

<<黑道商学院>>

图书基本信息

书名：<<黑道商学院>>

13位ISBN编号：9787539941851

10位ISBN编号：7539941855

出版时间：2011-11

出版时间：江苏文艺出版社

作者：[美] 麦可·法兰杰斯

页数：272

译者：吴书榆

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<黑道商学院>>

内容概要

麦可·法兰杰斯曾登上《财富》杂志封面故事，当选“全美五十大黑道大哥”，当时他每周创造600万~800万美元营业额，他从马基雅维利的权力斗争哲学出发，现身说法，凭借多年的组织经营与人事管理的实战经验，向读者传授更智慧、更有效的管理与经营之道。

<<黑道商学院>>

作者简介

麦可·法兰杰斯，美国最有名气的黑手党大哥之一，以善于经营黑道生意而著名。被美国《财富》杂志评为“全美五十大黑道大哥”中最年轻的一个。

《浮华世界》杂志则称他：“自阿尔·卡彭（Al Capone）以降，最会赚钱的黑道大哥！”

”马丁·斯科塞斯著名的黑帮电影《好家伙》（Goodfellas）中，有个角色就是以麦可·法兰杰斯为原型。

<<黑道商学院>>

书籍目录

黑道商学院

contents

第一章 黑道的企业经营之道

Mob up Your Business

我的事业高度

金盆洗手

生意就是生意

我不是暗示你犯罪

没有神奇方程式

第二章 首先，确认基础

First, Nail down the Basics

周密计划，一切行为都以计划为中心

不要在穿着睡衣时被宰掉

直截了当，让事情保持简单

你一定要有自己的团队

找到总顾问

第三章 其次，注意马基雅维利陷阱

Next, Beware Machiavelli's Trap

黑道英雄的信条

成就，也是一把双刃剑

有缺陷的哲学

真正重要的东西

第四章 善用所罗门的解决方案

所罗门：最初的智者

所罗门对马基雅维利

重点是人生的智慧，而不是让你致富的承诺

第五章 用脑领导，而不是用嘴

Lead with Your Brain, Not Your Mouth

大嘴巴杰瑞惹的祸

胆怯，你的力量会变小

好莱坞的吉拉迪约我“坐一坐”

先听先想，然后绝对必要时才开口

不要用舌头思考

第六章 精通“坐一坐”的谈判技巧

Master the Art of the Sit-Down

谈判.....决定他的生死

付钱给那个你“跟着”的人

“坐一坐”谈判的性质

鸡肉生蛆事件

多“坐一坐”，少开点会

五个步骤让你精通“坐一坐”这门技艺

不要开会，要坐下来

第七章 看好你的赌本

Keep Your Eyes on the Bookies

洗牌作弊

<<黑道商学院>>

赌球门

伤害企业

这事也会发生在你身上

保持警惕

第八章 从失败当中学习

Learn from Your Failures

高帝和旧物交换

失败很正常

我在失败中看到了什么

不是每个人都做得了黑道

不要一走了之

用心对待

第九章 童叟无欺，合法正当

Play It Straight and Legal

政府的新工具

让恺撒的归恺撒，比如税金

改食谱可以，改账本免谈

正直诚实永远重要

击退贪婪怪兽

做正确的事

第十章 挑个哲学家：要马基雅维利还是所罗门？

Pick Your Philosopher: Machiavelli or Solomon ?

期末考

你得作个选择

第十一章 想对成功这件事

Get the Right Idea about Success

灌香肠

权衡成本

结语 Closing Thoughts

致谢 Acknowledgements

关于作者 About the Author

附录 尼可罗·马基雅维利原版《君主论》

<<黑道商学院>>

章节摘录

谈判……决定他的生死父亲让我安排了一场正式会面，用黑道的说法，叫“坐一坐”。这指的可不是请诺比来和我们一起品尝红酒配熏乌贼，“坐一坐”是黑手党文化中非常基本的一件事，这是用来讨论与解决任何争端最重要的那种手法。

地点选择在哪里，取决于与会人员以及问题的性质。

既然诺比并非兄弟，而这次牵涉到的问题又和合法生意有关，就不需要去找一个隐蔽的秘密所在。

我们约在曼哈顿戏院区第17大道舞台熟食餐厅碰面。

那天发生的事至今历历在目。

当时是夏天，那家餐厅里挤满了人，餐桌全都挤在一起，近到我都闻得到隔壁桌子的先生点的腌牛肉气味。

舞台熟食餐厅的常客坐在桌前，一边大嚼美食一边畅所欲言。

这里少有观光客，大部分客人都是从事动嘴的工作，包括企业执行总裁、音乐界大亨、经纪人、律师和名人，他们坐下来谈合约、规划下一次的巡回演出或是在百老汇露脸，要不然就是在为即将问世的新专辑选歌。

