

图书基本信息

书名：<<像巴菲特一样等待，像索罗斯一样行动>>

13位ISBN编号：9787538293678

10位ISBN编号：7538293671

出版时间：2011-12

出版时间：辽宁教育出版社

作者：申勇镇

页数：208

译者：赵俊奇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

作者自序 巴菲特和索罗斯，20世纪最伟大的投资天才，金融炼金术师！

巴菲特与索罗斯，说他们是当今金融市场上最受关注的两个人应该不会有人反对。

巴菲特被尊称为“奥马哈圣贤”，索罗斯是“没有国籍的政治家”，还是搅乱市场的金融大鳄，他们的投资成就无一不让人惊羨。

不仅每年的投资业绩被媒体拿来与市场表现作比较，甚至两人的一言一行都会给国际金融市场带来不小的波动。

无数投资者希望能够学到他们的投资原则和投资方法。

简单来说，沃伦·巴菲特奉行的价值投资哲学是：一旦选定买入某一只股票，持有的时间是“永远”。

巴菲特从不会失去冷静，他总是耐心地等待最好的买入时机。

他属于意志坚定的价值投资者。

索罗斯是个哲学家，他建立了自己的理论假说。

作为对冲基金经理，索罗斯运作资金要受到诸多限制，但这并不妨碍他掌管的基金连续多年获得高收益。

世界金融市场的风浪似乎从未停息。

2007年，美国次贷危机引发全球金融海啸，之后的一两年内，危机还未完全过去，希腊债务危机又爆发了，欧元区一系列主权债务危机相继发生，市场风波不断。

再往前追溯，1997年东南亚爆发金融危机，到1998年又波及韩国、日本，并最终演变成整个亚洲金融危机。

此前还有日本危机、墨西哥危机、英国“黑色星期三”、美国1987年股灾，等等。

我们常说一句话：“危机中蕴藏着机会。”

索罗斯和巴菲特都知道如何在危机中找到并抓住机会，他们具有将危机真正转变成机遇的卓越才能。

让普通投资者头疼的经济危机，在他们看来恰恰是很好的赚钱机遇。

我们认为风平浪静、一切顺利的好时期，在他们看来则隐藏着重重危机。

尽管屡屡与普通投资者的观点相反，然而现实却又不断证明，他们的看法才是正确的，索罗斯与巴菲特也因此持续保持高收益率。

那些在金融市场上获得巨大成功、赚取巨额财富的人，羡慕甚至嫉妒他们，同时也努力研究他们，希望从他们身上学到一些赚钱的诀窍。

投资者在学习别人时最容易犯的一个错误是不能保持理性，单凭几篇介绍性的文章，或者他们的只言片语，就以为掌握了全部要素，对不知从哪儿来的文字不加分辨就盲目相信是大多数学习者的态度。就像金钱本身有正反两面一样，财富可以成就一个人，也可以毁掉一个人，独立的判断能力才是最重要的。

