它的优势在于把赚钱、心灵和健康紧密地联系在了一起，不把它们割裂开来，这样就能全方位地塑造一个人，而不是片面地去帮助一个人。

现代社会是竞争的社会，一个人只有不断完善自己，才能一步步地前进、成功，变得更为优秀。

这就要求大家必须不断地完善自我，更好地展示自己。

要想做到这一点，肯定少不了学习，也即我们平时所说的“充电”。

《一生做好三件事》不仅为您“充电”，更能全方位地提升您的整体素质，为您超越自我、更上一层楼提供源源不断的动力。

哲人说，好书是人生的良师益友，每本好书都是一位大师，因为它能帮助一个人少走许多弯路，知道走怎样的路，更适合自己的去创造幸福和事业。

《一生做好三件事》就是一位不可多得的大师，遵循它的教诲，它必能为你指点迷津，成就人生的希望。

那么，为什么《一生做好三件事》拥有如此巨大的力量呢？

因为它是生命和事业的核心，把握住了人生的关键，就能够主宰自己的命运，改变自己的人生轨迹。

<<一生做好三件事>>

内容概要

有的人活得很累，一辈子下来，还是落魄不堪，一事无成。

有的人活得潇洒无比，功成名就，成为世人羡慕的“名角”。

把握人生之关键，改变人生之轨迹！

但人生的关键是什么？

作者认为人生有三件大事，也就是三大关键——金钱、心灵与健康，因为它们是生命和事业的核心。

现代人常说：“金钱不是万能的，但没钱却是万万不能。

”但“君子爱财，取之有道”，赚钱也是一种哲学，与人生中的方方面面密切相关而又错综复杂，但最根本的还是健康和心灵。

因为身体是革命的本钱，而健康与好的心灵也是不可分割的。

心灵又包括心态、性格、习惯等因素。

好心态是生命中的最亮点，它照亮一个人，也给周围的人带来积极的力量。

一个人拥有了好性格，就会到处受人欢迎，在这个极其注重人脉的社会，其潜在意义不言而喻。

而好习惯的培养，则能让人如虎添翼……

<<一生做好三件事>>

书籍目录

第一章 教你赚钱的智慧 用大脑赚钱 赚钱要灵活机动 有智慧的劳动才能赚大钱 想到常人想不到的赚钱方法 赚钱必须“信息化” 先见之明可带来丰厚回报 白手起家者要学会整合资源 赚钱要靠人际关系 必要时先舍点钱

第二章 让自己拥有赚钱的能力 首先要有赚钱的野心 白手起家者最缺的是勇气 干事业要有一股狠劲 积极的心态能吸引财富 积累你的“无形资产” 要善于发现机会 “嗅觉”敏锐，赚钱顺利 赚大钱必须胆大心细 “能耐”就是“能够忍耐” 当机立断，该出手时就出手

第三章 赚钱要听的忠告 复制成功也是成功，不必执著于创新 先赚小钱、先做小事 别耍小聪明，当心吃大亏 以诚为本，千万不要“忽悠”人 切忌过河拆桥，别想一脚上岸 凡事长个心眼，不要盲目相信别人 摒弃吝啬，学会分享 帮助别人可以找到自己的“钱”途 在金钱面前要保持高度的觉悟 宁在直中取，不向曲中求

第四章 好心态决定好人生 生活没意思必定是因为你自己没意思 珍惜“已拥有”，把握身边的幸福 人世间没有绝对的公平或不公平 问问自己有没有抱怨的资格 相信自己，要有敢于重用己的心态 永不言弃，不绝望就有希望 事在人为，我命在我不在天 人生如茶，坦然面对得失成败 勇于追求，也要敢于放弃 心胸有多大，成就就有多大

第五章 好态度就能赢 态度决定高度，要杰出先付出 点燃你的激情，熄灭三分钟热度的悲哀 信念是帆，总能带你希望去的地方 演好自己的角色，打好手里的牌 谦逊是最明智的处世态度 知耻近乎勇，敢于正视自己的弱点 放下幻想，面对现实 三心二意的态度只能让你一无所成 从我做起，不以自己的准则要求别人 世事无常，要有好的得失态度

第六章 好性格是财富 善战者不怒，管好你的暴脾气 控制情绪，别让冲动毁了你 欲速则不达，谨慎驶得万年船 制怨，别让痛苦在抱怨中延续 戒狂，适当掩藏自己的锋芒 过于耿直的性格会让你四处碰壁 当断则断，切忌瞻前顾后 想办法让自己变得更坚韧 性情孤僻者要尽快走出自我禁锢的牢笼 贪婪是吞噬一切的深渊

