

<<中国P2P借贷服务行业白皮书2013>>

图书基本信息

书名：<<中国P2P借贷服务行业白皮书2013>>

13位ISBN编号：9787513625760

10位ISBN编号：751362576X

出版时间：2013-7-1

出版时间：中国经济出版社

作者：第一财经新金融研究中心

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<中国P2P借贷服务行业白皮书201>>

内容概要

P2P借贷形式并非只是一种技术手段，而是理念与方式的革新，展现了金融脱媒和互联网的结合在个人端的巨大能量。

在短短几年间，P2P借贷模式也在国内兴起并快速发展。

本白皮书对20余家P2P平台进行了长达一年的数据采集工作，对P2P借贷的行业概况、行业风险与行业监管进行研究，针对P2P借贷的核心问题及性质做了深刻阐述，以宜信行业案例解读P2P借贷，并对美国的P2P行业发展概况与监管进行了专门描述。

作者简介

第一财经新金融研究中心隶属于第一财经研究院，2012年10月在北京成立，致力于研究金融的变革与创新、新兴金融行业的兴起和发展。

互联网金融研究是其主要方向之一，也是“互联网金融丛书”的主要定位。

在该领域，第一财经新金融研究中心将会陆续推出P2P、众筹、移动支付、比特币、金融垂直搜索、理财网络社区、资产网络交易，以及互联网金融监管探索等方面的研究报告，并持续出版“互联网金融丛书”。

<<中国P2P借贷服务行业白皮书201>>

书籍目录

序言1研究概要1第一章P2P借贷综述301P2P借贷的概念302P2P借贷的特点503P2P的市场前景604互联网金融与P2P805P2P行业的社会责任12第二章P2P的核心问题及其性质1501P2P借贷的合法性问题1502非法集资的边界问题1603债权转让模式的性质1704“优选计划”的性质1905担保与风险资金池的性质2106债权转让和庞氏骗局的问题2307模式争论的问题24第三章P2P行业数据统计分析2901行业基础信息2902平台经营性指标3503借款人概况5904投资人概况6905平台风险指标7606关闭平台汇总9107报告说明94第四章P2P平台案例分析10701关于宜信的案例与数据10702线上线下结合的模式11003债权转让与多种交易模式11104平台增信与风控112第五章P2P行业的风险11701小额信贷技术风险11802异化产品的风险11903中间账户监管缺位风险12404担保与关联风险12605非法集资的风险12806流动性及证券化风险12807财务披露风险12908其他风险130第六章P2P行业自律与监管13301行业透明与自律性13302审慎监管及内容13503监管容忍度及内容13604互联网金融的监管尝试138第七章美国P2P行业的发展与监管14301研究背景和监管力量15102P2P平台的借贷中介角色15303P2P平台的基本运营模式15504P2P借贷模式的一些风险15905资产证券化及其登记与监管16206借款人保护问题16507联邦和州的法律与监管16708两种监管方案及其优缺点17209P2P借贷的发展与监管挑战17710关于GAO—P2P报告的评估17911P2P公司权证发行说明书分析18012破产隔离和投资者保护18513英国P2P行业的发展与监管188附录143附录1GAO报告的目标·范围·方法论195附录2机构介绍198

章节摘录

版权页：插图：03 债权转让与多种交易模式 我们一般认为国外的P2P借贷采用的是纯粹的个人和个人之间直接交易的方式，但实际上国外大多数在线P2P服务平台也并非完全是放款人与借款人之间完全的直接交易方式，例如Lending Club和Prosper在交易中就引入了一家银行WebBank参与借贷交易；而日本的P2P服务平台Aqush也采用了放贷机构对借款人放款的方式。

宜信同样采用了多种不同的交易模式，既有放款人与借款人之间直接进行交易的方式，也有通过债权转让的方式实现放款人和借款人之间的资金对接的方式，还有通过NGO小额信贷机构中转实现城市放款人与农村借款人之间交易的方式。

此外，宜信还通过与信托机构合作，发行了多期信托计划，利用信托的资金实现T2P的业务模式。

虽然债权转让仍然是业务占比最大的方式，其他方式的业务占比正在持续增长。

在交易过程中引入债权转让的模式，也是与中国P2P借贷服务的客户特点密切相关的。

与Lending Club上大部分客户的借款目的是为了偿还信用卡债务（占比70.4%）不同，国内大部分客户的借款主要用于发展经营和投入生产。

在宜信的借款人客户群中，虽然工薪阶层的占比达到67%，但他们的实际资金使用用途仍然以经营性的需求为主。

在贷款用途上的区别使客户对借款的时效性要求存在差异，客户对发展生产和经营的资金需求往往较为急迫，因此引入债权转让模式，是可以优先满足借款人的时效性需求，让他们能够及时获得资金投入使用。

编辑推荐

第一财经日报、第一财经研究院、第一财经新金融研究中心联袂推荐。
得到中国小额信贷服务中介机构联席会、海树网、汇付天下大力支持。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>