我站在客观角度，观察和比较索罗斯与巴菲特，希望本书能够帮助读者拓宽金融视野。

我写作本书的出发点之一，是希望帮助读者思考到底该从索罗斯和巴菲特身上学习什么。

希望本书能真正带给读者知识和帮助，而不是被书商出版系列书籍时拿来凑数。

最后，向在本书出版过程中给予帮助的各位朋友表示衷心的感谢。

申勇镇 2010.11

内容概要

索罗斯和巴菲特，说他们是当今金融市场上最受关注的两个人应该不会有人反对。

巴菲特被尊称为“奥马哈圣贤”，索罗斯是“没有国籍的政治家”，还是搅乱市场的金融大鳄，他们的投资成就的确让人惊羨。

不仅每年的投资业绩被媒体拿来与市场表现作比较，甚至两人的一言一行都会给国际金融市场带来不小的波动。

为什么巴菲特采用了被业界广为认可的价值投资，而索罗斯却对这一定式视而不见？

为什么索罗斯只看重短期利益，喜欢在短期内疯狂买进和抛出，而巴菲特却习惯于选中一只潜力股长期持有？

他们都拥有天文数字的财富，他们是如何投资，并实现这一切的？

作者简介

申勇镇，现韩国KTX（高速铁路：Korea Train eXpress）职员，人称韩国“CEO们的知识大脑”。

西江大学经济学专业毕业，法学专家。

曾在中部大学、大邱大学等韩国多所高校讲课。

最近对命理学产生浓厚兴趣而且进行了研究，并为韩国多家上市公司员工开设课程讲述命理学在公司经营中的运用。

主要著作《20

giants 19》、《命理学读懂人》等。

书籍目录

- Chapter 1 沃伦·巴菲特 VS 乔治·索罗斯
 - 第一节 两人构筑的帝国
 - 第二节 对两人的一般性认识
 - 第三节 很相似却又不同的投资风格
 - 第四节 有关两人的真实与谎言
 - 第五节 两人到底想些什么
- Chapter 2 两人的生平
 - 第一节 出生与家境
 - 第二节 两人的成长经历
 - 第三节 两人的家庭生活
- Chapter 3 不同却又相似两个人
 - 第一节 两位帝王的成功故事
 - 第二节 两位到底奉行什么样的投资哲学
 - 第三节 造就两人的人
 - 第四节 表面不同却有相似之处

章节摘录

3.分析师与经济学家 卓越的分析能力是在金融市场获得成功的关键因素之一。

索罗斯和巴菲特是传奇般的投资大师，他们都具有一流的分析才能。

不论是深入分析一家上市公司之后作出投资决定还是对市场进行分析之后投资某一个行业，他们的才能最终为他们带来了丰厚回报。

谁也不能否认两人的分析能力在他们投资道路上所起到的重要作用。

巴菲特的投资战略是从严密分析企业基本面开始的，索罗斯有时也会对企业基本面进行分析，但更主要的特点是关注宏观经济走向和产业动向。

市场上所谓获得信息的多少与收益率大小成正比的观点常常受到蔑视，然而，对某一企业或行业进行基本面分析，许多投资者往往做不到。

巴菲特和索罗斯也同意获得更多的信息与赚更多的钱不是一回事。

但我们必须明白，索罗斯和巴菲特都是经过不断学习才达到今天的境界的，他们也经历了从零开始逐步积累知识的过程。

在学习的过程中，他们整理自己的投资哲学并形成独有的投资理念，索罗斯和巴菲特从来没有说掌握基础信息是不重要的或是完全没有必要的。

重视分析企业的沃伦·巴菲特 巴菲特被认为是投资天才，他也认为准确预测未来市场走向是很困难的，但同时也指出，如果不能对市场整体性波动有自己的把握，接受股票的账面价格进行交易肯定会导致失误。

