

<<小本再创业>>

图书基本信息

书名：<<小本再创业>>

13位ISBN编号：9787535956675

10位ISBN编号：753595667X

出版时间：2012-5

出版时间：广东科技出版社

作者：金朱贵

页数：177

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小本再创业>>

### 内容概要

金朱贵编著的《小本再创业》内容介绍：为什么要编写此书？

是因为我们看到或听到太多的人在创业的道路上上当受骗或屡屡失败，对那些专门靠招商加盟圈钱的骗子我们是愤慨万分的。

我们要把所知道的，那些对创业朋友能够提供帮助的经验全部奉献出来与读者一起分享。

一起来翻阅《小本再创业》吧！

## <<小本再创业>>

### 作者简介

金朱贵，现年39岁，浙江衢州人。

曾做过车工、部门经理、分公司经理，自学过经济、电子商务等专业，坚持学习与创业。

1999年创办新奇特超市，2001年涉及互联网创业，专门为企事业单位制作网站。

2003年创办“公务员在线”网站，2006年成功策划本地网站的运营并涉足房地产行业。

2008年创办“甲壳工作室”，专门收集低成本创业的创意点子，为广大创业者提供创业指导。

## &lt;&lt;小本再创业&gt;&gt;

## 书籍目录

## 第一章 刺痛创业者的针

- 一、你是看广告找项目的吗
- 二、创业途中你受过骗吗
- 三、小本创业就是“小投资，大回报”

## 第二章 马上走出创业误区

- 一、十大观念误区
- 二、选择项目的三大误区

## 第三章 项目选择七步法

- 一、教你练就一双火眼金睛
- 二、选择好项目只需七步

## 第四章 商机无处不在

- 一、测试：你适合创业吗
- 二、改变从思维方式开始
- 三、发现商机的两大招数

## 第五章 农村市场“钱”途无限

- 一、缺资金：就地取材，首选农家乐
- 二、缺技术：变废为宝，开设互换商品店
- 三、缺经验：熟能生巧，带路也致富
- 四、重营养：鲜奶下乡，未开拓的市场
- 五、重生态：特色养殖，路越走越宽
- 六、重孝道：养老产业，亟待分享的大蛋糕
- 七、图健康：大众舞蹈，健身又健心
- 八、图娱乐：露天电影，重返和睦生活
- 九、图方便：淘宝代购，时尚新行业

## 第六章 白手创业金点子

- 一、小菜配送生意供不应求
- 二、在家煲汤生意火爆
- 三、发挥你的优势做经纪人
- 四、“荒山野岭”亦可“淘金”
- 五、开游乐场赚小孩钱
- 六、别具一格的闪电快餐
- 七、鸡蛋上打广告获利万元
- 八、面试强化培训班
- 九、一条微博赚4万元
- 十、零投资利用国际快递日赚1000元
- 十一、学生落榜正是赚钱时
- 十二、不花钱开书店更赚钱
- 十三、社区“理疗服务室”也赚钱
- 十四、投资千元创办自己的广告公司
- 十五、一个无本稳赚的创意
- 十六、适合大学生创业的项目
- 十七、最简单最容易做大的网络生意
- 十八、10元钱给自己一次当老板的机会
- 十九、巧用报纸赚钱术
- 二十、年赚30万元的农村新业务

## <<小本再创业>>

- 二十一、报纸杂志生财新技术
- 二十二、一个5000元以下的创业好项目
- 二十三、垄断创业新机遇
- 二十四、借力发展，零元创业
- 二十五、赚洗衣服的钱
- 二十六、卖创意也赚钱
- 二十七、宣传单致富方案
- 二十八、擦车年赚百万元的创意
- 二十九、饮品热售的绝佳创意
- 三十、创意光盘成就创富财路
- 三十一、3000元巧办期刊书社
- 三十二、5个月3万元变15万元的秘密
- 三十三、零元智慧创业方案
- 三十四、掉渣烧饼热的启示
- 三十五、塑料袋走了，商机来了
- 三十六、从“二手学生用品”中淘金
- 三十七、火车站票带来的商机
- 三十八、挖掘民间秘方里的宝藏
- 三十九、借房生钱——坐在家里就能赚钱

