

<<狩猎>>

图书基本信息

书名：<<狩猎>>

13位ISBN编号：9787539929552

10位ISBN编号：7539929553

出版时间：2008-09

出版时间：江苏文艺出版社

作者：尾葵

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

## 前言

光线传媒人力资源部总监 王嫦春第一次看到这本书的时候，就对这句话印象深刻：“每一个美丽的女人都需要一支口红，就像每一个成功的白领都需要一个猎头。”

“猎头在如今是一个非常有话题的职业，很多大企业的中高层职位几乎都是通过猎头寻找到的。猎头顾问从事的工作内容实际上是人力资源管理六大模块中最关键的环节--招聘环节。

职业特性要求猎头顾问拥有敏锐的直觉、对职位及候选人准确的判断、良好的心理分析能力、以及优秀的沟通能力，在既定的时间内，对候选人产生影响，从而为企业寻找到合适的人才。

《狩猎》的作者尾葵是一位70后女性，曾在世界500强榜单头几位的外企打拼多年，不单职业精神、专业能力、职场技巧上身手不凡，对文字的把握和故事的叙述技巧之老练，也从众多职场小说中脱颖而出，令人惊讶。

我们都是“猎物”世界五百强品牌经理 歌手 吉杰 很巧，就在前几周，曾接到过一个陌生的香港来的电话。

那头是一个彬彬有礼的女士：你是吉杰吗？

我是你以前的猎头Steven的同事，他已经调来香港了。

我只是想告诉你很喜欢你的歌，加油！

看来Steven又一次把我给“卖”了。

Korn Ferry是全球首屈一指的猎头公司，Steven曾经就在下属的公司工作。

就是他从70余个候选人中把我从原来的广告业拉出来，推进了五百强的市场部，让我完成了一次巨大的职业蜕变，把我正式送入了一个高于普通的坚实的职场平台。

从那以后，我正式和51job, hrchina这样的网站，正式和投送简历等待面试的求职方式告别了，我也终于也成了由猎头帮助进行职业规划和职业转换的“中高级人才”中的一员。

曾经对猎头这个行业有很多误会，对猎头从业者有这样那样的看法，把他们和搞传销的，卖保险的，做房产中介的相提并论。

然而现如今，我想对上班族说的是：虽然我们都是“猎物”但请不要害怕这些虎视眈眈的“猎人”。

因为他们的“狩猎过程”就是普通的上班族“凤凰涅槃”“鲤鱼跳龙门”的过程。

努力工作吧，当有一天你和正式的猎头公司搭上线的时候，你的事业就已经成功一半了。

你再也不是一个人绞尽脑汁于职业规划了，会有人帮你了。

对于猎头工作者特殊的感激之情让我对于他们的生活，工作都有着格外的兴趣。

当编辑把《狩猎》这本书递给我的时候，我当然本能地被吸引过来了。

一本好书，好看，有趣，同时还非常有用。

我们常常搜寻成功人士的发展历程，关注大型企业的人事更替，聚焦企业高管的一言一行，让我们也把目光投向社会中的这一群，这站在成功和发展背后的一群，你会发现他们的工作、他们的生活与成功的现代商业发展是怎样的休戚相关。

把目光投向他们……

## <<狩猎>>

### 内容概要

《狩猎》的作者尾葵是一位70后女性，曾在世界500强榜单头几位的外企打拼多年，不单职业精神、专业能力、职场技巧上身手不凡，对文字的把握和故事的叙述技巧之老练，也从众多职场小说中脱颖而出，令人惊讶。

《狩猎》以新颖的形式讲述了一个有着良好职业素质的资深猎头顾问的工作、爱情和生活。文章用诙谐幽默的语言，把猎头这个职业用让人轻松的方式展现出来，虽然对于猎头的工作内容着墨不多，但是寥寥数笔，却能举重若轻，形象地描绘和勾勒出一个现代猎头顾问的繁忙、智慧，和追求成效的工作。

