

<<酒局2>>

图书基本信息

书名：<<酒局2>>

13位ISBN编号：9787540456610

10位ISBN编号：7540456612

出版时间：2012-8

出版时间：湖南文艺出版社

作者：陈亚辉

页数：331

字数：320000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;酒局2&gt;&gt;

## 内容概要

秉承《酒局》，《酒局2》加大力度讲述中国式酒桌智慧

在酒局中，当主人斟酒时，客人可行“叩指礼”，以表示对主人斟酒的感谢。行“叩指礼”时，客人把食指、中指并在一块儿，指头轻轻在桌上叩几下。

在喝酒时，有时会有“打白条”的情况出现。

主人一般事先到达酒店，安排好两个服务员给客人倒酒，其中一个服务员拿白开水，专给主人倒。这样主人以白开水敬客人，客人喝的却是白酒。

在酒桌上，初交的朋友往往挑选白酒对饮，因为白酒浓度高，不容易喝，且伤身体。

正因如此，人们才觉得白酒最能考验人。

双方互相都喝了白酒，而且喝得很痛快，心里便认为，两人的友情经得住考验。

在出席酒局时，切记赴宴的目的。

大多数酒局都有一个主题，即喝酒的目的。

赴宴时首先应环视一下在座各位的神态表情，分清主次，不要单纯地为了喝酒而喝酒，而失去交友的好机会，更不要让某些哗众取宠的酒徒搅乱了东道主的初衷。

在喝酒的时候，有人会“酒后吐真言”，即使你有良好的社交口才，酒后也免不了会失态、失言。

切记酒后不要说大话，不要失态，不要唾沫横飞、筷子乱甩，不要手指乱指，以免醉酒误事，让自己后悔莫及。

.....

延续《酒局》的故事情节和叙述风格，本书围绕酒局讲述官场、商场之中诸般纷争。

女老板唐雨晨继续开办家具厂，由创业初期举步维艰到走向事业巅峰，她善于喝酒，周旋于商场各种男人之间。

在酒局中，她凭借自己敏锐的感觉，感知着人情冷暖人生百态。

在酒局中，她渴望找到属于自己的真爱，面对高远洋的真诚付出和猜忌，能否因爱情走向圆满？

面对同事的暗恋与出卖，她该如何抉择？

<<酒局2>>

作者简介

陈亚辉，著名专栏作家，文化圈著名“酒鬼”，经常参加各种酒局，对“酒道”了解深入，收藏有200多瓶名酒。

## &lt;&lt;酒局2&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第一章 咸鱼翻身

在酒局中，当主人斟酒时，客人可行“叩指礼”，以表示对主人斟酒的感谢。行“叩指礼”时，客人把食指、中指并在一块儿，指头轻轻在桌上叩几下。

## 第二章 另辟蹊径

在酒桌上，确有“打白条”这样的情况。主人一般事先到达酒店，安排好两个服务员给客人倒酒，其中一个服务员拿白开水，专给主人倒。这样主人以白开水敬客人，客人喝的却是白酒。

## 第三章 迎刃而解

在喝酒时，座次也是有讲究的。若是圆桌，则正对大门的为主客，主客左右手边的位置，则以离主客的距离来看，越靠近主客位置越尊，相同距离则左侧尊于右侧。若为八仙桌，如果有正对大门的座位，则正对大门一侧的右位为主客；如果不正对大门，则面东的一侧右席为首席。

## 第四章 风云突变

在酒桌上喝酒，代酒时，一定要记得多给领导倒酒，不要瞎给领导代酒。就是要代，也要是领导确实想找人代，还要装做自己是想喝酒而不是为了给领导代酒而喝酒。

## 第五章 酒局情关

在酒桌上，初交的朋友往往挑选白酒对饮，因为白酒浓度高，不容易喝，且伤身体。正因如此，人们才觉得白酒最能考验人。双方互相都喝了白酒，而且喝得很痛快，心里便认为，两人的友情经得住考验。

