第一图书网, tushu007.com

<<人生哲理枕边书-励志人生>>

图书基本信息

书名：<<人生哲理枕边书-励志人生>>

13位ISBN编号：9787538551792

10位ISBN编号：7538551794

出版时间：2011-1

出版时间：张新国 吉林出版集团，北方妇女儿童出版社 (2011-01出版)

作者：张新国

页数：184

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

生活是自己创造的。
每个人都会时常面临来自生活、工作和社会的各种各样的问题。
我们的处世方法、工作态度、努力程度、思维方式和心态信念等等决定了我们一生的成败。
不论干什么，我们都希望自己能够成功，都试图尽量避免失败或走弯路。

书籍目录

第一章 要善于学习和思考学会推销自己学会命令自己学会思考，形成习惯你必须先要学会付出惠特曼和《草叶集》卖鱼也是一种艺术做事情要有大局观学会收敛自己的锋芒面对困难保持信心是困难还是不便永远别失去自己的勇气幽默能摆脱困境好习惯是成功的基础把失败当做向上的阶梯找一套适合自己的成功经验来仿效第二章 做事要先学会做人学会宽容，允许别人犯错误学会与别人合作面对人生不如意学会退让艺术习惯性：的问候相信自己的判断走向新的领域抓住机会勇于前进在平淡中寻找机会与人相处应保持自尊困境中要拥有好的心态为平凡喝彩怀表的故事第三章 实现人生的目标写下自己的目标让别人监督你解放思想勇于创新改变环境不如适应环境寻找自己的贵人梦想的距离做人要宽容埋怨伯乐，不如先做千里马钓鱼是一种智慧一个独具慧眼的人创造机会成大业时运未到需忍耐对手有时也是朋友聪明的卖画人第四章 机会属于有准备的人学会适应环境、把握机会旅行的经历晚上的不速之客成功从小事开始生活没有绝境用好人生“ 三味药 ”聪明人善于把握机会最伟大的推销员做事多思考做事要有野心做事不应半途而废好名声是财富富贵中的危机机会属于有心人第五章 找准成功之路每天学习新东西一个创业者的经历善于发现勇于创新敢于尝试挑战自我在小事上不要太计较有时候缺憾也是一种美走自己的路动手打皇帝的人远离贪欲冤家和朋友做事要有准备与其两败俱伤，不如实现双赢关注细节，取得成功意志、工作、等待第六章 寻找生命的意义做人要诚实找到自己的位置微笑比衣服重要师傅与徒弟赌博的危害不要过分依赖别人得意时要谦卑学会感恩选定目标是人生的开始使人着迷的琴声和老虎搏斗的人与人为善就是成功的开始好口才可以救命过程，比结果更重要

章节摘录

版权页：俗话说，栽得梧桐树，不愁凤凰来。
但是，在当今社会，酒香也怕巷子深，不作自我推销是商业社会中自我生存与发展的大忌。
学会推销自己，这似乎是一件不登大雅之堂的事。
事实上，在商业活动中，学会推销自己的重要是不言而喻的。
比如，甲乙两人的知识水平不相上下，甲能吸引很多人，大家跟他在一起，都觉得有一种不可名状的乐趣；而乙则相反，在大家的心目中，却有一种“有他不多，无他不少”的感觉。
为什么两个条件接近的人，“人缘”却不一样呢？
人生活在世界上，总是要与别人交往的。
通过交往，沟通信息，增进了解，发展友谊，共同进步。
交往，第一件事就是要使人认识自己，喜欢自己，信任自己。
事实上，这就是“推销自己”。
甲有“人缘”，很大程度就是因为他善于推销自己的缘故。
美国成人教育家卡耐基说：“生活就是一连串的推销，我们推销商品，推销一项计划，我们也推销自己，推销自己是一种才华、一种艺术。
当你学会推销自己，你几乎就可以推销任何有价值的东西。
”可见，学会推销自己是年轻人必不可少的一门学问。
首先，年轻人要更新择业观。
在进行自我推销时，要摒弃陈腐的职业观，开阔视野，不能赶时髦，只盯着几种热闹职业，拼命往里钻，这样势必会造成择业无门的后果。
因此，在择业时只要保证在不伤害国家利益的前提下，无论什么职业，只要能最大限度地发挥自己的才能，就应该成为我们选择的对象。
那种“我是骄子、栋梁”，居高临下的求职心态是不可取的，它是年轻人择业或自我推销的一大障碍。
其次，年轻人要很好地将自己推销出去，必须具备一些良好的素质。
一要正确如实地介绍自己，恰当地表现自我。
当今社会是一个竞争激烈的社会，在择业过程中会遇到许多竞争对象。
为了战胜竞争对手，就要学会如实地介绍自己，正确客观地评价自我，既把自己的特长，各方面的能力和知识水平恰到好处地介绍给用人单位，又要使用人单位欣赏你的才能，并对你引起注意，切不可羞涩、窘迫，忸怩作态，或者夸夸其谈、自吹自擂。
二要保持自信的心理状态。
在择业过程中，要根据自身的条件，敢于进行角逐和竞争，从而找到适合自己的职业。
一个人要取得成功，自我推销不能缺少自信，但是盲目自信或自信过了头也会导致推销失败。
因此，年轻人在推销自己时，要找到最佳的自信心理状态，以取得最好效果。
三要提高自身的社会活动能力。
作为年轻人，社会活动能力和协调人际关系的能力是十分重要的。
有的青年就是因为缺乏这方面的能力，而难以应付推销过程中遇到的意想不到的问题，从而使理想的职业同自己失之交臂。
事实上，自我推销的过程，就是和人们相互理解、相互协作的过程，也是情感交流、彼此悦纳的过程。
因此，我们应注重培养和锻炼这方面的能力。
做人行事，只有心中有了准则，才能站稳脚跟，立于不败之地。
同样，一个人要想获得成功，就要学会给自己下命令。
明英宗天顺年间，冯俊进京赶考，路费不足，他便带了些家乡土产，边走边卖，换些盘缠。
走到山东时，他又变卖了些土产。
当一家店主发现他用土产变卖所得的银子是假的时候，冯俊大吃一惊。

