# <<好人缘才有好财源>>

#### 图书基本信息

书名: <<好人缘才有好财源>>

13位ISBN编号:9787530858325

10位ISBN编号: 7530858327

出版时间:2010-7

出版时间:天津科学技术出版社

作者:雅馨

页数:203

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

## <<好人缘才有好财源>>

#### 前言

"方圆"之说源于我国古代的钱币,一枚铜钱,外圆内方,朴实无华,但古代先贤却在这小小钱币中 悟出许多哲理。

想要获得财富,就必须让自己懂得做人做事的道理,懂得经营人际关系,让自己做到表面随和,内心 严下。

唯有内外兼修,才能获得好的人缘。

"好人缘",是一种潜在的无形资产,是获得财富的秘密武器。

表面上看来,它不是直接的财富,可没有它,就很难聚敛财富。

人际关系处理得越好,赚钱的门路也就越多;朋友越多,关系越广,你的钱就来得越快。

外圆内方,是要求我们内修自身的处世方式,外营人脉关系,加强我们对自己和对外人际关系的一种 管理。

方,是指内心方正,刚直不阿,是非分明,为人处世雷厉风行,坚持自己的原则和主张,不轻易被人 左右,不轻易妥协和屈服;圆,是指办事灵活,为人处世考虑周全,愿意听取别人意见,不轻易得罪 人,能够顺畅上下左右的微妙关系。

如果做不到外圆内方,我们的人缘和事业会有很大的影响吗?

就注定一生贫穷吗?

我们不妨来逐个分析一下。

外圆内圆:也就是常说的老好人。

自己做事没有原则,对别人也没有原则要求,看起来很有人缘,但却往往一事无成,因为做任何事情都需要有原则。

当别人侵犯到自己的原则时,这类人不敢说不。

外方内方:这样的人最讲原则,对别人方方正正,丁是丁,卯是卯,对自己要求非常严格。

因为自己对他人太过于要求原则,不懂得变通,而往往没有太好的人缘。

很多事情因为不懂得灵活处理而无法达成一致,这类人是认真做事的人,但不一定实现财富价值。

## <<好人缘才有好财源>>

#### 内容概要

本书从方方面面谈到了人际交往与财富增长的关系,既是写给广大女性朋友的理财指导书,也是一本新女性主义生活读物。

一段时间以来,财富被宣传为某些人的专利:财商高的人,有赚钱天赋的人才能够赚得更多的钱

而人缘好坏似乎也决定于人天性:只有性格开朗的人,委曲求全的人或者处世圆滑的人才能做到不得 罪周围朋友,获得一些人缘。

本书就是打破这种常规思维,告诉大家,财富不是任何人的专利,想要让自己变得富足有很多种 方法,而"通过获得人缘从而掌握财源"更是一套任何人都可以轻松掌握的技术和方法。

## <<好人缘才有好财源>>

#### 作者简介

雅馨,一个主张新物质生活的现代女性,知名的"生活理财"专家。 曾在香港理工大学进修过金融和财务管理,注重研究金钱矛盾解决方法和女性心理学科,有近十年的 财富管理实践和经验积累,经常在各大城市进行理财巡回讲座并定期出现在电视节目上。 雅馨定期为财务周刊写专栏,并出版多本女性励志著作,曾被多家媒体专访。

## <<好人缘才有好财源>>

#### 书籍目录

Chapter 1 为左右逢源打基础 拒绝孤独,避开困境 不要做心胸狭窄的"绝缘体" 怎样才能不被排 挤 朋友是最值得投资的资产 唯一不败的投资和经营 投资感情, 收获人缘 会做人让你事半功倍 七分做人,三分做事 做人要感恩,做事要敬业 让贵人对你"一见钟情" 贵人是生命中的关键人 物。哪些人是我们的贵人。如何打动我们的贵人。没有人能独自成功。帮助别人就是在帮助自己。好机 立志成为一个受欢迎的人 性格好的人处处受欢迎 你的谈吐有魅力吗Chapter 2 不要 遇不如好人缘 让自己"销"个好价钱 让自己成为职场上的抢手货 学会展示独特的自己 吝啬被利用 的放矢,帮人力所能及 准备在前,办事不难 求人办事,说话到位 帮助他人就是人缘播种 放下自己的面子 鲜花要给上司戴 充分展现自己被利用的价值 在被利用中 的人都会"糊涂学" 成就自己 你的价值大小体现在哪里 在压力和夹缝中成长 再难相处也要处 如何与难缠的同事合 作 互利和双赢是最终目的 与朋友一起做生意 结成利益共同体Chapter 3 恒久把握令你富有的"正 "朋友Chapter 4 远离让你日渐损耗的"负朋友"Chapter 5 织一张牢固细密的财源网Chapter 6 一步步成 为社交高手

