

<<做农产品经纪人赚钱方略>>

图书基本信息

书名：<<做农产品经纪人赚钱方略>>

13位ISBN编号：9787533756338

10位ISBN编号：7533756339

出版时间：2012-5

出版时间：安徽科学技术出版社

作者：占家智 等编著

页数：148

字数：168000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做农产品经纪人赚钱方略>>

内容概要

如何当一个合格的高效率的农产品经纪人，在做好为广大农户服务的同时，自己也能获得丰厚的报偿呢？

占家智、羊茜编写的《致富一招鲜系列：做农产品经纪人赚钱方略》对此作了全方位的指导，内容系统、全面、具体，注重实用。

例如，如何获得农产品经纪人资格、基本职业技能、农产品市场信息的获取与分析、农产品营销策略与技巧，以及农产品的包装、贮运、流通、加工及附加值的提升等，都十分强调可操作性。

本书对提高农产品经纪人的综合素质，发展与完善农产品经纪人队伍，规范农产品流通市场，提高广大农民的收入，具有很好的指导意义。

全书重点是提高农产品经纪人的合法收益，使农产品经纪人这个队伍能健康发展。

<<做农产品经纪人赚钱方略>>

书籍目录

第一章 了解农产品经纪人

一、农产品经纪人的概念

(一)经纪与经纪人

(二)农产品经纪人

二、农产品经纪人的作用

三、农产品经纪人的经纪方式及报酬

(一)经纪方式

(二)工作程序

(三)报酬

四、农产品经纪人目前存在的问题

第二章 农产品经纪人资格获取与综合素养

一、农产品经纪人资格证的获取

二、农产品经纪人的职业道德

三、农产品经纪人应具备的能力

四、农产品经纪人应具备的素质

第三章 农产品经纪人必备的专业知识和职业技巧

一、业务知识

二、专业知识

三、职业技巧

(一)调查研究

(二)牵线搭桥

(三)谈判技巧

(四)公关技巧

第四章 农产品经纪人必须掌握的法律知识

一、科学签订合同

(一)合同与合同法

(二)合同的订立

(三)合同的法律效力

(四)合同的无效

(五)合同的履行

(六)合同变更、转让、终止

(七)违约、争议及其解决方式

二、农产品经纪人对所销售的农产品的质量承担的责任和义务

三、消费者的权利

四、经营者的义务

第五章 农产品市场信息获取与分析

一、信息种类

二、信息采集

第六章 农产品营销策略

一、我国农产品的消费特点

二、农产品市场

三、品牌的作用

四、农产品价格

五、农产品进超市

六、网络营销

<<做农产品经纪人赚钱方略>>

第七章 农产品包装、保鲜、贮运与加工

一、包装

二、保鲜

三、贮藏

四、流通

(一)流通的意义与特点

(二)鲜活农产品流通的绿色通道及政策

(三)食品流通许可证

(四)农产品流通要素

五、运输

(一)影响因素

(二)运输方式

(三)水产品运输技巧

(四)食用菌运输要点

六、加工

(一)加工的意义及加工分类

(二)加工技术

(三)农产品加工品

<<做农产品经纪人赚钱方略>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>