

<<最有钱途的9种女人>>

图书基本信息

书名：<<最有钱途的9种女人>>

13位ISBN编号：9787514500226

10位ISBN编号：7514500227

出版时间：2011-2

出版时间：中国致公出版社

作者：刘曼

页数：278

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<最有钱途的9种女人>>

### 内容概要

女人一定要有经济能力，这是现代女性普遍达成的共识。

在旧社会，女人一直处在从属的地位，幼时从父，出嫁从夫，老来从子。

随着社会的快速发展，现代社会的女性再也不是目不识丁、唯唯诺诺地遵从“三从四德”的家庭妇女了。

很多女人都有自己独立的思想，同时有着不次于男人的工作能力。

她们不会依赖男人生活，她们有着独立的爱情观和婚姻观。

这些女人有着创造财富的能力，她们能在汹涌的商海中同众多的男人一决高下。

巾帼不让须眉，在这里得到了最好的解释。

古语有言，女子无才便是德。

在古代，人们对女人的要求便是在家里相夫教子，女人的一切生活都来源于男人。

所以那时候的女人没有任何经济来源，她们只能依附于男人生存，成为男人的附属品，没有自己独立的格。

经济独立决定人格的独立，只有经济独立才能获得尊严的独立。

现代的女人越来越注意到这一点，认识到经济基础对自己的重要性。

所以众多的女性朋友踏出家门，靠自己聪明的大脑和勤劳的双手为自己挣得生存的资本。

## <<最有钱途的9种女人>>

### 书籍目录

第一章 会交际、人缘好的女人最有“钱途” 1. 嘴巴甜一点, 财运好一点 2. 培养优雅的谈吐 3. 提升魅商指数, 赢得更多人的赏识 4. 做财女, 妙手织就你的人脉向络 5. 和有钱人交朋友 6. 感情投资需日积月累 7. 有人缘的女人, 到处都是财源 8. 朋友决定你的“富贵指数” 9. 把吃亏当成一种投资 10. 建立双赢的人际关系 第二章 头脑活、有财识的女人最有“钱途” 1. 说话靠技巧, 赚钱靠头脑 2. 直觉是女人赚钱的特殊优势 3. 灵活的头脑是一切财富的源泉 4. 无事翻翻经济书, 书中自有黄金屋 5. 女人可以不美, 但不能没有知识 6. 培养创新的意思 7. 善于思考是赚钱的前提 8. 善于在问题中发现机会 9. 学习理财知识, 先让思想富起来 10. 你的优势就是你赚钱的硬件 第三章 不安现状、喜欢挑战的女人最有“钱途” 1. 明确的目标, 是女人赚钱的动力 2. 等待和观望永远不会成功 3. 有勇气就能创造奇迹 4. 把失败踩在脚底下, 离财富就近一点 5. 胆大的女人有钱赚 6. 积极进取, 野心不是男人的专利 7. 人勤起来, 口袋才会鼓起来 8. 会赚小钱, 才有可能赚到大钱 9. 爱折腾的女人有钱赚 10. 学习男人, 把创富当做人生的事业 .....第四章 有热情、不服输的女人最有“钱途” 第五章 精理财、懂规划的女人最有“钱途” 第六章 有眼光、有远见的女人最有“钱途” 第七章 善思考、点子多的女人最有“钱途” 第八章 有胆识、行动快的女人最有“钱途” 第九章 人脉广、有贵人的女人最有“钱途” 参考书目

## &lt;&lt;最有钱途的9种女人&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：中国的传统习俗要求女人安分守己、相夫教子；但是妇女解放之后，女人们越来越“不安分”，和男人们一样做生意、创事业。

而往往是那些“不安分”的女人取得了事业上的成功，成为了腰缠万贯的财女。

爱折腾，其实是积极进取的一种表现。

这里说的爱折腾不是无理取闹，也不是瞎折腾，它是指思路灵活，善于动脑发现商机，并付诸行动。

现年31岁的张永芳便是一个“爱折腾”的女人，她在不断努力下，于2009年在运城创办了第一家养生品牌店。

1996年，张永芳大学毕业。

虽然初入社会，但她的就业观就已相当超前。

张永芳没有央求家人给自己找一个安稳的铁饭碗，而是拿着简历四处应聘，最后被运城电视台广告部聘用，成了一名广告业务员。

张永芳工作十分努力，表现很出色。

半年后，她就被调到了办公室，负责接待广告客产，“人就应该多折腾”，这是张永芳观点。

张永芳之所以喜欢自己的工作，还因为其富有挑战性，因为每次都面对不同的客户，客户提出的问题各有不同。

张永芳为了工作更加顺利，一直通过各种途径不断学习和完善自己。

她在这一行一干就是11年。

经过11年的经验积累，张永芳整装待发。

她想要自己创业。

张永芳喜欢《奋斗》中主人公米莱的一句话：“人就应该多倒腾倒腾：”张永芳认为女性应该独立，不应该只局限在相夫教子上，还有很多有意义的事情可以去做，就应该不停地“折腾”。

创业初期，为选择一个既有前景又有“钱景”的行业，张永芳着实费了一番心思。

根据女性特有的直觉，张永芳觉得做服装和小孩用品经销会简单一点，风险也相对小一些。

但是这个行业基本已经饱和，很难从中分一杯羹。

为此，她又把目光锁定食品行业，想在这一行中找一个空当，从事差异化经营。

这期间，张永芳的母亲不幸病逝，而她在电视台工作时的一位领导几年前也因病英年早逝，这让她深感悲伤，同时也让她得出一个结论：“健康才是最重要的财富，养生要从年轻时开始。”

张永芳说，创业过程就好比吃蛋糕，要吃就吃没人碰过或很少有人碰过的那一块。

经过反复思考，张永芳终于决定从事养生事业。

经过一番考察，她发现了市场的空当，在看似饱和的饮食行业中找到了商机。

她创立了自己的品牌“润元堂”，专营燕窝、灵芝草等养生保健品。

在她的店里，有一个小餐厅。

在那里，顾客们可以了解保健品的营养价值以及科学的食用方法。

## <<最有钱途的9种女人>>

### 编辑推荐

《最有"钱途"的9种女人》：造就女人成功与幸福的最新读本，使女人发光的并非珠宝，而是心灵深处的智慧，只有兼具良好的修养、优秀的社交能力和较强的赚钱能力，女人才能更好地追求自己想要的幸福，从容地实现人生梦想。

<<最有钱途的9种女人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>