

<<大生意人>>

图书基本信息

书名：<<大生意人>>

13位ISBN编号：9787539962948

10位ISBN编号：7539962941

出版时间：2013-12-1

出版时间：江苏文艺出版社

作者：赵之羽

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<大生意人>>

内容概要

中国政商小说里程碑之作！

在中国做大生意，几千年来都是这套玩法。

一个私盐贩子，如何在夹缝中翻云覆雨、扶摇直上，成为通吃政商两界的清朝首富？他的这套“玩法”，就是在中国传统政商关系下做生意的至高智慧和隐秘准则。

作者赵之羽，祖上为清朝开国大将、满文创始人，多年潜心清史研究，堪称最懂清朝政商关系的小说家。

历时5年磅礴著就，天涯、搜狐、榕树下火爆连载，千万读者持续热捧，2013正式首发面世！

“快读·超好看小说库”002号。

经由本书改编的同名电视剧正在热烈筹拍中！

【内容简介】

一百五十余年前，帝国的政治时局正值风雨飘摇，商业却开始一步步走向繁盛的顶峰，胡雪岩、乔致庸、盛宣怀、王炽、孟洛川……一批中国历史上著名的大生意人纷纷登场。在这群夺目的商业精英间，最天才、最具传奇色彩的，却是个名不见经传的名字：古平原。

这个后来被《明清商贾奇闻录》尊称为“商王”的年轻人，从贩卖一袋私盐做起，短短数十年里，借势谋局，翻云覆雨，周旋于商帮、政府、买办及三教九流之间，将生意越做越大，直至最后纵横各行各业，通吃政商两界，成为财倾天下的一代首富……其间，进与退，显与藏，顺境与逆袭，阴谋与阳谋，商业手腕与政治心术，人脉运营与处事智慧，一招一式，一言一行，无不将中国生意人几千年来“玩法”趋于极致。

翻开《大生意人》，从他的这套“玩法”中，读懂在中国传统政商关系下做生意的至高智慧和隐秘准则。

<<大生意人>>

作者简介

赵之羽——

满族正蓝旗人，伊尔根觉罗氏，其先祖伊尔根觉罗·噶盖为清朝开国大将、大学者、满文创始人。

赵之羽家学传统渊博，文史造诣深厚，多年来致力于对清史尤其是清朝商业史的研究，堪称最懂清朝政商关系的小说家。

在这本潜心五年磅礴著就的《大生意人》中，他将肃然的历史轶事和奥妙的经商智慧编织成鲜活的故事，读来令人拍案叫绝，细细品味却又有悟于心，让人不忍释卷，一读再读。

<<大生意人>>

书籍目录

楔子

第一章 别人彻底没救的生意，被古平原玩活了

第二章 第一笔生意，多少要靠点运气

第三章 商机的来临总是静悄悄的

第四章 大局要越做越大，细节要越算越细

第五章 从此，古平原不再是一个读书人

第六章 没有“对的”玩法，就用“我的”玩法

第七章 坏交易的背后，永远有一笔更大的交易

第八章 要出价，就出个让人无法接受、又不得不接受的价

第九章 谁是自己命中的贵人？

<<大生意人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>