巴菲特是个坚定的价值投资者，对他来说，研究具体产业和企业的基本面比预测经济景气状况更加重要，很明显巴菲特将前者放在更加重要的位置上。

即使宏观经济表现不景气，有价值的企业仍会表现良好，向市场证明自己的价值。

查理·芒格也有过类似的描述。

“我们不预测经济的整体走向，我们只是努力想知道现在的情况是怎样的。

”事实是，巴菲特对自己所投资企业和企业所处产业的状况以及它们的未来比任何人都有更清醒的认识。

这么看来，巴菲特也是一位很全面的市场分析师。

巴菲特很重视企业的资产负债表，在巴菲特选择收购目标时，能否增加伯克希尔·哈撒韦每股的内在价值是巴菲特会优先考虑的条件。

巴菲特在写给股东的信中阐述过他的原则，他说会优先考虑那些能够持续获得平均以上资本收益率和持续创造现金流的企业，如果碰到那样的企业，巴菲特会选择拥有它们。

巴菲特在分析企业基本面方面给我们做出了一个很好的榜样。

巴菲特的分析才能很明显地体现出一些特点：他对经济景气度有很好的预测，他将眼光集中于美国、中国这样的特定国家。

重视市场动向的乔治·索罗斯 索罗斯说自己平时喜欢对经济作预测，以及对市场的未来作出展望，这符合对冲基金经理人的职业特点。

对冲基金经理在选择投资组合时，对未来经济的看法是重要的参考之一。

索罗斯对经济的预测结果与自己建立的投资组合构成息息相关，这是索罗斯的重要特点之一。

根据自己的分析和对未来的预测，索罗斯预计2008年的金融危机美国需要3年~5年才能走出去。

索罗斯这里所作的预测对应的是自己反射性理论中（第三章）危机自我强化的时间。

也就是说，人们认识到发生危机本身会加速危机的扩散，索罗斯建立模型时会将现在市场的反应考虑进去。

我们不能否定索罗斯作为一名优秀经济学家的专业水平。

德鲁肯米勒曾与索罗斯一起共事15年，他说索罗斯掌握了足够的专业知识，对全世界货币和信用的流动有清晰的认识。

索罗斯运行自己的基金在国际市场进行外汇和债券交易，通过宏观层面获利。

“索罗斯能够完全读懂世界经济的宏观走向，他搜集大量的情报并消化它们，他能概括出这

些情报将会对市场产生怎样的影响，包括对美元和其他货币以及利率会造成怎样的影响。索罗斯也会参考图表和数据，但是索罗斯的大部分信息并不是来自统计学意义上的数据，而是靠与朋友的交流。