### <<好人缘才有好财源>>

#### 章节摘录

如果带着敬业的心态去工作,你就能充分感受工作中的乐趣,拥有完成工作的满足感。

所以,每个人都应该用敬业的态度对待自己所从事的工作,即使做的是一份自己不太喜欢的工作,也要心甘情愿地去做。

只有时刻不忘敬业,才能发掘出每个人内心蕴藏的活力、热情和巨大的创造力。

在进入现在的公司之前,道格拉斯曾经花了很长一段时间学习和研究怎样使本公司赚钱、用最便宜的价钱买进货物。

他在采购部门找到一个职位后,就非常勤奋刻苦地工作,千方百计找到供货最便宜的供应商,买进上 百种公司急需的货物。

道格拉斯所干的采购工作并不需要特别的专业技术知识,其他部门提出需要买什么,然后他只要决定 到哪儿买就行了,但他兢兢业业地为公司工作,节省了许多资金,这些成绩是大家有目共睹的。

在他29岁那年,也就是他被委任为采购部经理的第一年,他为公司节省的资金已超过80万美元。

公司的副总经理知道了这件事后,马上就加了道格拉斯的薪水。

道格拉斯在工作上的刻苦努力,使他赢得了高级主管的赏识,他在36岁时成为这家公司的副总裁,年 薪超过10万美元。

道格拉斯的敬业精神值得我们学习。

假若一个公司老板的周围缺乏实干敬业的员工,而你恰恰又是具有强烈的实干敬业精神的人,你自然 能得到重视,受到重用,获得提拔;如果你在工作中缺乏敬业精神,不妨自我反省一下:是什么阻挡 了你敬业的步伐?

因此,如果只把工作看成是一种谋生的手段,那就会让自己落入周而复始的平庸之中。

正确的认识是:我们应该把工作当成一种人生价值的体现,这样你才能投入工作,甚至为它痴迷,因为工作已经成为你生命中不可分离的一部分。

国外一家报纸曾举办了一次有奖问答活动,题目是《哪种人更值得我们学习与尊重》。

答案五花八门,而最多的答案是"敬业爱岗的人最值得我们学习与尊重"。

由此看来,敬业是一个人受尊重、被欣赏的最重要品质。

## <<好人缘才有好财源>>

#### 编辑推荐

《好人缘才有好财源》:好人缘,是决定你人生价值得以实现的关键。

好人缘不仅是日常生活的润滑剂,也是事业成功的催化剂。

良好的人缘是你一生中最大的财富,有人缘就能获得更多助力。

好人缘是一笔潜在的财富,一种无形的资产。

创建一个快乐、丰富的朋友圈,你就拥有了开发富足的金钥匙。

帮朋友赚钱就是在帮助自己创造多赢,想让自己受欢迎,首先要充分展现自己的价值,这样才可以磁铁一样吸引人脉,快速打造自己的人脉存折。

在努力提高自己修养和能力的前提下,珍视每-位偶然相识的朋友,为自己的人生编织一张结实而牢固的关系网,踏实经营好自己的人生,就会获得尊重和喜爱。

《好人缘才有好财源》的功效:让友谊地久天长。

让财富快速增长,让心境豁然开朗。

让生活永远闪亮!

如果能将这《好人缘才有好财源》活学活用,相信你的生活会越来越轻松、愉快和富足。

现代女性急需补上的一堂人缘创富学良好的人际关系就是财富的顺风船即使没能出身世家,也无缘嫁入豪门,同样可以靠自己打造出快乐富足的人生!智慧的女人在获得属于自己的财富时,完全不需要委曲求全,更不需要加入潜规则行列牺牲色相,只要恒久把握积极向上的令你快乐和富有的朋友,远离那些满脑负面意念的朋友,减少自己的损耗,充分运用女性的智商和特质,就可以轻松赚钱,并一定可以成为一个受欢迎的人。

# <<好人缘才有好财源>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com