你懂那个场面：“曼尼洛先生，您下一张专辑抽16%的版税，您看如何？”

”以及“华薇克女士，您能否在百老汇音乐剧里演出一个角色？”

”或者“我们应不应该把梅西百货这个客户交给新来的那个家伙？”

”或是“瓦特斯先生，你想要把脑浆放在脑子里，还是涂在全麦面包上？”

。黑道事业、演艺事业、工商事业，全都是一样的，我们都以某种“坐一坐”的方式来谈事情。但是，在诺比这个案例里，牵涉到的代价很大，他正在为自己的生命谈判。

付钱给那个你“跟着”的人诺比借着替超级巨星谈判及管理录制专辑的合约，而在娱乐界崭露头角。他处理的对象包括瑞克·詹姆斯（Rick James）、珍妮·杰克逊（Janet Jackson）、狄昂·华薇克（Dionne Warwick）、莱诺·李奇（Lionel Ritchie）、海军准将合唱团（Commodores）、纺织者合唱团（Spinners）、四顶尖合唱团（Four Tops）、卡蜜欧乐团（Cameo）、麦尔斯·戴维斯（Miles Davis）、路瑟·范德鲁斯（Luther Vandross）、派蒂·拉贝儿（Patti La Belle）、库尔伙伴合唱团（Kool & the Gang）、新版合唱团（New Edition）、班·维林（Ben Vereen）以及马文·盖伊（Marvin Gaye）等人。

他出生时是犹太人，但后来自己选择做黑人。他会轻拍双手，替摇摆乐暖场；和客户往来时，他会表现得一副自己是在黑人贫民窟长大的模样，而这也是他的客户名单快速增长的主要理由。他一赚就是好几百万美元。

诺比不只会跳摇摆舞，他还有保镖，就是我老爸。

若用黑道的行话来说，诺比·沃特斯“跟着”桑尼·法兰杰斯。

当一位商业人士“跟着”某人时，就表示这个某人是他的教父、战士，保护他不让其他人侵入他的事业、拿走他的钱。

诺比是桑尼的人，是科伦坡家族的生意伙伴，这个地位让外面的人对他“非礼勿动”。

为了获得这一后援，诺比必须供奉一定的数额给科伦坡家族，但问题是，诺比显然忘记了应该把钱寄到哪个地址。

我父亲人在牢里时，他就忘记要按时付钱了。

父亲获得假释后，想要把账结一结。

他说：“我的就是我的，你不能由着‘笨蛋’偷走你的钱。”

