

<<东方战略学>>

图书基本信息

书名：<<东方战略学>>

13位ISBN编号：9787516108796

10位ISBN编号：7516108790

出版时间：2012-12

出版时间：洪兵 中国社会科学出版社 (2012-12出版)

作者：洪兵

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<东方战略学>>

前言

东方战略，也就是中国战略，是中国独创和独有的一种与众不同的战略理论与实践的综合形态，是中国上下五千年博大精深传统文化的反映，是中国历史上众多叱咤风云战略家们思想的结晶。

东方战略在揭示战略本质和竞争规律的深度和广度上，都远远超出了西方战略——正是在这种深度和广度上，我们才能深刻感悟到东方战略的神奇和魅力，以及它通贯几千年历史的强大生命力。

谈到东方战略，感悟一下东方战略的神秘，我们有必要先从大家熟悉的几个中国历史典故谈起。

按照历史年代的顺序，先讲一下孙臆。

孙臆是孙武的后代，才华出众，勤奋好学。

他年青时求教于鬼谷子的门下，并得到老师的真传。

鬼谷子是一个十分精通战略的人物，也是一个非常神秘的人物。

相传他姓王名诩，长期隐居在鬼谷山中，所以大家称他为“鬼谷子”。

他的门下有許多声名显赫的弟子，除孙臆之外，还有庞涓、苏秦、张仪等。

据说，鬼谷子将孙臆先祖孙武的兵法十三篇单独秘密地教授给了孙臆。

孙臆天资聪颖，再加上名师指点和自己的刻苦钻研，很快领悟到东方战略的精髓，并在以后的战略实践中获得了巨大成功。

接下来讲一下张良。

熟悉中国历史的人，都会知道张良这个名字，也会知道与张良有关的一个传奇故事。

张良是韩国相门之后，是一个血气方刚的青年。

当秦国灭了韩国之后，他为了报仇，不惜花费万贯家财，收买刺客，刺杀秦始皇。

他在博浪沙行刺未成，便隐姓埋名，流亡到了下邳，也就是现在的江苏邳县一带。

有一天，他在一个名叫“圯上”的地方闲游，遇见了一位神秘的老人。

这位老人就是黄石公，史称“圯上老人”。

老人送给张良一本书，并对他说：“读此则为王者师矣。”

这本书就是我们现在看到的《黄石公三略》，是一本战略方面的专著。

张良如获至宝，认真研读，逐渐掌握了战略理论，成为刘邦的军师，辅佐刘邦打败了项羽，建立了大汉王朝。

大家都十分熟悉和敬佩三国时期的诸葛亮。

相传诸葛亮14岁就与弟弟一起进入刘表开办的学堂学习兵法。

他隐居隆中后，仍然如饥似渴地学习知识，还经常与学友徐庶、石广元、孟公威等一起分析天下形势，探讨治国安邦的妙策。

与此同时，他还遍访名师，虚心求教。

荆州的名士司马徽见诸葛亮求知若渴，便建议他去向汝南灵山的酆公玖求教，并说这位老师学识渊博，高深莫测。

诸葛亮立刻求司马徽带他前去拜师。

一开始，酆公玖对诸葛亮很冷淡，不肯轻易向他传授知识。

诸葛亮并没有动摇，在老师家住了下来，耐心等待，并且每天勤勤恳恳地侍奉老师。

经过一年多的时间，诸葛亮终于得到老师的信任，学到了《三才秘录》、《兵法阵图》、《孤虚相旺》等书上的战略知识，成为一代著名的战略家。

<<东方战略学>>

内容概要

东方战略，也就是中国战略，是中国独创和独有的一种与众不同的战略理论与实践的综合形态，是中国上下五千年博大精深传统文化的反映，是中国历史上众多叱咤风云战略家们思想的结晶。

东方战略在揭示战略本质和竞争规律的深度和广度上，都远远超出了西方战略——正是在这种深度和广度上，我们才能深刻感悟到东方战略的神奇和魅力，以及它通贯几千年历史的强大生命力。

<<东方战略学>>

作者简介

洪兵，中国资深战略研究专家。

曾先后担任军事科学院历代战略研究室主任和军事战略研究室主任，战略学博士生导师，中国孙子兵法研究会副会长，北京大学国际MBA兼职教授。

中央电视台《大家》栏目“国学讲谈”主讲专家，山东教育电视台《名家论坛》主讲教授等。

洪兵教授主持过国家和军队多项重大战略课题研究。

提交战略研究报告上百份，在国内外战略领域具有很高的知名度，出版的专著有：《走出战争迷宫》、《国家利益论》、《剖析“美国利益”》、《中国战略原理解析》、《孙子兵法与经理人统帅之道》、《美国要打太空战》等；主编或参与过《毛泽东军事战略论》、《邓小平战略思想论》等著作，共计20多部。