小说中，主人公看似不经意间使用的一些技巧、处理危机的方法，恰恰是当前猎头行业的第一线真实情况，无论你是企业中高层管理者，刚刚入行的职场新人，或是即将踏入职场的大学生，这本书都颇具借鉴意义。

而主人公职场内外的心路历程和人生体悟，也令人深感共鸣。

其实生活中的每一天我们都在奋斗，不论是事业还是爱情，我们必须瞄准目标，向着既定的方向努力向前冲。

而《狩猎》，正体现出了一群在事业顶峰的人们在生活遇到挫折、困惑后不懈努力，追求自我的精神力量，是很值得当下的年轻人学习和借鉴的。

<<狩猎>>

作者简介

尾葵，外企职员。  
追求工作与生活的平衡。  
在职场中，她被衡量的标准是能力、效率和质量。  
私人时间里，她热爱旅行、阅读和写作。

<<狩猎>>

书籍目录

一月 猎人头在行动 二月 同是天涯剩男女，相逢何必曾相识三月 裁员后遗症四月 民不与官斗  
五月 一只叫马克莱莱的猫六月 每个女人背后都有一个敌人七月 心脏是块肌肉，越练越结实八月  
栉风沐雨，披星戴月，我们是职业经理人九月 比天仙美、比老虎强十月 猎人头的水流帐十一月  
不在上海，就在去上海的路上十二月 一个人的北京次年一月 让我们都做不死鸟

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

## 章节摘录

一月猎人头在行动生日问答问；用一句话概括自己。

答：奔三的三无人员——无房、无车、无男友。

问：最希望得到的生日礼物。

答：物质型的礼物就免了，我可以自己存钱买。

希望多些记忆力和外语能力，最重要能年轻五岁。

问：最不喜欢的城市。

答：巴黎。

问：你人生最大的遗憾。

答：有个异卵双胞胎妹妹。

独生子女至少有一个好处，父母不偏心。

问：你今年的挑战。

答：要像对待Key Account一样，认真对待自己的博客。

并且有始有终，将博客进行到底。

问：你的爱情格言。

答：越是寂寞，越要警惕爱情以及一夜情。

猎人在行动（1）年底最热闹的莫过于各项年度评选：全球最佳雇主、最佳软件、最佳化妆品、香港最佳六合彩……如果让我担任本年度最具贡献暨最具人气奖的评委，我会把奖颁给MSN。

我MSN里的线人和候选人数量已经达到500。

平均每天要跟其中的100人打招呼或发一些无关紧要的链接，用来提醒候选人们我这个猎头的存在、让线人们推荐亲朋好友、与在跟进项目的Candidate时时沟通。

如果说手机数据丢失还仅仅是伤亡惨重，哪天轮到我的MSN数据库损坏，那可真是全军覆没了。

“十万火急，我要找个Marketing Director，Local的。”

我一挂上HR的电话，就冲向我的头号御用线人伊莎兰。

我线人们名片上的职业五花八门，从人力资源、咨询师、工程师、到教师、医生、美女作家不等。

名片以外，他们会不约而同地利用自己的人际关系网络，客串向我们推荐候选人。

伊莎兰是我的大学同学，更是某500强市场经理，长袖善舞、人脉了得，两年前被我收在门下。

“三天，他们只给我三天！”

“我在MSN上咆哮。”

“要求？”

“代表处、头是法国人，要求法语英语流利、精通市场运营。”

“没现成的。”

“还没说完呢，还要有海外留学和工作背景、有良好的IT行业背景、附上最近一个月生活照一张，有碍观瞻可不行。”

“不好找，本来倒有一个，两个月前刚去了法国电信。”

“他们AP的Director三天以后就要从香港飞来上海面试！”

你再好好想想。

“直到午饭时间，伊莎兰也没想起谁来。”

