

<<威客英雄>>

图书基本信息

书名：<<威客英雄>>

13位ISBN编号：9787512322172

10位ISBN编号：7512322178

出版时间：2012-1

出版时间：中国电力

作者：刘川郁//陈晓华

页数：224

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<威客英雄>>

前言

自2004年国内第一个威客网站诞生，到2006年中央电视台新闻联播节目将威客网赚模式晓之天下，再到2010年11月在重庆召开“2010首届全球威客大会”，中国威客行业已经走过了六个年头。

这六年来，伴随着中国互联网产业的迅速发展，威客也是风起云涌，留下了许多让人难以忘记的故事。

人常说，有人的地方就有江湖，有江湖的地方就有英雄。悬赏模式作为威客江湖的基本模式，倡导的是一种竞争精神。

悬赏模式成就了许多威客英雄，让他们不仅通过威客网赚解决了生存问题，还实现了人生的飞跃。

要在几百万名威客的竞争中脱颖而出，并不是件容易的事情，但是我们欣喜地看到，总有那么一些威客，他们的表现令人赞叹，他们在威客江湖中游刃有余，是威客江湖当之无愧的英雄，他们中无论是走了的，还是留下的，都已经或者正在成为威客江湖的传奇。

为了给中国2000万威客从业者及尚徘徊在威客网赚模式之外寻求生存发展之道的人们提供一些可资借鉴的经验心得，我们特别策划了本书，从威客网站几百万威客中挑选出30名各行业的威客精英，向我们完整地展示了他们的网赚故事和中标秘诀。

这30名威客英雄中的多数，是按照猪八戒网构建的威客能力的评定等级，以从高到低的顺序，采取自主报名和定向邀请两种方式进行选择的。

不过，由于我们人力所限，很多隐藏在威客江湖中的高手被遗漏，比如猪八戒网的五个猪七戒威客，在本书中仅出现了两位。

同时，由于设计、程序、文案、营销等类型的网赚任务的难易程度不同，再加上一些威客虽然注册为威客会员的时间不长，但他们成长十分迅速，因此，我们也将他们选入到了本书中。

另外，由于在网赚任务交易过程中，常常会产生线下交易，因此，本书中的威客收入由线上交易和线下交易两部分组成。

通过阅读本书，读者将会了解到猪八戒网及整个威客江湖里那些赫赫有名的威客，比如被誉为威客行业开路先锋的九天浪人；登上中央电视台新闻联播，被誉为威客第一人的徐自海老师；作品被中国策划第一人叶茂中估值千万的龙起凤，当然读者也会看到许多曾经隐藏在千万威客中的高手，也就是排在猪八戒网人才库前几位的猪七戒、猪六戒威客高手们。

我们曾经念叨着淘宝创业英雄的故事加入了网商大军，那么现在，比网商门槛更低，不用任何资金投入的威客网赚时代已经来临。

无论是通过做兼职工作增加收入，还是做全职威客创业，只要我们想改变生活，改变命运，通过阅读这些威客英雄们的故事，我们一定会有所收获。

英雄，只能是那些拥抱了时代变化的人们！

<<威客英雄>>

内容概要

30位涵盖各行业类型的顶尖威客，为您讲述他们如何知晓威客网赚模式，如何化解做威客过程中的种种困难，并最终从众多威客大军中脱颖而出，成为各个领域的威客英雄的故事，为我国2000万威客从业者及尚徘徊在威客网赚模式之外寻求生存发展之道的人们提供一些可供借鉴的经验心得。

<<威客英雄>>

作者简介

刘川郁

1974年生于重庆乌江江畔。

1999年进入报社做记者，曾担任重庆商报首席记者、社会新闻部主任，已出版《正川密码》、《身边的武林》、《威客力》等图书。

现为四川大学在读传媒学博士。

陈晓华

网名清流，文学学士。

长期从事互联网传播营销工作，做过杂志记者、编辑、个人站长，长期关注威客模式、植入式广告、软文营销和品牌推广等领域，主编图书有《威客力》《中国式众包》等。

<<威客英雄>>

书籍目录

前 言

生存篇

有些人，往往因为某种不得已的原因，无法按照传统模式工作，因而选择加入到威客队伍中。在这里，他们找到了适合自己的工作方式。

对于未来，他们充满信心，他们按照自己的方式，努力着，奋斗着，生活着。

- Case 01 家庭主妇为爱停留，因威客远行
- Case 02 生命的转角，摩托车学徒冲击威客之王
- Case 03 从零起步，一个中专生的威客之旅
- Case 04 做威客两年，买上自己的汽车
- Case 05 网吧自学成长，威客改变人生
- Case 06 爱如影随形，威客铸就梦想
- Case 07 威客宅男，鱼与熊掌兼得的SOHO生活
- Case 08 从网管到网页设计师，年入10万的无名威客

