

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787514116762

10位ISBN编号：7514116761

出版时间：2012-6

出版时间：经济科学出版社

作者：戴尔·卡耐基

页数：244

字数：226000

译者：范海滨

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

前言

<<人性的弱点>>

内容概要

本书汇集了卡耐基的思想精华和最激动人心的内容，是作者最成功的励志经典，此书的唯一目的就是帮助人们解决各行各业中和生活中所面临的最大问题：如何在日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌以创造一种幸福美好的人生，等等。无数读者通过阅读和实践书中介绍的方法，不仅走出了困境，有的还取得了非凡的成就。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡耐基（1888～1955年）：20世纪最伟大的心灵导师，美国现代成人教育之父，人际关系学鼻祖。

时代周刊曾经这样评价他：“除了自由女神，他就是美国的象征。”

<<人性的弱点>>

书籍目录

- 原著序 前言：如何从这本书里获得最大收益
- 第一篇 人际交往中的三大处世技巧
- 第一章 如欲采蜜，勿毁蜂房
- 第二章 诚挚的赞美是成功的助跑器
- 第三章 捕捉他人观点，重视他人需求
- 第二篇 受人欢迎的六大诀窍
- 第一章 发自内心地关怀他人
- 第二章 微笑让生活充满阳光
- 第三章 微妙的恭维——牢记他人姓名
- 第三篇 赢得他人赞同的十二种方法
- 第一章 逞口舌之能注定失败
- 第二章 委婉地指出他人错误，避免制造敌人
- 第三章 勇于坦承自己的错误
- 第四章 一滴蜂蜜比一加仑胆汁更吸引蜜蜂
- 第五章 苏格拉底的秘密：“是”的魔力
- 第六章 处理抱怨者的安全手法
- 第七章 海纳百川，有容乃大——征求他人意见
- 第八章 创造奇迹的公式：换位思考
- 第九章 满足别人渴望同情的需要
- 第十章 激发他人的高尚动机
- 第十一章 行为比语言更有说服力
- 第十二章 当你无计可施时，不妨试试这个
- 第四篇 改变他人的九大秘诀
- 第一章 赞美在前，批评在后
- 第二章 委婉地批评使你不致招怨
- 第三章 先说出你自己的错误
- 第四章 命令招来憎恨
- 第五章 面子很重要，保留他人面子
- 第六章 如何鼓励人们进步
- 第七章 赠人美名，口留余香
- 第八章 人无完人，使错误最小化
- 第九章 人类天性之一——获得权威
- 第五篇 信件创造奇迹 信件创造奇迹
- 第六篇 家庭和睦、婚姻幸福的七种方法
- 第一章 快速挖掘“婚姻坟墓”的法宝
- 第二章 爱他，就给他自由
- 第三章 如果不想离婚，请别这样做
- 第四章 真诚地欣赏对方
- 第五章 甜蜜的爱情与婚姻
- 第六章 想要获得快乐密钥，别忽略了这些
- 第七章 不要做“婚姻的文盲”

<<人性的弱点>>

章节摘录

<<人性的弱点>>

媒体关注与评论

由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，他的传播和教导使无数人明白了积极的意义，并由此改变了其命运。

卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正价值是：他把个人成功的技巧传授给了每一个想出人头地的年轻人。

——美国第32任总统 约翰·肯尼迪 本书的唯一目的就是帮你解决你所面临的最大的两个问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌--忧虑，以创造幸福美满的人生。

当你通过本书解决好这两个问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

——成功学家拿破仑·希尔

<<人性的弱点>>

编辑推荐

- 《人性的弱点》编辑推荐：1.百年畅销经典：卡耐基的这部作品是人类历史上继《圣经》之后印刷数量第二多的畅销书。
- 2.《人性的弱点》是世界著名的“成人教育之父”卡耐基最成功的励志经典，汇集了卡耐基的思想精华和最激动人心的内容。
- 3.全新插图本。
- 《人性的弱点》在编辑过程中，精心查找、选取了上百幅与本书相关的图片，让读者在阅读的过程中获取到更多的信息。

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>