

<<永不失业>>

图书基本信息

书名：<<永不失业>>

13位ISBN编号：9787531336617

10位ISBN编号：7531336618

出版时间：2010-5

出版时间：春风文艺出版社

作者：水木周平

页数：201

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<永不失业>>

前言

2006年当我提出《99%的白领正在走向破产》时，正是全世界经济一片大好的时候，虽然此文在网络上引起了轩然大波，但是它更多地被当成是一种类似“末日论”之类离现实生活很遥远的东西。所以，没有人因为我的那篇博客文章而对自己的生活做出丝毫的反思或者改变。

人们依然梦游一般地生存着。

上班消磨时间工资照样拿，下班做份兼差权当是外水，贷款百八十万买起了小楼房、小车子，过起了“高端白领生活”。

人人都以为这样很正常，很理所当然。

然而我却从中嗅出危险，这样的生活很不对劲，非常不对劲。

中国人把“白领”这个词从西方学了过来，但却没有学到本质。

“白领”原本是一个极其讲究技术和智力劳动的岗位。

“白领”岗位应该是风险与收益并存。

能力与收入平等的。

<<永不失业>>

内容概要

席卷全球的金牌职场畅销书 换一个角度去看 企业、老板、求职、谋生、升值、加薪、同事、
下属 看清自己！
让自己在职场立于不败之地！

<<永不失业>>

作者简介

水木周平，神秘的不愿透露来历的某大公司CEO。

<<永不失业>>

书籍目录

前言引子第一章 换一个角度看待工作第二章 换一个角度看待领导第三章 换一个角度看待同事第四章 换一个角度看待自己第五章 换一个角度思考升职第六章 换一个角度思考薪水第七章 换一个角度思考生活第八章 换一个角度思考处罚第九章 换一个角度思考下属第十章 像个资本家那样生存

<<永不失业>>

章节摘录

第一章 换一个角度看待工作 1.职位是“求”来的吗？

——换一个角度思考工作本身 在写这个章节之前，有做记者的朋友报道了一起研究生为求工作而下跪的事件，一时间社会各界反响不绝。

社会学者认为这反映了研究生社会地位尴尬，是阶级问题。

就业专家认为这反映了我国就业人口远远大于社会所能容纳的岗位，是社会问题。

有学生认为这是中国教育的失败，是政策问题。

更有偏激者认为这反映了这个世道没法活了。

其实这些发表观点的人都只是从自己的角色判断出发，几乎没有人肯从企业的角度来思考这个问题的本质。

因为我们习惯了从电影、电视、长辈那里看来听到的需要托多少多少关系、求多少多少人帮忙才可能得到一份职位。

所以在中国很大一部分年轻求职者心里一直认为，工作就是去恳求别人施舍一个能吃饭的职位。

但事实却不是这样。

职位不是求来的，也不需要去求。

你可知道很多企业都在求人来工作？

从本质上来说，找工作是一个求职者与企业双方面的问题，与社会无关，与阶级无关，与政策更无关。

只有企业和求职者之间能各取所需，才能形成良好的合作即雇佣关系。

企业和求职者不是施舍与被施舍的关系，而是互相寻求合作互补不足的合作关系。

所以，当我们每个人都在抱怨工作难找薪水不高的时候，你有没有站在一个企业的角度来思考过这个问题呢？

尽管很多人不相信，但这却是事实。

在每年大量人口失业和求职无门之时，仅北京市每年就有近10万个各种类型的职位人手紧缺，基本上平均每个公司每年都会投资3000元~3000000元人民币在扩充人力资源上，甚至还有上亿的！

这真是亿金易得，一将难求啊！

如此看来，这是一个双面矛盾：一方面是求职者找不到工作，另外一方面是招聘者招不到人。

这其中最深刻的矛盾就在于：求职者并不是招聘者所希望寻找到的那种人。

我们其实可以把求职的问题用求偶来做比较。

很多人在追女孩（如果是女性读者请自行替换为追男人）的时候，只是从自己的角度出发，一味地告诉对方自己多么多么喜欢对方，自己多么多么想念对方云云，所以失败率很高，即使追到了之后分手的几率也很大。

