

<<我就是自己的贵人>>

图书基本信息

书名：<<我就是自己的贵人>>

13位ISBN编号：9787540451424

10位ISBN编号：7540451424

出版时间：2012-1

出版时间：湖南文艺出版社

作者：和田裕美

译者：罗明辉

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我就是自己的贵人>>

内容概要

和田裕美是一个极其普通的女孩：没有丰富的职业经验，没有显赫的背景，没有钱财（曾经穷到没有回家路费），没有美貌，不善言辞。

凭着真诚、勇气和坚持，在竞争激烈的东京闯出了一番事业：28岁便成为全日本最年轻、也是首位女性代理店长；裕美的故事不仅会打动销售人员，还会给那些总是抱怨自己的工作或生活的人提供启示：你并不需要成为超人才能实现自己的梦想！

<<我就是自己的贵人>>

作者简介

和田裕美，Perie, Inc. 董事长和总裁。

1967年出生。

1991年加入大不列颠日本公司，销售英语教材。

她的销售业绩在全公司142个分支机构中名列第二，并成为公司最年轻的销售经理。

2001年，她创立了Perie, Inc.，专门为企业提供销售人员培训和咨询。

98%的客户是回头客。

罗明辉，湖南大学外国语学院日语系教授，资深翻译家。

<<我就是自己的贵人>>

书籍目录

序章——在你身边，一定有“守望你成功的人”第1章 简单：开启幸运之门“有钱就一定会幸福！”营销以简单取胜好事信其有无论遇上谁，先要问声好唯有面对现实笑能生钱哦让笑脸代表自己没有谎言的营销得到别人的感谢也是成就不是抹杀“NO”，而是制造“YES”“其实真的希望别人从背后推上一把！”第2章 成功者先起跑再思考逐二免者得三免要善用时间，就要去掉无用之物察觉与选择——让顾客主动签约合同书就是我的同意书成功者先起跑再思考不想“交易”，只想“一起成功”“兴奋”会感染即便没有谈拢，也要让客户乘兴而归具备实力，不如具备“遇上贵人的能力”顾客代我促销勇于参与压力让人变得强大成功路径需要设计越努力，就越轻松出成绩要像吸气吐气一样自然体会轻松自卑情结令我脱颖而出“果然”成为现实“我是运气最好的人！”从今天开始这样想第3章 “兴奋感”连着“好运意识”无法洞察人心者无法对人敞开心扉不要替下属做好一切心到白纸状态，老老实实学习迎接挑战从改变外表开始以自卑情结为武器.....第4章 努力自有回报第5章 最好的舞台就在你脚下尾声 爱，成就幸福

<<我就是自己的贵人>>

编辑推荐

她的故事真实又生动。

她曾经经历生命的低谷，总是被拿来与她的能干的姐姐做比较，母亲的去世让她陷入忧郁，所以，她能理解客户的烦恼和忧愁，耐心地聆听他们的心声。

她不抱怨，不撒娇，不撒谎，不放弃，对工作全力以赴，坚持自己的选择。

她的经历证明：做一个坦率而积极向上的人，好运就会源源不断地向你涌来。

职场励志类图书一直是市场的热点，《我就是自己的贵人：一个真人版杜拉拉的青春奋斗》介绍了一个最平凡的女孩如何通过自己的努力从一无所有到登上事业的高峰，《我就是自己的贵人：一个真人版杜拉拉的青春奋斗》提炼出极富参考价值的职场经验，既有精准的客户心理分析，简明的营销实战技巧，又有高效的团队创建法则，独特的自我激励方法更是值得身心疲劳的职场人士借鉴。

从丑小鸭到白天鹅，从职场鸡肋到销售明星；比中国杜拉拉更从容、更温暖的成功之路；日本畅销书作家和培训专家和田裕美倾囊传授最精华的职业经验：成功秘诀=对挑战的热情永远>对失败的恐惧；精准的客户心理分析。

<<我就是自己的贵人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>