

<<最有钱途的9种男人>>

图书基本信息

书名：<<最有钱途的9种男人>>

13位ISBN编号：9787514500233

10位ISBN编号：7514500235

出版时间：2011-2

出版时间：中国致公出版社

作者：胡俊

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<最有钱途的9种男人>>

内容概要

《最有“钱途”的9种男人》从男人赚钱的各个角度指出了一个人如何才能缩短自己与财富之间的距离，并通过介绍各种赚钱所需要具备的素质来帮助男人走出对赚钱的困惑。

不管是不重视金钱的男人，还是认为赚钱难的男人，都能够通过《最有“钱途”的9种男人》充实自己，让自己赚钱更加容易。

《最有“钱途”的9种男人》是对一个男人能力的强化和提升，让男人更好地面对自己的事业和家庭，更有信心地面对，看似虚无缥缈的财富。

如果你还在为自己的“钱途”苦恼，那么不妨打开《最有“钱途”的9种男人》，也许可以找到赚钱的方法，为自己实现财富梦想增加更多的可能性。

做一个会赚钱的男人，几乎是每个男人深植于心的梦想。

这种梦想是男人与生俱来的动力，它给男人的生命以无穷的激情与活力。

男人永不停息的、渴望财富的巨大能力，唤醒了强烈的意识，这种被唤醒的力量巨大无比，具有无穷的创造力，它能为男人带来滚滚财源，让你成为最能赚钱的男人，彻底改变人生。

男人一定要会赚钱，这是一个男人应具备的素质。

正确认识赚钱的意义，把握金钱的价值，懂得赚钱的门道，提升赚钱的能力，对于每个男人来说，这些都是至关重要的。

<<最有钱途的9种男人>>

书籍目录

第一章 有野心，有冲劲的男人最有“钱途”男人想赚钱，就不应该压抑或者收敛自己的欲望。必须拿出那股初生牛犊不怕虎的拼劲儿，去创业，去干事业。

一个男人不能甘于平庸，要有远大的财富目标，这样才能激发出自己赚钱的欲望，给自己带来巨大的动力。

1.自信，是男人赚钱的资本2.男人的企图心决定“钱途”3.不甘平庸，要当雇主而不是雇员4.想赚钱的男人必须执著5.拼劲十足的男人最能赚钱6.制定你的财富目标7.短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是赚钱的8.伟大的梦想是男人追求财富的动力第二章 脸皮厚，经得起考验的男人最有“钱途”赚钱是一件苦差事，任何一个男人的第一桶金，都浸透着他的血汗。

为了能够站在财富的巅峰，一个男人要放弃很多东西，要经历很多挫折和磨难。

作为男人，要相信，没有什么苦难是克服不了的，经得起考验最后才能得到财富。

1.抛弃“面子”赚大钱2.保持乐观才能赚到钱3.男人要学会低头4.输得起的男人才能赢得起5.致富要相信努力而不是运气6.禁得起苦难的男人有“钱途”7.不要被挫折吓倒8.永远寻找致富的方法，而不是贫穷的借口第三章 能舍善取，眼光长远的男人最有“钱途”做生意，眼光要放长远，不要强求任何时候都能赚到钱，有时候，看似短期没有什么利益，其实可能给自己带来很多其他东西，对自己赚钱有很大的帮助。

男人赚钱要能舍善取，知道什么时候该付出，知道什么时候该收获。

在赚钱的同时，要坚持一些原则，不能以人品、道德为代价，一个缺乏基本原则的男人是不可能赚到钱的。

1.眼光独特的男人会赚钱2.舍得让利是大智慧3.诚信才能先富起来4.赚钱，人品很重要5.做人才的“长线投资”，回报将超出你的期望6.做慈善和公益也是一种投资7.赚钱不能不择手段8.身体是最大的本钱，留得青山在才会有柴烧第四章 能说会道，懂人情世故的男人最有“钱途”能说会道、善于交际、有人脉关系、了解人情世故的男人最能赚钱。

赚钱是与人打交道，人情关系处顺了，人气才能越来越兴旺，事业才会更加顺利。

如果不懂得与人相处，不能与生意场上的人建立起良好的关系，就没有太多的赚钱机会。

一个有能力的男人，如果不懂为人处世也很难赚到钱；反之，一个懂得人情世故的男人，即便能力平庸也可能发大财。

1.聪明男人用恭维敲开财富大门 / 912.说服力，男人致富最重要的技巧 / 953.适当“吹嘘”，赢得关键人物的关注 / 984.不要把自己的意见强加给别人 / 1025.人情投资是最值钱的生意 / 1056.人脉决定男人的财运 / 1097.把握每一个帮助别人的机会 / 1138.说话要谨慎一点，赚钱稳当一点 / 1179.用点“心机”结交大人物 / 121第五章 敢想敢做，雷厉风行的男人最有“钱途”没有人生来就会赚钱，财富都是依靠自己打拼才获得的。

