

<<西点军校的20堂人脉课>>

图书基本信息

书名：<<西点军校的20堂人脉课>>

13位ISBN编号：9787515702407

10位ISBN编号：7515702400

出版时间：2012-11

出版时间：海潮出版社

作者：孙朦

页数：223

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<西点军校的20堂人脉课>>

前言

美国西点军校在世界久负盛名，为美国培养培育了一代又一代名将和军事人才，西点军校自建校以来，有3700多人成为将军，2人成为美国总统。

更令人意想不到的是，西点军校竟成为世界最大跨国企业集团的无数商界铁腕领袖的摇篮。西点军人转业后，一直秉承西点军校的理念和价值观在商场上纵横捭阖，竟无往不利。

据美国商业年鉴统计，第二次世界大战后在世界500强企业和跨国企业集团中，西点军校培养出来的董事长有1000多名，副董事长有2000多名，总经理，董事一级的有5000多名。

世界任何一所名牌大学都没有培养出这么多优秀的经营管理人才。

西点军校为何能培养出众多如此优秀的政界领袖、军事天才、商业巨子呢？这在很大程度上是人脉，一个由西点校友们构建的人脉圈。

西点军校非常关注学生离校以后的事业发展，西点认为，只有学生的成功才是西点的成功。因此，西点侧重于培养学生的交际能力和人脉关系，重视的是学生的为人处世、语言表达、课外活动和社会参与等等诸多关系到学生一生成功与否的方面和因素。

这就是西点真正的价值。

难怪有人会说，哈佛最厉害的不是专业，而是由精英构成的一张巨大的人脉网。

经过百年的积累和沉淀，西点的这张人脉网仍在不断地扩张。

毫不夸张地说，美国的名校校友社团是一个很强大的利益集团，他们垄断了美国社会很多的资源，西点校友是美国社会的主要精英。

可以想象，如此强大的、遍布全球的、人数众多的高层次校友网络，提供世界各国、各行业的宝贵商业信息和优待，将为校友提供怎样的机遇和优惠。

当然，并不是每个人都有机会进入西点学习，更不是每个人天生就能拥有像西点校友网那样高规格的人脉网络。

这样看来，我们一再地强调西点是不是就没有了意义？

当然不是。

因为我们每个人都能够通过打造自己的人脉圈，来为自己创造成功的机遇，无论你在学校、职场还是在商场，关键在于，你是否掌握了打造人脉圈的技能。

授人以鱼不如授人以渔，别人可以为你介绍关系，但最好的人际关系都是自己亲手打造的。

本书以西点为背景，通过大量的事实论据充分地说明了人脉关系在个人发展中的重要作用，此外本书还严谨、理性地分析了拓展人脉、维护人脉和选择人脉的方法和原则，希望本书可以为读者带来帮助。

<<西点军校的20堂人脉课>>

内容概要

有这样一句名言：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。”每个人的一生都会结识很多朋友，但并非每个人都是能够改变你命运的优质人脉。

《西点军校的20堂人脉课》就是这样一本全方位的为年轻人快速积累人脉而编写的好书，通过20堂课由浅入深地帮助年轻人拓展人脉，提升魅力，走向成功……

《西点军校的20堂人脉课》以西点为背景，通过大量的事实论据充分地说明了人脉关系在个人发展中的重要作用，此外本书还严谨、理性地分析了拓展人脉、维护人脉和选择人脉的方法和原则，希望本书可以为读者带来帮助。

本书由孙朦编著。

<<西点军校的20堂人脉课>>

书籍目录

第一课 “人脉”就是“财脉”

