

<<微思考>>

图书基本信息

书名：<<微思考>>

13位ISBN编号：9787516801307

10位ISBN编号：7516801305

出版时间：2013-5

出版时间：马骏 台海出版社 (2013-06出版)

作者：马骏

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<微思考>>

前言

有人曾经问过爱因斯坦这样一个问题：“如果你的生命还剩下一小时，你打算如何度过？”

他是这样回答的：“我会用前55分钟分析你提出的问题，然后用最后5分钟思考我的答案。”

即使是在死亡即将来临的最后一刻，爱因斯坦也没有惊慌失措自暴自弃，而是仍然坚持用理性分析问题，用最后的时间来思考答案。

人生也是同样的道理——想要改变你的人生，首先要学会思考，认清自己。

人生就和下棋一样，有的人只能算到自己的下一步该怎么走，而高手却已经算到了七八步之后的走法；有的人拿起棋子便立刻落子，可有的人却要思考再三之后，才会小心落子。

除非下的是快棋，除非双方实力差距悬殊，否则，赢棋的一定是愿意多思考的人。

尽管对于成功的标准“见仁见智”，但不可否认的是，渴求成功是人类与生俱来的欲望之一，这也是为什么有关成功的书籍、成功人士的传记能长售不衰的最重要的原因。

如何成为一个成功者？

思想决定行动，行动决定成功。

思想是思考的结晶，而成功是行动的结果。

因此，想要成为成功人士，先得学会如何像一个成功人士那样思考。

如此，你的人生才不至于危机重重，你才能拥有强大的竞争力。

本书从细节入手，一针见血地揭示出了成功者和不成功者的思维差别，可谓是“微”而“精”的思考方式的浓缩。

另外，本书还指出了具体的策略和行动步骤，包括如何培养缜密的思维，如何提高拓展人脉的能力，如何打造创新力，等等。

在成功路上尝遍辛酸的朋友，希望本书能带领你走上一条少有人走的路——那时候，你就真的离成功不远了！

<<微思考>>

内容概要

《微思考:少有人走的路》告诉你无论你是工作压力大的推销员、业务员、公司职员，还是竞争激烈、渴望放松身心的娱乐名人和企业管理者；不论你是工作量大、用脑过度的科研人员，还是为提高学习成绩而挑灯夜读的学生；不论你是一位想要活得更健康、更有朝气的年轻人，还是希望保持活力和体能的老人；《微思考:少有人走的路》都能教你找到适合自己的成功！