不过她打听到一条有价值的信息：法商会下午两点在Sofitel有一场针对法国中小企业的B2B研讨会，会后还有勃艮地红酒伺候。

拨冗赏光的法企名单足足有超级巨星经纪人的手机账单那么长，她觉得凭我的火眼金睛，应该能从几十位大小金领里挖到一两块年薪50万的墙角。

“挖墙脚”是戏称，并不符合我的职业规范。

就像对我们规范的称谓应该是“高级职业搜寻（Executive Search）或顾问（Consultant），而不是猎头”。

你很难想象世界500强会在zhaopin.com寻找CEO。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

金领们不会在公众视野里倾销自己，更不会厚着脸皮要你拜读他的CV。

宏观上说，国外的顾问，已经从单纯的职业介绍脱胎换骨成参与企业战略决策的重要角色。

国人再不济，也应该具有一定的行业理解、市场嗅觉乃至整个行业食物链的把握。

微观上讲，作为“猎人”，我每天都在众多候选人中进行排除和选择，挑选出符合甚至是超出客户期望的人选。

毫不夸张地说，每一单业务，都是一个斗智斗勇的过程。

“有邀请函吗？”

我问伊莎兰。

“没有。”

“法商会有熟人吗？”

“没有。”

“认识参加会议的人，能把我带进去吗？”

“没有。”

“这年头，三无人员可真不少。”

“那你让我怎么进去？”

伊莎兰太了解我了，她只在MSN上打了一个字：“混。”

我立刻把砖头一样厚的名片簿从架子上抱下来。

做了猎头以后我开始收集名片，其热情程度不亚于小时候集邮。

同事们纷纷把卡片从垃圾桶里捡起来转赠给我，客观上也起到环保的效果。

我很快找到一张符合要求的名片，上面写着“法国罗卡鲁瓦有限公司中国代表处”。

我赶到Sofitel时，会议室门口人头攒动，十几个来宾正挤作一团签到，我赶紧凑了上去。

法商会负责签到和发礼品的小伙子有点手忙脚乱。

轮到我了，小伙子做了一下手势，“您的邀请函。”

本猎头今天穿着Jessica特卖会上买的黑色套装，乍看上去很商务。

我说从客户那里匆忙赶过来，所以没带邀请函，不过签到名单上应该有我们公司。

他把名单递给我，我当然没找到。

这一耽搁，背后又排了七八个人。

“你们这个名单有点……乱……你找吧。”

我不容分说就把罗卡鲁瓦的名片从名片夹里掏出来，递给他。

小伙子卖力地点头，像是在说久仰贵公司大名。

我很想告诉他：年轻人，不懂不要装懂。

我当初选中这个“罗卡鲁瓦代表处”就是因为它没有名气，闻所未闻，姐姐我好信口胡诌。

我背后等签到的人越来越多，已经有人不耐烦地咳嗽了。

小伙子慌了手脚，在名单最后一页空白处草草写了几笔，就放我进去了。

我跟其他人一样，拿到一个纸袋，里面有到场的公司名单和联络方式。

我挑了个前排靠角落的位置坐下，研讨会很快就开始了，先是法商会代表发言，然后各公司代表依次上台演讲，限时10分钟。

我像一场选秀活动海选的评委，观察着走马灯一样上台下台的参赛选手，不时地在名单上做记号。

可惜今天选手们的整体水平一般，让人有点昏昏欲睡。

我偷偷打了第N+1个哈欠，开始做选择题，溜还是不溜？

a. 我的位置离门远，溜的话目标大、不礼貌。

b. 本猎头时间紧任务重，回公司寻找猎物明显比在这里空打哈欠效率更高。

c. 及时对伊莎兰的推荐不力进行教育。

我决定选b和c，把桌上会议资料归拢放好。

正要站起来，就在这个时候，亮点选手现身了。

他先说了个笑话，把每个人都逗乐了，本来鸦雀无声的会场一下子活跃起来。

第一排的法国人甚至鼓了掌。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

然后亮点选手开始演示PPT。

跟刚才几位选手完全不同，他的发言很幽默，几乎每讲一页都有个有趣的句子冒出来，听众好比集体参加了场马拉松接力赛，笑声像接力棒被大家传来传去，此起彼伏。

这是一个受过商校训练的人，用词、语气、速度都恰到好处。

PPT也很新颖，里面任何一张图片我之前都没见过。

演讲部分结束后，鼓掌的法国老头像吃了兴奋剂一样，一连问了好几个问题，两人用法语交流了一会儿。

我虽然听不懂意思，却能听出他的法语挺像回事的——韵脚丰满，节奏感强。

“Wonderful Job.

