

<<职场风雨飘>>

图书基本信息

书名：<<职场风雨飘>>

13位ISBN编号：9787535435316

10位ISBN编号：7535435319

出版时间：2007-9

出版时间：湖北长江文艺

作者：焚书煮月

页数：281

字数：230000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<职场风雨飘>>

### 内容概要

这部小说是作者根据自己多年的从业经历打造的一部“职场《资治通鉴》”。

初入职场的“我”，凭借父亲的关系去一家私营小企业做销售，在这里收获了职场的第一笔阅历。之后“我”辗转供职于各种民营企业、港资企业、台资企业甚至大型集团公司，一次又一次地卷入残酷的商战与复杂的职场争斗的漩涡。

“我”不断被潜伏身旁的阴谋与陷阱所暗算，也不断地设置阴谋和陷阱算计别人。

小说以大量的真实案例深刻表现了这种生存至上的职场文化，也生动描述了众多的职场生存技巧，如推销技巧、面试技巧、谈判技巧、管理技巧、站队技巧等，这对身在职场者尤其是职场新人来说，无疑具有现实的指导意义。

<<职场风雨飘>>

作者简介

焚书煮月，男，生于1975年7月，山东济南市人。

1997年年毕业于经济贸易管理专业。

曾先后供职于国企、台资、民企，从事过从文案到企划总监的全程策划人岗位，现供职于某集团。

<<职场风雨飘>>

书籍目录

序引子上部 一、有名无权的经理 二、特殊职业 三、另一种招聘者 四、幕后的掌门 五、天堂到地狱 六、翻云覆雨的下级 七、永不停息的职场梦下部 一、干掉我们讨厌的草包人事总监 二、竞岗风波 三、罂粟般的办公室恋情 四、站队 五、职场钦差 六、飞机已经起飞,不要再讨论飞不飞的问题 七、喜欢裁人的新总裁 八、在市场面前,任何理论都是狗屎 九、拒绝陷阱 十、局部战役 十一、老板的代言人 十二、送战友 十三、挑战者 十四、砝码 十五、高手对决 十六、利刃出鞘 十七、困境营销 十八、无奈的蓝海 十九、断翅后记

## &lt;&lt;职场风雨飘&gt;&gt;

## 章节摘录

纷至沓来的强音，刀光剑影下的职场弄潮儿 看到焚书煮月那部作品逐渐地升温，我便又重读了一遍《天策地划》（小说定名前在天涯社区网站贴子的题目）。

这一读就用了半个月。

期间不单是俗务上的干扰，更主要是我觉得焚书的小说要细细地读，因此就要求自己必须一个字一个字地去读，读了就要有收获，所以读的速度特别慢。

一直读下去，第一次读着的时候那种如大海边冲浪被呛着的感觉没有了，有的是更深的思考。

第一次读时，是在天涯社区管理前线板块，当时禁不住贴了一张照片上去，是天涯大名鼎鼎的摄影师“十年”在澳大利亚海边拍的一个赤手空拳冲浪的弄潮儿，仅踏在一块小板上，就冲到了浪尖上，并陶醉在冲浪的快感中。

那弄潮儿，像一只精壮、矫健的雄鹰，视滔天骇浪如平地、汹涌浪击如游戏……这不正与在职场搏斗的焚书煮月相辉映吗？

当时焚书说很喜欢这张照片，很贴近他写那个贴子的意境。

第二次读，我更需要在沉思之中去挖掘第一次匆匆忙忙中在兴头之上略过的许多隐藏在故事背后的道理。

这样读小说是一种乐趣，读到哪里有感触，就可以马上揪住作者交流一番，把自己的感悟与作者来一番探讨，作者也很有趣去探讨，能促进双方探索到更深层次的体会。

这是这个网络通行的信息时代给予我们的美好条件。

读焚书这部小说，就是解读职场里的精彩片断，一连串迸发出激昂乐章的音符，让人不禁把心儿吊在了喉咙头，不免为主人翁捏了一把又一把汗。

然而焚书如一条活蹦乱跳的生鱼，摔不死，跌不破，在这样一个个险恶与机会并存的民企环境里穿越着枪林弹雨，让我们不得不佩服。

人们说：“人生如梦，职场如梦”，焚书在这本小说里描绘的职场之梦，充满着炫目的光线，色彩斑斓，是用他自己的聪明才智和过人的胆识走过的一条为人叹服的职场之路。

我们都在职场里跌宕起伏着，在随波逐流中踏着浪头悲喜，也就容易感受到焚书在故事里的真切体会。

焚书在这小说里为我们描画了一幅精彩的、栩栩如生的职场画卷，让我们读来如身临其境，一点一滴，每一个细节，给予我们启迪，气息清新扑鼻，每一个故事都浸透了主人翁的血泪。