<<微思考>>

作者简介

马骏，当代备受瞩目的年轻作家。

美国留学归来后，曾一度投身金融业，但高薪并未浇灭他的作家梦，于是他毅然转战文字领域，代表作包括三本职场小说和两本心理学纪实。

现为星期八心理学俱乐部总督导，现代心理学研究中心研究员，曾多次受邀到全国各地举办讲座，和社会各阶层进行过心灵深处的交流和探索。

书籍目录

第一章性格比能力更重要——千万不要做你不擅长的事情 杠杆思考术——性格是支点，事业是杠杆 1. 决定成败的不是你尺寸的大小，而是做一个最好的你 2. 归纳自己的性格，找到自己最适合做的行业 3. 每一种性格都能成功——只要找对方向 做自己擅长的事 1. 三个原则，教你更好地做自己擅长的事 2. 不必复制他人——创造的失败比模仿的成功更强 3. 打破“巴纳姆效应”——只有在坚持的前提下，你的性格才能释放出潜力 第二章凭自己的能力赚钱是“本事”，巧妙借他人的力量赚钱是“艺术” 竞争和合作这个世界永恒的主题 1. 所有和我们“有关系的”人都会给我们带来巨大的影响 2. 这个世界上只有少数人适合和自己“同船出海” 3. 没有人能摆脱竞争和合作——适应，提高，是唯一的选择 学会借力，是通向胜利彼岸事半功倍的通道 1. 犹太人的思考术——让你出钱，让你出力，还让你高兴而来，满意而归 2. 日本企业的经营术——把虾米联合起来，能帮你吃掉大鱼 3. 动物世界的启发术——选择互补搭档，借人之长补己之短 第三章任何财富价值都是靠时间堆积出来的 富人和穷人的核心差别——时间差 1. 心态：每一个人都应该成为时间的守财奴 2. 学习：做好个人时间管理的十个关键 3. 反思：有意识地把做的无用功降到最低点 4. 行动：从不喜欢的事情做起，把时间花在刀刃上 人生规划是时间管理的一部分 1. 真正的人生是从设定目标开始的，以前只不过是在绕圈子 2. 该思考的不是我们拥有的梦想是什么，而是我们应该如何去实现 3. 画出十年后的你——教你做好人生各个阶段的规划 第四章亿万财富买不到一个好的想法，而一个好的想法却可以赚亿万财富 敢于打破常规，才能取得真正的成功 1. 我们正在惯性思维中走向灭亡 2. 在这个变化的世界里，我们只能在变化中求生存 3. 三种思维，教你打破常规 任何时候都没有“绝境”——换换位，换换心 1. 起点都一样，谁胜谁负，比的就是“熬” 2. 没有危机，就没有商机 3. 这个世上没有绝对的公平，失败是一种特殊的考验 第五章为成功蓄势——做人要有品，做事要有格 平和做人——吃亏是一种隐形投资 1. 吃一点点“亏”，换得长久的安逸 2. 多“主动吃亏”，少“被动吃亏” 3. 吃不吃一堑，都要长一智 低调做人——不可傲慢，更不可为虚名所累 1. 在“虚名”的压力下，很多好苗子逐渐变得平庸 2. 把更多的精力投入到实际的事情中 3. 十个问题，检验你是否为虚名所累 处世是一门学问——懂人心，知人性 1. 疏者密之，密者疏之——不要对人太好 2. 给足他人“面子”，他人就会给足你“面子” 3. 与其言而无信，不如别轻易向人承诺 处世是一门艺术——随时省察检点 1. 让对方在“投桃报李”的道德感下，心甘情愿地为你做事 2. 一个真正成功的人，往往都有独特的关心他人的方法 3. 先发制人，占据主动权，才能有效地影响对方…… 第六章致广大而尽精微——真相在细节之中 第七章激动与激情——贫与富的一字之差

章节摘录

版权页：现代社会，竞争日趋激烈，合作也日益广泛，懂得合作的人，拥有更强大的竞争力，因为既发挥了自己的长处，又借用了他人的优势。

也许，通过学习，你能够更聪明地把他人的优势变为自己的优势。

寻找合作伙伴，是件非常重要的事。

世界上的人虽多，寻找适合你的合作伙伴却并不容易，有时简直像大海捞针，漫无目的地寻找，无疑是在浪费你的时间和精力。

所以，我们整理了以下十个标准，可以帮你迅速断定对方是否适合当你的合作伙伴。

(1) 你是否了解自己。

在寻找他人之前，你首先要了解自己：你的个性如何，你的喜好是什么，你的底线又是什么，你擅长什么、能力如何、是否有协调性，你的优势是什么、劣势是什么如果你不能对自己做出一个全面准确的判断，就很难知道自己究竟需要什么样的合作伙伴。

(2) 双方目标是否一致。

合作的关键，在于双方的目标是否一致，目标一致，你的竞争对手也能成为合作伙伴。

这个目标既可以是短期的小目标，也可以是长期的大目标。

只要目标一致，预计的结果能够让双方有所收益，你们就有合作的可能。

(3) 对方能力如何。

除了准确地估计自己的能力，还要全面地调查合作者的现状和能力。

如果双方的实力旗鼓相当，通常能产生不错的合作结果。

考察对方能力的时候，既要看到对方过往的成绩，也要看到他现在的状况以及未来的发展潜力。

不要单凭对方的一面之辞就草率地决定合作，事前考虑好过事后懊悔。

<<微思考>>

编辑推荐

《微思考:少有人走的路》作者结合自己丰富的人生经历和职业经验,系统讲述了成功者应该具备的思维模式、信念、态度和行为方式,如:如何制定并按步骤实现成功的目标,如何有效开发潜意识,如何养成成功的习惯和练习成功等,将积极、正面的成功理念和行之有效的方法传达给每位梦想成功、立志成功,以及正在成功的道路上苦苦摸索的人们,帮助寻求成功方法的人士在个人成长、自我管理、人际沟通和团队建设四个方面取得重大进步。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>