” 巴菲特重视基本面分析，同时也是一位优秀的宏观经济分析师。

如果认为索罗斯只善于分析宏观经济就大错特错了，索罗斯对产业和企业的分析能力也很强。

索罗斯早年就是靠自己善于分析企业基本面而在市场上出名的。

索罗斯进入华尔街后的第一份工作是分析欧洲企业和有价证券，当时欧洲企业不像美国企业那样必须公开自己的信息，曾在英国证券经济公司工作过的索罗斯就派上了用场。

索罗斯直接面谈欧洲上市公司的经理人，靠着流利的法语和德语，索罗斯更容易获得企业的第一手资料，这是索罗斯当时的一大优势。

索罗斯写了一份分析报告，指出Dresdner Bank（德累斯顿银行，总部位于德国，财富500强之一）拥有大量优秀企业的有价证券，这份报告获得了客户的赞赏。

如今大型证券公司分析师的报告已经成为机构投资者的重要参考资料，阅读分析师撰写的报告对投资者而言就像做家庭作业一样是必不可少的工作，但在当时却是革命性的。

索罗斯曾不无自豪地说，当时在美国，自己是屈指可数的最善于分析欧洲有价证券的市场分析师之一。

索罗斯还说过一段话：“当时我的工作从某种程度上来说，就是根据直观作出判断，我一听到数字就具有某种感觉。

事实上我从来没有学习过如何分析企业，当时分析师们掌握的基本分析技能我都不会。

美国开始引入证券分析师资格证书考试制度的时候，为了躲避检查我也参加了考试，但我连考试科目的名称都没记住。

” 巴菲特也曾对美国证券分析师资格证考试制度提出批评，两位天才似乎对考试都没什么兴趣。

1. 巴菲特拥有怎样的先天特质 巴菲特的智商是125，从事证券行业没有任何问题。

做一名成功的投资者，巴菲特认为最重要的不是智商，而是性格。

芒格也说过类似的话。

但是不可否认的是，巴菲特身上有着成为投资大师的某种先天特质。

生下来就与众不同 巴菲特对记忆数字很擅长，他身边的人也都说与数字在一起时巴菲特就会变得很兴奋。

巴菲特喜欢记数字，他能一口气说出美国各个城市的名字及其各自的人口数量。

这种非凡的能力继承自他做股票经纪人的父亲，巴菲特的母亲对数字也很敏感。

巴菲特开玩笑说自己还在妈妈肚子里时就已经对数字有了本能的反应。

巴菲特刚出生时爸爸正在筹备自己的经纪公司，家庭经过了一段苦难时期。

儿时的巴菲特非常喜欢一种金属材质的换钱机，巴菲特到处帮人换钱，对换钱的过程着迷得不得了。

巴菲特第一个真正的事业是可口可乐。

巴菲特后来购买了大量可口可乐的股票，其实6岁时小巴菲特就已经开始卖可口可乐了。

巴菲特的母亲回忆说，她也是从当年巴菲特卖可乐开始明白了巴菲特真正的兴趣所在。

巴菲特先用25美分买来6瓶可乐，再以每瓶5美分的价格卖给邻居和较远一些地方的人，获得20%的利润。

20%的收益率是巴菲特一生的目标，通过小时候在零售业取得高收益率的经验，巴菲特体会到了商品对消费者的吸引力，也发现了零售业是生意的机会之地。

10岁时巴菲特改卖百事可乐了。

20世纪40年代百事可乐每瓶容量为360毫升，可口可乐为180毫升，但是两种可乐价格却差不了多少。

这样一来，等于同样重量的可乐，百事可乐要比可口可乐便宜，百事可乐变得更具竞争力。

巴菲特还想出了去垃圾桶搜集可乐瓶盖来判断哪种可乐更畅销的方法，以此来了解市场的真实需求。

巴菲特不相信统计资料和别人推测出的数据，也是在这个时期巴菲特养成了亲自调研的习惯，后来收购美国运通公司时，巴菲特也亲自去市场了解运通信用卡的使用情况。

10岁的巴菲特已经读完了当地图书馆所有有关投资的书籍。

巴菲特说自己6岁~7岁时就已经对股票市场发生了兴趣，当时他刚开始卖可口可乐，巴菲特至今仍非常后悔自己为什么没能早点开始股票投资。

8岁时，巴菲特开始阅读父亲书架上关于股票的书。

初中是黄金时期 巴菲特说对自己而言初中7年是比大学更重要的一段时期，为什么会这样想？巴菲特在初中时开始了所有自己喜欢的事。

他喜欢数学和文学，老师们也发现了巴菲特的特质，特别是巴菲特具有非常突出的数学才能。

他编辑了一份刊载赛马信息的报纸，也开始了文学素养的积累。

他迷上了赛马，在自己的报纸上预测可能获胜的马匹帮读者赚钱。

巴菲特在自家地下室印刷这份报纸，然后以每份25美分的价格出售，他和朋友还建立了一套预测获胜马匹的数学模型。

在东方人的观念里，巴菲特对赚钱的痴迷与他的年龄很不相符，甚至有些过头，但幸运的是巴菲特生长在美国。

只要与数字和钱有关，巴菲特就会陷进去。

他对股票的痴迷也近乎疯狂，巴菲特自己制作了股票价格升跌一览表，对企业股票价格的涨跌倒背如流。

现在巴菲特已经不看类似的表格了，股价对照表和企业的根本面无关，巴菲特说表格对自己没有用。

巴菲特11岁时在爸爸的经纪公司帮忙记录股价，从此对股票市场产生了兴趣。

正是在爸爸的公司里，巴菲特整理股票的信息，制作股价升降表格，看到了格雷厄姆那本名为《证券分析》的书。

巴菲特后来回忆说，读完格雷厄姆的书，自己仿佛看到了光明。

有一种观点认为早期教育对人们的成长起到至关重要的作用，巴菲特可以看做是完美的例子。

巴菲特对股票市场的感觉是通过早期教育获得的。

这段时期巴菲特也学到了一个教训，那就是不能被他人的话影响，绝不能告诉别的投资者自己正在买什么股票。

11岁时初次进入股市 1942年，巴菲特帮爸爸记录股票交易价格和整理股票债券资料的同时用自己攒的钱买下了人生的第一只股票。

