

<<学点厚黑好经商>>

图书基本信息

书名：<<学点厚黑好经商>>

13位ISBN编号：9787514500165

10位ISBN编号：7514500162

出版时间：2011-2

出版时间：中国致公

作者：中石

页数：263

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<学点厚黑好经商>>

内容概要

商场从来都是“尔虞我诈”、“勾心斗角”的场所。

《厚黑学》、《孙子兵法》和《三十六计》等等，在生意场上向来大有用武之地。

生意场上有君子，也有小人，和君子做生意，当然自己也应当有君子风度。

但如果对方是小人，懂得一点邪门歪道，对于保护自己无疑是有好处的。

## <<学点厚黑好经商>>

### 书籍目录

第一章 撑死胆大的，饿死胆小的扭转命运需要孤注一掷的勇气成功的商人一半是冒险家生意是个解不开的谜不敢冒险者是平庸之辈激情与冒险才是人生的真谛靠信心和恒心赚钱不入虎穴，焉得虎子不冒险隐藏着极大风险三分把握七分冒险第二章 量小非君子，无毒不丈夫对竞争对手毫不留情商场竞争不相信眼泪先发制人，先下手为强生意场上要的是实力无毒不丈夫，不狠非商人“商”行险招，以毒攻毒狭路相逢狠者胜捏人软肋，戴尔与对手说柔道第三章 商场有陷阱，防人之心不可无保护好你的商业机密堵住所有泄露机密的通道……第四章 讨债心要硬，不到黄河心不死第五章 死缠烂打，谈判桌上拼厚黑第六章 经商要借力，狐假虎威成大事第七章 能进能退，识时务者为俊杰第八章 处处留心皆生意，赚钱要靠金点子第九章 商人无利不起早，把心思用在刀刃上第十章 平时多烧香，要发财有人帮第十一章 佛爷靠金装，商人靠包装第十二章 经商做事要谨慎，三思而后行

## <<学点厚黑好经商>>

### 章节摘录

第一章 撑死胆大的，饿死胆小的 扭转命运需要孤注一掷的勇气 眼前可能有几条路，可选择哪一条都是一种冒险。

一种尝试。

如果选择原地不动，就等于放弃，等于失败。

世上每一个有好运的地方，都存在着风险。

风险和利益并存。

改变的结局只有两种：成功或者失败。

倘若成功，我们得到的是梦寐以求的东西和“提着的心终于又回到肚子里”的欣慰；而失败则不过是孤注一掷后的无奈，外加上“此路不通”的经验教训。

不是每一次改变都能带来成功的结果，但每一次成功都是改变的结果。

成功往往需要孤注一掷的勇气，有勇气的人才能享受成功的光荣。

1965年，美国波音公司准备斥巨资研制波音747宽体客机。

在决策会上，一位董事说：“一旦发现情况不妙，我们还可以放弃这项计划。

”董事长威廉。

艾伦强硬地说：“放弃？”

如果波音公司说我们将制造这种飞机，那么我们就得制造这种飞机，哪怕把整个公司的资金都耗尽。

”研制过程中，一位来访者问艾伦：“如果研制出来的第一架飞机刚起飞就坠毁了，你该怎么办呢？”

”艾伦沉思了一会，幽默地说：“我宁愿谈点儿令人高兴的事，比如发生一场核战争。

”艾伦的话意味深长：自己投入几乎全部财力研制的飞机刚起飞就坠毁的可能性是存在的，就像发生核战争的可能性存在一样。

难道因为有发生核战争的可能而终日生活在恐惧中吗？

不为可能的风险而恐惧，正是成功人士挑战风险的秘诀。

有一位哈佛大学的校长，在他的墙壁上挂着一块金属板，上面画了一只乌龟，旁边写着：“注意这只乌龟，它只有把脖子伸出来才能前进。

”毫无疑问，乌龟伸出脖子是一种冒险行为，缩在它那坚硬的壳里才是最安全的。

可是，不伸出头来就无法前进，不伸出头来就无法吃到食物，那么它最后只有死路一条。

.....

<<学点厚黑好经商>>

编辑推荐

厚黑大智慧，经商大学问 厚黑学的学说并不是要让人产生“害人之心”，而是让人具备“防人之心”。

<<学点厚黑好经商>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>