因为很少有追求者从女孩的角度出发去想一想自己是不是这个女孩所喜欢的那种男人。

我们既然能看到为了追女孩而手捧鲜花下跪哀求的男人，也就不难看到为了求一个职位而手捧简历下跪哀求的人。

下跪是没有用的，即使能换来一时的同情和感动，依然没有用。

你不是女孩所喜欢的那种男人，那么她始终会离开你。

你不是这个企业所希望的那种人才，那么企业依然不会雇用你。

当然，这并不是代表你需要去继续进修某个技能，然后再出来找工作，那无异于削足适履。

你要相信每个人都是有自己的特长的，每个人都是有自己的优点和缺点的，这个公司不需要你这样的人，但总有公司需要；这个女孩不喜欢你这种类型的，但总有女孩会喜欢。

但你的特长真正表达出来了吗？

你找对真正需要你的企业和职位了吗？

这才是你找工作时所需要思考的第一个问题。

我一个同学的表弟，曾经一心想当记者。

是的，他喜欢记者这个职业，但问题是他既不会摄影，也没有文笔，性格也很内向，其结果可想而知

<<永不失业>>

他没有站在报社的角度来思考这个职位。
如果你是报社领导，你会招聘一个既不会写东西，也不会摄影，性格内向说话吞吞吐吐，仅仅是很热爱这个行业的人来做记者吗？
你当然不会，因为企业不是印钞厂。
你今天招聘的人不合格，明天报纸就卖不出去，报纸卖不出去报社就要亏本，亏本就发不出工资，发不出工资员工就要辞职，员工走光了，报社也就倒闭了。
如果你了解了这一点，你还会去苦苦渴求一个公司给你一个你根本胜任不了的职位吗？
你就不难明白为什么招聘官会不要你，因为他也要为自己的公司和自己的饭碗负责，否则他就是这个企业的罪人。

这个公司为什么要招聘这个职位？
公司需要这个职位发挥什么作用、取得什么效果？
什么样的人才有这样的能力来担任这个职位？
你知道吗？

你了解吗？
我相信大多数求职者在求职时从来不去思考这些问题。
如果你对此一无所知，当然找不到工作。
即使找到了也是瞎猫撞见死耗子，撞见死耗子的几率很小，所以你当然会觉得找工作很难。

我们同样用谈恋爱来做比方。
如果你是一个男人，你疯狂地喜欢上了一个美丽的女孩，你会去追求她吗？
是的，很多人都会。
但你又何曾站在对方的角度思考过这些问题：她心里是否早有所爱？
她喜欢成功型男人还是浪漫型男人？
她喜欢科学家还是文学家？
喜欢企业家还是白领？
我相信很多男人从来不去思考这些问题，在追女孩的过程中对这些一无所知。
在这样的情况下，你当然会觉得追女孩很难，即使追到了也是瞎猫撞见死耗子，撞见死耗子的几率很小，所以你当然会觉得追女孩很难。

但如果你知道对方在想什么，对方真正需要什么，你找对了路，那么找工作也好，追女孩也好，都很简单，绝对是一拍即合，皆大欢喜，何难之有？
比如我刚才说过的那个同学的表弟，他虽然不是做记者的料，却做得一手好海鲜。
而那么多海鲜店高薪聘请厨师的广告他又为何视而不见？

所以你一定要记住，职位不是“求”来的，女孩也不是追“求”来的。
你不需要去哀求，那没有任何意义。
你需要做的是，在去某个企业求职之前，先了解清楚这个企业招聘这个职位的目的是什么，你上任之后能否胜任，能否为企业带来更多的利润和效益，如果你做不到，那么你自己就可以否决自己的这次求职行动了。

看看，其实求职就是这么简单：换一个角度去思考。
不要从自己的角度出发，只考虑我一个月能拿多少工资，我喜欢不喜欢这个行业，而是要考虑：1.我真的会做这份工作吗？
2.我的加入真的能为这个公司创造更多的价值吗？
一如追女孩一样，不要单纯地从自己的角度去想我能不能追到她，我多么多么想念她，而是要去了解她，理解她。

换一个角度思考：1.她喜欢什么类型的男人？
我是那种男人吗？

2.我追到她以后真的能满足她所渴望的吗？

你要记住的是，商业社会是一个理性社会，任何无知无畏的情绪都是有害的。

<<永不失业>>

你在回答以上这些问题的时候不是单纯地回答：“我保证我一定能！我有决心我肯定行。

”而是要回答我怎样去做，我的方法和方案是什么。

好了，那么现在开始行动吧，去了解你所想要前往的企业，去了解它为什么要招聘这些职位，再了解自己现在真正能做的是做什么。

然后你就会发现，那份工作已经在某处等你很久了。

当然，我们在求职路上还会遇到面试和试用期的考验，这两个问题我在本章第5小节会重新提到

。

2.你能满足企业的需求吗？

<<永不失业>>

媒体关注与评论

这是一本完全只实用于商业社会的书。

虽然经济危机梦魇已经悄然而至，但是未来商品经济的兴旺发达已经成为了一股不可抗拒的历史洪流。

未来依然是商品经济时代，谁先掌握它的准则，谁就能成为这个商品经济新环境下的赢家。

——《永不失业》 最具针对性的职场沟通智慧，最具实用性的职场生活手册，让聪明的您成为左右逢源的职场高手。

本书用独特的视角，实用的案例，发掘沟通诀窍，启迪沟通智慧，让你掌控一切职场密码，并教导您如何应对职场危机，赶走工作压力。

——编辑推荐

<<永不失业>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>