

<<犹太人的生意经>>

图书基本信息

书名：<<犹太人的生意经>>

13位ISBN编号：9787515802527

10位ISBN编号：7515802529

出版时间：2012-9

出版时间：中华工商联合出版社

作者：孙朦

页数：334

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人的生意经>>

内容概要

犹太人爱钱，但从来不隐瞒自己爱钱的天性，只要认为是可行的赚法，犹太人就一定要赚，赚回钱才算真聪明，这就是犹太人的经商智慧的高超之处。

《犹太人的生意经（白金升级版）》通过对犹太民族生存、智慧、经商等多个领域的展示，浅显易懂地阐释了犹太人的经商秘诀，愿《犹太人的生意经（白金升级版）》能给您带来启示，在经商之路上步步为赢！

<<犹太人的生意经>>

书籍目录

第一章 天生会赚钱的民族

犹太人——最伟大的商人

第二章 谋钱术：让钱从大脑中蹦出来

钱才是真正的上帝

机遇改变命运

金钱是唯一的阳光

钱，没有高低贵贱之分

风险，其实是财富的代名词

透过黑暗，才能看到光明

像富人一样地思考

以怀疑的眼光看待事情

要发财，从改变自己开始

有远见才能决胜千里

与人为善，声名永存

和气才能生财

第三章 算钱术：把钱匣子藏在心里

钱是上帝给我们的礼物

你可以掌握自己的命运

真正的成功者，应该是征服自己的高手

用心理暗示术，牵着顾客的鼻子走

第四章 挣钱术：擅长把机会变成财富

借别人的钱来创业

感情用事做不好生意

注重数字，习惯数字

三十年河东，三十年河西

竞争意味着适者生存

多思考，准确地找到奋斗的方向

尽力帮助别人

从小就注重财富的教育

有钱一起赚

经历苦难，而后成大器

抓住细节就抓住了机遇

别出心裁的意识很重要

敢想就敢做

第五章 赢钱术：从别人口袋里掏出钱

第六章 变钱术：不怕钱少，就怕手段少

第七章 管钱术：看紧自己的钱柜

第八章 用钱术：该花的钱一定要花出去

第九章 谈判术：得理不饶人

第十章 诚信：犹太商人立足的根本

第十一章 法律：一个遵守法规的民族

第十二章 勤奋：只要付出就会有收获

第十三章 总结：犹太人的致富秘诀

<<犹太人的生意经>>

章节摘录

1928年，迈耶的运气来了——拉扎尔在这年成为雪铁龙汽车公司的主要股份持有者。当时，雪铁龙公司首次向法国汽车工业引进了赊销汽车的办法，这种办法是通过雪铁龙的一家子公司——赊销汽车公司，法文简称为“索瓦克”来实施的。

但是，雪铁龙的老板只把“索瓦克”当做他的汽车促销工具，而迈耶马上想到了“索瓦克”更多的用途，比如赊销家用器具，甚至房产等等，他建议由拉扎尔联合另外两家银行买下“索瓦克”，把它变成一个基础宽广的消费品赊销公司。

雪铁龙的老板认为迈耶的建议对他没有坏处只有好处，“索瓦克”将继续销售雪铁龙汽车，不销售其他汽车，还将从事其他领域的业务。

“索瓦克”的转手，使雪铁龙不必再为开办这家相当于银行的公司提供资金，这对于资金来源相当吃紧的雪铁龙来说，是备受欢迎之举。

在而立之年，迈耶成功地策划了他的第一笔大买卖。

迈耶四处活动，他眼界挺高，想找两家最强有力的合伙者，最后找到了两家，一家是“商业投资托拉斯”，当时全美最大的消费品赊销公司之一。

另一家是摩根公司，世界上最负盛名的私人银行。

他们每家都答应购买1/3的股份。

合作伙伴找到了，接下来就是寻求使用“索瓦克”作为其销售机构的商业客户，他几乎立刻就与著名的电器制造公司凯尔文·耐特签订了合同。

这样“索瓦克”开始运转，它给投资者带来了持续不断的滚滚利润，即使在经济大萧条时期依然如此。

时至今日，它仍财源不断，实力强大。

“索瓦克”的成功，让金融界知道，迈耶是一个成熟的银行家，他不仅能想出一个宏大的构想，而且还表现出了使这个构想得以实现的决心……由此看来，“命运”与“运气”的含义的确是大不相同的，“命运”讲的是先天的决定与后天的选择之间的关系，以及由于两者的关系所造成的某个人的人生状态。

“运气”讲的是选择，是对自己人生道路的把握。

运气是偶然的，谁能抓住这撞上门来的“运气”，就不是偶然的了。

运气只青睐那些有准备的人、那些有抱负的人、那些有超常耐力的人。

因此，运气又是自己争来的，安德烈·迈耶的成功正说明了这一点。

根据自己所处的环境、自己所具备的条件和优势，对自己人生的理智设计及运作，这就是“运”的含义。

你选择得准确，把握得及时，设计和运作得当，你就会获得成功；如果这种选择、设计和把握恰好跟上了时代的潮流，跟上了市场的发展，那就是你的运气来了。

我们常说，运气来了，挡都挡不住，说的大概就是这种情况。

伯纳德·巴鲁克是著名的美国犹太实业家、政治家和哲人，20多岁就已经成为知名的百万富翁。

同时，他在政坛上也鹏程万里，呼风唤雨，从而赢得事业、权力的双丰收。

1916年，他被总统威尔逊任命为国防委员会顾问和原材料、矿物和金属管理委员会主席，时隔不久又被政府任命为军火工业委员会主席。

1946年，巴鲁克的政绩又跃上一个新台阶，他有幸成为美国驻联合国原子能委员会的代表，在70多岁的高龄时雄风不减。

当年，他曾提出过建立一个控制原子能的使用和检查所有原子能设施的国际权威的著名计划——“巴鲁克计划”。

……

<<犹太人的生意经>>

编辑推荐

毋庸置疑，犹太民族是世界上最聪明的民族之一，犹太商人更是世界上最具智慧的商人。他们的生存智慧与经商技巧举世绝伦。

犹太人认为，只有将智慧转化成金钱，才是真正的智慧；金钱只有依靠智慧，才是有生命力的金钱。智慧和金钱是一种完美的结合。

<<犹太人的生意经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>