

<<马云是特例>>

图书基本信息

书名：<<马云是特例>>

13位ISBN编号：9787513609371

10位ISBN编号：7513609373

出版时间：2012-1

出版时间：中国经济

作者：孙祺奇

页数：265

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<马云是特例>>

前言

悲催的，你被忽悠了！

马云，他彻底成功了！

他的“成功之道”一夜之间席卷九州大地，他成了经典。

兄弟们争先恐后，虔诚地用马云的经验来规划自己的未来。

当真是一场成功的盛宴！

但是，搅局的人来了！

我倒想问问列位：学了这么多年，真正成功的有几个？

我们除了每天喊口号、做美梦，听讲座、拜大师，可曾得到一分一毫的实惠？

兄弟不要冲动，冷静下来想一个可怕的问题，也许马云的经典，根本不是他自己的成就，不过是时代的成就？

马云，根本就是一个特例！

马云的时代，一切都是野蛮而简单的。

马云的时代，是一个“一穷二白”、“四大皆空”的时代。

马云的时代，什么事情都在起步阶段，什么事情都没有一个规则，错误犯了就犯了，空子钻了就钻了，反正最后有了钱，摇身一变，那些糗事变美事，美事变故事！

如今，我们就很悲催了。

想想看，打2000年之后，你给我再找出一个类似马云、张朝阳、丁磊、柳传志一样的商业大腕看看？

谷歌创始人布林和佩奇，随便在车库就能跟人要到十万美金去开发搜索引擎，你现在去要十块试试看？

腾讯的马化腾，靠着一个模仿的ICQ就敢在国内做个QQ，如今你敢吗？

你不怕文化局抓你吗？

网易的丁磊来回跳槽，最终用一个简单的门户网站就融到一大笔钱，继而创办网易。

你不会想说你也可以用QQ空间去融资吧？

娃哈哈的宗庆后，靠着一个给外国人的空许诺，就得到了合资的资本，继而发展了娃哈哈，你不会也想跟着他说：中国人站起来了，以毁约要回商标是伟大的！

最后说回马大师。

他和孙正义的那五分钟的谈判，被人奉为神话，最终要得到了一麻袋又一麻袋的钱，你敢保证你能在一个空白领域遇到一个孙总这样的“极品”吗？

这只能说明：时代不同了，投机不行了！

这只能说明：励志只是幌子，真实才是王道！

这只能说明：兄弟，清醒吧！

一夜暴富的造梦时代已经彻底破碎了！

这只能说明：他们的成功，只是特例！

成功学大师们用“精神鸦片”忽悠了我们很多年，让我们产生了各种各样的幻觉：

我们会认为创业很艰难，不是每个人都有这个命。

于是我们开始自卑自怜，冷漠孤僻！

我们会觉得创业很神圣，唯有创业才是高尚纯洁的事情。

于是我们开始对他人嗤之以鼻，开始怀疑这个世界的真善美，开始不认真对待生活的一切！

我们会坚信创业是靠精神和信念，只要每天像打了鸡血一样，就能要啥有啥！

于是我们开始编造谎话，开始绞尽脑汁给员工造梦继而压榨他们，开始沦丧法律道德，开始依赖狐朋狗友走向疯狂的悬崖！

我们会认为创业就是尔虞我诈的阴谋比拼，只要练就了各种计谋，就可以抛弃战略和经营。

于是我们开始变得无良，开始不讲诚信，开始将创业当做一场风雨飘摇的豪赌！

我曾经也是兄弟们的一员。

因为追随这些“大师”，差点家破人亡！

<<马云是特例>>

他们宣扬上个时代的糟粕，不过是让自己能有碗饭吃，能继续这样“受人尊敬”地混下去！

殊不知，他们只图自己的利益，却坑害了千千万万在“夹缝时代”苦苦挣扎的兄弟们！

其实，创业哪有那么神秘？

哪有那么玄妙？

哪有那么高深？

创业是非常实际的，创业也是过日子的一种方式。

我们要面对的是日常的各种经营，要面对的是兄弟们那么多张吃饭的嘴，要面对的是精打细算的各种收支。

所以，创业不激情，不伟大，很琐碎，很实际！

如今，创业需要一反常态。

你信不信，熟人的成本比生人更大？

良心比计谋更有用？

胆小比胆大更安全？

合伙比单干更危险？