## 第六章 危机四伏

在与人喝酒时，一定要根据人员组成、菜肴组合和宴请的重要程度点餐，不应问服务员菜肴的价格，或是讨价还价，这样会让你的公司在客户面前显得有点儿小家子气，而且客户也会觉得不自在。

## 第七章 情投爱河

在宴请别人时，一定要把握好敬酒的顺序。若有求于在席上的某位客人时，对他自然要十分恭敬。如果在场有更高身份或年长的人，则不应只对能帮你忙的人毕恭毕敬，要先给尊者、长者敬酒，不然会使大家都很难为情。

## 第八章 深陷鸿门

在出席酒局时，切记赴宴的目的。大多数酒局都有一个主题，即喝酒的目的。赴宴时首先应环视一下在座各位的神态表情，分清主次，不要单纯地为了喝酒而喝酒，而失去交友的好机会，更不要让某些哗众取宠的酒徒搅乱了东道主的初衷。

## 第九章 峰回路转

在喝酒的时候，有人会“酒后吐真言”，即使你有良好的社交口才，酒后也免不了会失态、失言。切记酒后不要说大话，不要失态，不要唾沫横飞、筷子乱甩，不要手指乱指，以免醉酒误事，让自己

## <<酒局2>>

后悔莫及。

### 第十章 扭转乾坤

酒桌这个交际场所，是挺考验人的。

你不能喝酒，最好学会拒酒；拒酒的借口和办法有很多，要随机应变。凭着你的机智和口才，也可以在交际场上巧妙周旋，游刃有余。

### 第十一章 情归何处

参加酒会时，中途离开酒会现场，一定要向邀请你来的主人说明、致歉，不可一溜烟便不见了。和主人打过招呼，应该马上就走，不要拉着主人在大门口聊个没完。你占了太多的时间，会让主人在其他客人面前失礼。

## 章节摘录

版权页：第一章 咸鱼翻身酒场如战场，一不小心就会触雷，然后粉身碎骨。

唐雨晨深刻体会到这句话的含义，是在应邀参加了朋友张元洪的酒局之后。

张元洪在市教育局基础教育科任职，职位只是个普通的科员。

上个月，副科长老潘退休，局领导经过讨论，决定从该科室几名科员中提拔一人当副科长。

论资历，这职位非张元洪莫属，但官场变化莫测，资历往往并不起决定性作用，否则也不会有那么多有资历的老同志，“历经沧桑”仍“原地踏步”。

张元洪深深地明白这个道理。

为了稳妥起见，他决定请局长万朝阳喝酒。

唐雨晨以前给冯雄俊打工的时候，做过教育局的一笔单子，跟万朝阳喝过几次酒。

因此，她认识万朝阳。

正因如此，加上她是个美女，又能说会道，张元洪才考虑请她当一回“交际花”，帮他一个忙。

张元洪是唐雨晨的客户张元亮的哥哥，张元亮以前照顾过唐雨晨几笔生意。

唐雨晨一直欠着张元亮一个人情，虽然很不情愿，但她还是答应帮忙。

此外，唐雨晨还有一个目的，就是想从张元亮那里借钱。

周功航设局骗走了她的钱，使她的公司陷入困境，外债累累，难以为继。

家人劝她关闭公司，重新找份有保障的工作，可她不干。

公司沦落到这个地步，并不是她经营不善，而是上当受骗所致。

她坚信，只要有一笔资金，公司肯定会枯木逢春，好比一棵多日没浇水快要枯死的树，如果停止浇水，树就真的死了；但只要给它一桶水，它就能活过来，不断长高长大。

最主要的是，她已在商场中拼杀了那么久，付出了那么多，不甘心就这么失败。

张元洪是个很木讷的人，话本来就少，而且习惯直来直去。

他给唐雨晨打电话，一开口就说：“唐总，我知道你和我们局长挺熟，我打算请我们局长喝酒，想请你参加，帮我活跃一下场面，免得尴尬。”

