第一图书网, tushu007.com

<<不得往生>>

图书基本信息

书名：<<不得往生>>

13位ISBN编号：9787537829397

10位ISBN编号：753782939X

出版时间：2006-10-1

出版时间：北岳文艺出版社

作者：阿耐

页数：362

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

精彩的故事这样开始，战场并未弥漫硝烟，气氛却是如此紧张、压抑。
举手即是商机。
投足却是陷井，仿佛现实中我们面对的所有未知变化，有人游刃有余，有人目瞪口呆…… 草莽起家的许半夏一开始以收废铁为生，在完成小小的积累之后，她决定冒一次险，她选择了从俄罗斯倒卖钢铁。
但是在半路上她遇到了一系列的困难：交易时间长，资金链断裂，税务机关为难…… 周旋于国有企业、民营企业、外资企业、法律界甚至黑社会势力等复杂的社会关系，利用这些复杂的关系以及其中主要人物之间的勾心斗角的矛盾，逐步建立自己在圈子里面的地位，完成资本原始积累。
其间，许半夏经历了良心与资本、道德与利益的矛盾与激烈挣扎。
在漫长的创业岁月中，既有痛苦、波折。
也有甘甜、收获。
全面展现了私营企业在改革开放背景下艰难的生存状态。
这是第一部以女性创业为主题的励志小说，展现了中小企业在夹缝中生存并寻求发展的现实。
出生于中医世家的女孩许半夏，自小就独自闯荡，并结识了后来共历风雨的两个哥们。
三人最初以收废钢铁为业务，后逐步接触钢铁行业，开始周旋于大型国企、外企、私营业主之间，在漫长的创业岁月中，感受到了人情冷暖和商场纷争的残酷无情。

作者简介

九十年代初弃政入商。
经商数年。
2003年以多年商场经历和个人感悟为蓝本开始创作。
已经出版小说《食荤者》和《余生》。

章节摘录

裘毕正立刻就说开了，说的就是冯遇昨天和许半夏说的那些。
许半夏只有一边听一边严肃地点头，最后听裘总道：“我也没有别的办法，前天找律师打听这样做算不算犯罪。
算犯罪的话，要不要坐牢。
我的律师说，这可以视作职务侵占，可以判他坐牢。
可是我不忍心啊，他上有老下有小，我们好歹合作一场，叫我送他进去坐牢我总是狠不下心来。
小许，你说我该怎么办？”　　许半夏心想，这哪是不忍心啊，是担心郭启动走后自己管不住那一大摊子事吧。
但俗话说舍不得孩子套不住狼，即使心里怕这怕那，表面上也要装作豁出去的样子，与郭启东比狠，我大不了厂子不要也要把你送进去吃几年牢饭，看郭启东还敢不求饶?可惜裘总做不出来，只会这么像祥林嫂一样到处地争取舆论的支持。
郭启东只怕是早就知道裘毕正前怕狼后怕虎的德行，所以才敢为所欲为。
　　许半夏一点都不同情裘毕正，人没本事，那就只有等着被淘汰，所以根本不会想要帮他拿主意，“裘总，我是小字辈，对着郭总说不出话，不如你看看谁比较说得上话，又和郭总关系好的，让他们去劝劝郭总。
人心都是肉长的，郭总可能只是一时犯糊涂，道理说明白了他还能不理解你的好处?或者你自己把他找出来好好谈谈？”　　裘毕正道：“小许，你说的不是没有道理，可是找谁呢?冯遇他说早八百年就已经不和阿郭说话了，说阿郭在背后说他是土包子，让他生气。
伍建设说他看见阿郭这小白脸就恶心，干脆叫人揍他一顿看他服不服。
赵总是最佳人选，可是他刚出差回来，公司里的事情忙的不得了，三个电话一起听，我看了又不好意思再打搅他。
唉，只有找你了。
现在我与阿郭一句话都没法说，一说就吵架，这么着也不是办法，公司下面的人都看着呢，两个领导吵架不像话。
小许，你就帮我个忙，也不用你劝他，你就传个话给阿郭好不好？”　　许半夏正好有事要找郭启东，得把童骁骑那里的运输费给结了，这会儿答应裘毕正的话，正好名正言顺与郭启东交往，免得总是得注意着点什么，怕顺得哥情失嫂意，总归这公司的出资人是裘毕正，万一他运气好找到了谁可以替代郭启东，自己现在与郭启东关系太近的话，以后岂不是把裘毕正给得罪了?便点头答应：“裘总，好说，只怕我人轻言微，不会引起郭总重视，不过我会尽力。
我等会儿回一下公司，然后立刻就找郭总去。
”　　裘毕正这么多日子来终于找到一个肯帮他说话的，感激得不得了，忙端起酒杯非要敬许半夏一杯红酒，许半夏坦然接受了。
　　既然担负着钦差大臣才有的尚方宝剑，即便是郭启东不愿意搭理，但好歹人心肉长，他心里总是有点愧疚的。
正好童骁骑昨晚就抱怨过郭启东不上路，付款总是很拖拉，利用郭启东这么一点愧疚，总可以讨出拖欠阿骑的运输费来吧。
所以许半夏并没有像对裘毕正说的那样去海边的堆场，而是直接找上童骁骑，问他拿了帐。
正好高辛夷赖在童骁骑身边，见另有好玩的事，非磨着童骁骑跟许半夏说她也要跟着去，他们虽然说得小声，但许半夏能没听见?见童骁骑一脸为难，便一笑，拎了野猫的领子出去。
高辛夷本来一直不相信童骁骑嘴里的“兄弟”之说，此刻见许半夏不按常理出牌，当她是小猫一样地拎着走，这才明白这人还真不像是女人。
又不敢挣开，乖乖被许半夏拎上车。