如果你不信，我指给你看！

所以，我为兄弟写了这么一本“不仗义”的书。

我把那些“老板朋友”不堪回首的“创业家丑”，以及我自己亲历的“血泪史”，原原本本毫无修饰地“端”出来，让被掩盖的创业事实，毫无保留地曝光在你面前！

对此，我只想对你说： 兄弟！

醒醒，别被忽悠了！

<<马云是特例>>

内容概要

“孙掌柜”以80后创业者的亲身经历，揭示新时代的创业真相，以及新时代创业环境的各种现实问题、解决办法。

从初期的时机、规模、方式、合伙人，到运营中的战略、创意、管理、架构、成本、效率等，揭开传统“成功学”笼罩在创业身上的神秘面纱。

以大量的反面、大量的实战教训，去论证各种“创业硬伤”，以毒辣的眼光去揭开曾经被“经典”含糊带过的部分。

<<马云是特例>>

作者简介

孙祺奇（江湖诨号“孙掌柜”），80后创业剩斗士，首位自爆“血肉史”的“小老板”。秒杀成功学的“创业谎言”；击碎成功学的创业“内鬼”。打破“野蛮式创业神话”的毒害！还原E时代血腥的创业肉搏史！“孙掌柜”酒肆，恭候阁下：
suniqi1234@163.com

<<马云是特例>>

书籍目录

开篇五言：关于创业的一切，你被“忽悠”了

1不是判词的判词：创业路上的那几路妖孽
2时机之路：是学马云的执拗？
还是看清开始？

3手段之路：明着看，暗着来！

4点子之路：牛人，牛气，牛成本？
！

5自由之路：“良心”老板的代价
创业加法：马云也不敢算的血泪账！

1加创意：赚的就是懒人的钱
2加关系：从江湖兄弟到政治商人
3加专业：逮住一个业务做到无懈可击！

4加规模：快餐小店与阿里巴巴的区别
5加结局：我们都说怎么活，但谁想过如何死？

创业减法：马云都难以启齿的糊涂账！

1减规矩：两小时快速反应机制
2减成本：不是每次节俭都有好的回报！

3减效率：不是每个慢工都能忙出细活
4减诱惑：政商那些若即若离的事
5减因素：支持我们走下去的力量！

不信马云：创业秘密，陷阱！

1不信能力：业内的高手，未必就是创业的旗手！
2不信军规：企业不是军队，员工更不是“许三多”
3不信前辈：马云走的阳关道，也许是你的奈何桥！

4不信规矩：干就干“不务正业”的事情
5不信文化：荒唐的成功学

<<马云是特例>>

章节摘录

1 不是判词的判词：创业路上的那几路妖孽 咱们接下来聊的这些东西，不是什么铁律，更不是什么教义，只不过就是能帮助你减小创业失败的概率罢了。

注意，这里面说的是减小，并非是杜绝。

这个世界上没有什么绝对的事情。

那些包治百病的药，大多都是吃不死人的零食，而大多数的医学技术都是从能够吃死人的药上面总结出来的。

说这个的意思就是告诉大家，咱们聊的是创业，聊的不是成功学，聊的不是励志，更加不是什么捷径。

很多人疑惑，成功学不就是教给大家怎么创业的吗？这个和你说的有什么区别？很简单，区别就在于一个是几个年轻的创业人，将“吃死人”的经验抖搂出来，属于家丑外扬。

另一个则是一些没有创业过的人，写给一些想要创业的人的黄粱美梦，属于白日做梦。

大家想要那些好听的、好看的，飘飘欲仙的、一日千里的，对不起，咱们这儿没有。

那都是成功学的大师们养家糊口的营生。

……

<<马云是特例>>

编辑推荐

《马云是特例：创业其实不可爱》“夹缝时代”以小搏大的实用主义创业教科书，拯救一亿位在“创业潜规则”泥潭中苦苦挣扎的创业难兄难弟。

20年来，首次公开挑战“创业大师”藏匿的真相！

秒杀，1500位成功学大师的“唬人”伎俩！

撕裂，所谓的“创业精神”理论。

80后，以血肉之躯告诉你：马云、史玉柱、柳传志、李彦宏、张朝阳……那些“野蛮式创业”已经成为过去！

兄弟！

HOLD住！

你已经被创业大师“组团忽悠”了！

你中毒太深，急需解药。

<<马云是特例>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>