”法国人最后给予了概括性的评价。

亮点欠了欠身，从讲台走下来时路过我的桌子。

侧面看过去，脸部的轮廓分明，不是典型的东方人的大饼脸。

我迅速把他跟我的要求对照，各项条件都吻合，甚至更好。

从刚才的Presentation来看，由于经营产品的限制，这家公司目前在中国市场遇到不小的阻力。

而它的名气也跟“罗卡鲁瓦代表处”一样默默无闻。

这些都在为我的成功率加分。

人往高处走，对于那些怀才不遇的人来说，被猎头公司盯上是一件妙不可言的好事。

三天的Mission Impossible，被本小姐一天就搞定了。

我在心里大笑三声，得来全不费功夫呀。

伊莎兰不愧是个优质线人，事成之后，我准备请她大吃一顿。

刚一想到伊莎兰，她的短信就到了。

问我斩获如何？

我说头号种子选手已经被我盯上，就差探囊取物了。

不过我正在密切寻找二号三号种子选手。

亮点的出现成为本次会议的转折点，随后几位发言人也有不俗的表现，我很快锁定了其中的两个。

在全部选手亮相完毕后，他们在我这个评委名单里，并列得到季军称号。

亚军暂缺。

研讨会一结束，人们就一撮撮地聚在一起交换名片。

主办方提示说，隔壁的休息室已经准备好了红酒和奶酪。

我四处张望，发觉亮点正往隔壁去了，于是正要跟过去，角落里有个落单的中年人迎上来，毕恭毕敬递上名片。

他应该落单了有一会儿了，一直找不到人搭讪。

陌生人聚会的游戏规则是：每个人必须迅速找到个张三李四东拉西扯一番，你周围的张三李四越多，东拉西扯的时间越久，说明你越Popular。

反之，独孤大侠在这种场合是不受欢迎的，会像幼儿园被孤立的小朋友一样显得格格不入。

中年人向我请教名片，“罗卡鲁瓦代表处”的卡片在签到时上交了，而以我的预见，这位仁兄在未来的三年内都不可能成为我的候选人，我没有告诉他我是猎头。

我说自己名片夹忘带了，把伊莎兰公司的经营业务简单介绍了一下，又把伊莎兰的职位和JD大包大揽在自己头上。

一打发完中年人，我直奔休息室。

参会名单上，只有亮点公司的名字、联系人和电话号码一栏都空着，我今天必须要拿到他的名片，当面告诉他我的意图。

门开着，我快步走进去，谢天谢地，他还在。

休息室里没什么人，亮点侧面对着我站在酒水台前，正举着酒杯仰头喝酒。

这个人有点意思，放着台子上那么多法国红酒不碰，却大口喝啤酒。

三四米远处有三个法国人正目不斜视聊得起劲。

他杯子里的酒只剩最后一口了，我准备迎上去，管他是男是女，先来个法国式的拥抱，说兄弟终于找



<<狩猎>>

到你了，然后告诉他这个Opportunity是为他量身定制的。

他喝完最后一口酒了……把杯子……慢着！

他怎么不把杯子放回桌上，而是……揣在了怀里？

他左边的西装立刻鼓起一块。

小偷，他是个小偷！

我这个人正义感太强了，本能地就要大喊一声“抓小偷！”