### 第七章 小本创业项目点评

- 一、特色餐饮：如何开一家赚钱的餐馆
- 二、鞋服经营：怎样开好一家服装店
- 三、美容健身：美丽的钱最好赚
- 四、医疗保健：朝阳产业有“钱”途
- 五、物业保洁：下岗工人500万元财富路
- 六、特色种养：巧赚“特色钱”
- 七、汽车养护：5万~10万元开间汽车养护店
- 八、时尚家居：都市生活孕“懒人”商机
- 九、礼品玩具：开个手工玩具礼品专卖店
- 十、情侣饰品：温馨浪漫中赚钱
- 十一、教育培训：投资教育“钱”景广阔
- 十二、书刊资料：卖报也能月赚8000元
- 十三、电子商务：网上卖文章月赚4万元

### 第八章 给创业者的27个忠告

后记

## &lt;&lt;小本再创业&gt;&gt;

## 章节摘录

按照合法程序，频频注册公司，之后，屡屡捏造服饰等行业的“洋品牌”，再分别以这些合法公司的名义聘请明星做代言，通过媒体在全国范围内为“洋品牌”招商，骗取代理费和加盟费。

以祝炳章、祝章兄弟为首的招商诈骗集团，从2002年至今的5年间，已经以这种模式骗取全国各地代理商和加盟商数亿元财产。

而受骗的万余人之中，有的已经不堪债务之累含恨辞世，有的正蒙受着家庭破裂之苦四处奔波讨说法，也有的倾家荡产，正在寻找祝氏兄弟准备与其同归于尽……那么，以祝炳章、祝章兄弟为首的招商诈骗集团是怎样不断行骗得手而又平安无事的呢？

血泪加盟路 2007年5月25日午间，河南某报社接到了一个来自深圳的电话，电话那端的女子哭诉了自己受骗的遭遇。

该女子名叫娄素娟，31岁，河南漯河人。

2005年11月，娄素娟在一本杂志上看到，知名演员陈小艺代言的“台湾名门颐派”品牌服装，诚招各地代理商和加盟商。

自己偶像推介的服装品牌，让娄素娟对“台湾名门颐派”产生了信任。

于是，娄素娟变卖了在深圳的房产，分别于2006年3月和2006年5月，交纳了88万元与“台湾名门颐派大陆总代理商”北京名门颐派服饰有限公司签订了加盟协议，买下该品牌服装河南、广东两省的省级代理权。

随后又在两地相继投资60多万元作为门店租赁、装修、雇工等费用。

但让娄素娟没想到的是，她的悲惨命运自此便拉开了帷幕。

加盟后，娄素娟选购的服装却迟迟没有发来。

打电话询问，招商总监于晓飞说，服装已被其他代理商抢购走了，厂里没有货。

经过一遍遍的催促，十多天后，娄素娟终于收到了北京名门颐派服饰有限公司从虎门生产基地——京威国际企业集团发来的一批货。

可打开一看，服装款式不仅不是她所订购的，而且都是几年前流行过的。

那些服装不但做工粗糙。

布料质量也很低劣。

此后，北京名门颐派服饰有限公司要么说娄素娟选购的货已被别的代理商抢购，要么配送来一些劣质服装。

……

<<小本再创业>>

媒体关注与评论

拿到手第一时间看完，作者对于考察创业项目方面确实做得非常细，可以让白手起家的小本创业者少走很多弯路，尤其是在这鱼龙混杂的商场，防骗是第一要务，如果早两年看了，在考察项目的时候就可以看得更透彻，我也可以少被骗几千块。

——当当网读者 建议想要创业又缺乏创业经验又没有多少钱的人看看，防骗才能保住本钱。

保住本钱什么都好说。

——卓越亚马逊网读者 要创业，还是先让自己动起来，然后边看边学，学干学悟……看着别人游泳而自己不下水的人永远也学不会游泳。

——京东商城读者

<<小本再创业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>