“若不是张元亮事先打过招呼，说他哥哥快人快语，唐雨晨可能会直接挂了这个电话。”

不是特别铁的关系，哪儿有一打电话就开口要人办事的？

你又不是什么大人物！

更何况，现如今想求人办事，哪个不是得提着礼物上门说尽好话才行？

唐雨晨为了留住张元亮这个客户，捺着性子答应了。

酒局定在荣华酒家，这是一家中高档饭店，位于海深市中心泰文路。

张元洪没有车，他知道唐雨晨有车，就顺便把她的车也“请”了去。

此刻，唐雨晨给他当司机，他坐在副驾驶座上，一副紧张兮兮的样子。

唐雨晨侧头看了他一眼，说：“张哥，不就一个酒局嘛，没什么的，不值得如此紧张，你别自己为难自己啊。”

“张元洪说：“你不知道，我们局长很威严，平时不苟言笑，我都摸不准他这个人的脾性。”

“唐雨晨说：“摸不准脾性不要紧，你在酒桌上小心点儿，尽到礼节就行了。”

你能把他请出来就已经很了不起了，不是吗？

“张元洪感叹道：“我请他，可费了不少工夫呢！”

“张元洪第一次请万朝阳是在万朝阳的办公室。”

张元洪在门外等了很久，直到万朝阳的办公室里只有他一人了，才走进去，点头哈腰地说明来意。

万朝阳想了想，说：“今晚我有个会议！”

“张元洪说：“那就改天！”

“便悻悻地走了。”

第二次打电话，电话一接通，张元洪还没开口，万朝阳便说：“小张，我这会儿在外面忙着呢，你有什么重要的事，没有我挂了？”

“没等张元洪回答，万朝阳便挂了电话。”

## &lt;&lt;酒局2&gt;&gt;

第三次还是在万朝阳的办公室。

张元洪进去直接表明来意。

万朝阳看了看手表，慢条斯理地说：“本来呢，我应该找个机会和你们这些年轻人吃吃饭、喝喝酒，了解了解你们的想法，看看你们对我们局领导的工作有何意见和建议，只是工作太忙了，一直抽不出时间。

今晚正好没事，那咱们就去喝几杯吧！

”张元洪仿佛得到恩赐似的，脸上堆满了笑容。

“唐总，你说，我们局长真忙到了吃顿饭都没时间，非要我请这么多次才接受吗？”

”张元洪说。

唐雨晨说：“也许他真的忙，也许是在考验你的诚意！”

”张元洪想了想，说：“他的工作我了解，绝对没忙到那个程度。

我看是在考验我！”

”唐雨晨说：“好歹考验已经结束，你顺利过关了。

”张元洪耷拉着一张苦瓜脸，说：“那只是过了第一道关，即便今晚再过了一关，今后还会有别的关！”

”唐雨晨和张元洪到达酒家半个小时，万朝阳才姗姗来迟。

他年近五旬，身穿浅绿色衬衫、黑色裤子，头发梳得很整齐，鹰钩鼻，眼睛细长。

当年，唐雨晨和万朝阳喝酒时，两人喝得来，聊得投机，万朝阳对她印象深刻。

一见到唐雨晨，万朝阳眼睛一亮，笑呵呵地说：“小唐也在呀？”

”唐雨晨脸上挂着甜蜜的笑容，说：“我这不想念万局了嘛，以前咱俩喝得那么痛快，后来一直想和万局再喝几杯，都没机会了。

听张大哥说今晚要和万局喝酒，我一时酒瘾发作，就来凑热闹了，万局没意见吧？”

”万朝阳说：“你来，我求之不得呢，怎么会有意见？”

