

## <<历史上那些巨商们>>

### 图书基本信息

书名：<<历史上那些巨商们>>

13位ISBN编号：9787512406216

10位ISBN编号：7512406215

出版时间：2011-10

出版时间：北京航空航天大学

作者：莫休

页数：222

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;历史上那些巨商们&gt;&gt;

## 前言

追逐财富是人与生俱来的一种本能。

纵使世人皆知“钱财乃身外之物”，可天下人还是为钱财而奔波，尤其是在当下社会，一年365天，每个人几乎天天都忙得像陀螺似地停不下来，为的就是追求更多的财富和利益——有了财富便可尽显荣华，有了财富便可减去许多后顾之忧……那么，怎样才能获取更多的财富呢？

两千多年前的司马迁（前145年 - 前86年）在《史记·货殖列传》中，从人性的角度，探究了人该不该赚钱的问题。

他得出的最终结论是：赚钱天经地义。

他同时还告诉我们，获取更多财富的一条捷径便是经商，并首次列举了一批通过经商而致富的巨商故事：出身小商贩的管仲，他的经济理论竟能让一个国家称霸天下；富有社会责任感的范蠡，知进知退、弃官从商，他凭借官场上的经验和策略也能成为巨富；狂傲之徒吕不韦，以巨资投资政治，将投机本性发挥得淋漓尽致，竟把儿子也经营成了千古一帝；羊倌卜式，诚心捐款，堪称彪炳史册的爱国商人典范……诚然，这批巨商能够进入司马迁的法眼，主要是因为他们“皆非有爵邑俸禄弄法犯奸而富，尽椎埋去就，与时俯仰，获其赢利”，故“贤人所以富者，令后世得以观择焉”（《史记·货殖列传》）。

意思是，他们赚钱致富，并不是靠拥有爵位封地俸禄，也不是靠违法乱纪、假冒伪劣、坑蒙拐骗，而是靠自己的智慧——准确推测商品流通规律，正确判断市场走势，通过顺应时势正确投资来获利。

所以，有必要将这些巨商的故事再现，以便让后人有所借鉴，获得启迪。

当然，自古以来，通过经商而成巨富者远非这几人，《史记》之后仍能在中国历史洪流中留下一笔的“贤人富者”不计其数，但能让我们铭记不忘的，更多的还是那些极富时代个性者。

比如同是“红顶商人”的胡雪岩和王炽，行走商海，一个黑白通吃，一个明义重德；同是实业高手的张謇和荣氏兄弟，起步之时，一个是登科状元，一个是小店学徒……历史是让后人明鉴的。

经商亦是做事，做事亦是为人。

经商成功累成巨富，并不代表就可以成为一个让人学习的榜样。

以民为本，诚信经营，理当值得今人借鉴和学习，而那些为了获取更多财富，靠官办商行、官商勾结、坑蒙拐骗，把经营演绎成无原则的敛财行为的人，只能成为人们拷问的对象。

鉴于此，编者遴选出中国历史上30位卓有影响的巨商，以历史典籍为依据，记述其财富人生，以正说的方式向读者展示其真实面目。

本书在写实的基础上，依据史料做了一些补白、知识链接和图示，是一本雅俗共赏的通俗历史读物，希望能为读者带来惊喜的一瞥。

最后，还要感谢张坤静、孙月英、周冰、张彩娟、董亚伟、白少芹、张艳娇、李晓红、王旭、李静、温超、马敏、郝军师、杨国生、王红涛、沙京田、郝海平在我写作和修改过程中对我的帮助，没有你们就不会有这本书的出版。

## <<历史上那些巨商们>>

### 内容概要

巨商是个既有故事又颇具传奇的群体。他们中有的代表了中华商业的起源，有的是中国古代商业帝国中呼风唤雨的掌局者，有的本身为官却在商海叱咤风云。

他们身上有着所有商者想要的智慧和谋略，他们的人生也有着各异的传奇与波折。这，正是这本《历史上那些巨商们》所要呈现给读者的。

## <<历史上那些巨商们>>

### 作者简介

莫休，广西桂林人，曾任杂志记者、编辑。

长期在NGO从事义工工作，现为自由撰稿人，著有《老庄的逍遥》、《易趣》及《细说清华学者们的爱情故事》（合作）等书。

## <<历史上那些巨商们>>

### 书籍目录

#### 第一篇 商界先祖个个牛

- 王亥：牛车拉出来一个商王朝
- 管仲：他的经济理论比马克思早2500年
- 计然：治国与经商是一个理儿
- 范蠡：功勋、美女、财富，“一个都不少”
- 猗顿：从放养牛羊发家，到成为盐业巨富
- 端木赐：被孔子称为“瑚琏之器”的人
- 白圭：“人弃我取，人取我与”这八字不简单
- 吕不韦：把亲生儿子经营成了皇帝

