

<<卡耐基教你说话办事>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基教你说话办事>>

13位ISBN编号：9787515801117

10位ISBN编号：7515801115

出版时间：2012-3

出版时间：工商联

作者：戴尔·卡耐基

页数：277

译者：杨超

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;卡耐基教你说话办事&gt;&gt;

## 前言

戴尔·卡耐基被誉为美国现代成人教育之父、人际关系学鼻祖，是美国著名的心理学家和人际关系学家，也是20世纪最伟大的成功学大师。

1881年，戴尔·卡耐基出生于美国密苏里州一个偏远的小村庄。年轻的时候，家境困窘，厄运不断，最后银行也逼上门来，要把卡耐基一家赶出家门，老卡耐基只好卖掉农场，迁到了密苏里州华伦斯堡州立师范学校，在附近购置了一个农场。

卡耐基付不起在镇上居住的花销，因此每天都要回农场住，第二天早上骑马上学。

在学校的600名学生中，卡耐基是当时五六个不住在镇上的学生之一。

他穷得只能穿一件很窄很小的衣服，裤子也很短，这使他感到了羞耻，并产生了自卑心理。

回家后，他要挤牛奶、伐木、喂猪，晚上则在油灯下学习拉丁文，直到眼睛困得睁不开为止。

在12岁之前，卡耐基从来都没有见过电车。

可是现在，他的足迹遍及了全世界。

这个乡下小男孩曾帮别人摘草莓、割野草，每小时才挣5美分；然而，几年之后，他为那些大公司的高级职员进行培训，一分钟的报酬却高达1美元。

他以前曾替人放牛，但他后来到达伦敦，在威尔士亲王面前显示了他的语言才华。

1904年，卡耐基高中毕业后就读于密苏里州华伦斯堡州立师范学院。

他发现，学院辩论会及演说赛非常吸引人，优胜者的名字不但广为人知，而且还被视为学院的英雄人物。

这是一个成名和成功的最好机会。

但他没有演说的天赋，参加了12次比赛，屡战屡败。

经历失败后，卡耐基发奋振作，重新挑战自我。

1906年，戴尔·卡耐基一篇以《童年的记忆》为题的演说，获得了勒伯第青年演说家奖。

这是他第一次成功尝试，这次获胜，对他的一生产生了非同小可的影响。

1908年，他成了全院的风云人物，在各种场合的演讲赛中大出风头，全院的师生对他刮目相看，但他并不满足于此，他开始走出学院去扩大自己演讲的影响了。

1912年，卡耐基在纽约开办了他的第一期公共演讲课。

从那时起，卡耐基教程——一项伟大的事业诞生了。

这项事业的意义不仅是使卡耐基享誉全球，并为他带来了丰厚的收益；它的伟大之处在于它指导、甚至拯救了数以千万的听众和读者的人生。

没有明确的数字可以统计出，究竟有多少人是卡耐基教程的受益者，但是他的著作从第一次出版以来，就始终傲居榜首。

近一百年来来的每一天，在地球的某一处，总会有一个人的生活因为卡耐基的影响而被改变。

千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基的思想和观点影响着美国人，甚至改变着世界。

当经济不景气、不平等、战争等恶魔正在磨灭人类追求美好生活的心灵时，卡耐基的精神和思想，就成了人们走出迷茫和困顿的最有力的支撑。

即使在现代社会，卡耐基对人性的洞见，仍然指导着千百万人改变思想，完善行为，走上成功之路。

卡耐基这个从小村庄里走出来的年轻人，最后成为“美国成人教育之父”，一路走来过的经历很值得我们学习、思考。

实用性和指导性，以及对社会各类人群和各个时代的适应性，是卡耐基思想的重要特点。

当时代的战车匆匆驶过20世纪，进入了一个新的千年，卡耐基的思想和见解并没有被时代所抛弃，相反，在今天这个竞争激烈的社会，他的思想和洞见更加深刻和实用，对于年轻人更具有指导意义。

本书浓缩了卡耐基成功哲学中的思想精华，帮助读者解决生活中面临的重大问题：如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何在演讲场合表现突出，准确地表达自己的观点和思想，从而赢得听众的尊重。

这些问题的解决必将帮助新世纪的人们获得更美好的人生，帮助人们到达成功的巅峰。

<<卡耐基教你说话办事>>

当今，世界最伟大的成功学家在这里与你娓娓而谈，成功会因为你打开本书而成为现实！  
你若不能做条大路，那就做条小径；你若不能做太阳，就做一颗星星。

不要以大小来决定你的输赢，但要做，就要做最好的你！

成功其实很简单，只要你遵循卡耐基这些简单实用的人际准则和成功技巧，你就能获得成功。

## <<卡耐基教你说话办事>>

### 内容概要

《卡耐基教你说话办事》浓缩了卡耐基成功哲学中的思想精华，帮助读者解决生活中面临的最大问题：如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何在演讲场合表现突出，准确地表达自己的观点和思想，从而赢得听众的尊重。这些问题的解决必将帮助新世纪的人们获得更美好的人生，帮助人们到达成功的巅峰。

## <<卡耐基教你说话办事>>

### 作者简介

戴尔·卡耐基(Dale Carnegie, 1888——1955), 被誉为是20世纪最伟大的心灵导师和成功学大师, 美国现代成人教育之父, 同时他还是著名企业家、演讲家, 美国《时代周刊》称“除了自由女神, 卡耐基或许就是美国的象征”, 他运用心理学知识, 对人类共同的心理特点进行探索和分析, 开创和发展了一种融演讲、推销、为人处世、智力开发等为一体的独特的成人教育方式,