让我有触动的细节有—— 1、“而8000回扣这个数字，是老叔提前把其他厂家太阳能热水器的利润仔细估算之后得出来的，这个回扣数字，对于我们低成本公司来说，付出完毕后还有些利润，而对于大品牌企业来说，已经是突破了极限。

”——每一点一滴都来得艰辛、灵巧和老练。

2、“净水器”公司的应聘和解聘经历，给我们上了精彩的一课，拓宽了我们的视野。

3、另一种招聘者的故事开阔了我们的视野。

4、欣欣百货商行让我们真切地感受到了小商人的狡诈。

老板娘的丈夫的行为，也隐藏着越人的智慧，正是这种智慧，让他们夫妻俩捡到了一些雇用员工上的小便宜。

那是小家子气的经营方式，也让我们开了眼界。

5、胜哥的故事——这里提一句中国企业的员工的劣根：中国企业员工往往不为企业着想，而是看对方合作者是否是自己的朋友，或能给自己什么好处，这种思想，其实也是导致中国没有多少好企业的原因之一。

企业要想发展，这种“人制”是最大的漏洞”。

6、“刀，锐器，亦可作为凶器，但其精髓在于快、利，有杀气和霸气。

每个人生活在世上，或曰随遇而安或曰安享平凡，其实，其骨子里也无不向往富贵与权欲。

刀钝，则无势，除了选择平淡与平凡却没有第二条的出路。

人生如刀，并非是因为诠释了把霸气变俗气的过程，而是，毕竟可以称之为精品的刀实在是及其或缺

<<职场风雨飘>>

罢了，或许在锤炼之前，有些刀就注定成为钝刀。

”——焚书性格的鲜明写照。

7、最喜欢的网友的一句评价是——积极改变命运的认识是值得尊敬的。

2007年6月

## <<职场风雨飘>>

### 媒体关注与评论

这部作品提炼出的求职技巧、销售技巧、晋升技巧、回避技巧、处世技巧，都可以成为开启职场之门的一把把钥匙。

著名作家、营销专家付遥 这是真实的职场，阴谋也罢，陷阱也罢，一切都那么现实地发生着。

真遗憾现在才看到这样的小说，现在才读到这么经典的职场生存策略！

如果楼主早出道几年，我想至少我会少走许多弯路。

新浪网友海月明 这《职场风雨飘》真是相当精彩！

尤其适合刚刚步入职场的朋友看。

我已经毕业五年了，身在职场，深知其凶险，这《职场风雨飘》中的许多情节我都在现实中遇到过，看这《职场风雨飘》，犹如再次亲历。

总之一个字：棒！

天涯网友宝宝哥 好文章，有点引人入胜了。

都说职场复杂，可是自己工作这两个公司感觉都满单纯的。

也许是职务不高，不会损害到谁的利益，不过看焚书的文章也真的可以看到一些接触不到的事情。

我会每天过来坐坐的，千万不要像某些文章一写两年还没有结果就是了。

天涯网友伊雯d猫猫 焚书大哥真是我的榜样阿！

我现在也做营销策划，不过还在学习中，今天看到你的文章，受益匪浅，期待下文。

天涯网友被神诅咒 继续关注中！

这一段写的非常好！

嫡系部队、元老等非常现实的现象。

我现在的位置非常的奇妙--公司派到地方的主管，但是又是目前当地市场的嫡系！

位置暧昧，我自己觉得没有站队，总想保持中立，其实一方面在考虑公司的利益，同时还牵挂着自己的利益！

