

<<做人必须有的9张底牌>>

图书基本信息

书名：<<做人必须有的9张底牌>>

13位ISBN编号：9787543055346

10位ISBN编号：7543055341

出版时间：2011-4

出版时间：武汉

作者：聂小丹

页数：294

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人必须有的9张底牌>>

前言

前言 不少人都有这样的感慨：“做人难，难做人。”的确，面对各种各样的人、各种各样的事、各种各样的人际关系，怎样处理，怎样处人，怎样处世，人人都有困惑，个个都有难题。我们不能抱怨手气不好，运气欠佳，因为换个角色，换种境遇，我们一样会感到不容易。只有打好手中的牌，才是正理。

同样的一手牌，不同的人去打，会有不同的风格，不同的结局；同样的一件事，不同的人去处理，会有不同的感受，不同的结果。人生的机遇对于每个人来说都是均等的，我们很难在这个问题上寻找到什么差别，我们能胜过他人、与众不同的地方就是做人和做事的方式。

做人，虽然没有固定的成功模式可循，但一些基本的原则和技巧还是有的。在现实中，不管牌局如何变化，只要你手握下面这9张底牌，灵活应变，趋利避害，就能事业成功，人生幸福！

第一张牌，忍字当先。

忍受失意，忍受羞辱，忍受吃亏，忍受寂寞，忍住锐气……学会忍，善于忍，才能最终成就自己的一番事业。

第二张牌，深不见底。

在现实生活中，世事洞明却深藏不露的人才是真正可畏的人。揣着明白装糊涂是一种达观，一种洒脱，一份人生的成熟，一份人情的练达。拥有这种底牌，就可时时占据主动，常立不败之地。

第三张牌，以计服人。

做有头脑、有眼光、有手段的人，凡事多用心思，巧施计谋，你会成为做人做事的高手，成为社会的宠儿。

第四张牌，八面玲珑。

善于在人际中淘宝，精于与成功者结缘，那么，你的发展之途就会一路畅通，一帆风顺！

第五张牌，升级思维。

放手去开发你的潜能，更新自己的观念，发现自己的天赋，培养自己的专长，提升自己的能力，不断追求卓越，你就是那个成功的人！

第六张牌，三思智行。

“谋定而动，先谋后动，三思而行”给行动加一份智慧，你的成功就多了一份砝码。

第七张牌，口吐莲花。

良好的口才帮助你获得比别人更多的机会，让你办事顺风顺水，即使无才无能也可居成功之列。

第八张牌，进取之心。

乐观进取，心向阳光，带着自信和勇气，朝着目标进发，你会发现，你的生活充满了快乐。

第九张牌，宽心之智。

生活中，我们的心态越广，包容的东西就越多。生活中的酸甜苦辣，人世间的喜怒哀乐，都不再是套在我们身上的枷锁，而成了我们成长和成熟必不可少的营养。

手握宽心底牌，人生便处处是幸福。

做人有方，办事有法，自然进退有据，无往不胜。

捧读本书，掌握做人必须有的9张底牌，你会豁然开朗，实现人生的不断突破。

<<做人必须有的9张底牌>>

内容概要

把握做人奥秘，领悟处世玄机。

手握9张底牌，玩转多彩人生。

人生百态，各有千秋。

面对各种各样的人、各种各样的事、各种各样的人际关系，怎样自处？

怎样处人？

怎样处世？

怎样交往？

手握9张底牌，做人有方，办事有法，自然进退有据，无往不胜。

人生难免不如意，韬光养晦，方能忍而后发，成就大业；大智若愚，人情练达，就可时时占据主动，立不败之地；善于在人际中淘宝，精于与成功者结缘，就会一路畅通；降服对手找弱点，战胜敌人攻软肋，就能成为处世高手；培养专长，提升能力，不断追求卓越，你就是成功的人；三思而后行，给行动加一分智慧，就能获得成功的筹码；会说话，拥有好口才，即使才智平庸，也可居成功之列；乐观进取，不断向目标进发，生活就会充满成功的快乐；心胸宽广，凡事都能想得开，就会感到人生处处是幸福……《做人必须有的9张底牌》会让你做人做事的能力和水平不断提高，使你的人生之路精彩纷呈，辉煌灿烂。