#### 第二篇 历来生意经同理

- 张小泉：凭什么能把剪刀卖到今天
- 胡开文：“药墨华佗”的神奇之处
- 雷履泰：给中国金融史翻页的“虎人”
- 乔致庸：他不光有乔家大院，还有“大德恒”票号
- 胡雪岩：红顶商人之路，经验教训俱多
- 王炽：“钱王”是怎样“炼”成的
- 盛宣怀：可联南北，可联中外，可联官商
- 孟洛川：“瑞蚨祥”的旗袍真叫漂亮

#### 第三篇 商人也有热心肠

- 弦高：感动中国式的贩牛达人
- 卜式：大汉捐款第一人
- 伍秉鉴：为祖国买单的世界首富
- 叶澄衷：巨富同时也是首善
- 张謇：状元实业家为国事奔走
- 虞洽卿：上海滩上的爱国大老板
- 乐镜宇：卖阿胶来支持抗日
- 荣氏兄弟：“面粉大王”与“棉纱大王”要救国

#### 第四篇 传奇人生自己走

- 巴寡妇清：让秦始皇无限哀思的单身富婆
- 邓通：被汉文帝宠幸而成就的历史巨富
- 卓王孙：“钢铁大王”来自移民后裔
- 石崇：玩钱把命也玩完了
- 王元宝：再有钱也混不进官场的大富商
- 沈万三：聚宝盆、南京城、茶马古道、周庄都与他有关

## <<历史上那些巨商们>>

### 章节摘录

版权页：插图：孔子说：不在其位，不谋其政。

意思是说，要各就各位，各司其职，各尽所能，否则会乱了套。

但自有商人以来，官与商的关系似乎都很暧昧，尤其是晚清，内忧外患，人心飘摇，经商者唯恐自己辛苦赚来的钱没有法律保证（甚至有可能连最基本的道德保证都没有），因此他们大多都有很强的依附性——依附于某一个官僚，或依附于政府。

官与商的捆绑让彼此都能从中获得利益。

王炽这个出身于草根的马贩，最终能够站在财富的顶端，主要在于他很早就洞悉了自己所处时代的本质：官之所求，商无所退。

政治上的靠山是商人发达的强硬基石。

所以当他有机会碰到政治靠山时，便不失时机地把握住了自己的命运。

这里暂且先来看看他的成长经历。

王炽出生于云南弥勒虹溪（旧称十八寨）的一户穷苦人家，他14岁就遭遇了丧父之痛，接下来，他不得不离开私塾，跟着大人做起了谋生的小本生意。

幸运的是，他有一个好母亲，一个具有洞察力的女人。

当她觉得王炽当学徒已经合格毕业时，便把家里值钱的东西拿去变卖，凑足20两纹银交到儿子手中。

作为母亲的她希望儿子能多赚点钱，好好改善家里的经济状况。

此时，王炽刚满16岁。

母亲的希望，成了少年王炽的奋斗源泉。

他拿着母亲这笔来之不易的钱，小心翼翼地操持起一个贫困的家庭。

在那段时间里，他起早贪黑，从家乡虹溪购置土布挑至竹园、盘溪一带贩卖，又将那里的红糖购回家乡销售。

靠着这来来回回的辛苦折腾，加上他勤俭节约，一年时间，勉强攒下了百多两银子——这是王炽做生意赚的第一桶金。

虽然不多，可对于他来说，这笔钱意义非凡。

## <<历史上那些巨商们>>

### 编辑推荐

《历史上那些巨商们(揭秘历史上金融大佬们的传奇故事与诡秘人生)》有你想知道的巨商故事，也有你不知道的商道风云。

管仲、范蠡、吕不韦、雷履泰、乔致庸、胡雪岩、伍秉鉴.....这些金融巨子和商界大佬，千百年前，都曾是叱咤风云的财富巨鳄他们的一个不经意的动作，都会对当时的经济产生巨大影响。

而不为人知的是，在财富背后，他们中的很多人都是穷苦出身，他们想的不仅是累积自身财产，还要为后世开拓商业文明。

<<历史上那些巨商们>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>