媒体关注与评论

书评　　《不得往生》以极为写实和鲜活的笔法，活脱脱写出了中国资本原始积累时期的具体过程。许半夏的法家史，无疑是中国最早一批敢于冒险在体制外生存的小个体户的传奇，也是民营企业家发迹史的真实写照。
这是中国最早一批敢于冒险在体制外生存的小个体户的传奇，也是民营企业成长壮大的绚丽神话。
——陈晓明 北京大学中文系教教授 著名文学评论家　　我不知道作者在写作《不得往生》这部商业小说时，是否参照了历史上“罐头换飞机”的这个传奇，但可以肯定的是，对中国商业史的熟识。
使得在读这部小说时，常常有点阅读历史的味道。
——吴晓波 蓝狮子出版人 著名财经作家《大败局》作者　　战场并未弥漫硝烟，气氛却是如此紧张、压抑。
举手即是商机，投足却是陷井，其中算计顺手拣来，借力打力，如太极拳法一般，没有丝毫的多余铺垫。
仿佛现实中我们面对的所有未知变化，有人游刃有余，有人目瞪口呆……这是一部非常精彩的商战小说。
——徐烈《南方人物周刊》执行主编　　因为长时间从事咨询顾问和职业经理职业的缘故，多多少少知道一点中国各类企业的发家史。
再联想到西方企业的发展史，觉得中国市场经济初级阶段发生的这些事，实在无话可说。
——“故事就是这样的，新的类似的故事或许还要继续好多年”。
——屈云波 中国营销人才网(筹)发起人 中国市场营销启蒙者 中国知名营销实战专家

编辑推荐

精彩的故事这样开始，战场并未弥漫硝烟，气氛却是如此紧张、压抑。
举手即是商机。
投足却是陷井，仿佛现实中我们面对的所有未知变化，有人游刃有余，有人目瞪口呆…… 草莽起家的许半夏一开始以收废铁为生，在完成小小的积累之后，她决定冒一次险，她选择了从俄罗斯倒卖钢铁。
但是在半路上她遇到了一系列的困难：交易时间长，资金链断裂，税务机关为难…… 周旋于国有企业、民营企业、外资企业、法律界甚至黑社会势力等复杂的社会关系，利用这些复杂的关系以及其中主要人物之间的勾心斗角的矛盾，逐步建立自己在圈子里面的地位，完成资本原始积累。
其间，许半夏经历了良心与资本、道德与利益的矛盾与激烈挣扎。
在漫长的创业岁月中，既有痛苦、波折。
也有甘甜、收获。
全面展现了私营企业在改革开放背景下艰难的生存状态。
这是第一部以女性创业为主题的励志小说，展现了中小企业在夹缝中生存并寻求发展的现实。
出生于中医世家的女孩许半夏，自小就独自闯荡，并结识了后来共历风雨的两个哥们。
三人最初以收废钢铁为业务，后逐步接触钢铁行业，开始周旋于大型国企、外企、私营业主之间，在漫长的创业岁月中，感受到了人情冷暖和商场纷争的残酷无情。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com