”小偷这时候转头看到我，朝我眨了眨眼。

我突然想起来万一保安来了，自己也不一定有好果子吃，我是混进来的。

小偷对我笑了笑，杯子体积不小，人多眼杂，裹在西装里很明显，他必须快点先找个地方把杯子藏起来。

我知道我还没向他要名片，却不知道如何开口。

通常候选人在我面前都会全副武装，这是第一次有人如此之快地现出原形。

就在我犹豫不决的几秒钟里，这个本以为有如探囊取物的一号种子选手迅速地消失了。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

## 媒体关注与评论

本书以新颖的形式讲述了一个有着良好职业素质的资深猎头顾问的工作、爱情和生活。文章用诙谐幽默的语言，把猎头这个职业用让人轻松的方式展现出来，虽然对于猎头的工作内容着墨不多，但是寥寥数笔，却能举重若轻，形象地描绘和勾勒出一个现代猎头顾问的繁忙、智慧和追求成效的工作。

——光线传媒人力资源部总监·王嫦春 《狩猎》是部诙谐幽默而又客观的作品，作为作者的同龄人、同行者，非常地感同身受。

作者是在用自己那颗强壮的心体验这个行业，平和的态度领悟这个行业，以及认真的态度书写这个行业。

认真读完，你会发现猎头这个行业是多么地富有挑战而可爱。

——世界500强人力资源公司Kelly Services，资深猎头·Lynn Lee 这本小说让我在看的时候，不停地回忆起自己以前的日子，感觉真实、亲切。

小说主角的职业生活是每一个猎头的生活，她每天解决的问题、遇到的人、遭遇的困惑，都是我们所遇到的。

这是我看到的第一本真正讲述猎头故事的小说。

——上海巍恩人才咨询服务有限公司，高级合伙人，资深猎头·喻九委 《狩猎》是一本好书，好看、有趣，同时还非常有用。

我们常常搜寻成功人士的发展历程，关注大型企业的人事更替，聚焦企业高管的一言一行，让我们也把目光投向社会中的这一群体，这站在成功和发展背后的一群人，你会发现他们的工作、他们的生活与成功的现代商业发展是怎样的休戚相关。

——世界五百强品牌经理，歌手·吉杰 生活的泥沼并未让30岁的女小资在烦怨中沉浸或自我陶醉，这便是本书可爱的地方。

在这个人人只爱自己的时代，很少有经历背叛、长辈偏见、职场倾轧的女人拥有如此开阔的胸怀，并用充满调侃的真诚告诉你：不管什么样的人生，换个角度看去都可以壮怀激烈或温情绵长。

要拥有这样的人生观，就要脱掉虚荣、贪恋、爱或不爱的沉重。

尽管你我都明白，这路途将是多么地遥远与艰难。

——《时尚芭莎》编辑·陈晶洁 狩猎是一场猎人与猎物的生死较量，更是智慧与坚韧的博弈。

显然30岁并非生命的尽头，青春流逝，爱与思念将携手填满曾经空落落的心房。

——《淑媛》杂志编辑·葛妍——微观上讲，作为“猎人”，我每天都在众多候选人中进行排除和选择，挑选出符合甚至是超出客户期望的人选。

毫不夸张地说，每一单业务，都是一个斗智斗勇的过程。

——你很难想象任何500强会在zhaopin.com寻找CEO。

金领们不会在公众视野里倾销自己，更不会厚着脸皮要你拜读他的CV。

——高薪职位 = 基础职位 X 2 (外语) X 2 (MBA管理经验) X 2 (忠诚) ——这个世界免费的午餐只有一顿，如果别人帮上忙，你事后还不表示感谢，下一次还好意思开口么？

人人都忙这忙那，谁老有功夫义务献血呢。

——每次参加完追悼会，我都庆幸我还活着。

就像今晚，我深深地庆幸我们还是单身。

伊莎兰曾经说，她不愿意看着过的爱人一个个结婚，剩下自己一人孤独终老。

然而，婚姻的结局如果是结束婚姻呢？

孤独的尽头就依然还是孤独。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

## 编辑推荐

《狩猎》以新颖的形式讲述了一个有着良好职业素质的资深猎头顾问的工作、爱情和生活。文章用诙谐幽默的语言，把猎头这个职业用让人轻松的方式展现出来，虽然对于猎头的工作内容着墨不多，但是寥寥数笔，却能举重若轻，形象地描绘和勾勒出一个现代猎头顾问的繁忙、智慧和追求成效的工作。