巴菲特买的是一家城市服务公司的股票，每股38美元，小巴菲特还说服了姐姐和他一起投资，后来他们以每股40美元的价格卖出，扣除手续费，净赚5美元。

然而，几年后那只股票上涨到每股200美元。

巴菲特13岁时第一次离家出走了，但是与其他孩子成了不良少年不同，巴菲特是为了进行股票投资。

巴菲特和两个朋友向父母撒谎说去附近的高尔夫球场当球童赚钱，实际是去了位于宾夕法尼亚州的hush巧克力工厂，虽然访问完企业之后巴菲特决定不买hush的股票。

巴菲特喜欢拥有特许权的企业，不能不说跟这次经历有很大关系。

其他孩子想都不敢想的事情，小巴菲特却做到了。

通过说服姐姐和自己一起投资，他掌握了扩大投资收益的方法，编辑报纸出售让巴菲特认识到了信息的价值，直接访问企业进行调研是巴菲特后来重要的投资方法。

可以说巴菲特在初中时期就已经完全掌握了投资的全部要诀。

赚钱的想法一直持续着 巴菲特从未停止赚钱的想法，反而欲望越来越强烈。

14岁时巴菲特已经靠送报纸赚到了1000美元，还第一次申报了个人所得税。

巴菲特说自己这时候最想做的事就是赚钱，送报纸能赚钱，所以他喜欢送报纸。

做自己喜欢的事，还能赚到钱，世上还有比这更美好的事吗？

对巴菲特而言，赚钱是最重要的事情，不能耽误。

偶尔遇到生病的情况，妈妈会替巴菲特送报纸。

巴菲特用于存钱的抽屉是谁也不能碰的，即使只有1分钱，巴菲特也会放入抽屉里。

父亲希望将来成为一名神甫，在父亲看来，巴菲特的行为是眼里只有黄金，其实巴菲特关心的是合理性、数字和钱。

不知道今天巴菲特对钱的痴迷有没有改变。

进入高中后，巴菲特又和朋友开始了新的事业。

他和朋友凑钱买下一辆即将报废的劳斯莱斯汽车，开始了租车的生意。车的状况很糟糕，不知道巴菲特是不是从那时起对汽车行业产生了偏见。但他们还是通过租车赚到了钱。

这时巴菲特常常说自己30岁时会成为百万富翁，朋友们听后并不怀疑。

除了租车，巴菲特还开始了出租二手游戏机的生意。

他和朋友合伙买下二手弹子机，请擅长修理的朋友把机器修好，然后放在繁华地段的理发店里出租。

他们的弹子机生意越来越好，最后巴菲特和朋友共买了7台弹子机，每周能赚50美元。

把巴菲特当时每月的收支做成表格，估计会是很亮丽的一份投资成绩单。

巴菲特还从父亲手中买下一个农场，然后租给别人收取租金。

拿到大学通知书之后，巴菲特卖掉了弹子机，清算之后拿着自己的那一份去读书了。

在学校里，巴菲特并没有引人注目的举动，但高中毕业时，巴菲特已经成了股票市场的专家。

他一共赚了6000美元，大部分是通过送报纸赚来的，这笔钱足够支付巴菲特读大学的学费。

他的学费和生活费并非由父母提供，到1950年年末，巴菲特的资产已经达到9800美元。

2.对索罗斯而言，生存训练是严酷的 跟巴菲特比起来，索罗斯的童年生活要平凡得多。

虽然不像巴菲特那样数学才能得到周围人的赞美，但索罗斯也有自己的特点。

索罗斯经历了残酷的生存训练，此后的人生路上无论遇到什么危机，索罗斯总能找到生存下去的方法。

索罗斯与巴菲特的性格不同，一旦走进市场，他发挥的作用是具有破坏性的。

父亲计划的教育 父亲提瓦达是个懒惰的律师。

提瓦达很有女人缘，但是并未因此而减少对家人的关爱，尤其对两个孩子，提瓦达完全履行了父亲的义务。

直到进学校读书，索罗斯每天的第一件事仍是到父亲床边问安。

母亲更喜欢索罗斯，而不是哥哥，因为索罗斯更温和，让人快活。

善于表达爱意，自然能得到妈妈的疼爱，但孩子天生都有固执、叛逆的一面，索罗斯也不例外。

哥哥保罗比他大两岁，但是被哥哥欺负时，索罗斯决不会只等着挨打。

匈牙利剧作家、活动家伊斯托凡·奥罗兹永远无法忘记第一次碰到索罗斯时的情景。

索罗斯走近伊斯托凡，挥起双拳，打掉了他的两颗牙齿。

在学校里，小索罗斯还喜欢掀起女生的裙子。

童年的索罗斯就是个典型的富裕家庭出身的调皮鬼。

6岁时索罗斯一家搬到了一所更大的房子里，那是个独门独院的别墅。

那段时期因为女人问题父母经常吵架，让索罗斯很痛苦。

不过总的来说，生在富裕犹太律师家庭的索罗斯小时候过得很幸福。

父亲提瓦达虽然很懒惰，在女人问题上麻烦不断，但是对孩子的教育非常重视，他对两个儿子的教育有一整套自己的想法。

11岁时，父亲与索罗斯约定在滑雪场见面，索罗斯便独自一人开始了四五个小时的长途旅行，最终索罗斯成功到达了目的地，这让索罗斯很自负。

在滑雪场见面后，父亲没有吝啬自己的赞美。

其实因为害怕儿子会迷路，父亲派了一个熟悉路线的人一路跟着索罗斯（关于这个故事还有一个版本，父亲连路费都没给，让索罗斯自己想办法）。

类似的事情还有很多，父亲用自己特殊的方式指导着两个儿子的成长。

索罗斯认为父亲的教育是自己成功最重要的基础。

当哥哥保罗到了读中学的年龄，提瓦达没有让儿子去最好的那所学校，因为他希望保罗能够接触到不同类型的孩子，并学会与他们相处。

为了让两个儿子变得更强壮，提瓦达鼓励他们多做运动。

提瓦达的目标还有无论如何让儿子们的个子超过自己。

<<像巴菲特一样等待，像索罗斯一样行 >>

改姓 1936年，索罗斯6岁，父亲将自己家的姓由原来的施瓦茨改成了索罗斯。随着纳粹势力不断扩张，提瓦达判断匈牙利终将被占领，提前将自己的犹太姓氏改掉更安全。仅仅两年之后，他担心的事就发生了。

