

<<网店实战全攻略>>

图书基本信息

书名：<<网店实战全攻略>>

13位ISBN编号：9787514501155

10位ISBN编号：7514501150

出版时间：2011-9

出版时间：中国致公

作者：何海霞

页数：284

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<网店实战全攻略>>

内容概要

如果您期望淘宝网上开店一帆风顺，本书将是您的第一选择。

本书立足于淘宝网上开店的实际，从开店前的准备，到如何选择商品、安全成交、展示商品、装修店铺、选择物流、提升服务品质、皇冠卖家速成等都有详细介绍，深入浅出，步步为营，能够让您快速成为网店高手！

<<网店实战全攻略>>

书籍目录

第1章 轻松做好开网店的准备

1.1 网上开店入门

1.1.1 什么是网上开店

1.1.2 为什么要在网上开店

1.2 网上开店有什么优势

1.2.1 经营成本低

1.2.2 经营方式灵活

1.2.3 收入可观

1.2.4 顾客来源广

1.2.5 营业时间无限

1.3 选择合适的网上开店方式

1.3.1 自助式开店

1.3.2 建独立的网站

1.3.3 自建网站和自助式开店相结合

1.4 网上开店的基本条件

1.4.1 硬件要求

1.4.2 软件要求

1.5 认识网上开店的交易平台

1.5.1 淘宝网

1.5.2 易趣网

1.5.3 拍拍网

1.5.4 百度有啊

1.6 做好网上开店的准备

1.6.1 什么样的人适合网上开店

1.6.2 熟悉网上开店的流程

1.6.3 网店经营者要保持良好的心态

第2章 为网店寻找好的货源

2.1 选择合适的商品

2.1.1 网上零售商品的特点

2.1.2 哪些商品适合在网上销售

2.1.3 网上最热卖的商品

2.2 如何捕捉商机与进货

2.2.1 怎样快速捕捉商机

2.2.2 批发市场进货

2.2.3 厂家直接拿货

2.2.4 关注外贸尾单货

2.2.5 拿到国外打折商品

2.2.6 积压库存商品

2.2.7 与实体店家合作

2.2.8 寻找换季、节后、拆迁与转让的清仓商品

2.2.9 二手闲置商品与跳蚤市场

2.2.10 民族特色产品

2.2.11 在B2B电子商务网站批发进货

第3章 迈出淘宝开店第一步

3.1 注册为淘宝网会员

<<网店实战全攻略>>

- 3.1.1 申请邮箱
- 3.1.2 注册淘宝网会员
- 3.1.3 登录淘宝网
- 3.2 开通网上银行
- 3.2.1 银行卡、网上银行和支付宝账户之间的关系
- 3.2.2 办理网上银行
- 3.3 申请支付宝
- 3.3.1 了解支付宝
- 3.3.2 激活支付宝账户
- 3.3.3 申请实名认证

.....

- 第4章 新店开业及商品推荐
- 第5章 积极并及时沟通买家
- 第6章 在淘宝安全进行第一笔交易
- 第7章 拍摄和处理吸引人的宝贝照片
- 第8章 设计装修有特色的店铺
- 第9章 寻找更多的买家
- 第10章 宣传、让网店名扬天下
- 第11章 建立完善的物流渠道
- 第12章 皇冠卖家速成秘籍
- 第13章 学习优秀店铺经验

章节摘录

版权页：插图：价格低，有利于薄利多销。

一般批发商不会轻易地将最实在的价格告诉初次接触的客人，而是根据经验和标准去衡量，然后才酌情开价。

这无疑给毫无经验的新卖家增加了一些难度，下面介绍在批发市场进货时的技巧：1.进批发市场，先不要急着问价买东西，应先把整个批发市场纵观浏览一遍，把各类款式、风格的商品分类，做到批发时心中有数。

2.如果进货不多，可以手上拿1~2个批发市场最常见的黑色大塑料袋。

3.钱货要当面清点，避免遭受损失。

这里所说的清点有两层含义，一是当面清点好钱款，二是当面清点好货品。

钱款好说，只要注意别收到假币、别多收你的就行了，而货品则要不麻烦，尽可能细致检查，在人头攒动的批发市场，特别是紧俏新品被人疯抢时，少发一件货、发错颜色、尺码、款型的事经常发生。

对于数量大的批发货品，虽然厂家承诺有问题可以调换，但很多拿货的人不会有耐心去一件件细致检查，而这里的检查也是针对小卖家而言，数量不多又没时间经常去的，完全可以做到当面检查、当面调换，把瑕疵和损失概率减到最低。

4.因为批发市场主要针对的是批发客户，第一次进货一般量都不大，所以砍价要量力而为，不要太狠，否则店家一般都不会太愿意跟这样的买家合作。

还有，货比三家并不是以买到低价货为目的，更重要的是要发掘优质供应商，这是以后合作中关键的一环。

5.买好的货物，千万要不离左右。

批发市场环境复杂，人潮涌动，什么人都有，隐藏着很多你根本无从察觉的陷阱。

在批发市场，有些人专偷拿别人货品，然后低价转卖。

如果你进店挑选时间较长（有的店人多小推车进不去）而疏于看管，出来时就有找不到自己货物的危险。

所以，始终要记着货物不离左右，随时注意周围情况。

6.不要失去主张完全被批发商意见所左右。

有的新手去拿货因为一点也不了解和熟悉市场行情，所以看到别人拿什么就拿什么，批发商说什么好就按批发商的意见赶快掏钱，这样完全没有自我主张的进货态度往往造成货品混乱、不易搭配，更无从谈起个人风格，所以去之前一定要分析好经营定位。

<<网店实战全攻略>>

编辑推荐

《网店实战全攻略:人气·绝招·案例》：皇冠网店店主亲笔撰写，淘宝网淘金全攻略、真实的案例，详细的解析，让您快速通过淘宝网开店致富。

开店准备：发现网店的优势，选择合适的交易平台，开店第一步：寻找优质货源，注册成为会员，申请支付宝，安全成交：开通网上银行，用好聊天工具，掌握交易流程，商品推广：拍摄精美照片，调整展示效果，装修特色店铺，用好淘宝平台：寻找更多买家，关注优秀同行，宣传手段多样化，服务至上：选择最佳物流，积极提升服务品质，快速成为皇冠卖家。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>