

<<思考致富>>

图书基本信息

书名：<<思考致富>>

13位ISBN编号：9787538870862

10位ISBN编号：7538870865

出版时间：2012-6

出版时间：黑龙江科学技术出版社

作者：拿破仑·希尔

页数：256

字数：180000

译者：曹子宏

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<思考致富>>

### 内容概要

《思考致富》被誉为“所有励志文学的祖师爷”，正是这《思考致富》第一次勇敢地提出了“什么造就成功者”这一发人深省的问题，而提出这个问题和寻求答案的那个人——拿破仑·希尔，被称为“百万富翁的创造者”

。这位最著名的成功学大师花费了人生最美好的时光才发现了“成功法则”，而这一思想是其所有著作的基础。

并且在《思考致富》中得到了集中总结。

每年，千百万人通过学习《思考致富》的实用方法取得了巨大的成就和经济上的独立。

在你手中的是一本能使你跻身于世界上最成功人士行列的行动指南！

## <<思考致富>>

### 作者简介

拿破仑·希尔，于1883年生于美国弗吉尼亚州怀斯县的偏远山区，早年家境贫困。他的母亲在他9岁时去世，父亲于一年后再婚，继母鼓励像源泉一般，激励着年幼的希尔。

在继母的影响下，希尔十几岁时便成为一名新闻记者，他的文章引起了罗伯特·泰勒的关注。泰勒曾任田纳西州州长，后来成为参议员，他是《鲍勃·泰勒》杂志的老板，于是他将年轻的希尔招致麾下，安排他撰写成功人士的故事。这期间，希尔和弟弟一起，就读于乔治敦大学法学院。

1908年，希尔被安排采访钢铁大王安德鲁·卡耐基，两人聊得非常投机，原本三个小时的采访计划延长到整整三天。在这次采访过程中，卡耐基建议希尔总结成功法则，在此基础上，整理出世界上首部“成功哲学”。

通过卡耐基的引荐，希尔结识了那个时代的巨人们，包括亨利·福特、托马斯·爱迪生、约翰·洛克菲勒。他花了二十年时间采访、研究这些成功人士，撰写他们的故事。

1928年，在采访安德鲁·卡耐基二十年后，希尔撰写了八卷本的《成功法则》。希尔一生撰写了数本畅销书，1937年出版的《思考致富》成为有史以来最畅销的励志经典，在全球范围内已经卖出超过七千万本，直到今天，依然畅销。这就毫不奇怪希尔为什么经常被称为缔造奇迹的人——百万富翁的缔造者。

## <<思考致富>>

### 书籍目录

#### 第一章 心想事成

发明家与“流浪汉”

机会的狡猾伪装

功亏一篑后的半途而废

“我决不因别人说‘不’而放弃”

五毛钱——坚持之下的教训

一个孩子的神奇力量

只需一个正确观念

“不可能”成功的福特V-8

为什么你是“自己命运的主宰者”

#### 第二章 你的欲望

带着燃烧的欲望破釜沉舟的人

欲望变黄金最关键的6个步骤

把你自己想象成百万富翁

乘着伟大梦想的力量前行

让梦想带着欲望飞

有欲望就会得到天助

改变！

但它的确不是意外

用六分钱赢得一个新世界

耳聋的孩子听到了

让他意念

意志的力量巨大无比

#### 第三章 相信自己

培养信心

不能轻信“注定”要倒霉

信心，自我暗示的心态

神奇的自我暗示

自信有秘诀

唤起沉睡的天赋

构想创造财富

价值10亿美元的演说

财富起始于意念

#### 第四章 自我暗示

想象、体会钱在手中的感觉

提升你的专注力

激发潜意识的3个步骤

智力的奥秘

#### 第五章 专业知识

发财致富的“无知”人

你一定会得到自己需要的知识

了解获得知识的途径

收款和思考

人生专业知识之路

简单创富构想

## <<思考致富>>

找工作未必要从最低层做起  
不满也能成为动力  
“同事”的影响力量  
利用专业知识实现构想

第六章 想象力  
人的两种想象力  
想象力训练  
致富的法则  
实际运用想象力  
魔法壶的故事  
假如我有100万美元  
构想变金钱

第七章 精心策划  
第一个计划失败了还有第二个  
学习完善个人服务推销  
领导者的素质  
领导失败的十大成因  
应聘的时机和方法  
书面简历中的信息提供  
推销服务的方法  
“QQS”体系所体现的服务价值  
31项失败的主因  
你要知道自己的价值  
自我分析、测试  
把握致富的机会

第八章 决心  
果断决策  
自由还是死亡  
那场改变历史的决定  
有所想才有所得

第九章 毅力  
测试你的毅力  
从两种“意识”里“挣脱”思想惰性  
把失败踩在脚底下  
毅力能培养出来  
评估你的毅力  
假如害怕批评  
可以为你订做大好机遇  
实施四“步骤”——毅力克制困难

