第一图书网, tushu007.com

<<身边的利益博弈>>

图书基本信息

书名：<<身边的利益博弈>>

13位ISBN编号：9787535757401

10位ISBN编号：7535757405

出版时间：2010-1

出版时间：湖南科技

作者：王宇

页数：171

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

对于大部分人来说，“ 博弈 ”都是一个深奥难懂、抽象生涩的概念，它离生活似乎太遥远了，倘若没有很好的数学和统计学功底，很难理解博弈的精深奥妙之处。
其实，博弈指两人或者多人在某种利益格局中，各自根据大家熟悉的规则，利用对手的选择策略而决定自己的选择策略，获取自己利益最大化的竞争。
《身边的利益博弈》一书，就是把观察事物的角度从自身的角度转到与自己竞争的对手的角度，将博弈策略在身边的应用以实例形式呈现给大家。
她将博弈变得生动，变得活泼，变得有吸引力。
实际上，博弈就存在于我们身边的各个角落，很多现象都可以用博弈策略来加以解释，甚至很多时候我们都在不自觉地运用博弈知识。
这并不奇怪，博弈和生活本来就是相通的，只不过人们不了解和不习惯而已；我们的生活就是由一局又一局的博弈所组成，它小到你根本无法察觉到它的存在。
就连三岁小孩都会唱的“ 一个和尚挑水喝，两个和尚抬水喝，三个和尚没水喝 ”，也是一个典型的博弈。

<<身边的利益博弈>>

内容概要

本书通过生活中常见的利益博弈实例，介绍博弈论的经典理论及运用，让读者在透过博弈分析的精巧过程、享受博弈智慧运筹帷幄的快感的同时，学习用这种智慧解决生活中的抉择问题。

本书内容主要包括走出囚徒困境。果断抉择两难境地；学习智猪博弈，善于用智慧搭便车；观看斗鸡博弈，化解进退两难困局；关注酒吧博弈，解析房产互博内幕；观分蛋糕博弈，解开消费潜在谜团；纵观枪手博弈，洞悉垄断市场经济；识胆小鬼博弈，折扣商品巧用策略；其他经典博弈简介8个部分。

作者简介

王宇，中国知名畅销书作家，著有《狼道》、《乞丐心态》和多部博弈论通俗读物。
其《牛奶可乐博弈学》、《快乐日常经济学》已被台湾、韩国出版机构购买版权并出书。
《身边的利益博弈》为其博弈论方面的最新力作。

<<身边的利益博弈>>

书籍目录

第1章　走出囚徒困境，果断抉择两难境地　何为“囚徒困境博弈”　1.房价高涨——房地产市场中的囚徒困境博弈　2.强权介入——打破企业发展与环境污染治理的囚徒困境　3.利用合作竞争走出囚徒困境　4.打破二人格局的“囚徒困境”第2章　学习智猪博弈，利用规则巧搭便车　何为“智猪博弈”　1.智猪博弈中的智慧——少劳未必少得　2.强者与弱者——生活中的“搭便车”现象　3.改变规则——走出“智猪博弈”的怪圈　4.四两拨千斤——智猪博弈中的大智慧　5.企业经营者如何学习“小猪”的智慧第3章　观看斗鸡博弈，化解进退两难困局　何为“斗鸡博弈”　1.一山可否容二虎　2.针尖对麦芒，是进还是退　3.顶头相遇，如何达到双赢　4.斗鸡博弈中的威慑战略第4章　关注酒吧博弈，解析房产互博内幕　何为“酒吧博弈”　1.房价回落，会出现购房热吗　2.银行加息会打压房价吗　3.争做少数者，从房子的博弈中胜出第5章　观分蛋糕博弈，解开消费潜在谜团　何为“分蛋糕博弈”　1.讨价还价时的猜心战术　2.“反季销售”避免蛋糕缩水　3.货比三家，“选”中求利第6章　纵观枪手博弈，洞悉垄断市场经济　何为“枪手博弈”　1.房贷升息，提前还贷为何要交违约金　2.时刻掌握主动权　3.合作使利益最大化第7章　识胆小鬼博弈，折扣商品巧用策略　何为“胆小鬼博弈”　1.免费提供食物，谁得利　2.优惠券“优惠”顾客还是利于商家　3.时装大减价的游戏规则　4.“买二送一”的博弈矛盾第8章　其他经典博弈简介　1.“猎鹿”博弈——合作以求共赢　2.田忌赛马——信息动态博弈　3.“荷兰赌”——稳赚不输的赌博　4.重复博弈——破解报复危机的博弈　5.大蛇背小蛇——出奇所以制胜　6.逆向选择——非常规的思维方式　7.零和博弈——利己与损人并存

章节摘录

插图：第1章 走出囚徒困境，果断抉择两难境地4.打破二人格局的“囚徒困境”民主的多人囚徒困境囚徒困境在生活中有很多活生生的例子，而且形式大多不再局限于两人之间的困境博弈，也不再是两个人之间的痛苦抉择。
这就是博弈，根据现实及人为主观的一些因素，会发生一些改变，不再是传统的那个博弈模型，需要我们进一步地去探究。
同在一个公司上班，一日A所在部门的负责人以“联络员工与员工之间的感情”为由提出举行集体活动——AA制聚餐，并提议去距公司不远的一家高档酒店订个大包间。
最终，负责人实行民主投票，向所有员工征求意见，以投票的结果定聚餐地点。
去？
还是不去？
如果按照个人的意愿，谁也不愿意为一次聚餐而花费大把的钞票和时间，但是从人情世故上讲又不可脱离群体，因此聚餐是必要的。
然而，是否同意如此昂贵的高消费聚餐地点呢？
从每个员工的角度出发，没有人愿意去，大家都希望简单聚聚就好。
奇妙的事情发生了，投票结果很有意思：所有员工几乎都是在抱怨声中选择了同意，有的说那里的菜分量很少价格又贵，有的说同样的酒水要高出小饭店好几倍，还有的说“搞什么民主，民主的结果还不是得去”……在我们身边，经常会发生这样的事情，这里所表现的囚徒困境就是：任何一项活动在实行民主制度自主投票时，支持的人数如果达不到一半，那么就得选择垫底的结果，或者不成立，应另出策略。
而现实的情况是，人们并没有按照自己的意愿做出最有利于自己的选择。
可能有人会问，为什么每个人都在抱怨这个选择的弊处却还都投了同意票？
为什么有的人会说民主的最后结果还是大家最不满意的结果？
这就是现实与传统博弈的不同。
博弈理论是死的，而人的思想却是活的，是难以猜测和预见的。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com