

<<狼性商道>>

图书基本信息

书名：<<狼性商道>>

13位ISBN编号：9787530434017

10位ISBN编号：7530434012

出版时间：2007-1

出版时间：北京科学技术出版社

作者：王宇

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<狼性商道>>

内容概要

狼作战时，很少单独出没，总是团队作战，所以才有“猛虎还怕群狼”之说。在商界，虽然竞争日益激烈，所谓的“不是你死，就是我活”的残酷竞争还在，但要想长久地立于不败之地，团队的合作精神还是要有的，因为做生意要懂得做人气、做关系，不仅要与客户建立良好的关系，还要与合作者甚至竞争对手建立起健康良性的关系。

精明的商人会把市场竞争看作是一块蛋糕，会与合作者以至于竞争对手联手合作做蛋糕，蛋糕做得越大，大家分得也就越多，这样，参与合作的双方都能得到最满意的结果。

有钱大家赚、和气能生财不是一句口号，而是指导经商行为的金玉良言。

这也是在商界尊崇狼性文化的又一个缘由。

从狼的生存智慧中悟出经商之道；用狼的生存法则引导我们走向成功。

本书是经商的窍门，把时下商品经济中的奇思妙招展现得淋漓尽致，正所谓：经商智慧无处不在，巧妙运用决胜商场。

读《狼性商道》，从狼的智慧中悟出经商道理，不仅仅做一个实干家，还要做一个精于商战的艺术家和战略家。

<<狼性商道>>

书籍目录

第一篇 识——好观念，财富之门顺利开
第一章 智慧是经商的最大资本
1. 智慧，财富的源泉
2. 不断学习，放眼未来
3. 规划好“财富导航图”
4. 凭眼光谋大事，靠智慧求发展
第二章 创造财富需要冒险精神
1. 敢闯敢拼，成功需要胆量
2. 有风险就有回报
3. 危机中孕育着商机
4. 成功需要胆略，要有冒险精神
第三章 永远都不对自己说失败
1. 坚持就能成功
2. 不怕困难，直到成功
3. 执著于目标不言弃
4. 拿困境做成功的跳板
5. 带着自信放手一搏
第二篇 势——顺形势，财源不断的保证
第一章 适应环境，才能打开局面
1. 物竞天择，适者生存
2. 以变应变，积极应对
3. 看准时势，稳健经营
4. 善辟蹊径，走出新道
第二章 看准商机，立即动手
1. 看准之后马上动手
2. 发掘商机，创造财富
3. 赢在比别人快一步
4. 让拖延的习惯死亡
第三章 好好利用信息的价值
1. 善于捕捉“情报”
2. 速度是信息的价值
3. 信息可以带来商机
4. 抓住信息里的钱
第三篇 变——通技巧，财路才会更宽广
第一章 目光敏锐、善于计谋
1. 知己知彼，百战不殆
2. 寻找最有利的突破口
3. 步步为营，稳扎稳打
4. 放眼未来，从长计议
5. 创新中谋强大
第二章 他山之石，可以攻玉
1. 学会借花献佛
2. 用他人的钱赚钱
3. 善于借用名人效应
4. 借势借力，成就自己
第三章 在不变之后的变中掘取财富
1. 忍小谋大，峰回路转
2. 蓄势待力，厚积薄发
3. 商势越低迷，越要沉住气
第四篇 守——懂规则，财富路上会更稳
第一章 竞争中寻求共存
1. 不要赶尽杀绝
2. 给别人留碗饭吃
3. 沟通交流，密切合作
第二章 信誉，最高的商法
1. 扭转乾坤需以诚为本
2. 诚信赢得机遇
3. 把诚信作为自己的金字招牌
4. 诚信，兴旺商场之道

<<狼性商道>>

编辑推荐

经商要像“伊尹、吕尚之谋，孙吴用兵，商鞅行法”那样，精于运筹和制断。如“智不足与权变，勇不足以决断，仁不能以取予，强不能有所守”。

上帝赋予每个人的灵魂和生命都是平等的，每个人都有致富的权力，每个人也都有成为成功商人的权力，只要拥有正确的方法。

<<狼性商道>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>