<<做人必须有的9张底牌>>

作者简介

聂小丹，畅销书作家，著有《七分做人，三分做事全集》、《可以失败，不能失落》等畅销作品。

<<做人必须有的9张底牌>>

书籍目录

第1张牌 忍字当先：面子能换胜算，脸皮厚一点又何妨胸中有忍字，后退亦前进以硬碰硬，往往两败俱伤放下面子，不等于失去尊严会吃小亏，才不用吃大亏明处吃亏，暗中受益只有经得住批评，才能收获进步让出功名，得益无穷略微妥协一下，目标更近一些忍住寂寞，走上事业成功路第2张牌 深不见底：把糊涂写在脸上，把明白揣在兜里人可以太善良，但不可以太单纯外愚内智，做到心中有数过分张扬，往往树敌无数“睁一只眼闭一只眼”才好相处巧妙掩饰，不让对方摸清底细主动示弱，保存自身实力学会用糊涂来化解尴尬以“愚”应“智”，不失为妙计即使猜透对方心理，也别轻易说出第3张牌 以计服人：降服对手找弱点，战胜敌人攻软肋找到弱点，攻其软肋别人的虚荣心，就是你的突破口人脉小投资，换取大回报略施小礼，博取大利巧布话题，套出真话温水煮青蛙，欲攻之先亲之先“冷”后“热”，他会听你的掌握驭人术：左手蜜糖，右手鞭子软磨硬泡，滴水也能穿磐石欲擒故纵，让对方束手就擒用责任感换取委任第4张牌 八面玲珑：在人际中淘宝，与成功者结缘人际淘金，用名片换金矿注重外形，第一印象值千金求人办事，掌握语言技巧主动结识贵人，多给自己铺路见面一次，就记住对方名字站在对方角度思考，才能真正沟通人情债就是你的“杀手锏”巧妙为人，让关系得到维护合作共赢才是成功社交的关键第5张牌 升级思维：培养一技之长，成为行业专家有能力才有竞争力专业主义，一招鲜吃遍天知本时代，要学会不断充实自己发现自己的天赋，找到自己的出路全面是为了更大的发展保持空杯心态，永不自满想要成功，先学会有钱人的思考方式寻找自己的优势所在不要让优秀成为卓越的敌人第6张牌 三思智行：行动加一份智慧，成功多一份砝码面对危机，沉着冷静草率行事，因小失大将死角变成通路用20%的付出带来80%的收获不要在“随大流”中迷失自己选择正确，就成功了一半勇于创新，方法总比问题多学会顺水推舟，懂得将计就计看准机会出手，犹豫会错失良机善于反思，不断地升级自我第7张牌 口吐莲花：两片薄唇，无才无能亦居成功之列初次见面，张口就受欢迎说别人爱听的话，不要说自己想说的话幽默的语言往往让你更受欢迎赞美之言胜过金钱巧妙拒绝，不伤和气善用语言激励和调动对方自嘲是化解误会的妙法为别人捧场，让自己受益与不同的人沟通，要讲不同的策略善于倾听，有时会说不如会听第8张牌 进取之心：远离消极态度，遇见更好的自己消极的态度只能带来失败的人生有目的地成功，有计划地前进过去的成绩只能说明过去比智者多一份胆量，比弱者多一份坚强即时激励，时刻告诉自己“我很棒”不想半途而废，就要勇敢再跨一步做每件事时加一分自信，等于给人生加一分筹码往最坏处打算，往最好处努力第9张牌 宽心之智：保持宽广心态，人生处处是幸福活在当下，学会宽心忽视不平等的生活，让快乐永相随己所不欲，勿施于人胸中怒火中烧，恰中别人圈套原谅别人，其实就是解放自己不苛求完美，让自己减压欲望越多，心情越差手握快乐遥控器，微笑面对你自己拥有服务之心，奉献也是索取感谢折磨你的人，感恩帮助你的人

<<做人必须有的9张底牌>>

章节摘录

版权页：有时，人们为了争一时之气，在强大的对手面前，常常只会硬碰硬，不顾一切地拼命冲向前。

他们认为，只有这样，才能保持自己的尊严，才能赢得做人的面子。

结果，常常弄得两败俱伤，各无一利。

山顶上住着一位智者。

当地的男女老少都非常尊敬他，不管谁遇到大事小情，都来找他，请他提些忠告。

智者总是笑眯眯地说：“我能提些什么忠告呢？”

这天，又有一个年轻人来求他提忠告。

智者仍然婉言谢绝，但年轻人苦缠不放。

智者无奈，便拿来两块窄窄的木条，一撮螺钉，一撮直钉。

另外，他还拿来一把榔头、一把钳子、一个螺丝刀。

他先用榔头在木条上钉直钉，但是木条很硬，费了很大劲儿也钉不进去，即使把钉子砸弯了，也钉不进去。

一会儿工夫，好几根钉子都被砸弯了。

最后，他用钳子夹住钉子，使劲地砸，结果，钉子虽然弯弯扭扭地进到木条里面去了，但木条也裂成了两半。

智者又拿起螺钉、螺丝刀和榔头。

他把钉子向木板上轻轻一砸，然后拿起螺丝刀拧了起来，没费多大力气，螺钉便钻进木条里了——天衣无缝。

智者指着木条笑笑：“硬碰硬有什么好处呢？”