”“笨蛋”指的是任何不是兄弟的人，任何人都包含在内，不管对方是长年密友、企业执行总裁、超级运动明星，还是美国总统，全都一样。

如果你不是兄弟，你就是“笨蛋”，“笨蛋”绝对不可以占兄弟的便宜，讲到金钱这部分尤其如此。

父亲要他的那一份，而且每一分钱都要！

<<黑道商学院>>

父亲对我说：“去安排一下，跟他‘坐一坐’。

我要亲自处理这件事。

”我懂这是什么意思。

我真的不想看到诺比丢掉小命，我蛮喜欢他的，他总是逗得我很开心。

我甚至把他当成朋友了。

也就因为这样，所以父亲在牢里时我并未要他付钱。

还有，我也有别的生意。

那时，我靠自己就可以赚得几百万美元。

更重要的是，我不希望父亲违反假释规定，然后又回去蹲苦牢。

在这件事上，我真正的顾虑是恐吓勒索的罪名。

贾堂诺·“好动儿”·瓦斯特拉是德卡瓦肯特家族的堂主，他替一家费城佬开的小型唱片发行公司担任保镖，最后做过了头变成了勒索。

他的合伙人莫里斯·李维是一位充满传奇色彩的音乐界大亨，最后因为同样罪名在等待上诉时死在狱中。

恐吓勒索是黑道及其伙伴常会面对的指控。

诺比跟我父亲的关系已经有几十年了，但说到底他还是个“笨蛋”。

如果老爸吓吓他，他可能会跑去报警。

我要索尼冷静下来，我说服他忘了过去诺比还欠他多少钱，现在他回家了，我们要有一个新的开始。

我向父亲保证，他每个星期一定会拿到自己的那一份利润，而且家族也会拿到该有的数目。

诺比的生意一片大好，家族会分得一杯羹。

这一次的“坐一坐”，只是老朋友和事业伙伴之间的午餐聚会，忘记过去，展望未来。

只不过，诺比的记忆力一直都处于完全不起作用的状态。

在相互闲聊、点了三明治并且说了几个故事之后，老爸祭出他的规矩了。

从今而后，他身为一个地位平等的伙伴，每星期都要拿到属于他的那一份。

诺比一副不可置信的样子。

现在说的是什么呢？

他忽然间患了失忆症了吗？

他完全不记得索尼曾是他事业上的伙伴。

父亲是他的保镖，这是确定无疑的，他很乐于因为获得身为科伦坡家族同人而享有的服务付钱，但怎么会变成事业上的伙伴？

我看到索尼眼睛里的表情，不太妙。

老爸的动作缓慢且刻意，把三明治推到一旁。

午餐结束了，该开始“坐一坐”了。

我父亲帮诺比回忆他们两人的合作史，这项合伙事业是怎么开始的，带着他回想起每一个步骤和每一个事件。

他大可以穿插更多注解和宣誓，好改善诺比一片模糊的记忆。

诺比说：“索尼，我不记得我们有过讲好合伙这回事。

你知道我非常尊敬你，我也非常重视我们的友谊，但我不认为我们是事业上的伙伴。

还有，事业利润也还不足以支持我们的合伙，我只够养活自己。

”诺比是睁着眼说瞎话，我们都知道他每个月挣多少钱。

索尼已非常急躁。

也许，选择舞台熟食店根本就是一个坏主意。

现在他已经在爆发边缘，他想要冲过桌子，扭断诺比的脖子。

老爸的脾气众所周知，勾起他坏的那一面绝对不是个好主意。

根据未经证实的联邦调查局报告，外面有超过30个人用痛苦的方式学到这一教训。

父亲问：“如果我把枪塞进你的嘴巴里，把你的脑浆轰出来，这样会不会唤起你的记忆？

”他不会随随便便出言糊弄，他认真得很，诺比也懂。

<<黑道商学院>>

他目瞪口呆，脸色也转为死白。

现在大家开始注意到我们了。

在情况变得难以收拾之前，我必须打破僵局。

现在，该轮到我去出面进行沟通协调，达成这次“坐一坐”的目的：拯救诺比的小命。

虽然我定定地看着诺比，但我对父亲说，这当中一定有什么误会。

“对吧，诺比？”

此时，早已吓得说不出话来的诺比慢慢地点了点头，表示同意。

我跟父亲说，我等一下再来跟诺比谈，替他们两个人安排一下。

之后我改变话题，提醒诺比我和他计划要一起制作一些电影和演唱会，这些收入足够支付每一个人该得的那一份。

诺比再度点点头，这一次，他有力多了，因为他开始重新找回开口的力气。

父亲的表情也缓和了一点，诺比的血色慢慢回到脸上。

他知道，我的建议逐渐打动我老爸了。

有了诺比的支持，我可以先解决眼前的难题，拯救这位经纪人的小命，之后在比较友善的环境下找出可达成交易的点。

对父亲解释过我们要看的是更有潜力的收益之后，紧张的气氛一扫而空。

一阵闲聊之后，我们喝了一杯咖啡，吃下一块奶酪蛋糕，这次“坐一坐”的谈判也就画上了句号。

诺比赶紧脚底抹油，溜烟跑了。

我父亲到底是不是诺比的合法合伙人，这一点不重要，重点是钱。

要是诺比够聪明的话，他早该把家族该得的那一份乖乖交出来，如此一来，他就可以避开一次濒死经历。

他的事业负担得起这笔钱，但他的骄傲则不然。

一场谈判最重要的部分，是要厘清议题，直截了当并达成解决方案。

<<黑道商学院>>

编辑推荐

《黑道商学院》编辑推荐：黑道商业教科书首度公开！

北美“五十大黑手党大哥”之一出狱解密日进百万美金的经营秘诀！

30位成功的商界人士拒绝推荐！

本书告诉你，为了在竞争中获胜，企业经营者与黑道大哥在方法论上惊人的一致，因爆料成功的企业CEO身上隐藏的黑道性格，超过30位知名商业人士看过本书试读版后拒绝推荐！

不仅适合高端人士阅读，也能帮助普通人取得事业进步！

麦克用纵横黑道20年的经验，告诉你无论黑道还是白道，在争取权利、金钱、财货的动机和行为逻辑，本质上是一致的！

《君主论》+《圣经箴言》的内圣外王之道。

中国人近年一直在强调狼性，企业和人的狼性是什么？

1) 不要让人替你“上一课”，不论是出于竞争对手、值得信赖的友人还是同事；2) 你要不就好好好对待别人，要不就彻底摧毁他们；3) 依循时代精神行动的人将会成功，而行动不因时制宜的人将不会有成就。

4) 在行动时（君王的作为尤其是如此），人是以成败论英雄。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>