——光线传媒人力资源部总监·王嫦春 《狩猎》是一部诙谐幽默而又客观的作品，作为作者的同龄人、同行者，非常地感同身受。

作者是在用自己那颗强壮的心体验这个行业，平和的态度领悟这个行业，以及认真的态度书写这个行业。

认真读完，你会发现猎头这个行业是多么地富有挑战而可爱。

——世界500强人力资源公司Kelly Services，资深猎头·Lynn Lee 这本小说让我在看的时候，不停地回忆起自己以前的日子，感觉真实、亲切。

小说主角的职业生活是每一个猎头的的生活，她每天解决的问题、遇到的人、遭遇的困惑，都是我们所遇到的。

这是我看到的第一本真正讲述猎头故事的小说。

——上海巍恩人才咨询服务有限公司，高级合伙人，资深猎头·喻九委 《狩猎》是一本好书，好看、有趣，同时还非常有用。

我们常常搜寻成功人士的发展历程，关注大型企业的人事更替，聚焦企业高管的一言一行，让我们也把目光投向社会中的这一群体，这站在成功和发展背后的一群人，你会发现他们的工作、他们的生活与成功的现代商业发展是怎样的休戚相关。

——世界五百强品牌经理，歌手·吉杰 生活的泥沼并未让30岁的女小资在烦怨中沉浸或自我陶醉，这便是本书可爱的地方。

在这个人人只爱自己的时代，很少有经历背叛、长辈偏见、职场倾轧的女人拥有如此开阔的胸怀，并用充满调侃的真诚告诉你：不管什么样的人生，换个角度看去都可以壮怀激烈或温情绵长。

要拥有这样的人生观，就要脱掉虚荣、贪恋、爱或不爱的沉重。

尽管你我都明白，这路途将是多么地遥远与艰难。

——《时尚芭莎》编辑·陈晶洁 狩猎是一场猎人与猎物的生死较量，更是智慧与坚韧的博弈。

显然30岁并非生命的尽头，青春流逝，爱与思念将携手填满曾经空落落的心房。

——《淑媛》杂志编辑·葛妍——微观上讲，作为“猎人”，我每天都在众多候选人中进行排除和选择，挑选出符合甚至是超出客户期望的人选。

毫不夸张地说，每一单业务，都是一个斗智斗勇的过程。

——你很难想象任何500强会在zhaopin.com寻找CEO。

金领们不会在公众视野里倾销自己，更不会厚着脸皮要你拜读他的CV。

——高薪职位 = 基础职位 X 2 (外语) X 2 (MBA管理经验) X 2 (忠诚) ——这个世界免费的午餐只有一顿，如果别人帮上忙，你事后还不表示感谢，下一次还好意思开口么？

人人都忙这忙那，谁老有功夫义务献血呢。

——每次参加完追悼会，我都庆幸我还活着。

就像今晚，我深深地庆幸我们还是单身。

伊莎兰曾经说，她不愿意看着过的爱人一个个结婚，剩下自己一人孤独终老。

然而，婚姻的结局如果是结束婚姻呢？

孤独的尽头就依然还是孤独。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

## 名人推荐

1、猎头属性每一个美丽的女人都需要一支口红，就像每一个成功的白领都需要一个猎头。猎头是这样一种人，他们看到你的优势，识别你的价值，鼓动你抛弃安于现状的自我，追寻利益最大化的人生。