第十章 智囊团的力量  
让“智囊团”给你力量  
如何增添智慧  
你的积极情感力量

第十一章 性欲转换  
个人成就与性欲  
10种刺激心理的物质  
灵感从哪里来

<<思考致富>>

创造力培养

发明家是如何产生好点子的

天才的工作方法适用于每个人

性是一种驱动力

成功总在40岁之后

心灵刺激物最强大

个人魅力的宝藏

性有很多流行的谬论

人生40岁后的成功

开启你的情感动力

让真爱永存

妻子能成就男人也能毁灭男人

财富和女人联系才有价值

第十二章 潜意识

激发潜意识的创造力

充分利用积极情感

第十三章 神奇的大脑

神奇的大脑世界

认识你的“心灵感应”

激发团队力量

第十四章 人的第六感

第六感会出现奇迹

和伟人在一起塑造人生

通过自我暗示的个性塑造

想象力的奇异力量

开启灵感的强大力量

第十五章 6种恐惧

6种常见的基本恐惧

恐惧贫穷

最有破坏性的恐惧

金钱真的万能

恐惧批评

恐惧病痛

恐惧失去爱情

恐惧年老

恐惧死亡

忧虑

破坏性的思考

魔鬼工作室

防御消极影响

人唯一能绝对掌控的东西

对55种常用“假如”托辞的分析

## &lt;&lt;思考致富&gt;&gt;

## 章节摘录

当埃德温·巴恩斯50多年前在新泽西州的奥兰治跳下货运火车时，他虽然就像个流浪汉，但他此时的心里，却怀结着国王般的宏图大志！

巴恩斯此时正在沿着铁轨步行前往爱迪生的办公室。

一路上，他的脑子一直在不停地思考着。

他真的是终于站在了爱迪生面前，他怀着很忐忑的心情请求爱迪生给他一个机会，叫他成为这位伟大发明家的事业伙伴，让他实现那个魂牵梦绕的强烈欲望。

这时的巴恩斯心头的欲望已不是一种希望，也不是一种愿望，而是一种热切的激动人心的欲望。当这种欲望的力量超过了一切时，它清晰而明确。

几年之后，巴恩斯又再一次站在了爱迪生面前，又一次站在了他第一次见到这位大发明家时的那间办公室里。

到这时，巴恩斯的欲望变成了现实。

巴恩斯和爱迪生开始共事，他觉得对于他和大发明家爱迪生先生的交往来说，他这一生的梦想终于实现了。

现在，我们来分析这件事，巴恩斯之所以成功，是因为他选择了确定的目标，并为实现这一目标倾其所有，不遗余力，这种精神无疑是可贵的。

虽然，巴恩斯追寻成为爱迪生真正的事业伙伴用了五年时间，但这五年时间很值得。

可能很多人会觉得巴恩斯也只不过是爱迪生事业车轮上的一个齿轮，但在他的心目中，从他和爱迪生一起工作的那一天起，他就觉得接下来的每时每刻，他都是爱迪生的事业伙伴。

巴恩斯与爱迪生的成功个案有力地证明：人明确而执著的欲望，会产生无穷的力量。

巴恩斯当年成功实现了他的目标，这是因为他想成为爱迪生事业伙伴的欲望胜过了一切。

他制订了达到目的的计划，但同时他又破釜沉舟，给自己切断了身后所有的退路。

也就是说巴恩斯的欲望从未减弱过，直到这种欲望变成一生的执著追求，直到这种愿望最终变成现实的那一刻。

巴恩斯当初去奥兰治的时候，并没有对自己说：“我要说服爱迪生给我一份什么工作干。

”而是说：“我要见到爱迪生，让他知道，我想成为他的事业伙伴。

”他也没有说：“如果我不能和爱迪生共事，还可以考虑别的机会。

”他却这样说：“在这个世界上，我只想做一件事，那就是要成为爱迪生的事业伙伴。

我要破釜沉舟，用一生作为赌注，去实现这个目标。

”

.....

<<思考致富>>

媒体关注与评论

希尔的成功法则内容深刻，所有领导者每向前走一步，都应该去体会和领悟它。

——美国前总统（威廉·霍华德·塔夫脱）  
得我目前的成功。

如果50年前我就拥有了这套成功哲学，要获得我目前的成功，

连一半的时间都不用。

我衷心希望全世界都能发现这个智慧。

——美国木材大王和轮船大王（罗伯特·大莱）  
已经在做生意时成功运用了30年。

我知道希尔的成功法则很可靠，因为我

——百货公司之父（约翰·华纳梅克）  
学生的素质是不能仅仅用金钱来衡量的。

我不喜欢用钱来衡量希尔的培训，因为他教给学

——柯达公司创始人（乔治·伊斯门）  
成功哲学的运用。

如果我有什么成就，完全都要归功于对希尔的成

成为他的第一个学生，我很荣幸。

——箭牌糖果有限公司创始人（威廉·瑞格理二世）  
述的令人振奋的成功法则就像对当时产生的作用一样，对当今社会依然具有极大的指导意义。

尽管时过境迁，但拿破仑·希尔阐

——可口可乐公司前总裁及CEO（唐纳德·基奥）



<<思考致富>>

编辑推荐

一部畅销70余年，影响20亿人，被翻译成26种文字的传奇著作      一部彻底改变了美国人的思想观念  
激发了所有美国人潜能的励志经典      美国总统罗斯福、发明家爱迪生、企业家洛克菲勒手  
头必备的成功手册

<<思考致富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>