第一图书网, tushu007.com

<<大地为鉴>>

图书基本信息

书名：<<大地为鉴>>

13位ISBN编号：9787532929009

10位ISBN编号：7532929000

出版时间：2008-7

出版时间：山东文艺出版社

作者：王良瑛，李登建，展恩华 著

页数：237

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

《大地为鉴》取材于王伯祥担任寿光县委书记期间的部分事迹。
全书共分八部分，包括，市场之舟冲破“计划”坚冰、绿色浪涛涌向全国、撞开千年洪荒之门、打造新时期工业航母等，展示中国改革开放时期市场经济建设中的得失历路。

书籍目录

一份迟到的报告市场之舟冲破“ 计划 ”坚冰一片叫人恨得咬牙爱得入骨的土地天降大任于斯人开弓没有回头箭建北方老大躺着的碑十万火急保卫战连下猛药第一部程控电话安在了九巷“ 五通 ”“ 四集 ”八仙过海，各显其能中国第一寿光引起总书记的关注绿色浪潮涌向全国一根鲜黄瓜引发灵感十七粒火种燃起三元朱留住了金钥匙绿色浪潮蓬勃兴起解决地、水、肥轰轰烈烈娘子军一座永远不倒的山“ 王婆 ”身价高达三亿东方奇迹“ 人民感谢你 ”撞开千年洪荒之门向洪荒宣战二十万大军挺进寿北为了明天的幸福牛棚里一住就是四十五天风雨淬火责任重于山风雨如磐潮如山高亢有力的多声部协奏向全县人民三鞠躬改换人间打造新时期工业航母门奏响和谐乐章高高树起金质标杆人民的期待

章节摘录

第一部程控电话安在了九眷　　马店乡有几个青年，以九巷蔬菜批发市场为依托，搞了一个蔬菜公司，用火车往南方运菜，买卖做得红红火火。
1988年的“大雪”前三天，他们和南方某家公司约定，　　“大雪”这天往深圳发一车皮香菜和辣椒，共五十吨。
当时南方蔬菜的价格是寿光市场上的两倍多。
　　“大雪”这天公司准时发了货。
但两天后货到深圳时，价格却下降了近一半。
　　其实深圳的蔬菜价格早在三天前就开始下降了，只因寿光的公司没有电话，无法取得联系。
结果菜到了深圳后难找买主，五十吨香菜和辣椒烂了三分之一。
一番折腾，赔了三万多元。
　　徐州市有个奎山蔬菜公司，公司的王经理和秘书小刘来到寿光蔬菜批发市场，见青椒价格几乎是徐州市场上的两倍，王经理立即让小刘回去，往这里调运三万斤青椒。
谁知小刘走后的第三天寿光的青椒价格就开始下降，王经理赶紧往回打电话让小刘停运，可是打了两天也没有打通，急得他像热锅上的蚂蚁，但又无计可施。
等第四天三万斤青椒运到寿光市场，价格已经滑到了同徐州一样。
他们一次赔了数千元运费。
　　那时候，一个村顶多有一部“摇把子”电话，往外县、外市、外省打电话，需要层层总机转，一个长途电话得要大半天，甚至一天、几天，有时候“喂喂”地叫个三五分钟也没个回应；而有些村即便有电话，放电话的办公室也是经常锁门，想打也打不成。
　　马店乡那几个吃了亏的青年于心不甘，他们在北京、上海见过一种不用摇的电话，或按着数字转上几圈，或者按几下数码，就能拨通。
如果我们也安上这样的电话，生意就可能是另一个样子！
他们几经磋商，抱着试一试的态度，来县委找到伯祥书记，要求帮他们上这种电话。
　　王伯祥热情地接待了他们，悉心听他们诉苦衷，谈想法。
　　其实，上程控电话的事，在王伯祥上任后的第一个常委会上就提了出来，但由于客观条件不成熟，搁下了。
现在看即使条件不成熟，也得创造条件上，因为光有路上通道，没有空中通道也不行，落后的通讯工具已经严重制约着经济的发展。
　　……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com