

<<Lending Club 简史>>

图书基本信息

书名：<<Lending Club 简史>>

13位ISBN编号：9787513625678

10位ISBN编号：7513625670

出版时间：2013-7

出版时间：中国经济出版社

作者：[美] Peter Renton

译者：第一财经新金融研究中心

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<Lending Club 简史>>

作者简介

Peter Renton (美国) Lendacademy 创始人、博主；P2P行业资深投资人。

<<Lending Club 简史>>

书籍目录

中文版推荐序 作者序 推荐序 第一章 Lending Club简介 1 Lending Club是什么？

2平台是如何运作的？

3为什么P2P借贷变得流行？

第二章 Lending Club起家 1.想法产生 2发展机遇 3融资 4登陆Facebook 5超越Facebook 6 SEC注册和静默期 7金融危机 8巩固地位 9 LC Advisors的诞生和大量投资的涌入 10 2012年的爆发 第三章 Lending Club上的投资者 1投资者资格 2权证发行说明书 3投资账户类型 4投资者费用 5投资平台 6第三方投资工具 7分散投资 8投资回报 9交易平台 11逾期贷款的催收 12 P2P投资的税务 13投资者案例 第四章 Lending Club上的借款人 1借款人资质 2贷款用途 3贷款等级和利率 4申请贷款前的思考 5借款费用 6借款过程如何运作 7贷款投资过程 8借款人案例 第五章 展望未来 1近期挑战 2长期机遇 附录 美国P2P借贷服务行业发展简史 1美国P2P行业的缘起和背景 2美国P2P借贷平台的发展 3未来的发展和潜在的市场影响 4专注于消费者保护的监管特征 5 P2P平台的集约化发展格局 6总结与展望 附1：一些SEC对Prosper下达暂停业务指令的信息 附2：P2P借贷与相似的金融产品利率的比较 后记 免责声明

<<Lending Club 简史>>

章节摘录

版权页：插图：主流媒体像纽约时报、福布斯和华尔街日报对此做过零星的报道，但还不足以引起大众的关注。

任命摩根斯坦利前首席执行官John Mack为董事会成员，确实吸引了华尔街的目光。

各大金融媒体对此进行了报道，这意味着投行圈里都知晓了Lending Club的存在。

而大多数的金融顾问，还不太了解Lending Club，因此只有少数的顾问向他们的客户推荐此类的资产投资。

Lendingclub已经和Fidelity和Charles Schwab合作，允许这些公司的客户通过LC AdVisor投资。

但对小额投资者来说，选择依然有限。

一般投资者并不能投资Vanguard或是Fidelity的互惠基金来购买Lending Club票据。

若能实现，毋庸置疑Lending Club会成为主流投资。

1.2各州政策问题 如果你有50万美元，不管你居住在哪个州，都可以通过Lc AdVisor在Lending Club上投资。

但如果你没有这么多资金，但想直接通过Lending Club的零售平台进行投资，你必须居住在指定的28个州。

除非允许德克萨斯州、宾夕法尼亚州、和新泽西这几个大州的居民直接在Lending Club零售平台上直接投资，否则他们很难取得全国范围的影响力。

当然这些州会有二级市场，但很多投资者发现这种交易繁琐低效。

除非界面大改版，不然对客户的吸引力有限。

问题在于，美国每个州都有自己的证券法，Lending Club需要在每个州逐一注册。

Lending Club需要的是超越州法律之上的联邦法律规定，也许这类法规在不久的将来就会出现，2012年初通过的JOBS法案（就业促进法）或许会加快这一领域的变革；也许还要等许多年才能实现。

1.3机构投资VS小额投资 说到投资方，Lending Club不得不设法满足有时处于竞争状态的两类投资方利益。

机构投资者想投资很大份额的贷款或是全额贷款。

他们往往注入大量的资金，并且速度很快。

小额投资者是Lending Club最初几年的主要驱动力。

他们只投入小额资金，但是他们认为自己是P2P借贷的核心。

他们厌恶Lending Club对机构投资者提供的特殊待遇，同时还担心随着更多大额资本投入Lending Club，自己的利益空间会逐渐被挤压。

<<Lending Club 简史>>

编辑推荐

第一财经新金融研究中心译制，P2P借贷行业启蒙书，Lending Club运作及借鉴。
Lending Club在美国的实践，通过一个普通投资人的陈述将这一切说得清清楚楚，明明白白。
客观、透明、效率！

- - - - - 《Lending Club简史》用亲身经历说明，互联网金融的时代已经不可阻挡地到来了。
有时候，我们不得不问一句，将钱交给银行去出借真的是最好的方式吗？
在信息充分的前提下，我们不能自己决定把钱借给谁吗？
就如同我们自己决定把钱捐给真正需要帮助的人，而不是捐给这个会那个会。
- - - - - 点融网联合创始人 CEO 郭宇航苏海德（Soul Hite）

<<Lending Club 简史>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>