他们的眼光永远只放在行业最好的人才上。

如果你被猎头看上，那么恭喜你脱离职场修罗场的初级修炼，往后你的职场人生将和猎头息息相关。

女猎头语录：&mdash;&mdash;你很难想象世界500强会在zhaopin.com寻找CEO。

金领们不会在公众视野里倾销自己，更不会厚着脸皮要你拜读他的CV。

&mdash;&mdash;&ldquo;挖墙脚&rdquo;是戏称，并不符合我的职业规范。

就像对我们规范的称谓应该是&ldquo;高级职业搜寻（Executive search）或顾问（Consultant），而不是猎头。

&mdash;&mdash;宏观上说，国外的顾问，已经从单纯的职业介绍脱胎换骨成参与企业战略决策的重要角色。

&mdash;&mdash;微观上讲，作为&ldquo;猎人&rdquo;，我每天都在众多候选人中进行排除和选择，挑选出符合甚至是超出客户期望的人选。

毫不夸张地说，每一单业务，都是一个斗智斗勇的过程。

2、女猎头是这样一类人：那么，女猎头的人生是一种什么样的人生？

本文的女主角芮祥，上海外资高级顾问，从业五年、手上握有10万份高级人才履历，涉及掌握包括IT、FMCG、电子通讯、汽车配件、医疗器械、医疗化工等在内的500强中国企业。

但同时，她是一个普通的在职场打拼的女人，面临所有职场女性都要面临的问题。

女猎头语录：&mdash;&mdash;&ldquo;外表冷静、内心狂热；恋人未有、狩猎疯狂；优质不多、次品经常；比天仙美、比老虎强&rdquo;。

&mdash;&mdash;奔三的三无人员：无房、无车、无男友。

&mdash;&mdash;今年的挑战：晚上7点前准时离开公司。

&mdash;&mdash;生日礼物：物质型的礼物就免了，我可以自己存钱买；希望多些记忆力和外语能力，最重要能年轻五岁。

3、每个游戏都有的游戏规则职场就是一个大游戏场，每个人都要扮演自己的角色。

最初级的修炼，是简单地砍杀猎物，高级的修炼，是器物与法术的较量。

书中讲到了芮祥在职场打拼时遇到的一场职业危机：芮祥的助理Ann在推荐候选人时，擅自更改了候选人的简历，将学系统维护完全没有物流经验的候选人简历更改后推荐给了客户。