呵呵。

天涯网友cheer0229 煮月啊，竟然搞了这么一个大部头，呵呵，呵呵呵，先给我时间慢慢看，还有啊，现在已经写到站队了，唉，这方面我的感触是特别特别的深啊。

职场上的站队有五种： 第一是隐密型，人不见队，队不见人，但队在人在，站错就玩完，这是最常见的一种。

第二是透明型：矛盾激化，山头峰起，这时候走路说话都要小心，稍不留神就完了，这是比较极端的类型，北大方正是我多次引过的案例，但我不敢引自己的。

第三种是胶着型，队伍并不存在，但博弈各方的势力很明显，大家亲如一家，仇如争国，乐乐呵呵，刀来剑往，误伤是常有的事儿。

第四种是散态存在，东一队，西一队，不见输赢，没有名目，但一旦利益出现，各队人马就会立即进入战场，没有感觉的人麻烦就比较大，一般的时候会在第一时间被清理出战场。

第五种是对抗型，表现为两小队人马相互厮杀，高层坐观虎斗，不插手，赢家通吃，输家走人，但赢家也是惨胜，呵呵，呵呵呵，这也是常见的，大家一般很少掺和。

其实说起来还有几种，从功能型角度上划分，有高层队，中层队，基层队，呵呵，呵呵呵，我还见过扫地的站队，不站不行啊，哈哈，总之，队形千变万化，只有一个东西不变，那就是势力的博弈，呵呵，呵呵呵，这个东西啊，不好说，哈哈。

天涯网友雾满拦江 再次拜读，文体改而质不变，只能学习学习再学习。

赌博总是有输有赢，但是很多人连赌一把的机会都没有，有的人一直站在赌桌边却没有勇气下注。

赌博也是一门艺术。

天涯网友人间有味是清欢





## &lt;&lt;职场风雨飘&gt;&gt;

## 编辑推荐

序（付遥） 有这样一个被经常被人提起的笑话。

兄弟两个都想在看书的时候吃苹果，于是，到了孩子妈妈那里，发生了这样的对话： 弟弟：妈妈，我可不可以在看书时吃苹果呢？

妈妈：不可以。

弟弟灰溜溜的走开了。

哥哥：妈妈，我可不可以吃苹果时看书呢？

妈妈：可以，好孩子，去吧。

哥哥的目的达到了。

可见，技巧是个重要的东西，在我们这个复杂的社会，尤其是在我们赖以生存并想实现自我价值的职场，掌握一些技巧，对于仕途，对于“钱途”，百利无弊。

反之，失去了技巧就如同狮子失去了牙齿，再好的美食也无福消受。

职场技巧，对于那些刚刚走入职场的新人和那些即将走入职场的新人，尤为重要。

读到《角力》这部作品的时候，我脑子里蹦出的第一个词语就是“技巧”。

这部作品炼些出的求职技巧、销售技巧、晋升技巧、回避技巧、处世技巧，都可以成为无数开启职场之门的一把把钥匙。

作者是个普通的职场白领，普通的就像我当年做销售的时候一样：磕磕绊绊一路走下来，战战兢兢，如履薄冰，有时候，英雄汉也会抱怨“无用武之地”；那份惆怅，那份无奈，那份“不得不全力以赴”的情怀。

其实我也很普通，到现在依然普通，因为普通所以容易共鸣。

看这部作品的时候，看的很轻松，书里的每个章节都是一个小故事，信手拈来，那些职场的闹心事，那些各色人物的嘴脸让我不自觉地开始回想起我身边人，身边的事，别说，还真有谱，看着看着我就笑了。

