

<<了不起的犹太人>>

图书基本信息

书名：<<了不起的犹太人>>

13位ISBN编号：9787514500110

10位ISBN编号：7514500111

出版时间：2011-1

出版时间：中国致公出版社

作者：商智

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<了不起的犹太人>>

内容概要

犹太商人是商人中的智者。

更是商人中的魔鬼，他们能够从零开始，从一无所有起步。

最终成为亿万富翁。

冒险是犹太人的习惯，犹太民族特有的冒险精神令犹太商人在产品上，在经营手段上，在许许多多方面打破常规，引领变革。

任何东西到了犹太人手里，都会变成商品，他们早已把合同、公司乃至文化、艺术。

甚至于他们的“上帝”都商品化了。

犹太商人之所以能够成为世界上最成功的商人，犹太生意经之所以能够成为智慧的生意经，就是因为智慧与金钱的同在与统一。

<<了不起的犹太人>>

书籍目录

第一章 用诚信去经营，注重人格的影响力 1. 不贪“不义之财”，维护人格尊严 2. 不取高额利息，不做虚假广告 3. 广交朋友、，争取回头客 4. 力求“双赢”，“两败俱伤”对谁都不好 5. 以诚信为筹码，要做长久的生意 6. 欺骗难以长久，少做投机的生意 7. 从长远看生意，必要时融资经营 8. 少玩“花花肠子”，才能够把生意做大 9. 胜败乃平常事，把该做的事情做好第二章 按照“契约”办事，不违规做生意 1. 信守承诺，按照合同做生意 2. 买卖契约，快速获利 3. 一旦签订了契约，就一定要执行 4. 要做好生意，就要签订契约 5. 从形式上遵守契约 6. 要掌握契约的决定权第三章 善于把握商机。
赚钱的事要快 1. 发散性思维，促进事业的成功 2. 头脑灵活，利用潜在的商机 3. 抓住机遇，冒险投资赚大钱 4. 信息即财富，果断行动获大利 5. 民以食为天，经营食品来赚钱 6. 流行的东西能赚钱 7. 让顾客跟着自己的感觉走 8. 赚取富人的钱 9. 赚取女人的钱第四章 借助一定的技巧，以“谋略3’来制胜 1. 巧妙暗示，推销效果佳 2. 激发好奇，大赚顾客钱第五章 转变思想观念，借助外力赚钱第六章 “管钱”是一种本事，“花钱”是一种学问第七章 和气才能生财，让自己有个好人缘第八章 认清现实，把握一切赚钱的机会第九章 扩大利润额度，把握好赚钱信息第十章 成功收账，策略谈判主要参考文献

<<了不起的犹太人>>

章节摘录

版权页：插图：关于如何积累钱财，犹太人中有这样一种说法：“犹太富翁的金库是一个又一个铜板堆积起来的。

”很多人瞧不起眼前的小钱，殊不知，大钱就在蔑视小钱的过程中慢慢地流失了。

在犹太人的理财经验中，有一条鲜为人知的黄金法则：“即使是1美元也要赚。

”这表明犹太人对于“化整为零，积少成多”的理财经验了解得很透彻。

在犹太人的眼里，要想成为富人的唯一方法就是用钱去赚钱，即“以钱生钱”。

如果依靠出卖体力替他人打工，在生活的道路上苦苦地挣扎，是赚取不了多少钱的。

犹太人认为，“以钱生钱”的理财方式会让自己手中的钱极具生命力，会加速钱的运转速度，会提高财富的增长效率，会给自己带来意想不到的财产。

每个人都想利用好自己手中的钱财，毕竟每个人、每个家庭中的钱财是有限的，“以钱生钱”的办法是否行得通，关键要看一个人是否具有合理的理财意识。

有些人为了过上锦衣玉食的生活，甚至为了将来能够当上老板，便开始积累财富资源，这些财富资源是通过平时积攒下来的。

所以，一切要从零开始，这个阶段的理财战略是：首先，采取兼差的方式，尽量地提高每个月的固定收入；其次，运用现金流量表、家庭日记账等简单方式，降低生活费用，以求在最短时间内积累一笔可观的资源。

这种战略为以后的“生钱”游戏打下了坚实的基础。

<<了不起的犹太人>>

编辑推荐

《了不起的犹太人:犹太巨擘的成功理念》：犹太人财富的秘密解读，摩根，洛克菲勒，爱因斯坦、弗洛伊德，哈默、格林斯潘，索罗斯.....

<<了不起的犹太人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>