芮祥知道此事后果断地将Ann辞退，但却不想Ann怀恨在心，冒充候选人打电话去客户那里投诉芮祥，说她在推荐时收取了100块钱的会员费和推荐费。

芮祥虽然在知道事件后极力解释。

但却最终失去了争取了3个月的大单，同时还被同事坐收渔翁之利。

这一事件中包含了下级关系、危机处理、同事斗争以及客户管理等职场游戏规则。

是非常具有现实意义的一个案例。

女猎头语录：&mdash;&mdash;在这个厮杀的行业里如果你要生存，请准备好一颗强壮的心。

调整好自己的情绪，做好最坏的打算。

&mdash;&mdash;如果让我担任本年度最具贡献暨最具人气奖的评委，我会把奖颁给MSN。

我MSN里的线人和候选人数量已经达到500。

平均每天要跟其中的100人打招呼或发一些无关紧要的链接，用来提醒候选人们我这个猎头的存在、让线人们推荐亲朋好友、与在跟进项目的candidate时时沟通。

如果说手机数据丢失还仅仅是伤亡惨重，哪天轮我的MSN数据库损坏，那可真是全军覆没了。

&mdash;&mdash;这个世界免费的午餐只有一顿，如果别人帮上忙，你事后还不表示感谢，下一次还好意思开口么？

人人都忙这忙那，谁老有功夫义务献血呢。

## &lt;&lt;狩猎&gt;&gt;

——陌生人聚会的游戏规则是：每个人必须迅速找到个张三李四东拉西扯一番，你周围的张三李四越多，东拉西扯的时间越久，说明你越popular。

反之，独孤大侠在这种场合是不受欢迎的，会象幼儿园被孤立的小朋友一样显得格格不入。

——事实上每个女人背后都有一个敌人。

虽然敌人的声音本质上轻得微不足道，不足以干扰我们的生活，可是当事人对一切动静都很敏感。

4、女猎头人才观：21世纪最不缺的就是人才。

今晚登广告、明后天面试、下星期就能填空。

这个世界永远一大堆人拿着简历找不到自己，但也有些人永远不愁找工作。

这类人是市场中的稀缺资源，不论什么时候都是猎头和各公司争抢的对象。

书中出现的优质男人林行简就是这样一个人物，他毕业于法国顶尖商业学院，工作经验丰富，熟悉外企生存智慧，有幽默感，有责任心。

在几次的职场危机中都漂亮转身。

但这样一个物，确也有着自己的烦恼，而最后他放弃外资高层接班人的身份而选择自己创业。

女猎头语录：——高薪职位 = 基础职位 X 2 (外语) X 2 (MBA管理经验) X 2 (忠诚)。

——外企工作压力大、国企缺乏动力、民营企业多半是家族式管理，管理水平低，模式混乱。

回头看看目前的工作，收入尚可，也比较轻松。

就这么放弃真有点可惜。

但一看以前的同事跳槽出去都进步很快。

就觉得不能荒废青春，还是要跳槽。

——“我们的很多客户都是法国公司，在法企，主管级的语言要求是英语，法语可以不会。

但经理级和高级助理必须法语和英语都好。

因为在内部和法国总部的沟通上通常是用法语的。

——频繁更换女人的男人总不免被人指指点点，下属频繁离职的上司呢？

总结过去展望未来，我需要一个外地女孩：没背景没退路，有持续学习能力，吃苦耐劳。

5、女猎头爱情观：爱情是生活永恒的话题，女猎头的的生活也不例外。

这本书花了很大的笔墨，来讲三个不同女人的爱情。

猎头芮祥精明能干，在职场如鱼得水，她的生活在一次“狩猎”中遇到优质好男人林行简而发生改变。

熟女伊莎兰，信奉爱情是人生的真谛，以变身“结婚狂”为己任，对周围的男人布下天罗地网，但她却又在爱情的选择中左右为难。

芮祥的双胞胎妹妹芮禧，要求纯粹的爱情，最后也被纯粹的人所吸引。

这本书讲述了三个女人的一年的生活，讲述了三个女人在爱情中的狩猎。

女猎头语录：——越是寂寞，越要警惕爱情以及一夜情。

——原来伊莎兰找男人已经到达我找候选人的境界了，同样地撒下天罗地网，最后在单位时间内找到对的人选。

——每次参加完追悼会，我都庆幸我还活着。

就像今晚，我深深地庆幸我们还是单身。

伊莎兰曾经说，她不愿意看着过去的爱人一个个结婚，剩下自己一人孤独终老。

然而，婚姻的结局如果是结束婚姻呢？

孤独的尽头就依然还是孤独。

6、女猎头生活观：女猎头的的生活，和其他人的生活，会有什么不一样呢？

他们更关注生活品质？

更关注能源节省和环保？

有更多的视野去涉猎艺术品收藏和股票投资？从书中我们看到，女猎头的的生活和我们每个人的生活一样，最终追求的，仅仅是一个舒适的家而已。

<<狩猎>>

女猎头语录：&mdash;&mdash;床单和枕套要买新的、客厅的灯泡应该换成暖色的节能灯管、然后种上几盆植物、点个精油灯。

&mdash;&mdash;同居比一个人在外面租房强，节省开支，去超市买大件还有跟班负责提货。

男女搭配，住着不累。

&mdash;&mdash;Valentino对&ldquo;奢侈&rdquo;的解读是：今日的奢侈，是过适合自己的生活，被所爱的人包围，享受你想要的舒适，拥有一个值得珍爱的家。

&mdash;&mdash;西方的三大投资门类依次是：艺术品的收藏、房地产和股票。

投资房地产和股票不是十拿九稳的，但在&ldquo;练习曲&rdquo;的投资却无惊无险。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>