”酒菜很快上齐，张元洪要了一瓶三十八度某国产知名白酒。

服务员当着三人的面把酒打开，给三人斟满。

张元洪朝万朝阳举杯，说：“万局，你工作繁忙，应酬多，能抽空出来和我们喝酒，我感到很荣幸，特敬你一杯！”

”万朝阳跟张元洪轻轻碰了下杯，一饮而尽。

万朝阳放下酒杯，说：“小张啊，你平时在单位的表现其实非常不错，为人忠厚、待人热情、办事认真，我们几个领导对你评价很高！”

”张元洪说：“谢谢万局的夸奖！”

”张元洪说完，拿起酒瓶给万朝阳倒酒。

酒倒到一半的时候，万朝阳伸出右手，弯着手指头轻轻地敲了敲桌子。

唐雨晨知道，他这是在行“叩指礼”。

这个“叩指礼”是有来历的。

相传乾隆微服南巡时，到一家饭馆吃饭，当地知府知道了这一情况，怕万一出事自己担待不起，便也微服前往饭馆护驾。

到了饭馆，就在皇帝对面末座的位子上坐下。

皇帝心知肚明，也不去揭穿，只久闻大名、相见恨晚地装模作样寒暄了一番。

皇帝是主，免不得提起茶壶给这位知府倒茶。

知府诚惶诚恐，但也不好当即跪在地上来个“谢主隆恩”，于是灵机一动，弯起食指、中指和无名指，在桌面上轻叩三下，权代行了三跪九叩大礼。

于是这一习俗就这么流传下来。

万朝阳身份、地位比张元洪高，张元洪给他倒酒，他要是说“谢谢”有点儿有失身份的意味。

一般情况下，他也不会行“叩指礼”。

他行了，说明他涵养不错，不是那种特别爱摆架子、目空一切的人。

然而，张元洪并不知道这是“叩指礼”，以为万朝阳阻止他，不要他把酒倒满。

<<酒局2>>

张元洪赶紧收起酒瓶，万朝阳的酒杯里只有半杯酒。  
唐雨晨想给他使眼色制止，但已经来不及了。  
万朝阳的脸上本来是挂着笑容的，此刻突然收起了笑容。  
也难怪，如果喝的是红酒，张元洪斟半杯倒也无妨。  
可这偏偏是白酒，斟酒不满，岂不等于是对万朝阳不满？

## &lt;&lt;酒局2&gt;&gt;

## 编辑推荐

《酒局2》为秉承畅销书《酒局》，加大力度讲述中国式酒桌智慧。

酒桌是不见硝烟的战场，它能让你前程似锦，也能让你功败垂成。

在酒桌上与人喝的是酒，拼的则是智慧。

要想赢得酒桌上的主动权，通晓酒桌规则和注意事项，是必不可缺的。

否则，很容易好心办坏事，于无意之间得罪了客人，而致功败垂成。

阅读《酒局2》，会让你全盘掌握酒桌智慧，在酒桌上得心应手，心想事成。

在酒局中代酒时，一定要记得多给领导添酒，不要瞎给领导代酒，就是要代，也要在领导确实想找人代，还要装作自己是因为想喝酒而不是为了给领导代酒而喝酒。

斟酒也是有讲究的，如果是白酒，一般用小杯，酒要斟满，如果是葡萄酒，一般斟六分满或半杯。如果是啤酒则半分满。

在喝酒时，座次也是有讲究的。

若是圆桌，则正对大门的为主客，主客左右手边的位置，则以离主客的距离来看，越靠近主客位置越尊，相同距离则左侧尊于右侧。

若为八仙桌，如果有正对大门的座位，则正对大门一侧的右位为主客；如果不正对大门，则面东的一侧右席为首席。

《酒局2》内容精彩，文笔有趣，极其实用。

延续了作者一贯通俗、精彩的笔调，读起来轻松有趣。

而其中穿插的诸多酒桌规则和注意事项又使本书显得极其实用，是无关官场或商场或生活中都不可或缺的实用手册。

<<酒局2>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>