改姓之后索罗斯就一直用新的姓氏至今。

根据《匈牙利—英语词典》的解释，“索罗斯”的意思是“下届继承人”，在世界语中，“索罗斯”有“飞起来”的意思。

提瓦达年轻时的所有理想和哲学追求在俄罗斯战俘营都被消磨掉了，回国后靠管理岳父的财产生活，玩些文字游戏。

提瓦达将姓改成索罗斯，是否包含希望索罗斯成为继承人的意思我们不得而知。

提瓦达为儿子的成长可谓处心积虑。

索罗斯读初中四年级时，父亲以索罗斯的名义向慈善团体捐了一笔钱，布达佩斯当地报纸还进行了报道。

1939年12月23日，报纸以“乔治·索罗斯捐款行善”为题详细描述了小索罗斯是如何将捐款放进木质捐款箱的细节。

这应该是提瓦达一手策划的，由此也可以看出他思维的缜密。

先是在纳粹到来之前改掉自己的犹太姓氏，然后故意大张旗鼓地宣传慈善，意图很明显，期望给别人留下非犹太裔慈善家的印象。

在反犹浪潮的漩涡中 巴菲特对股票发生浓厚兴趣的时候，索罗斯是位喜欢现代美术的普通学生。

周围的环境逐渐发生了变化，整个欧洲开始了对犹太人的差别对待，餐馆和旅店都贴着“禁止犹太人入内”的标签，提瓦达带领妻子和孩子搬到了中立国瑞士，他的对策是办理去美国的护照，送妻子和孩子到美国生活。

随着1944年德军占领布达佩斯，恐惧气氛减弱后，索罗斯一家又搬回了匈牙利。

索罗斯曾回忆说自己不是激进的个性，只是很爱玩和做运动，对周围其他的事情不甚关心。关于索罗斯的童年还有另一个版本，说索罗斯常常幻想自己变成了英雄。

虽然学习成绩并不突出，但是索罗斯很自信。

索罗斯从小就认为自己与众不同，属于很特别的那一类人。

索罗斯的数学差得一塌糊涂，英语和法语甚至必须请家庭教师补习。

这个时期的索罗斯很茫然，但也开始对历史、新闻和写作感兴趣，读了许多冒险小说、神话故事和古典文学书籍，也试着进行了诗歌和短篇小说的创作。

12岁的索罗斯开始对哲学感兴趣，不过也许是因为太难，索罗斯并没有深入钻研。

为生存而挣扎的阶段 1944年纳粹占领布达佩斯之后，整个城市的犹太人陷入即将被屠杀的恐慌之中。

面对复杂的状况，提瓦达也为了家人的安全苦苦思考对策。

年轻时从理想主义艺术家变成西伯利亚战俘营囚徒的经历让他迅速转变成一位生存专家。

索罗斯当时给纳粹政权匆忙成立的犹太人委员会当跑腿，纳粹当时在欧洲许多城市都建立了类似的机构，目的是掌握犹太人的动态，然后便会将犹太人迁徙至特定区域强制劳动，或者关到集中营里，结果往往都是死路一条。

在事务所当跑腿的第二天，索罗斯回到家后对爸爸说委员会正在发传票，提瓦达意识到可怕的事就要降临到自己的同胞头上了。

提瓦达命令索罗斯停止替犹太人委员会送传票，他把全家人召集在一起，告诉大家已经到了非常时期，所有“正常的法则”都已“靠边站”，继续守法地走下去用不了几天大家都会死。