店主让他把这些银子一点一点使出去，因为许多人是分辨不出来的。
冯俊想，这怎么可以呢？
第二天上路后，他把这些假银子全扔进河里，说：“别让这些假银子再去坑害别人了！
”后来，冯俊考中了进士，被任命为朝廷要员，许多朋友前来祝贺。
其中有位友人之子为了求官，送来四块墨。
冯俊接过墨，仔细一看，原来这四块墨是四块紫金做的，十分昂贵。
那友人之子说：“求大人帮忙，为我谋得一官半职，后当再报！
”冯俊大怒，将四块紫金锭扔回到友人之子面前，说：“若有才华，不送金，我也举荐。
若无才华，送金也不行。
拿回去，我不稀罕这些东西！
”冯俊身上有一种可贵的自律精神。
富贵不能淫，贫贱不能移，是谓大丈夫。
当今社会，市场上竞争激烈，成功的秘诀就是今天做明天的工作。
如何加强自我管理，今天做明天的工作呢？
1.必要的物质准备。
如果光盘和文件摆放得井井有条，你就可以在几分钟内迅速查找到所需信息，以避免不能轻易地找到所需物品而延误，甚至中断工作。
2.最好把便条固定地放在某个地方，或把它们收集在标有日期的日记簿里，以便能迅速地找到。
3.必须熟知可能遇到的所有组织程序。
如果确有合理的程序，你就要找到它。
如果没有，那么就该制订一个了。
4.足够的睡眠和合理健康的日常饮食，是保持良好身体状况的必要准备。
5.把握时间灵活度，快速判断什么时候需要寻求更多的帮助。
这样会使你按时赶到工作地点，实施工作计划，合理调整工作任务。
6.与你的同事建立良好的关系，当你需要帮助时，他们愿意考虑为你提供帮助。
而且，对上级主管和客户来说，你完成任务的情况必须一向很好，这样，当你迫不得已说“不”的时候，他们也能给予充分的理解。
7.预先做好一天的计划。
你必须了解每项工作可能会发生的问题，并能采取预防措施，防微杜渐。
只要可能，或许你昨天就能完成今天必须完成的任务。
8.喜欢并善于解决问题。
当事情出了问题时，不会恐慌得坐立不安，也没有必要为最坏的情形吓倒。
你考虑的是，为什么会出现这些问题，现在要做什么，以及今后怎样才能避免这类问题再次发生。
良好的准备对你保持冷静极有帮助。

编辑推荐

《励志人生:人生哲理枕边书》：成功只属于坚韧不拔的人。
激发斗志，汲取智慧，获得人生的成功，这是我们精心编排《励志人生》丛书的主旨。
丛书制作精美，内容精彩，涵盖古今中外的励志经典，多层面、多角度、深入浅出地阐述了人生哲理。
让每一个有梦想的人不言放弃，坚持到底，最终到达人生的胜利之巅！
汇集经典故事，尽释人生哲理。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com