他所开创的美国卡耐基成人教育机构、国际卡耐基成人教育机构, 今天已经拥有遍布世界各地的分支机构多达1700余个, 接受这种教育的不仅有明星巨商、各界精英, 也有军政要人、内阁成员, 甚至还有几名总统他一生中著有《人性的弱点》《人性的优点》《女性的智慧》《卡耐基口才训练》《人性的光辉》《伟大的人物》等多部经典励志书籍, 这些书籍和卡耐基的成人教育相辅相成, 改变了传统的成人教育方式, 影响了成千上万人的生活 and 命运。

## <<卡耐基教你说话办事>>

### 书籍目录

#### 第一章 会做事不如会来事，与人相处有技巧

1. 学会与别人相处
2. 请对方帮你一个忙
3. 谈论他人感兴趣的话题
4. 不要直接批评他人
5. 同情他人的想法和愿望
6. 激发别人高尚的动机

#### 第二章 让别人更喜欢你

1. 真诚地关心他人
2. 发自内心的微笑
3. 牢牢记住他人的名字
4. 善于倾听他人的讲话
5. 把握对方心中最迫切的欲求

#### 第三章 真诚地赞美别人，嘴巴甜一点成功近一点

1. 诚挚地赞美别人
2. 激励他人进步
3. 送人一顶“高帽子”
4. 鼓励更能使人改正错误

#### 第四章 赢得他人的赞同，你就是世界上最受欢迎的人

1. 永远不要与人辩论
2. 千万不要指责他人的错误
3. 勇敢地承认自己的错误
4. 学会善待他人
5. 让对方多说话

#### 第五章 更好地使人信服，说服别人其实很简单

1. 从赞美和欣赏开始
2. 旁敲侧击地给别人提建议
3. 保全别人的面子
4. 谦逊地表达自己的意见

#### 第六章 突破语言障碍，勇敢表现自己

1. 没有天生的演说家
2. 坚定演讲成功的信心、决心

.....

#### 第七章 让演讲的力量助你一飞冲天

#### 第八章 掌握沟通方法，你也可以成为“万人迷”

#### 第九章 超越人生困境，不断挑战自己

#### 第十章 树立榜样

## <<卡耐基教你说话办事>>

### 章节摘录

错误，他们只想达到他们自己的目的，爱默生在后面推小牛，他儿子则在前面拉小牛。但正如他们自己一样，这头小牛也只想它自己所要的，所以它蹬紧四腿，顽固地不肯离开原来的地方。

一位爱尔兰女仆看到了这个僵持的场面。

尽管她不会写什么东西，但她至少比爱默生更了解马和牛的性格，她知道小牛想要什么，于是她把她的拇指伸进小牛的口中，一边让小牛吮吸她的手指，一边将它轻轻地引进牛棚。

罗斯福总统就是这样一个人，他知道别人的需要，并且会在与人相处时谈论他人感兴趣的话题，从而深受人们的喜爱。

每一个前往牡蛎湾拜访罗斯福总统的人，都会对他那渊博的知识感到惊讶。

“不论是牧童还是骑士，或纽约的政客和外交家，”研究罗斯福的权威作家伯莱特福写道：“罗斯福都知道该和他说些什么。

”那么，罗斯福又是如何做到的呢？

答案很简单——不论罗斯福要见什么人，他总是会在来访者到来的前一个晚上，翻阅一些来访者会特别感兴趣的知识。

因为罗斯福和所有领袖人物一样，深知通达对方内心思想的妙方，就是和对方谈论他最感兴趣的事情。

在耶鲁大学担任教授的菲利普先生，是个非常和蔼的人。

他在早年就学到了这个道理。

“在我8岁那年，有一次去姑姑林斯莉家中过周末，”菲利普在他一篇谈论人性的小品文中这样写道，“有一个晚上，一位中年人来到姑姑家。

在和姑姑随便聊了几句之后，他就把他的注意力转移到了我身上。

当时我对船的兴趣正浓，而这位来访的客人和我谈论了这方面的知识，令我产生了特殊的兴趣。

他离开之后，我还对他赞赏不已。

他是纽约的一位律师，本来他对有关船的事情是不应该如此热心的，甚至应该是毫无兴趣可言的。

”“可是，他为什么自始至终都在与我谈论有关船的问题呢？

”菲利普问姑姑。

姑姑说：“因为他是一位高尚的人。

他见你对船很感兴趣，就谈论他认为能使你注意并高兴的话题。

通过这种方法，他使自己成了一个受。

.....

## <<卡耐基教你说话办事>>

### 媒体关注与评论

在出版史上，没有任何一本书能像卡耐基的著作那样持久深入人心，也唯有卡耐基的书，才能在他辞世半个世纪后，还能占据我们的排行榜——美国《纽约时报》由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯通过他的传播和教导，使无数人明白了积极的意义，并由此改变了他们的命运卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想出人头地的年轻人——约翰·肯尼迪（美国第32任总统）

戴尔·卡耐基的这些原则如魔术般令人震惊，他改变了3亿人的命运和生活——鲁伯特·默多克（美国新闻集团总裁）戴尔·卡耐基先生通过他的演讲和本书教给人们一些处世的基本原则和生存之道，这是我们每个人都应该学习的人生必修课——博恩·崔西（美国当代成功学专家，畅销书作家）成功其实如此简单，只要你遵循卡耐基先生这些简单实用的人际交往技巧，你就能获得成功——马克·维克多·汉森（畅销书《心灵鸡汤》作者）



<<卡耐基教你说话办事>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>