第七章 好习惯能成功 再见，懒惰！

不等不靠，做个自立的好汉 拖拉会把你拖入平庸的深渊 让诚实成为一种习惯 助人为乐是最好的习惯 尊重别人就是尊重自己 学习是人生永恒的主题 思考是一种成功的习惯 养成管理时间的好习惯 节俭的好习惯等于积累成功

第八章 养心是福 知足是人生在世最大的幸事 保持平常心你才能一路洒脱 追求美，但不要追求完美 一定要有理想，但千万不要理想化 懂得感恩，从此不再愤愤不平 难得糊涂，做人不必太较真 宽容是最高贵的复仇方式 不断埋葬旧怨才能过好新生活 自尊自爱，走出虚荣的死胡同 爱整个世界，爱所有的人

第九章 好心情是财富也是健康 幸福就在身边，何必“先苦后甜” 铲除心灵的毒草，让烦恼无处生根 烦恼都是自找的，做个真正的“李寻欢” 打开心灵的枷锁，没人能够捆住你 万事随缘，烦恼皆因看不开 过好当下，不要为明天而烦恼 不要回头看，随手关上身后的门 逃离沮丧，收回自己的快乐主权 咬定快乐不放松，任它东南西北风 幽默人生，让快乐如影随形

第十章 好身体最重要 劳逸结合，休息与工作并不矛盾 民以食为天：吃出健康，吃出快乐 科学锻炼，走出运动健身的误区 提高免疫力，远离亚健康 抗击早衰，留住青春的脚步 追求“性”福，走出性爱盲区 定期体检，及时就医 戒烟限酒，健康长久 把握生活细节，打造全面健康 心病还需心药医，走出心理危机的围城

<<一生做好三件事>>

章节摘录

按照犹太人的20 / 80法则，能够在市场开拓前期就看到商机并参与其中的人极少。

根据统计，在一个新的公司开业前后，能看到其事业前景者只有3%左右。

也就是说，如果你不确定你就是那3%中的一员，你就要学会复制此前这一行业成功者的成功模式，从而开创自己的成功模式。

复制别人的成功，能让你在最短时间内找到自己的钱途。

液晶保护贴是美国某跨国公司的产品，香港普亚国际集团作为该公司在亚太地区的合作伙伴，享有该产品的香港地区代理权。

但是因为液晶保护贴的技术含量高，成本居高不下，售价相对很高，因此不论是美国公司还是香港普亚国际集团，一开始都没有考虑内地市场。

但郭伟宁却觉得，正因为没有市场，才有无限大的发展空间。

有了这个想法，郭伟宁便开始尝试推销液晶保护膜。

他先到手机店推销。

手机店老板一听郭伟宁报价，就没好气地拿出一堆其他塑料片，对郭伟宁说：“开什么玩笑？

我们有这种产品了，进货时一片只要几分钱，卖两三元，时尚又便宜。

你推销的东西连个图案都没有，贴到手机屏幕上像没贴一样，一片进价还要十几元甚至二十多元，我至少要卖三四十元，谁买啊？

”郭伟宁解释道：“我的产品是PET基材，一面是高技术静电环保硅胶，另一面是经过高科技防刮防辐射高清处理的特殊材料，这是高科技产品，国内还没有这种产品，既保护液晶屏幕，又能防辐射。你原来进的货，没有任何作用……”手机店老板说：“看你心诚，这样吧，我先代销试着卖，贷卖了才给你钱，卖不了就退货。

”结果一个多月过去了，手机店一片保护贴也没卖出去。

就在店老板想退货的时候，郭伟宁适时地来驻店促销了。

原来，这时广州已经有100多家数码商品店、手机店在代销郭伟宁的液晶保护贴，但他发现许多店员推荐这种产品时并不热心，于是决定亲自上阵，去各家商店当不拿工资的驻店促销员。

在向顾客们推荐液晶保护贴的同时，他也帮着商店促销手机、数码相机等，以此来换得驻店促销的“资格”。

这样持续了一年，郭伟宁成功了，顾客开始接受这种产品。

听到这一消息，美国公司的总裁大为震惊，并开始意识到液晶保护贴在内地的无限市场。

经过研究，美国总部决定正式注资郭伟宁的广州普亚电子科技有限公司，并在广州投资建设现代化厂房。

<<一生做好三件事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>