发展篇

他们选择做一名威客，为之奋斗并取得了不俗的成绩。

他们对未来充满期望，希望用自己的努力在威客平台上筑起未来的天空。

- Case 09 青春不该是花瓶
- Case 10 挑战巅峰文案
- Case 11 杀入文案市场的新新威客
- Case 12 梦幻组合做威客
- Case 13 9个月进账19万
- Case 14 威客帮我实现购房梦
- Case 15 带领学生一起做威客
- Case 16 威客成就梦想，用Logo为自己砌一座房子
- Case 17 被叶茂中肯定的威客策划人
- Case 18 威客军师策划定天下

创业篇

本部分威客都是极富创业精神的人，他们在做威客的过程中找到了共同的发展方向，那就是通过威客平台创业，实现人生的飞跃。

尽管他们的未来不一定仅局限于威客网，但是威客精神将一直伴随着他们。

- Case 19 威客应该成为一项事业
- Case 20 从默默奋斗到团队作战
- Case 21 逃离“北上广”，白领宅男做威客
- Case 22 从闪客到威客，3年收入50万
- Case 23 九天浪人，收入最多的推广员
- Case 24 当易学遭遇威客
- Case 25 威客江湖的“海子”
- Case 26 为自由而做威客
- Case 27 从灾难中开始
- Case 28 从传统工作室到威客团队
- Case 29 辛苦也幸福
- Case 30 猪七戒威客全解密

<<威客英雄>>

后 记

<<威客英雄>>

章节摘录

版权页：插图：付出等于收获 2010年11月，我接了一个网站制作的任务。

这个任务的设计过程，对我来说是一份美好的记忆。

由于客户不了解程序设计，他们自身的设计方案有一些漏洞，于是，我根据以前的程序设计经验，帮他进行合理的设计，节省了整体规划的费用。

这个项目的进行过程中，我不厌其烦地给客户提建议，每天都与客户进行深入沟通，把每个小细节都精化到最优，连续一个月没有好好休息，直到网站完美地竣工。

客户被我的敬业精神感动了，任务结束后，客户主动提出要给我加2000元辛苦费。

真是喜出望外啊，这种感觉就像小时候考试考了满分，拿着妈妈奖励的玩具时的心情。

我也深受感动，是他们激励了我继续努力；也是他们，让我感到我的选择没有错，自己喜欢做的事情取得成功时，才是最开心的。

小小体会四：做事，不要怕付出，付出总会有收获。

相信每个人都有一颗善良的心，因为它，才照耀着我们前行的路。

赠人玫瑰，手有余香。

今后的道路上，希望我们都能成为别人前行的灯。

猪八戒网给我的启示从我们出生的那天起，我们就在不断地学习，学会爬行、走路、说话等，只有通过不断地学习，我们才能成长。

不管是人生路，还是猪八戒网的威客路，我都会在前进的同时，常常停一停，总结经验，找到未来的发展方向。

当初慕名而来猪八戒网，我就在想，为什么猪八戒网会做得这么好，知名度这么高，难道有什么秘诀？

通过与猪八戒网的接触，我总结它的秘密就在于流程规范、客服服务周到、各种创意活动多。

首先，它的流程非常规范，保证了交易过程的公平、公正，给客户和威客提供了良好的平台。

其次，客服服务周到。

在这里，你不会感觉到孤独。

你会觉得与客服人员，甚至与整个网站是一体的，一荣共荣。

在使用许多其他网站时，会有陌生感，而在猪八戒网却不同。

举两个我在使用猪八戒平台的小例子。

<<威客英雄>>

编辑推荐

通过《威客英雄:30位威客网赚高手年入10万的秘密》读者将会了解到猪八戒网及整个威客江湖里那些赫赫有名的威客，比如被誉为威客行业开路先锋的九天浪人；登上中央电视台新闻联播，被誉为威客第一人的徐白海老师；作品被中国策划第一人叶茂中估值千万的龙起凤，当然读者也会看到许多曾经隐藏在千万威客中的高手，也就是排在猪八戒网人才库前几位的猪七戒、猪六戒威客高手们。

<<威客英雄>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>