洪兵教授长期致力于弘扬东方战略理念，倡导“理性竞争”。

推动通用战略学科建设，塑造新时期的精英战略文化，旨在“培养真正懂得中国战略的企业战略家”。

。

<<东方战略学>>

书籍目录

前言第一章 导论 一、什么是战略 二、真正的战略在中国 三、东方战略的思维与表述方式 四、东方战略的文化内涵 五、东方战略与西方战略的主要差异 六、东方战略的体系框架第二章 胜 一、胜于全胜 二、胜于先胜 三、胜于易胜 四、胜于无形第三章 力 一、战略是一种运用力量的艺术 二、胜负取决于力量的对比 三、力量构成 四、力量的不同类型 五、胜敌而益强第四章 利 一、对“利”的理解 二、智者之虑，必杂于利害 三、合于利而动第五章 道 一、“道”，是中国古代哲学的最高范畴 二、“道”是万物之本 三、一阴一阳之谓道 四、道者，是非之纪也 五、道可道，非常道 六、战略与“道”第六章 形 一、什么是“形” 二、“形”之“动”、“静”之理 三、能而示之不能 四、形兵之极，至于无形 五、应形于无穷 六、要在“眼”上做文章第七章 势 一、对“势”的理解 二、“势”分为哪几类 三、度势 四、顺势 五、造势 六、任势第八章 柔 一、对“柔”的理解 二、以柔克刚 三、避实击虚 四、以迂为直 五、后发制人 六、以智克力 七、无为而治第九章 知 一、何谓“知” 二、不知者，不能胜 三、战略上“知”，需要知什么 四、实现战略上“知”的若干要求 五、战略思维的逻辑顺序第十章 专 一、先从中国古代哲学范畴“聚”谈起 二、“专”属于战略组合范畴 三、“专”的核心思想是“集中兵力” 四、我专 五、敌分 六、扬长避短第十一章 度 一、什么是“度” 二、“度”的核心是一个“中”字 三、“守度”与“持衡” 四、“守度”，就是“恰到好处”和“顺其自然” 五、保持和调整战略重心 六、战略转折点 七、结束行动 八、“守度”是一门高深的战略艺术第十二章 奇 一、“奇”与“正” 二、“出其不意”即为“奇” 三、出“奇”方能制胜 四、兵以诈立 五、“奇”存在于超常的范围之中第十三章 变 一、“易”包含有“变”的思想 二、化执为活 三、相对而变 四、变生无穷 五、随机应变 六、不变之变 七、变的时空要求 八、掌握足够的应急机动力量第十四章 节 一、什么是“节” 二、势险而节短 三、保持战略节奏第十五章 动 一、兵者，诡道也 二、因形而动 三、因利而动 四、因害而动 五、因制而动 六、因情而动 七、因敌而动第十六章 致 一、致人而不致于人 二、不可胜者守也，可胜者攻也 三、致人更重要的是攻其心参考资料

<<东方战略学>>

章节摘录

战略，顾名思义，是指战争的方略或策略。

它产生于军事领域，最早被解释为“统帅之道”。

时至今日，“战略”已经不是军事领域单独使用的一个概念了。

许多领域都把自己的长远规划视为“战略”，如“外交战略”、“经济战略”、“公司战略”、“文化战略”等。

这就要求我们超出军事范畴，从一个更广泛的意义上，认识“战略”的内涵，理解“战略”概念。

战略是指导竞争制胜的学问。实际上，“战略”自身有着更广泛的含义，否则它就不可能得到广泛的应用。

就广义上的“战略”而言，“战”是指竞争，“略”是指谋划。

我们可以把广义上的“战略”理解为一种进行竞争的谋划。

这种从广义上对“战略”所作的解释，就有了它的通用性。

竞争是人类社会普遍存在的一种现象，这种现象成因于人类对自身根本利益的追求和维护。

正如中国古人所说：“人有衣食之情，而物弗能足也。

故群居杂处，分不均求不赡则争，争则强胁弱而勇侵怯。

”（《淮南子·兵略训》）当然，我们要特别强调，竞争有不同的性质和不同的类型。

一般意义上的竞争，在人类道德允许范围内，是正常的；使用不正当手段损害他人利益而达成自己目的的竞争，是不正常的。

竞争具有正义和非正义之分。

所以，“贪昧饕餮之人，残贼天下，万人骚动，莫宁其所。

有圣人勃然而起，乃讨强暴，平乱世，夷险除秽，以浊为清，以危为宁，故不得不中绝”（《淮南子·兵略训》）。

战略是一种关注全局和长远的规划。力量对抗有“略”，也有“术”，因而有“战略”与“战术”之分。

按照中国古人的解释，“略”指“大略”、“要略”。

《荀子·非相》中说：“略则举大。

”战略的层次高，着眼于宏观和长远，在力量对抗中侧重于以力攻心，获得全局性的胜利。

战术的层次较低，着眼于微观和眼前，在力量对抗中侧重于以力克力，获得局部性的胜利。

所以说，战略是大智慧，是指导全局的而不是一般的对抗的谋划，不能同一般的谋略或权术画等号。

战略的宏观性和长远性，突出表现在它对力量综合性的运用上，并形成战略所具有的计划性和有序性。

战略能够把力量各种要素和各种制约条件加以整理，按轻重缓急、先后次序进行排列，然后提出最有效的行动方案。

形象地说，战略家能够娴熟地弹动力量各种要素组成的键盘，奏出克敌制胜的组曲。

P2-3

<<东方战略学>>

编辑推荐

大千世界中有一个统领万事万物的“天道”，它是一种绝对的理念，是一种超越逻辑的逻辑，是一种制约所有规律的规律。

战略，特别是东方战略，是最接近这个“天道”并且最容易把握其密码的领域之一。

洪兵编著的《东方战略学(精)》以东方战略的研究为立足点和出发点，为人们更好地进入并适应这个世界提供一把战略思维的钥匙。

<<东方战略学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>