生存已经成为最高法则。

当年3月29日，纳粹统治机关颁布法令，所有犹太人必须佩戴黄色袖标。

提瓦达伪造文件成功将全家人伪装成基督教徒。

提瓦达还为其他的犹太人提供帮助，有的收了钱，有的是免费帮忙。

改了新名字，有了新身份，提瓦达带领家人搬到了没有人知道他们真实身份的地方躲了起来。

索罗斯也改了新名字，在父亲的庇护下最终活了下来。

在战争的漩涡中获得自信 索罗斯经历过战争。

他说那是一段令人兴奋的时期，也是他人生当中最开心的时期。

因为从战争中活了下来，索罗斯获得了自信，生存的信念更加强烈。

“并不是每个人青年时期都活在危险当中，我却有幸有了这样的经历。

最终能活下来让我获得了自信。

另一方面，与英雄的父亲一起经历过这一切之后，我有自信未来战胜一切邪恶。

我相信将来再发生任何事，我都能从容应对，并且会是最后的赢家。

我还有什么好期待的呢？

”索罗斯说，与幼年时期所经历的战争相比，后来担任对冲基金经理所面临的风险都不值一提。

从战争中活下来的索罗斯更加尊敬父亲，是父亲教给了他生存哲学。

再次遇到危机时，克服危机，“活下去”才是最重要的问题，这是索罗斯通过战争领悟到的。

接触到金融界 对索罗斯一家来说，1945年苏军占领后危险依然继续。

但是越危险，索罗斯就越兴奋。

索罗斯曾经负责送密码信件。

提瓦达觉得索罗斯年纪小，不会像成年人那样受到怀疑，当需要兑换货币或出售珠宝时就派索罗斯去。

索罗斯学会了怎样卖出高价钱，体会到了进行交易的乐趣。

索罗斯的另一大收获是通过亲身实践弄懂了黄金制品的流通过程。

有一次索罗斯被派去拿着金手镯换法郎，索罗斯知道对方是因为想逃走才将货币换成首饰，就故意拖着不进行交易，直到对方带着现金法郎来了才成交，整个过程中索罗斯体验着紧张与兴奋交织的感觉。

有些事情是只有在战争时期才可能经历的，索罗斯15岁时重新回到了学校。

那段时期有时候一个晚上匈牙利货币就会贬值1/3，相反美元却迅速升值，一度只要1美元就足够全家人吃喝整整一个星期。

放学后索罗斯的主要工作就是替父亲跑腿进行货币交易，这让索罗斯学到了很多。

有一件事给索罗斯的印象非常深刻，他受父亲一位朋友的委托，去进行一大笔钱的兑换。

主要的货币兑换市场有两个，索罗斯发现两个市场的汇率差别很大，其中一个市场比另一个市场要高出20%左右。

当索罗斯在汇率高的市场替父亲的朋友换完钱之后，多付一些手续费的请求被拒绝了，父亲那位朋友给出的理由是索罗斯作为中介人理应按最高的汇率替客户兑换货币。

这件事让索罗斯学到市场交易主体获得的收益比中介高很多。

当市场上某种现象出现，索罗斯和巴菲特总能正确地看清其本质，并且从中学到对自己有用的东西。

当时索罗斯还发现当权者故意推动通货膨胀。

不过对当时的索罗斯来说，赚钱始终是副业，索罗斯从未考虑过自己将来成为一位金融家。

虽然城市被占领，但索罗斯家的财富反而增加了。

家里又开始雇佣人，新买了夏季度假别墅。

索罗斯过着安定的生活，喜欢游泳和打网球，在学校开始学习俄语。

不久之后17岁的索罗斯独自一人去了伦敦。

……

编辑推荐

美国金融博物馆馆长罗伯特·莱特曾说：“如果你想要成为伟大的人，你需要注意和思考大师们的言行和生平。

想在当今动荡的金融市场中成为繁荣发展的投资者，就必须探索世界上最伟大的投资者的心理。“一个是“奥马哈圣贤”，一个是“金融大鳄”，作为当今世界最伟大的两位投资者，无论是放长线钓大鱼、遵从价值投资的巴菲特，还是既崇尚卡尔·波普“开放社会”理念，又热捧危机、认定危机就是财机的索罗斯，俨然都已成为金融投资界的泰斗级人物。

为什么巴菲特喜欢等待时机，索罗斯则倾向于快、猛、狠地行动？

金融投资的规律和价值锁定究竟如何判断？

如何才能规避风险，最大限度地保证投入的资金在市场上获得最大的收益？

作为当下最伟大、知名度最高的两位投资者，无疑，他们是最佳的投资老师和市场标杆。

像巴菲特一样等待，像索罗斯一样行动，你也可以稳握金融市场方向盘，赚大钱，将资金玩弄于鼓掌之间，领略金融枭雄的别样风采！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>