说的人生气，听的人上火，最后伤了和气，好心变成了冷漠，友谊变成了仇恨。

我活了这么大年纪，只有一条经验，那就是绝对不直接向任何人提忠告。

当需要指出别人的错误的时候，我会像螺丝钉一样耐心地、婉转曲折地表达自己的意见和建议。

“在现实生活中，一个人难免会跟旁人发生这样那样的矛盾，那么，当你碰到真正的钉子人物时，千万不要跟他们硬碰硬地发火，否则最后吃亏的还是自己。

学会迂回，学会忍耐，以柔克刚才是明智之举。

中国古代的名将韩信，家喻户晓，妇孺尽知，其武功盖世，孙雄一时，他堪称善用以柔克刚之术的典型。

有一天，韩信正在街上行走。

忽然，面前拥出三四个地痞流氓。

只见他们抱着肩膀，叉着双腿，眯着眼睛斜视韩信，态度极为傲慢。

韩信先是一惊，随即便抱拳拱手道：“各位仁兄，莫非有什么事吗？”

“其中一个撇了撇嘴，怪笑道：“哈哈，仁兄？”

倒挺会说话。

我们哥们儿是有点事找你，就看你敢不敢做啦！”

“韩信依然很平静地说：“噢？”

不知是什么事，蒙各位抬爱，竟看得起我韩信？”

“那些人都哈哈大笑起来，刚才说话的那人说：“哈哈，什么抬不抬的，我们不是要抬你，而是要打你。

“其他人继续打哈哈，指着韩信嘲笑他。

韩信看看他们，依旧平心静气地问：“各位，不知我哪里得罪了大家，你我远日无冤，近日无仇，为什么要打我，我实在是不明白。

“那人怪笑三声，说：“不为什么，只是听说你的胆子很大。

今天我们几个想见识见识，看你到底有多大的胆子，是不是比我们哥们儿的胆子还要大？”

“韩信一听，明白了他们是故意为难自己。

<<做人必须有的9张底牌>>

于是便赔笑道：“各位，想是有人信口误传。

我韩某人哪里有什么胆识，又岂能跟你们相提并论。

”那群人轻蔑地望着韩信，听他这样说，依然不肯放他过去。

那领头之人“当啷”一声将宝剑抽出来，往韩信面前一扔，将头向前一伸，对韩信说：“看你老实，今天我们不动手，你要是真有胆识，就把剑拿起来，砍我的脑袋，就算你小子有种。

如果不敢，就从胯部钻过去，哈哈……”韩信望望地上亮闪闪的锋利宝剑，又看了看面前叉腿仰头而立的地痞头头，皱了皱眉。

围观的人纷纷议论，都非常气愤，让韩信去拿剑宰了这狂妄的小子。

韩信暗暗咬咬牙，并未去拿那剑，而是缓缓地屈身下去，从那人的胯下爬了过去。

众人无不惊愕，连那群流氓也怔在那里发呆。

韩信则立起身掸尽尘土，头也不回，扬长而去。

从那以后，这伙地痞反倒开始对韩信客气。

而韩信后来功成名就，又提拔当年的那个流氓做了小小的官吏，那人自然是感恩戴德，尽心尽力。

韩信可谓是一个聪明、顾大局的人。

试想，如果当时韩信火冒三丈，一怒之下拾剑杀了那人，那么必然会有一场恶战。

胜负难料不说，纵使是韩信胜了，也免不得要吃官司。

平空出横祸，对他日后的发展定会产生很大的障碍或留下深深的隐患。

所以，我们说，无论在什么时候都不要硬碰硬，那样做，只能让你头破血流。

要知道，适当适时地迂回退守，正是为了取得更大的成功。

<<做人必须有的9张底牌>>

编辑推荐

《做人必须有的9张底牌》：把握做人奥秘，领悟处世玄机。

手握9张底牌，玩转多彩人生。

人生百态，各有千秋。

面对各种各样的人、各种各样的事、各种各样的人际关系，怎样自处？

怎样处人？

怎样处世？

怎样交往？

手握9张底牌，做人有方，办事有法，自然进退有据，无往不胜。

人生难免不如意，韬光养晦，方能忍而后发，成就大业；大智若愚，人情练达，就可时时占据主动，立不败之地；善于在人际中淘宝，精于与成功者结缘，就会一路畅通；降服对手找弱点，战胜敌人攻软肋，就能成为处世高手；培养专长，提升能力，不断追求卓越，你就是成功的人；三思而后行，给行动加一分智慧，就能获得成功的筹码；会说话，拥有好口才，即使才智平庸，也可居成功之列；乐观进取，不断向目标进发，生活就会充满成功的快乐；心胸宽广，凡事都能想得开，就会感到人生处处是幸福……《做人必须有的9张底牌》会让你做人做事的能力和水平不断提高，使你的人生之路精彩纷呈，辉煌灿烂。

<<做人必须有的9张底牌>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>