<<英汉同声传译训练教程(对外贸易分

图书基本信息

书名: <<英汉同声传译训练教程(对外贸易分册)>>

13位ISBN编号:9787543309500

10位ISBN编号:7543309505

出版时间:1996-09

出版时间:天津科技翻译出版公司

作者:王桂芝

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<英汉同声传译训练教程(对外贸易分

内容概要

内容简介

《英汉同声传译训练教程》包括"对外贸易""对外交流"等分册。 它

是集作者多年丰富的教学经验编写的一套培养口译及谈判能力,具有 很强实用性的系列教材。

本教程是以同声传译形式编写,具有英译汉和汉译英两种口译内容。

配有外国专家录制的磁带便于模仿和举一反三,使读者在双语转换的训练中锻炼自己的快速反应、敏捷构思、熟练口译的能力。

本分册的内容涉及对外贸易工作者日常业务活动的各个方面及外贸业务的重要环节。

如:申请签证、接待贸易代表团、洽谈购货、推销产品、价格争议、折扣和佣金、包装、运输、保险、商标、索赔、合资企业、技术贸易、安排议事……等。

作者曾留学于美国,故书中采用了地道的美国口语,语言规范流畅,内容全面,选材有典型性。

在深浅程度上兼顾不

同程度的读者。

本书可作经贸类学生的同声传译,口译及听力训练等课程的教材, 又可供广大外贸工作者及有相当英语基础的自学者使用。

<<英汉同声传译训练教程(对外贸易分

书籍目录

$\overline{}$	_
	78.
	214

英汉同声传译训练指导

第一课 对外贸易概论

第二课 申请签证

第三课 接待代表团

第四课 建立业务联系

第五课 初访美国

第六课 打电话

第七课 初次会见

第八课 在宴会上

第九课 洽购会谈

第十课 质量和数量

第十一课 推销产品

第十二课 订购洽谈

第十三课 价格争议

第十四课 折扣和佣金

第十五课 交货和包装

第十六课 付款结算

第十七课 保险

第十八课 商品检验

第十九课 仲裁

第二十课 索赔

第二十一课 签合同

第二十二课 合资企业

中华人民共和国中外合资经营企业法

中华人民共和国中外合作经营企业法

第二十三课 展览会

第二十四课 告别美国

附录一 各国、地区自动电话及传真区号

附录二 国际经济贸易组织

附录三 中国对外贸易机构、银行及其它

附录四 一般商用英语缩写词表

<<英汉同声传译训练教程(对外贸易分

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com