千里马也需要伯乐
借助别人的力量发大财
路遇贵人好办事
人脉助你前途更顺利

第二课 注入拓展人脉的动力

你的形象价值百万
我为人人，人人为我
靠得住才能被信任

第三课 你要的是一座矿山

人多不代表人脉广
1+1是可以大于2的
不要把鸡蛋放到同一个篮子里
不喜欢的人也是一笔财富

第四课 沟通好，人脉才广

沟通才是人脉输赢的关键
圆场圆出广阔人脉
先谈感情后谈生意
宽恕别人的错，赢得人心

第五课 人脉信用卡不要透支

最好的人脉是互助互利
有礼走遍天下
好人缘在于为他人着想
人情不能乱用，关键时刻帮你忙

第六课 人脉需要维护

感恩让你的人脉网牢不可破
人不会永远走背字，多结交落难英雄
把眼光放得远一点
让朋友之间更铁一点儿
利用对手，壮大自己

第七课 人脉需要拓展

同学之间的友谊要长久
人脉是传播出来的
多交一个朋友，少树几个对手
拓展人脉，走遍天下

第八课 散发友爱气场，打好人脉基础

羽翼未满，广结人缘
找个气场相近的人做知己

第九课 人脉广，财富增

人气越大，财富越多
读懂脸色，赢得人心
谦虚地把别人当成VIP，别人才会主动帮助你

第十课 不同的人脉价值不等

你的交往对象决定你的未来走向
带着“目的”找朋友

<<西点军校的20堂人脉课>>

- 走正确的路，跟对领路人
小心那些阻碍你前进的庸才
- 第十一课 人脉的“含金量”很重要
有“面子”就有人脉
与成功的人交朋友
巨人是比别人站得更高
- 第十二课 会做人是赢得人脉的基础
做人要沉稳
可以做错事但不能做错人
要互惠互利，切忌“吃独食”
人在屋檐下，低头不丢人
口不择言后患无穷
- 第十三课 结交陌生人，适应陌生环境
如何在不喜欢的环境中生存
第一印象决定你的人脉
陌生人也会变成你的贵人
以貌取人会害了你
- 第十四课 让自己成为一只“绩优股”
让自己变得更有价值
小心倦怠情绪害了你
好口才才有好人缘
用幽默赶走尴尬的困扰
- 第十五课 适当向他人展示自己
宰相肚里能撑船，学会宽容
炫耀虚名不如展示能力
微笑赢得人脉
把“剥削”当成一种幸福
- 第十六课 增值你的人脉“存折”
人脉就是骑驴找马
帮助别人就是帮助自己
共同赚钱才是根本
平等是打开人脉的钥匙
- 第十七课 受人欢迎才能获得人脉
人生“诚”可贵，信任价更高
换位思考，为别人着想一点
学会用欣赏的眼光看人
为别人保守秘密
扮演好自己的人脉角色
- 第十八课 关键时刻有主见
退让是有条件的
敢于说不，别为了面子让自己为难
好朋友也需明算账
- 第十九课 人缘好，吃得饱
每个人都生活在人脉圈里
平时多帮人，办事好求人
人脉得一步一步来，要有分寸
工作中建立私交让你如鱼得水

<<西点军校的20堂人脉课>>

第二十课 要学会睁一只眼闭一只眼

对人对事不要斤斤计较

原谅别人的过失

假糊涂能成真人脉

做人不要太“精明”

<<西点军校的20堂人脉课>>

章节摘录

版权页：西点军校有这样一句话：一个人的成功靠的是别人而不是靠自己。

看到这句话或许很多人都不理解，因为传统的“只有自己才能靠得住”的概念束缚了太多的人。

或许这句话并非放之四海而皆准，但是至少是有道理的。

如果我们把自身的发展看成一棵树，那么我们所认识的每一个人都是树上的一个分枝，而这个分枝将靠近水源还是石头，它直接决定了你下一刻的生存状况，所以说，有时候人的成功靠别人比靠自己更容易获得。

这句话也许会引起人们的质疑，但是对于没有显赫出身的我们来说，在社会上拼搏，光靠实力、学历和力气是远远不够的，还要靠人际关系，靠我们能和谁搭上话，靠我们都认识谁。

如果我们认识权贵，那么我们很容易就可以搭上顺风车，从而依赖权贵的势力和名声帮我们挣得更多的钱。

星期六上午，一个小男孩在沙滩里玩耍。

他身边有他的一些玩具——小汽车、货车、塑料水桶和一把亮闪闪的塑料铲子。

在松软的沙堆上修筑公路和隧道时，他发现一块很大的岩石挡住了去路。

小男孩开始挖掘岩石周围的沙子，企图把它从泥沙中弄出去。

他是个很小的孩子。

而岩石却相当巨大。

手脚并用，他花尽了力气，岩石却纹丝不动。

小男孩下定决心，手推、肩挤、左摇右晃，一次又一次地向岩石发起冲击，可是，每当他刚把岩石搬动一点点的时候，岩石便又随着他的稍事休息而重新返回原地。

小男孩气得直叫唤，使出吃奶的力气猛推猛挤。

但是，他得到的唯一回报便是岩石滚回来时砸伤了他的手指。

最后，他筋疲力尽，坐在沙滩上伤心地哭了起来。

这整个过程，他的父亲从不远处看得一清二楚。

当泪珠滚过孩子的脸庞时，父亲来到了他的跟前。

父亲的话温和而坚定：“儿子，你为什么不用上所有的力量呢？”

”男孩抽泣道：“爸爸，我已经用尽全力了，我已经用尽了我所有的力量！”

”“不对，”父亲亲切地纠正道，“儿子，你并没有用尽你所有的力量。

你没有请求我的帮助。

”说完，父亲弯下腰抱起岩石，将岩石扔到了远处。

很多事情就是这样子的，当我们无力去完成一件事时不妨向身边的强者求助，也许对我们来说费力不讨好的事情，对他们来说却可能不费吹灰之力就能轻松搞定。

与其自己苦苦追寻而不得，不如将视线一转，呼唤你身边的强者。

美国的一个出版商曾为一批难以出手的滞销书而犯愁，而恰在此时，他忽然想起了自己在当记者时曾经采访过总统先生，于是他就想出了一个好主意。

之后，他寄送了一本书给总统，并在信中询问书的质量如何，总统早就不记得这位不知名的小记者了，但是出于礼貌，总统还是在百忙之中给他回了信，信中说：这本书不错。

于是，出版商就借总统的这句话大做文章说：“现有总统认为不错的书出售”，广告刚打出去，这些书很快就脱销了。

<<西点军校的20堂人脉课>>

编辑推荐

《西点军校的20堂人脉课》从表面上看，它不是直接的财富，可没有它，就很难聚敛财富。在当今社会，如果想要成功，就必须营造一个成功的人脉网，为自己积累丰富的人脉资源。简单地说：你的人脉资源越丰富，你所拥有的能量就越大。

拥有了有效而丰富的人脉关系，也就获得了通往财富和成功之门的钥匙。

《西点军校的20堂人脉课》以西点为背景，通过大量的事实论据充分地说明了人脉关系在个人发展中的重要作用，此外《西点军校的20堂人脉课》还严谨、理性地分析了拓展人脉、维护人脉和选择人脉的方法和原则。

《西点军校的20堂人脉课》由孙朦编著。

<<西点军校的20堂人脉课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>