普通的人写书给普通的人看，在成为政府要员或者著名作家或者影视明星之前，我想：《角力》还是值得我们这些普通人一看的，为什么？

很简单，少走点弯路，是每个职场新人（暂且把将入职场、初入职场、刚刚跳槽的都归到此类）的愿望吗！

既然书的副标题叫职场资治通鉴，那么且“借鉴”一把，最起码，别让自己输在起跑线上！

纷至沓来的强音，刀光剑影下的职场弄潮儿 看到焚书煮月那部作品逐渐地升温，我便又重读了一遍《天策地划》（小说定名前在天涯社区网站贴子的题目）。

这一读就用了半个月。

期间不单是俗务上的干扰，更主要是我觉得焚书的小说要细细地读，因此就要求自己必须一个字一个字地去读，读了就要有收获，所以读的速度特别慢。

一直读下去，第一次读着的时候那种如大海边冲浪被呛着的感觉没有了，有的是更深的思考。

第一次读时，是在天涯社区管理前线板块，当时禁不住贴了一张照片上去，是天涯大名鼎鼎的摄影师“十年”在澳大利亚海边拍的一个赤手空拳冲浪的弄潮儿，仅踏在一块小板上，就冲到了浪尖上，并陶醉在冲浪的快感中。

那弄潮儿，像一只精壮、矫健的雄鹰，视滔天骇浪如平地、汹涌浪击如游戏……这不正与在职场搏斗的焚书煮月相辉映吗？

当时焚书说很喜欢这张照片，很贴近他写那个贴子的意境。

第二次读，我更需要在沉思之中去挖掘第一次匆匆忙忙中在兴头之上略过的许多隐藏在故事背后的道理。

这样读小说是一种乐趣，读到哪里有感触，就可以马上揪住作者交流一番，把自己的感悟与作者来一番探讨，作者也很有趣去探讨，能促进双方探索到更深层次的体会。

这是这个网络通行的信息时代给予我们的美好条件。

读焚书这部小说，就是解读职场里的精彩片断，一连串迸发出激昂乐章的音符，让人不禁把心儿

## &lt;&lt;职场风雨飘&gt;&gt;

吊在了喉咙头，不免为主人翁捏了一把又一把汗。

然而焚书如一条活蹦乱跳的生鱼，摔不死，跌不破，在这样一个个险恶与机会并存的民企环境里穿越着枪林弹雨，让我们不得不佩服。

人们说：“人生如梦，职场如梦”，焚书在这本小说里描绘的职场之梦，充满着炫目的光线，色彩斑斓，是用他自己的聪明才智和过人的胆识走过的一条为人叹服的职场之路。

我们都在职场里跌宕起伏着，在随波逐流中踏着浪头悲喜，也就容易感受到焚书在故事里的真切体会。

焚书在这小说里为我们描画了一幅精彩的、栩栩如生的职场画卷，让我们读来如身临其境，一点一滴，每一个细节，给予我们启迪，气息清新扑鼻，每一个故事都浸透了主人翁的血泪。

让我有触动的细节有-- 1、“而8000回扣这个数字，是老叔提前把其他厂家太阳能热水器的利润仔细估算之后得出来的，这个回扣数字，对于我们低成本公司来说，付出完毕后还有些利润，而对于大品牌企业来说，已经是突破了极限。

--每一点一滴都来得艰辛、灵巧和老练。

2、“净水器”公司的应聘和解聘经历，给我们上了精彩的一课，拓宽了我们的视野。

3、另一种招聘者的故事开阔了我们的视野。

4、欣欣百货商行让我们真切地感受到了小商人的狡诈。

老板娘的丈夫的行为，也隐藏着越人的智慧，正是这种智慧，让他们夫妻俩捡到了一些雇用员工上的小便宜。

那是小家子气的经营方式，也让我们开了眼界。

5、胜哥的故事--这里提一句中国企业的员工的劣根：中国企业员工往往不为企业着想，而是看对方合作者是否是自己的朋友，或能给自己什么好处，这种思想，其实也是导致中国没有多少好企业的原因之一。

企业要想发展，这种“人制”是最大的漏洞”。

6、“刀，锐器，亦可作为凶器，但其精髓在于快、利，有杀气和霸气。

每个人生活在世上，或曰随遇而安或曰安享平凡，其实，其骨子里也无不向往富贵与权欲。

刀钝，则无势，除了选择平淡与平凡却没有第二条的出路。

人生如刀，并非是因为诠释了把霸气变俗气的过程，而是，毕竟可以称之为精品的刀实在是及其或缺罢了，或许在锤炼之前，有些刀就注定成为钝刀。

--焚书性格的鲜明写照。

7、最喜欢的网友的一句评价是--积极改变命运的认识是值得尊敬的。

2007年6月

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>