男人不怕没钱，就怕不敢去创业，不敢去赚钱。

与其临渊羡鱼，不如退而结网。

男人想赚钱，就要说做就做，敢于踏出第一步。

失败并不可怕，创业总是有风险的，只有敢于面对风险，才有抓住财富的可能，越大的财富往往伴随着越大的风险。

1.财富不是想出来的，把心动变成行动 / 1272.男人要有点敢为天下先的精神 / 1303.当机立断的魄力很重要 / 1344.速度+行动：财富 / 1375.致富，男人要有胆量 / 1416.胆大还要心细，规避不必要的风险 / 1447.做好准备才能抓住财富机遇 / 1478.具备超乎寻常的预见能力 / 1509.看到危机背后的是商机 / 153第六章 有心机，会算计的男人最有“钱途”男人赚钱一定要精明、有心机，在充满竞争和风险的社会中，男人如果没有一个会算计的头脑，是很难赚到钱的。

赚钱必须面对竞争，如何从竞争中获得最大的利益，这就是一个男人需要思考的问题。不管是经营还是投资，都离不开正确的策略，有心机、会算计的男人往往能够技高一筹。

1.经商无定法，有心机的人最易成功 / 1592.精于算计成就“李超人” / 1623.勿以利小而不为 / 1664.棋高一招，利高一筹 / 1695.分散投资，不把鸡蛋放在一个篮子里 / 1726.以小博大，小生

<<最有钱途的9种男人>>

意也能赚钱 / 1757 . 别让贷款成为负担 / 1798 . 没有资金便要学会借“鸡”生“蛋” / 1829 . “斤斤计较”，富豪比穷人小气 / 18510 . 股份制，“借钱不还”的投资法术 / 188第七章 有真本事，务实的男人最有“钱途”赚钱不是一蹴而就的，事业也不是一步成功的。

因此，男人在赚钱的过程中，不能想着投机取巧，更不能贪心，俗话说：“一口气吃不成胖子。”

赚钱要一步一步来，脚踏实地，运用自己的知识和能力，专心从事自己擅长的工作，最终成就一番事业。

只有打好基础，才能后劲十足。

1 . 能力大于学历 / 1932 . 用智慧赚钱，是谁也偷不走的财富 / 1973 . 专注的男人能赚钱 / 201.....第八章 头脑灵活，突破创新的男人最有“钱途”第九章 敢于竞争，善谋双赢的男人最有“钱途”参考书目

<<最有钱途的9种男人>>

章节摘录

版权页：后来，海王公司生产从牡蛎中提炼的海洋生物保健产品，销量良好。

1993年，海王集团投入2.4亿元建造了包括研发实验室在内的总部，又研制发展出了其他保健产品，并进入了旅游、房地产领域。

2000年，海王集团的销售额达到50亿元。

2005年，在《福布斯》中国富豪榜上，张思民以15亿元的个人资产居第114位。

如果一个男人已经习惯了朝九晚五的上班族生活，习惯了当雇员，没有想过当老板，日复一日，任凭岁月流逝，他也一定成不了富翁。

一个积极想要赚钱的男人，绝不以温饱为目标，绝不会满足于现状。

他一定不想永远当雇员，而是想做雇主，于是，这就会带给他赚钱的活力。

一旦他不甘平庸，再大的困难、再苦的工作，他也会心甘情愿地去做。

而当他养成了这个不满足的赚钱“习惯”后，财富自然愈来愈多。

社会在发展，人们的压力也越来越大。

面对挑战和竞争，男人们不能安于现状。

如果一个男人安于现状，满足于自身现有的条件，满足于现在的生活条件，不再去吸收外界的知识，不提高自身的能力，不思进取，那么他最终将会被社会所淘汰。

小蜜蜂家政服务有限公司在全国的连锁店有42家，客户有2.6万余户，年利润达到了700余万元。

而小蜜蜂家政服务有限公司的创始人杨东平只是一个农民，曾经过着窘迫不堪的生活。

1980年11月，杨东平来到宜宾一个建筑工地，当起下苦力的打工仔。

经历了最初的迷茫、困惑后，他觉得自己应该奋起。

很快，由于敬业和勤奋，他被提拔为小组长，开始管理起一支施工队伍。

杨东平并不满足，他觉得自己应该干点大事。

1999年，杨东平辞掉了工作，回到家乡酒城泸州，租了一个6平方米的门面，并注册了小蜜蜂家政服务中心。

<<最有钱途的9种男人>>

编辑推荐

《最有"钱途"的9种男人》：造就男人成功与幸福的最新读本一个男人的真正魅力，既不在于他的容貌，也不在于他的穿衣打扮，而在于他能否干出一番轰轰烈烈的事业。

财富是男人的底气。

财富体现男人的能力。

有“钱途”的男人才能铸就成功与幸福！

男人赚了钱才是硬道理，男人会赚钱才是真本事。

<<最有钱途的9种男人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>