

图书基本信息

书名：<<创办自己的企业-完全傻瓜指导系列>>

13位ISBN编号：9787538260311

10位ISBN编号：7538260315

出版时间：2001-10

出版时间：辽宁教育出版社

作者：爱德华.波尔森

页数：409

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 内容概要

你有一个想法。  
你有一个设想。  
你对这件事的狂热已接近强迫性的状态，以至于你的家人都开始怀疑你的脑子里是否有某种化学成分失衡了。

向你表示祝贺！

你应当像个企业家那样，准备开办自己的企业！

已经有15万以上的读者采取了你现在正要采取的步骤。

他们打开本书，翻翻书页，发现它有足够的价值值得购买，并把它变成了重要的经营工具。

我高兴地欢迎你也来阅读《创办自己的企业（第3版）》。

《创办自己的企业（第3版）》第三版对前一版的内容已经作了更新和修订，并增加了两章新内容。

但编写本书的最终目的却和前两版一样丝毫未变：希望你成功。

在《创办自己的企业（第3版）》中，你会读到法律和财务方面的最精确信息，以及开办企业的各种必需手续。

此外你还会读到与你最终成功有关的许多重要提示。

如果你没有准备或者处理不当，成功也能让你的企业倒闭。

新增加的两章中，有一章是专门讲解成功企业的所有者们所必须面对的个人财务问题的。

开办自己的企业比我们当中任何人开始时想象的还要复杂得多。

但在思考、期望、担心和着迷的时候，你并不是孤立无援的，了解这一点很有帮助。

我写作这本书的初衷就是为了指引你越过陷阱并与你分享成功。

为把企业经营方面那些晦涩难懂的繁文缛节精练成人人都明白的基本要素，作者付出了巨大的努力：重要的信息无一疏漏，大量复杂的内容则都精练成了简明易懂的要点。

我先从你和你的动机写起。

在任何成功的开办过程中，你本人都是关键因素。

你是你的最宝贵资本。

还有谁能在下班之后、周末和假日为你免费工作？

你对你和你的动机了解得越多，你创办一个成功企业的可能性也就越大。

我曾经参加过许多公司的开办工作，其中也包括我自己的几个公司。

我知道，没有什么能比看到自己的设想变成一个蓬勃发展的实体更令人激动，同时也没有什么能比看到自己的企业死亡更令人痛苦了。

我在这个方面有不少经验教训，我希望把这些经验教训传授给你。

你不必非得有被甩出汽车风挡玻璃的经历才能懂得系安全带，我已经有过好几次被甩出企业“风挡玻璃”的经历了。

你只要把本书中所讲的内容当成你的安全带，牢记在心并用在该用的地方，那就行了。

简而言之，本书不仅要带你体验创办企业的全过程，还要在你的企业开始运转之后当你的良师益友。

在你日益成功的时候，还需要不断地回头参阅下一本书，你可能会发现一些过去读到时没怎么在意的提示，现在却有着重要得多的意义了。

创造是人类独有的一种特性，它并不仅仅限于艺术方面。

在我的一次研讨会上，有一位艺术家朋友为她过去对企业的狭隘观点而向我通过歉。

她曾经认为，艺术才是创造，而企业则不是创造。

研讨会之后，她认识到，新企业可以创造以前不曾有过的就业机会，创造能提供新的服务功能的新产品和服务。

新企业实现了参与创办者的梦想，每一个企业都是对其所有者的一种独特的反映，就像一幅艺术作品是其创作者的反映一样。

你正坐在一部奇妙的过山车上的关键位置上，由你来决定车行的方向和速度。请利用本书去选择最佳的运行方案，然后按照书中讲的管理哲学去成功驾驭车辆吧。

我希望你在你的新事业中取得成功。

和那些冒着风险盲目投入，最后赔个精光的企业家们谈话，真令我伤心不已。

假如我用不了几个章节就能说服你打消创办公司的念头，那么你就是确实不希望把事情办糟。

如果你在读过《创办自己的企业（第3版）》开头几章之后仍然想当一名成功的企业主，那就请你读完本书后面的内容，准备好你的企业计划，将你办企业的理想付诸实施吧。

很明显，你有强烈的企业家欲望。

## 作者简介

爱德华·波尔森是美国技术与交流公司的创始人和总裁。该公司创办于1988年，以芝加哥为基地，主要经营企业与技术方面的培训、出版及咨询业务。他曾于1994年被提名为奥斯汀地区的年度企业家，并收于1993年世界名人录；他经常就企业、财务和技术等方面的题目发表讲演、举办讲座。

## 书籍目录

第一部分 你想创办一个企业第一章 为什么要创办你自己的企业第二章 你应当创办哪种企业第三章 制定赢得战争的计划第四章 编制你的企业计划第二部分 确定你企业的组织形式第五章 构建你的企业第六章 有限公司的含义第三部分 营销术和成功推销第七章 巧妙的营销第八章 没有推销,就没有一切第九章 打败竞争者第十章 网上市场:利用因特网第四部分 面对财务问题第十一章 确认你在赚钱第十二章 银行和你企业的关系第十三章 现金就是帝王第十四章 信用卡销售第十五章 客户不付款时的回款措施第十六章 在国际范围内做生产第五部分 让你的企业成长起来第十七章 需要帮助了:增加雇员第十八章 税务档案:工薪税第十九章 在家里办公还是在外边办公第二十章 实现自动化第二十一章 确定你的生产计划第二十二章 你成功的秘密第二十三章 怎样把你的钱从公司拿出来第二十四章 继续扩展还是适时退出附录A Kwik Chek汽车评估企业计划附录B 企业流行词语汇总表

编辑推荐

你当然不是傻瓜！

但你对那可憎的老板、奸滑的同事和办公室的人际关系感到反感和厌倦。

你已经有一种感觉，觉得如果能给自己干，那工作起来可能要有意思得多；甚至于，你已经有了一个很出色的具体想法了。

但当你想到把你的计划付诸实际的那种复杂性时，又想丢掉你的梦想，返回到你那小屋里去了。

不可丢掉那种企业家精神！

《创办自己的企业（第3版）》将告诉你如何把你的企业计划付诸实施——并且开始赚钱。

在《创办自己的企业（第3版）》中，你将会学到：  
顾客不付款时怎样应付      如何循序渐进地开展国际经营业务  
对税务、银行事务和工薪等财务工作的简单易懂的讲解      方便易行、立竿见影、能带来客户的营销策略

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>